

Expansión FISCAL

Oxígeno a la industria en el impuesto eléctrico

Inversor

Nvidia, la empresa más valiosa del mundo **P19**

La Bolsa española, favorita de los grandes fondos **P20**

Economía Sostenible

Así influirá el triunfo europeo de Le Pen y Meloni en la política medioambiental europea

Criteria mejora su rating con el nuevo plan estratégico **P4**

Grifols vende el 20% de Shanghai Raas por 1.600 millones **P2 y 9**



POL CODINA
Dtor. gral. de PepsiCo en el suroeste de Europa

"Pepsico quiere convertirse en grupo de alimentación" **P6**

Las constructoras puján por la Ciudad de la Salud por 1.000 millones **P2 y 10**

España, el país de la OTAN con menor gasto en Defensa **P30/EDITORIAL**

Las empresas francesas se acercan a Le Pen por la alianza de izquierdas **P32-33**

La Justicia acepta pagar el despido por encima del límite legal

P28

Iberia cederá más de la mitad de los vuelos de Air Europa

Amplía al 52% sus cesiones a Bruselas para acelerar la absorción de la filial de Globalia

IAG, propietaria de Iberia, ha lanzado un órdago para culminar la compra de Air Europa, una operación que se ini-

ció hace 5 años. Ahora está dispuesta a ceder un 52% de los vuelos de la filial de Globalia. **P3/LA LLAVE**

Traspasaría rutas de corto radio a Volotea y Binter, y las de largo radio a Avianca, Iberojet y World2Fly

El objetivo es hacer de Barajas un 'hub' para los vuelos entre Europa y América Latina, y crecer en Asia

Caní Fernández dice que podría obligar a BBVA a desinvertir por la opa

La presidenta de la CNMC, Caní Fernández, dijo ayer que podría obligar a BBVA a realizar desinversiones en la compra de Sabadell. También añadió que el Gobierno puede, a su vez, imponer condiciones extra a las que fije Competencia. **P15-16**



Así será el análisis de la operación que realizará la CNMC

Glass Lewis apoya la opa de BBVA pese a calificarla de "un embrollo"

Los guiños de Carlos Torres a Cataluña para facilitar la oferta

Caní Fernández, ayer en Santander, en los cursos de verano de la Universidad Menéndez Pelayo.

Europastry promete a los inversores un crecimiento del 10%

La empresa de masas congeladas ampliará capital y prevé salir a Bolsa el 11 de julio **P4**



Isabel Díaz Ayuso, ayer.

Ayuso aprueba la deducción del 20% para inversión exterior

Se aplicará con efecto retroactivo desde el 1 de enero para inversores que se instalen en la Comunidad **P31**

Vodafone arrebató a Masorange un gran contrato mayorista

Alquilará su red a los 350.000 clientes móviles de la operadora PTV Telecom **P5/LA LLAVE**

Editorial

Otro despropósito de Sumar con la vivienda

El elocuente fracaso de la política intervencionista del Gobierno en materia de vivienda no ha hecho desistir al socio minoritario del mismo, Sumar, en su presión al PSOE para dar otra vuelta de tuerca a la persecución de los propietarios de pisos. El partido que aún lidera Yolanda Díaz ha presentado una proposición no de ley en el Congreso de los Diputados para imponer un tipo agravado en el Impuesto sobre Bienes Inmuebles (IBI) sobre los pisos con un valor catastral de 250.000 euros y además aplicar un recargo del 50% en este gravamen para quienes destinen sus viviendas al alquiler turístico y de temporada en las zonas que se declaren tensionadas por las comunidades autónomas. Ambas iniciativas están encaminadas a forzar a los dueños de pisos para que los arrienden según lo que dispongan las Administraciones Públicas, en este caso las regionales, lo que supone un nuevo y descarado ataque al derecho a la propiedad privada. Cabe preguntarse qué fines persigue Sumar con este tipo de iniciativas, pues ha quedado de sobra demostrado que los meros anuncios de anteriores medidas intervencionistas en el mercado de la vivienda, como los límites al precio de los alquileres o las penalizaciones a los propietarios de más diez viviendas (de más de cinco en las zonas declaradas tensionadas) sólo han logrado ahuyentar a los dueños de pisos vacíos. El histórico hundimiento de la oferta de viviendas en alquiler que se registra en el conjunto del país es el fruto directo de la visión estatizadora de la economía que sostiene Sumar y que, para desgracia de arrendadores e inquilinos, el PSOE ha terminado asumiendo como propia. Tal como reconoció recientemente la ministra de Vivienda, Isabel Rodríguez, la mayoría de los dueños de inmuebles en España son inversores particulares. Amenazarles con una mayor carga fiscal en caso de que no se plieguen a los deseos del Ejecutivo no aumentará el número de viviendas en alquiler, sino que provocará el efecto contrario, perjudicando de nuevo a quienes tienen mayores problemas para acceder a una vivienda, ya que los propietarios terminarían repercutiendo antes o después en el precio de sus arrendamientos los mayores tipos del IBI. El populismo económico siempre genera malos resultados para la mayoría de los ciudadanos, ya sea con la vivienda, las pensiones, las ayudas sociales, el salario mínimo o el recorte de la jornada laboral, ámbitos en los que Sumar siempre impone su criterio al PSOE.

Amenazar a los propietarios de pisos con una mayor carga fiscal no aumentará la oferta en alquiler

España, a la cola de la OTAN en gasto militar

La política de defensa ha adquirido una importancia capital desde la invasión de Ucrania, con la mayoría de países elevando su gasto en este capítulo. Naciones tradicionalmente pacifistas y con estatus neutral como Suecia han optado por incorporarse a la OTAN ante la amenaza belicista de la Rusia de Putin, aunque para ello han necesitado salvar las reticencias de Turquía y Hungría. Por su parte, Alemania ha puesto en marcha un rearme histórico después de décadas con un Ejército subfinanciado y ha eliminado la prohibición de suministrar armamento bélico a países en conflicto. En este contexto crítico, nuestro país arrastra un sonrojante retraso en el cumplimiento de los compromisos alcanzados con nuestros socios de la Alianza Atlántica, sobre todo el de alcanzar un 2% del PIB en gasto de defensa. El débil aumento de la partida militar realizado por Pedro Sánchez el año pasado y la incapacidad para sacar adelante los Presupuestos del Estado de este ejercicio han provocado que nuestro país caiga hasta el último lugar entre los treinta y un países de la OTAN en el ránking de inversión militar. España únicamente destina el 1,28% del PIB a esta partida, siendo uno de los siete países que se mantienen por debajo del umbral mínimo establecido del 2%. Ese reiterado incumplimiento ha sido esgrimido por el candidato republicano a la Presidencia de Estados Unidos, Donald Trump, para amenazar a los gobiernos con no acudir en su ayuda en caso de conflicto. El gasto medio de los países de la Alianza asciende ya al 2,71% del PIB, lo que requerirá un fuerte esfuerzo inversor a España para cerrar esa brecha.

La Llave

IAG redobla su apuesta por Air Europa

En noviembre de 2019, Iberia pactó la compra de Air Europa por 1.000 millones de euros, un acuerdo que fue renegociado en enero de 2021, cuando se bajó el precio a 500 millones como consecuencia de los estragos sufridos por ambas compañías por razón de la pandemia. Con el primer acuerdo muerto –se retiró antes de que Bruselas se opusiese formalmente–, en marzo de 2022, IAG, matriz de Iberia, concedió a Globalia, propietario de Air Europa, un préstamo no garantizado de 100 millones a siete años, con la opción de convertirlo en una participación de hasta un 20% en el capital de Air Europa, que fue ejercitada en agosto de 2022. Finalmente, en febrero de 2023, IAG acordó comprar el restante 80% por 400 millones. El expediente pasó después a manos de la Dirección General de Competencia de la Comisión Europea (CE), a la que IAG acaba de presentar un nuevo paquete de cesiones, o *remedies*, el segundo, para lograr la autorización a la toma de control de Air Europa. Según Iberia, la propuesta contempla ceder a aerolíneas de la competencia hasta el 52% de las rutas operadas por Air Europa en 2023, frente al 40% anteriormente ofrecido. Según IAG, este traspaso no supone una disminución de capacidad, sino una garantía para que en todas las rutas haya varios competidores y, por tanto, diferentes opciones para

los viajeros. El grupo está convencido de que así avanza en su objetivo principal de convertir Barajas en el gran *hub* aeroportuario para el sur de Europa. La Comisión Europea se ha fijado el 20 de agosto como fecha límite (provisional) para tomar una decisión sobre la operación, en cuyo caso habrán pasado casi cinco años desde el primer acuerdo. En 2023 IAG tuvo ingresos de 29.453 millones (+27,7%) y multiplicó su beneficio operativo por 2,8, hasta 3.507 millones de euros, y el atribuido por 6,1, hasta 2.655 millones. Por su parte, en 2023 Air Europa registró una cifra de negocio y un beneficio atribuido de 2.756 millones de euros y 165 millones de euros, respectivamente.

Vodafone, el nuevo rival mayorista

La nueva Vodafone España en manos de la británica Zegona tiene prisa. Su situación, con diez años consecutivos de pérdidas y con el recorte de su base de clientes tanto móvil como sobre todo de clientes fijos –los más estratégicos–, no le va a permitir tomarse las cosas con calma. Y el talante de su nuevo CEO, José Miguel García, no es, desde luego, proclive a esperar a ver si las cosas se arreglan por sí solas. Su fama, bien merecida, le precede. El nuevo

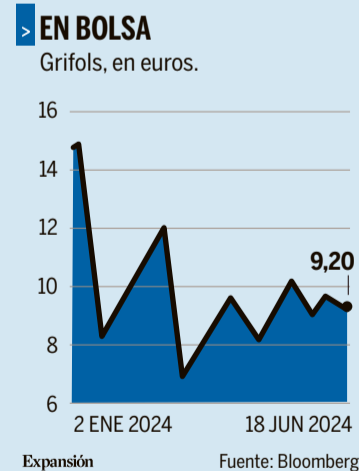
CEO toma decisiones rápidas y, además, en este caso, no tiene mucho margen de maniobra porque hay mucho que enderezar. Por eso ha sido tan rápido en la presentación del ERE. Y, por eso, también, se ha dado prisa en cerrar un acuerdo con la teleco andaluza PTV Telecom, para convertirse en su proveedor de red móvil. El acuerdo, que le permitirá engordar la facturación con los ingresos mayoristas que le proporcionen los 350.000 clientes móviles de PTV, es una señal clara a todo el mercado de que las cosas han cambiado. La Vodafone que no creía en el negocio mayorista ya no existe. Desde ahora, los operadores sin red ya saben que, además de Telefónica y de Masorange, Vodafone será también un candidato a ser proveedor de red, tanto móvil como fija. Y como su posición es más débil que la de sus dos rivales por los años en los que estuvo ausente, es muy probable que sus ofertas sean más agresivas para ganar rápidamente cuota en un mercado donde los ingresos se inyectan directos al ebitda.

Madrid, epicentro de la construcción

Esta semana se presentó en Madrid una última actualización de las necesidades de inversión pública en España, unos 250.000 millones para obra ya planificada. Una parte muy importante de esa cantidad se concentra en Madrid, donde se ejecutan y se van a poner en marcha algunos de los proyectos más complejos y de mayor presupuesto de España. La Comunidad de Madrid presentó ayer uno de ellos, la nueva Ciudad de la Salud, un macrocomplejo que albergará, entre otros, el nuevo Hospital de La Paz y la Facultad de Medicina de la Universidad Autónoma. Son 1.000 millones de euros que saldrán del presupuesto regional, el mismo que financia la nueva Ciudad de la Justicia y aborda la ampliación del Metro de Madrid. Estas grandes infraestructuras regionales, unidas a proyectos estatales como la nueva estación de ferrocarril de Chamartín, la reforma de la estación de Atocha y las ampliaciones del aeropuerto de Barajas, convertirán Madrid en el epicentro de la construcción en los próximos años. En juego, varios miles de millones de euros que dispararán la demanda de mano de obra especializada y que contribuirán a incrementar la riqueza de la región en un momento en el que España ya ha consumido buena parte de las ayudas económicas procedentes de los fondos de recuperación y de resiliencia. Ante ese horizonte, las autoridades deberían reformular el sistema de contratación y dar más crédito a los sistemas de colaboración público-privada.

Grifols se asegura un gran recorte de su apalancamiento

Grifols cerró ayer la ejecución de la venta del 20% de Shanghai Raas al grupo chino Haier por el equivalente a 1.600 millones de euros. La operación, anunciada en diciembre, ha seguido los plazos previstos y supone un espaldarazo importante a la estrategia de desapalancamiento financiero de Grifols. A 31 de marzo, la deuda financiera neta del grupo, excluidos pasivos por arrendamiento financiero, ascendió a 9.811 millones, por lo que la deuda neta proforma tras la desinversión realizada se ubica en el entorno de 8.200 millones, equivalente a 4,6 veces el ebitda de 1.800 millones esperado este año. En mayo, la agencia S&P confirmó la calificación crediticia de Grifols en la categoría “B”, como consecuencia de la colocación privada de bonos senior garantizados por 1.000 millones, luego ampliada a 1.300 millones, y mejoró, además, la perspectiva desde negativa a estable. La desinversión de Shanghai Raas confirma esa mejora de perspectiva. Grifols mantendrá una participación del 6,5% en SRAAS y un



puesto en su consejo. Además, tal como estaba previsto, Grifols y SRAAS han prorrogado hasta 2034 el acuerdo de distribución exclusiva de albúmina ya existente, y Grifols y Haier han firmado un acuerdo estratégico de colaboración. Haier Biomedical es especialista en equipos de almacenamiento a baja temperatura para muestras biomédicas, por lo que la entrada en SRAAS es el inicio de una integración vertical.

EMPRESAS

Iberia ofrece a Bruselas ceder más de la mitad de los vuelos de Air Europa



PARA CERRAR SU COMPRA/ IAG amplía en una cuarta parte sus 'remedies', hasta el 52% de las rutas de la filial de Globalia, y considera que con las nuevas cesiones se despejan todas las dudas de la Comisión.

A. Zanón. Londres

Ceder más de la mitad de las frecuencias que opera Air Europa para lograr la aprobación de Bruselas a la compra. Es la última –y casi definitiva– propuesta de IAG con la que pretende salvar las exigencias de la Comisión Europea a una concentración que para prosperar deberá superar duras exigencias.

Fuentes de Iberia concretaron ayer que el grupo ha planteado ceder a otras aerolíneas el 52% de los vuelos que operó la filial de Globalia en 2023 y que, de este modo, “se despejan perfectamente las dudas que planteó la Comisión”.

La cifra sorprende por dos motivos. En primer lugar, porque supone desprenderse aparentemente de más de la mitad de la compañía adquirida para lograr la concentración. En segundo lugar, porque el ajuste que ha realizado la matriz de Iberia sobre su primera propuesta –de un 40%– implica aumentar los *remedies* en una cuarta parte.

Iberia sí ha anticipado a qué aerolíneas quiere traspasar frecuencias. En corto radio, son la irlandesa Ryanair y las españolas Volotea y Binter, mientras que en el largo radio figuran la colombiana Avianca y las españolas WorldFlye e Iberorjet.

En cambio, se desconoce qué parte de las cesiones corresponden a corto y medio y a largo radio, así como qué sucedería con los aviones que aportaría Air Europa. El sentido de la concentración radica en las rutas intercontinentales, porque es donde está el negocio y, a la vez, donde puede haber más problemas de competencia porque en la mayoría de rutas apenas hay dos o tres operadores.

Pero en el corto y medio radio, donde los aviones son mucho más económicos, la competencia suele ser mayor e Iberia ya tiene cubierta con su propia red los destinos para nutrir su *hub* de Madrid entre España y Latinoamérica, que es lo que quiere impulsar en última instancia.

La aerolínea presidida por Marco Sansavini considera que “en general” ha seguido las exigencias de Bruselas ruta por ruta para conseguir que



Iberia ha ampliado al 52% la cesión de vuelos de Air Europa para lograr el 'sí' de Bruselas a la fusión.

DE REOJO

La otra operación aérea pendiente del veredicto de Bruselas es la compra de **ITA** por **Lufthansa**. Una portavoz explicó ayer que los *'remedies'* todavía no se habían presentado formalmente. La fecha límite provisional es el 4 de julio.

Iberia considera que la nueva propuesta llega al límite y solo se abre ya a pequeños ajustes

exista al menos un competidor en los corredores que quedarían en monopolio tras la fusión. Esto implicaría realizar algún ajuste pequeño porque “lo esencial está ya” y se ha hecho “todo lo posible”. La aerolínea tilda este nuevo planteamiento como “un esfuerzo muy importante que demuestra el interés por la operación y el deseo de que la compra tenga todas las garantías para el consumidor”.

El último plazo que ha dado Bruselas para decidir sobre la

El fondo de BA vende por 280 millones

A.Z. Londres

El fondo de pensiones de British Airways (BA) ha vendido activos valorados en 236 millones de libras (279 millones de euros) a Sterling Property Ventures. En concreto, se trata de siete propiedades comerciales –entre las que figuran oficinas, espacios industriales y un hotel– que eran gestionadas por BlackRock, firma a la que traspasó la gestión de sus activos en junio de 2021 en plena crisis por el Covid.

concentración expira el próximo 20 de agosto, pero el dictamen podría retrasarse en tanto cualesquiera de las partes puede pedir una nueva extensión para estudiar el caso con más detalle o para proporcionar más información.

La idea final de Iberia es conseguir un tamaño similar al de la neerlandesa KLM en la operativa de largo radio, de manera que sí, tras la fusión este objetivo no puede cumplirse, sí que se lograría más adelante, a medio plazo, en la

Hasta ese momento, los activos, valorados en más de 21.000 millones de libras (cerca de 25.400 millones de euros), eran gestionados de forma interna. El acuerdo supuso una de las mayores transferencias de fondos de jubilación realizada por una compañía a un gestor externo.

El acuerdo de BA con el administrador de pensiones establecía restricciones en el pago de dividendos de BA a la matriz, IAG, hasta septiembre de 2025.

medida que IAG asigne más aviones a Iberia y Air Europa tras la concentración.

El grupo hispanobritánico, que dirige Luis Gallego, tiene prevista una inversión media de 4.500 millones de euros anuales en el periodo 2024-26. En el presente ejercicio so-

Bruselas expresó su preocupación por la falta de competencia en los vuelos de corto, medio y largo radio

La comparación frente a Orange y MásMóvil

La oferta del 52% de las rutas de Air Europa es de una enorme magnitud frente a los *remedies* pactados por las *telecos*. En fusión de Orange y MásMóvil, las cesiones supusieron un acuerdo mayorista opcional de red móvil a Digi y la venta de 60 MHz de la empresa conjunta a un tercero, también Digi, algo que era una pequeña parte del total de frecuencias de que disponían los dos grupos, sin comparación con los *remedies* que se le exigen al IAG, informa **Ignacio del Castillo**.

lo prevé destinar 3.700 millones a *capex* (básicamente, compra de aviones), de manera que para cumplir su compromiso debería situarse en torno a los 5.000 millones en 2025 y 2026. El último acuerdo con Globalia, por el que IAG pretende adquirir el 80% que le falta de Air Europa por 400 millones de euros, contempla un plazo de dos años –hasta el próximo febrero– para culminar la operación.

Tras comenzar en enero su investigación exhaustiva para comprar Air Europa, la Comisión expresó el pasado 26 de abril sus “reservas” de que la operación reduzca la competencia en rutas nacionales donde el AVE no es una alternativa y en las conexiones entre la península y los dos archipiélagos; en los corredores con Europa y Oriente Próximo, y en los vuelos con América, donde “ambas partes tienen cuotas de mercado relativamente altas”.

Iberia considera que la compra de Air Europa no afectará a los precios porque la competencia no se da dentro de Barajas, sino entre grandes *hubs*, y la ve como una forma de consolidar Madrid como nudo entre Europa y América Latina y de crecer hacia Asia a medio plazo.

La Llave / Página 2

Idilia compra el 50% de Cacaolat y se une a Damm en batidos

J. Orihuel/P. Bravo.

Barcelona/Madrid

Idilia Foods, la compañía propietaria de ColaCao y Nocilla, ha llegado un acuerdo con Damm para la compra del 50% de la empresa de batidos lácteos Cacaolat, hasta ahora propiedad al 100% del grupo cervecero. La operación, que está supeditada al visto bueno de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), implicará la comercialización y distribución por parte de Cacaolat de las marcas de batidos de Idilia: Okey, ColaCao Energy y ColaCao Shake. La transacción se ha cerrado por 30 millones de euros en efectivo más la aportación de activos de Idilia valorados en 20 millones.

La alianza entre Damm e Idilia se traducirá en la creación de la mayor compañía de batidos lácteos en España, con una cuota de mercado del 30%, fruto de la suma del negocio de Cacaolat (19%) y ColaCao (11%). Los siguientes grupos en el ranking del sector son Lactalis y Pascual.

Con planta en Santa Coloma de Gramanet (Barcelona), Cacaolat alcanzó el año pasado unas ventas de 82 millones de euros, un 12,8% más que en 2022. El segmento de batidos de Idilia generó en 2023 una facturación de 30 millones.

Damm era el socio único de Cacaolat desde 2021, cuando compró el 50% que estaba en poder de Cobega, el holding de bebidas refrescantes, café y restauración de la familia Daurella.

Idilia Foods, propiedad de la familia Ferrero, facturó 194 millones de euros en 2023; de esta cifra, el negocio de batidos representa 30 millones. Damm, cuyo principal accionista es Demetrio Carceller Arce, registró el año pasado una facturación de 2.061 millones de euros, como informó ayer EXPANSIÓN.

Tras el cierre de la planta de batidos de Palencia por parte del dueño de ColaCao, en 2014, la fabricación de este producto está a cargo de Pascual, que seguirá elaborándolo para Idilia en la nueva etapa.

AZ Capital y Clifford Chance han asesorado a Idilia Foods en la operación, mientras que Watson Farley Williams ha trabajado con Damm.

Europastry promete a los inversores crecer al 10%

TRAS SU SALIDA A BOLSA/ El fabricante español de masas congeladas para panadería y bollería confirma su intención de saltar al parqué en la primera mitad de julio.

Pepe Bravo/José Orihuel.

Madrid/Barcelona

Europastry anunció ayer su intención de debutar en Bolsa en julio en una operación que combinará una oferta pública de suscripción (OPS) de nuevas acciones de 225 millones de euros y una oferta pública de venta (OPV) de los títulos existentes en manos del fondo español MCH y de parte de los que tiene en su poder la familia Gallés, fundadora del grupo en 1987.

El fabricante líder en España en masas congeladas para panadería confirmó así las informaciones adelantadas por EXPANSIÓN y detalló que espera un crecimiento ligeramente por encima del 10% en 2024 tras la compra de Dewi Back y en el entorno del 8,5% a partir de 2025, en línea con su crecimiento histórico. En 2023, Europastry cerró con ingresos de 1.347 millones de euros y ebitda de 205 millones.

“Esta oferta es la forma natural de financiar y acelerar nuestra estrategia de crecimiento e impulsar nuestra posición de liderazgo en el segmento de panadería congelada al tiempo que nos desapalancamos y mantenemos una estructura de capital prudente”, comentó Jordi Gallés, presidente ejecutivo de la compañía.

“A través de la expansión internacional, la innovación continua de producto y una estrategia de adquisiciones generadoras de valor, queremos cimentar nuestra posi-



ción como líder en el mercado”, agregó el directivo.

La compañía no detalló la valoración a la que aspira, pero fuentes financieras la sitúan en al menos 2.000 millones de euros. El tamaño de la colocación, por su parte, podría rondar los 600 o 700 millones, en función del tramo de OPV. La intención de la familia Gallés, en cualquier caso, es mantener, como mínimo, el 60% de las acciones aún ejerciendo la opción de sobreasignación.

ING, JPMorgan y UBS son los coordinadores globales,

mientras que BBVA, CaixaBank, Rabobank y Santander actúan como *joint bookrunners*. Banca March, JB Capital y Mirabaud son *co lead arrangers* y Sabadell es el asesor financiero de Europastry. En lo legal, la empresa trabaja con Davis Polk y Cuatrecasas y los bancos con Linklaters y Garrigues.

A partir de ahora comienza el *investor education*, en el que los bancos coordinadores debaten con fondos de inversión la posible valoración de la firma y establecen la horquilla de precios, para después salir

La operación prevé un tramo de ampliación de capital por importe de 225 millones

Europastry aspira a que los inversores valoren el grupo en el entorno de los 2.000 millones

Está previsto que el debut en Bolsa, si todo va bien, tenga lugar en torno al próximo 11 de julio

Europastry es el fabricante líder en masas congeladas para panadería y bollería.

de *road show*, periodo en el que los ejecutivos de la firma se reúnen con inversores más interesados para darles más detalles de su estrategia y construir el libro definitivo de la colocación.

Se prevé que Europastry fije precio en la semana del 8 de julio para debutar en Bolsa pocos días después, en torno al 11 de julio. El consejo del grupo quedará conformado previsiblemente por Jordi Gallés, Eva Gallés, Ramón Núñez, Jordi Morral (CEO y accionista con un 3%), Inés Arnau y Montserrat Trapé.



Ángel Simón, CEO de CriteríaCaixa, en la presentación del plan.

Critería mejora su rating con el nuevo plan estratégico

J. Orihuel. Barcelona

CriteríaCaixa mejora su calificación crediticia tras la presentación, el pasado lunes, del plan estratégico que guiará la gestión del holding inversor de la Fundación La Caixa entre 2025 y 2030. La agencia Moody's hizo pública ayer una revisión al alza del rating de emisor a largo plazo de la compañía, que pasa de *Baa2* a *Baa1* con perspectiva positiva.

En su informe, la agencia avala la previsión contemplada en el plan estratégico de reducir del 15% al 10% el ratio de endeudamiento neto, con un tope del 20%, así como la “sólida y creíble” trayectoria de disminución de la deuda, y la diversificación de la cartera de participadas.

La agencia destaca en este sentido que la redefinición de la estrategia de inversión provocará “un reequilibrio de la cartera que reducirá gradualmente la concentración de activos y negocios para 2030”. Moody's alude expresamente a las recientes inversiones del holding en el grupo de belleza y moda Puig, la constructora ACS y la inmobiliaria Colonial, que, junto a la desinversión en Cellnex, “se han traducido en una mayor diversidad de activos y negocios”.

Respecto a la operación de Colonial, Moody's señala que “la aportación en especie de una parte de la cartera inmo-

La agencia Moody's sube la calificación crediticia del holding hasta 'Baa1' con perspectiva positiva

biliaria de Critería” a la Soci-mi en el marco de la ampliación de capital de la compañía “transforman los inmuebles de oficinas y residenciales [del holding] en acciones líquidas y negociables”. “Transacciones similares –añade– podrían permitir a Critería transformar aún más su ilíquida cartera inmobiliaria”.

CaixaBank y Naturgy

Moody's espera que el holding “siga siendo accionista ancla de CaixaBank con una participación mínima del 30%” y considera que, tras la fracasada opa conjunta con Taqa en Naturgy, Critería podría desempeñar “un papel de caballero blanco” en el grupo energético “en determinadas circunstancias”.

El objetivo “conservador” de política financiera y el “sólido historial de gobernanza” de Critería son algunos de los factores que apoyan la mejora del rating, según la agencia.

Tras la revisión de Moody's, la siguiente será la de Fitch, que en julio de 2023, otorgó un *BBB+* con perspectiva estable.

eDreams solicita a la CNMV autorización para la opa sobre el 3,57 % de su capital

Expansión. Barcelona

eDreams Odigeo solicitó ayer a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) la autorización oficial para la opa sobre sus propias acciones que anunció el pasado 30 de mayo.

La compañía ratificó ante el supervisor bursátil los términos y condiciones de la oferta, que se plantea sobre un máximo del 3,57% de su capital social a un precio de 6,90 euros por acción, lo que

supone unos 31,4 millones de euros. La prima ofrecida es del 1,47% respecto a los 6,8 euros a los que la agencia de viajes cotizó el día antes de anunciar la operación.

Plan de incentivos

El pasado 28 de febrero, eDreams comunicó al mercado que el consejo de administración aprobó un plan de recompra de acciones para adquirir hasta un máximo de 5,5 millones de acciones de la

compañía por un total de 50 millones de euros, con el fin de cumplir con las obligaciones derivadas de los planes de incentivos basados en la entrega de acciones a los beneficiarios de los mismos.

Para acelerar el plan, la compañía decidió reemplazar la recompra de acciones por la opa, por lo que el programa de recompra quedó suspendido.

En este sentido, el objetivo de la opa es “agilizar la adqui-

sición de las acciones para dotar los planes de incentivos existentes” y permitir a los accionistas de eDreams “disponer de un mecanismo específico y puntual de liquidez para la eventual transmisión de sus acciones en condiciones adecuadas de transparencia y paridad de trato”.

La agencia ganó 32,4 millones de euros en el ejercicio finalizado 31 de marzo, frente a las pérdidas de 43,3 millones de un año antes.

La liquidez del holding inversor

● “La liquidez de Critería es buena”, indica Moody's en su informe. “Su efectivo a diciembre de 2023 ascendía a 558 millones.”

● “Esta cifra se complementaba, además, con 430 millones de euros de líneas de crédito renovables no utilizadas”.

Vodafone arrebató a Masorange su primer gran contrato mayorista

TELEFONÍA MÓVIL/ Última un acuerdo para alquilar su red a los 350.000 clientes móviles de la andaluza PTV Telecom. Es el primer éxito de Vodafone en su estrategia de competir en el mercado mayorista.

Ignacio del Castillo. Madrid

La nueva Vodafone España, gestionada por la firma financiera británica Zegona, ha logrado su primer gran éxito en la nueva estrategia que ha puesto en marcha para ser relevante en el mercado español de servicios mayoristas, es decir, de alquilar a terceros sus redes de banda ancha fija o sus infraestructuras móviles.

Vodafone España última un acuerdo para atraer a su red móvil al grupo andaluz Procono, que opera con la marca comercial de PTV Telecom.

El acuerdo permitirá a Vodafone incorporar a su red móvil a los clientes de telefonía móvil de PTV Telecom, que suman unas 350.000 líneas en total, según han señalado a EXPANSIÓN fuentes conocedoras del proceso.

El contrato se extenderá durante los próximos cinco años. Hasta el momento, PTV Telecom utilizaba los servicios mayoristas de la red móvil de Orange, ahora Masorange.

La transición de la red de Orange a la de Vodafone se realizará tras el verano, en septiembre u octubre.

PTV Telecom es un grupo con presencia sobre todo –por orden de importancia– en Málaga, Córdoba, Valencia, Sevilla y Madrid, pero tras este acuerdo evalúa la posibilidad de dar el salto a competir a nivel nacional. El grupo cuenta con 150.000 clientes de banda ancha fija y 350.000 de móvil. En 2023, cerró con una facturación de 70 millones de euros y 22 millones de ebitda y una

Hasta ahora, Vodafone había sido pasiva en el negocio mayorista, tanto en fijo como en móvil

Con este acuerdo, Vodafone acelera en su cambio de estrategia en el mercado mayorista

plantilla de 700 empleados.

La transición de sus clientes móviles de la red de Orange a la de Vodafone no exigirá el cambio de tarjeta SIM, ya que el grupo andaluz es OMV (operador móvil virtual) completo. Además, PTV Telecom acaba de cambiar de proveedor del core –el núcleo central de la red, donde reside la inteligencia y las funciones– de la red, pasando de Huawei a la también china ZTE.

Nueva estrategia

Desde hace muchos años, la presencia del grupo Vodafone en el mercado mayorista de *telecos* en España era prácticamente testimonial, con la excepción del grupo Finetwork, al que Vodafone prestaba desde sus inicios servicios mayoristas tanto para la red de banda ancha fija como de la red móvil. La restrictiva política de acuerdos mayoristas de Vodafone España venía marcada desde la matriz. Desde el cuartel general de Vodafone en Reino Unido siempre se había desestimado competir



José Miguel García, nuevo CEO de Vodafone España.

por ese sector, al considerar que ofrecer las redes a operadores virtuales degradaba las condiciones competitivas del mercado y a largo plazo perjudicaba a todos.

La teoría del grupo Vodafone era que participar en una subasta a la baja, ofreciendo cada vez precios más bajos a los operadores virtuales, lo único que hacía era facilitar la entrada de estos virtuales en el mercado y que compitieran con mejores armas contra los tres grandes operadores, los únicos que hace unos años disponían de redes propias.

El problema es que sus dos grandes rivales, Movistar y Orange, no siguieron la misma estrategia. Orange –que desde la llegada de los primeros operadores virtuales a finales de 2006, como el grupo Carrefour, fue el operador más activo en este mercado– peleó muy duro con Telefónica para arrebatarse el contrato de Yoigo –una vez que Yoigo había sido adquirido por MásMóvil– y para ganar a Movistar tuvo que ofrecerle también el acceso a su fibra, lo que permitió las ofertas convergentes de MásMóvil que provocaron su

auge en el mercado.

De hecho, como respuesta a la pérdida de ese contrato, Movistar llegó a un acuerdo con la rumana Digi para ofrecerle sus redes móviles y fijas, que están detrás del éxito del nuevo *challenger* en el mercado español.

De esta forma, Vodafone sufrió en sus carnes los problemas de hipercompetencia y de endurecimiento del sector que provocaron la llegada de MásMóvil, primero, y de Digi, después. Pero, a diferencia de sus rivales, no se benefició con los ingresos mayoristas que éstos si obtenían de sus grandes operadores virtuales. Es decir, la estrategia de Vodafone le aseguraba los inconvenientes, pero ninguna de las ventajas.

Desproporción

Tanto Telefónica como Orange obtienen alrededor del 20% de sus ingresos totales del mercado mayorista, mientras que en el caso de Vodafone las cifras mayoristas eran mucho más bajas, de alrededor del 3% de la facturación total.

Pero eso ha cambiado por completo con el nuevo equipo gestor. Tanto José Miguel García, el nuevo CEO de Vodafone, como Eamonn O'Hare, el presidente de Zegona, han señalado en repetidas ocasiones que incrementar su cuota en el mercado mayorista español hasta lograr la participación que les corresponde por tamaño, era una de los ejes principales de su estrategia.

La Llave / Página 2

La 'teleco' ofrece 24 días por año y 14 mensualidades

Vodafone España ofreció ayer a los sindicatos indemnizaciones de 24 días por año trabajado, con un tope de 14 mensualidades, para los afectados por el ERE presentado por la operadora, que está previsto para 1.198 empleados, el 36,6% de una plantilla total de 3.268 trabajadores. De esta forma, si el ERE se aprobase íntegro en su formulación actual, la plantilla se reduciría a 2.070 trabajadores. Además, la empresa también ofreció un plan de recolocación externo y un convenio especial de la seguridad social para mayores de 55 años. El calendario de reuniones previsto establece la próxima reunión para el 25 de junio y estima que las negociaciones se prolonguen hasta el 17 de julio. "Entendemos injustificable que Vodafone-Low-Zegona incida en unas pérdidas económicas que eran conocidas y pudo constatar en la 'due diligence' previa a la compra para destruir el futuro de 1.198 familias", aseguró ayer UGT, el sindicato mayoritario en la empresa. UGT afeó la inacción del ministro José Luis Escrivá y se preguntó si era consciente de los planes de la empresa cuando autorizó la venta a Zegona. CCOO criticó que Zegona plantease el ERE menos de 15 días después de tomar el control de la operadora española.

Telefónica inicia el recorte de jornada hacia las 36 horas

I. del Castillo. Madrid

Telefónica y los sindicatos presentes en la compañía han acordado comenzar a implantar a partir del próximo 1 de julio la reducción paulatina de la jornada laboral para los trabajadores de la operadora de telecomunicaciones, una medida que se concretará en una reducción de media hora semanal cada año hasta llegar a las 36 horas semanales en 2026, según informó ayer UGT en un comunicado.

La gran ventaja de esta medida es que se reduce el horario de trabajo pero sin que se

produzca ningún impacto o recorte en el salario de los trabajadores, que permanecerá intacto.

La medida se acordó durante las negociaciones del tercer convenio colectivo de empresas vinculadas (CEV), que se negoció a finales del pasado año 2023 y se cerró el pasado 4 de enero con la firma de la operadora y de los sindicatos UGT, CCOO y Sumados-Fetico.

El acuerdo permitirá a toda la plantilla amparada por el CEV de Telefónica en España (que además, incluye tam-

bién a Telefónica Móviles y a Telefónica Soluciones) reducir su jornada laboral semanal desde las 37,5 horas semanales actuales a las 36 horas. El proceso supondrá pasar de las 37,5 horas semanales actuales a las citadas 36 horas en 2026, a razón de media hora por año: de las 37 horas en 2024 se pasará a 36,5

A partir del 1 de julio, se comenzará la implantación paulatina de la reducción de horario

horas en 2025, y de ahí a las 36 horas en 2026.

Según UGT, de este modo se consolida una "mejora sustancial en la calidad de vida de las personas trabajadoras" y posiciona a la empresa "a la vanguardia de la conciliación de la vida laboral y personal en España". "Este logro es el resultado del firme compromiso de UGT por garantizar las mejores condiciones laborales en Telefónica. Esta medida es un reflejo de nuestra visión de un futuro laboral más equilibrado y, unida a otras como la flexibilidad y

ampliación del teletrabajo, la deslocalización o el *smartwork* como nuevas formas de trabajo, tendrá un impacto positivo en la motivación de la plantilla", ha añadido la organización. En las "próximas semanas" se producirá una nueva reunión de la comisión de negociación permanente en la que se firmará el acuerdo definitivo de modificación del convenio.

Para UGT, es un acuerdo que pone de manifiesto el "poder de la negociación colectiva para lograr avances reales y tangibles" para los

trabajadores y que, a su juicio, "marca un antes y un después en las relaciones laborales".

Junto con el ERE

La decisión de reducir la jornada laboral se encuadró en los acuerdos firmados por Telefónica a final de 2023 en torno al nuevo convenio, que incluyó la ejecución de un expediente de regulación de empleo (ERE), que ha supuesto la salida de más de 3.400 empleados de las principales filiales nacionales de la compañía: Telefónica España, Móviles y Soluciones.

“PepsiCo quiere pasar de compañía de ‘snacks’ a grupo de alimentación”

ENTREVISTA POL CODINA Director general de PepsiCo en el suroeste de Europa / La multinacional prevé crecer por encima del 4% este año en España, donde está acelerando inversiones y llegará a 40 millones en 2025.

Carlos Drake. Madrid

En plena batalla entre marca blanca y de fabricante, Pol Codina, director general de PepsiCo en el suroeste de Europa, no se esconde ni lanza ataques a un tipo de producto que considera “complementario” a las referencias de PepsiCo. “La marca blanca nos obliga a dar nuestra mejor versión”, explica el directivo español, que acaba de cumplir un año al frente de la multinacional estadounidense en el suroeste de Europa.

En una entrevista con EXPANSIÓN, la primera que concede desde su nombramiento, Codina apunta que las firmas de distribuidor obligan a los fabricantes a mantener los máximos estándares de calidad y a innovar. “Nos mantienen vivos y nos obligan a afilar el lápiz. Son competidores fuertes”, asegura.

En esta línea, Codina destaca que la marca blanca seguirá subiendo, por lo que su opinión es que PepsiCo puede crecer más a través de categorías con productos innovadores que arañando cuota a las firmas de distribuidor.

El directivo tampoco esquiva la polémica con Carrefour, después de que el grupo galo retirase productos de PepsiCo de sus lineales en Francia alegando una “inaceptable subida de precios”. Su visión es que ambas empresas man-



Pedro Salado/Araba Press

tienen una relación de “décadas”, con un primer trimestre que “no fue el mejor”, aunque ahora se han retomado las relaciones y ambas compañías están en “buena posición”.

Respecto al peso de la marca blanca, Codina señala que no hay que quejarse, sino atraer al cliente. No descarta que las grandes cadenas sigan retirando referencias de sus lineales, por lo que “tenemos que ganarnos el espacio en el lineal”.

El mensaje de Codina está en línea con la estrategia corporativa, orientada a impulsar el crecimiento de la compañía en los próximos cinco años. Las principales metas de este plan son crecer en volumen y ganar cuota de mercado.

Para ello, se apostará por acelerar la transformación digital, así como por una política de maximización del ahorro, con una reducción de diez puntos en costes, y de reinversión, con una estimación de

40 millones en 2025 en España. Otro eje estratégico es la sostenibilidad, con la meta de reducir un 40% la emisión de gases para 2030 y de ser neutral en carbono en 2040.

Finalmente, el cuarto punto de la estrategia pasa por innovar en productos y entrar en nuevos segmentos, aspecto al que la firma dedicará grandes recursos. Dentro de su plan de innovación, PepsiCo quiere “pasar de ser una compañía de *snacks* a una de alimenta-

“Las marcas de distribuidor nos mantienen vivos y nos obligan a afilar el lápiz; son competidores fuertes”

“Las enseñanzas de fabricante debemos ganarnos el espacio en los lineales de las cadenas de distribución”

“Tenemos el foco en la contención de precios. Este año estamos realizando subidas por debajo del IPC”

Pol Codina, director general de PepsiCo para el suroeste de Europa.

ción”, lo que abre muchas oportunidades para crecer.

La idea es hacer esta transformación de forma interna a través de sus operaciones, sin recurrir a comprar empresas externas especializadas. Un ejemplo de este cambio es la tortilla hecha con patatas fritas de la marca Lay's.

Por otra parte, Codina señala que el mercado y la compañía siguen enfrentándose a un entorno de fuerte inflación, que ha elevado mucho el precio de los alimentos.

Crecimiento del 4% anual

El directivo prevé que el negocio de la empresa en España crezca más de un 4% de media en los próximos años, principalmente a través del volumen. Un factor que contribuirá a este avance es la agenda de “contención de precios” implementada por PepsiCo, a la que destinará gran parte de las inversiones. “Este año estamos repercutiendo precios por debajo del IPC”, explica.

En el marco medioambiental, PepsiCo ha elegido una planta española como pionera en la reducción de emisiones. El centro de Vitoria, que fabrica bebidas de Kas y Pepsi, será neutral en emisiones en 2025, lo que requerirá de una inversión de 5 millones. Se suman a los 27 destinados a dicha factoría en los últimos cinco años.

La Sirena obtiene nueva financiación, tras perder un 87% menos

J. Orihuel. Barcelona

La cadena de tiendas La Sirena, especializada en alimentos congelados, redujo drásticamente sus pérdidas en 2023 pese a mantener la facturación casi al mismo nivel.

La compañía adquirida hace ahora tres años por el empresario José Elías, presidente y principal accionista de la energética cotizada Audax, registró un resultado neto negativo de 612.940 euros, un 87% menos que en 2022, cuando perdió 4,93 millones.

Como comunicó la cadena en marzo, las ventas de La Sirena ascendieron en 2023 a 178,3 millones de euros, un 1,7% por encima del ejercicio anterior. La previsión para este año es de 185 millones.

Al cierre del ejercicio, La Sirena disponía de un total de 278 establecimientos propios y franquiciados, de los que 21 habían ampliado el surtido de referencias con productos secos. El año pasado la cadena abrió dos tiendas y reformó o reubicó 17. Desde 2023, además, el servicio de envío de los pedidos en menos de 48 horas funciona ya en toda España, según la compañía.

Al margen de la evolución de las ventas, el informe de gestión destaca también como claves de la mejora de los resultados la contención de los costes energéticos, tras la firma de un PPA o contrato de suministro a largo plazo de electricidad con la propia Audax; unos incrementos de costes inferiores al IPC en las partidas relevantes de las tiendas, y una adecuación de los costes de estructura y marketing al volumen de negocio de la cadena. La Sirena obtuvo en 2023 un ebitda positivo de 7,8 millones, con un alza interanual del 10%.

Tras inyectar 4 millones el año pasado para garantizar el equilibrio patrimonial de la compañía, Excelsior Times, el holding de José Elías, ha seguido fortaleciendo financieramente a La Sirena este año. En febrero, una empresa del grupo dio un préstamo de 12 millones a la cadena, y en marzo abrió una línea de crédito por 2,5 millones con Healthline Foods, la sociedad a través de la cual Elías controla La Sirena.

En abril, Avançsa, el holding empresarial de la Generalitat, concedió a la compañía un crédito a largo plazo de 3 millones de euros.

La marca española Alvalle “pivotará” a nuevos segmentos de mercado

C.D. Madrid

El gigante estadounidense PepsiCo cuenta en su portafolio con la marca española Alvalle, en la que tiene muchas esperanzas de crecimiento de cara al futuro y con la que presentará novedades en breve.

El director general para la región del suroeste de Europa, Pol Codina, subraya que Alvalle “es líder y una referencia” en el segmento de gazpachos. No obstante, confirma que PepsiCo está trabajando para que la enseña, que fabrica

sus productos en Murcia, “pivote” a otros segmentos de mercado, por lo que avanza que habrá “noticias interesantes” próximamente para continuar desarrollando la marca.

Otro eje estratégico para Alvalle es la sostenibilidad. La compañía se ha enfocado en reducir de forma sig-

“Vamos a tener pronto novedades de producto en Doritos, Cheetos y también en Pepsi”

nificativa el consumo de agua en la factoría de Murcia, que es una zona especialmente sensible al gasto de este recurso.

Codina resalta la fuerte presencia de Alvalle en Francia, tan importante incluso como en España, y añade que se seguirán haciendo prospecciones en otros mercados.

Novedades

“Para el próximo año estamos mejorando el portafolio”, asegura el directivo, que indica que el enfoque

del grupo es hacer productos con mejor valor nutricional. Por ello, recuerda que en los últimos 5 años ha reducido un 40% el azúcar en sus bebidas y ha situado a Lay's como la marca de patatas fritas con menos sal.

El máximo responsable de la compañía en el suroeste de Europa confirma que PepsiCo va a seguir trabajando en esta línea, con novedades en la marca Doritos, con una mejora de su perfil nutricional, así como en Cheetos y también en el área de bebidas con Pepsi.



El Centro para familias de Instagram brinda recursos para la seguridad familiar.

En el Centro para familias encontrarás consejos y herramientas útiles para ofrecer a tu familia una experiencia online más segura, como el Centro de aprendizaje, con recomendaciones de expertos en juventud para abordar los hábitos saludables en internet, y Supervisión, que puedes configurar con tu adolescente.

Conoce mejor nuestras Herramientas para familias, como el Límite de tiempo diario y las Cuentas privadas por defecto, en [instagram.com/herramientasparafamilias](https://www.instagram.com/herramientasparafamilias)



Pablo Casado y el resto de socios de Hyperion Fund.

Pablo Casado capta 53 millones con su fondo de capital riesgo

P.Bravo. Madrid

Hyperion Fund, fondo de capital riesgo liderado por Pablo Casado, exdirigente del PP, y Ricardo Gómez-Acebo Botín, sobrino de la presidenta de Santander, Ana Botín, entre otros socios, ha levantado 53 millones en su primer cierre, cuantía con la que empezará a tomar minorías en empresas de la industria aeroespacial, de ciberseguridad, de inteligencia artificial y de defensa.

El vehículo, ya registrado en la CNMV, pertenece a Singular Bank, liderado por Javier Marín, antiguo CEO de Santander, y tiene un tamaño objetivo de 150 millones. Nortia, el *family office* de Manuel Lao, es el inversor ancla y la cuota mínima para entrar en él es de un millón de euros.

Hyperion tomará minorías en empresas *Tier 1* y *Tier 2* en el sector de la seguridad y la defensa, con representación en el consejo y acuerdos de salida que pueden incluir cláusulas de recompra o de arrastre (*drag along*). La firma tiene un objetivo de rentabilidad por encima del 20% anual (TIR), con una meta de retorno sobre capital invertido de tres veces (MOIC).

Sus tickets, de media, se situarán en el entorno de los 10 millones de euros y el equipo de inversión ya ha seleccionado 15 operaciones ejecutables, de las cuales tres se podrían

Hyperion Fund tiene un tamaño objetivo de 150 millones para invertir en empresas de Defensa

realizar este mismo año. Estas empresas operan drones, sistemas de navegación, satélites, radares, fotónica, robótica, propulsión, *data analytics*, inteligencia artificial y realidad aumentada y virtual.

Pablo Casado y Joaquín Ortiz Escobar, con experiencia como director de estrategia de Sapa y ex asesor industrial del exministro de Defensa Pedro Morenés, son los dos *managing partners* de Hyperion. José Antonio Bartrina y Ricardo Gómez-Acebo Botín son los otros dos socios.

El consejo asesor internacional de la firma lo forman el ex secretario general de la OTAN y ex primer ministro de Dinamarca, Anders Fogh Rasmussen, la embajadora y ex subsecretaria de Estado para asuntos globales de EEUU Paula Dobriansky, la exministra de Defensa, Interior, Justicia y Asuntos Exteriores de Francia Michèle Alliot-Marie, el CIO de SAAB, Robert Murray, el *senior advisor* de Rothschild Richard Hurowitz, y los inversores Martin Varsavsky y Nicole Junkermann.

Soltec vuelve a los beneficios antes de renegociar deuda

KPMG Y FTI, ASESORES/ La entidad renegocia con BBVA, Sabadell, CaixaBank y otros 9 bancos una deuda de 200 millones.

Miguel Á. Patiño. Madrid

Soltec, uno de los mayores grupos españoles de energías renovables, registró un beneficio neto de 1,3 millones de euros en el primer trimestre del año, frente a los números rojos de 9,6 millones de euros del mismo periodo de 2023, al tiempo que obtuvo unos ingresos récord de 121 millones, un 58% más, según la información remitida ayer por la empresa a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

La vuelta a los beneficios se produce en pleno proceso de renegociación con la banca para extender el vencimiento de la deuda que tiene Soltec con un grupo de doce entidades. El pasado 31 de mayo se produjo el vencimiento de diversas líneas de financiación que se remontaban a 2018. *In extremis*, el grupo logró ampliar los vencimientos hasta noviembre. En los últimos días, Soltec ha contratado los servicios de KPMG para renegociar la deuda con la banca, que afecta a prácticamente la totalidad del endeudamiento financiero del grupo, unos 200 millones de euros. También ha fichado a FTI para que le ayude a rediseñar la estructura de negocio del grupo.

El grueso de la deuda está concentrada en un conjunto de doce entidades. Además de los grandes bancos españoles, BBVA, Santander, CaixaBank, Bankinter, Sabadell y otras entidades medianas, como Ibercaja, Cajamar, Liberbank, Banco Cooperativo Español y Banca March; en el grupo de entidades está también Deutsche Bank.

Coincidiendo con la renegociación de deuda, Soltec tiene previsto lanzar un nuevo plan estratégico antes de fin de año. Previsiblemente, la buena marcha de los resultados del primer trimestre contribuirá a flexibilizar la negociación de la deuda. El resul-



Soltec es uno de los mayores grupos fotovoltaicos españoles.

La Bolsa acoge con alegría el resultado

Miguel Á. Patiño. Madrid

La Bolsa acogió ayer con entusiasmo los buenos resultados de Soltec. Las acciones del grupo subían más de un 7% en Bolsa minutos después del arranque del parqué tras publicar la compañía sus cuentas correspondientes al primer trimestre del año, y confirmar el nombramiento de Mariano Berges como nuevo consejero delegado de la firma energética. Los títulos de Soltec se disparaban un 7,11% a las 9.17 horas, lo que le

llevaba a liderar las alzas del mercado continuo, intercambiando sus acciones a un precio unitario de 2,41 euros. A las 9.30 horas había moderado su impulso al 5,11%, con sus títulos a 2,365 euros. Aunque amortiguando las subidas, la compañía mantuvo gran impulso hasta el cierre. Soltec finalizó la jornada a un precio de 2,34 euros, lo que supone una subida del 4%. Muy por encima de la subida de los índices. El Ibex apenas repuntó el 0,99%.

tado bruto de explotación (ebitda) de la compañía se situó en 11 millones de euros.

Más del triple

Hubo una contribución positiva de sus dos divisiones —la de seguidores solares, o *trackers*, y la de energía, dedicada a desarrollar proyectos—.

Soltec suministró 813 megavatios (MW) de seguidores

solares en el primer trimestre de 2024, lo que triplica el volumen suministrado en el mismo periodo del año anterior, lo que le ha llevado a alcanzar un récord de 18 gigavatios (GW) desde que comenzó a operar en el año 2004. La próxima junta, el 25 de junio, ratificará a Mariano Berges como nuevo consejero delegado.

El coche eléctrico une a ERC y PP frente a PSOE y Vox

Miguel Á. Patiño. Madrid

El coche eléctrico y la infraestructura de recarga de luz para ese tipo de vehículos ha empezado a convertirse en una fuente de complejas alianzas políticas. ERC ha conseguido sacar adelante en el Congreso para su tramitación una proposición no de ley en al que se insta al Gobierno a acelerar los trámites administrativos relativos al despliegue de estaciones de recarga de vehículos eléctricos.

Lo relevante, desde el punto de vista político, es que ERC la ha sacado adelante con el voto favorable del PP y a pesar del posicionamiento en contra de PSOE y Vox. Por otra parte, en la votación también se han pronunciado a favor los grupos políticos de Junts, Bildu y BNG, mientras que Sumar y PNV se han mostrado en contra.

Dimisión en Anfac

Esta proposición añade tensión en el sector. Hace unos días, Wayne Griffiths, presidente ejecutivo de Seat, comunicó su dimisión irrevocable como presidente de la Asociación Española de Fabricantes de Automóviles y Camiones (Anfac), en señal de protesta y como muestra de su rechazo a “la inacción del Gobierno” en cuanto a medidas de apoyo a la electrificación del transporte.

En sus argumentos, ERC esgrime precisamente esa dimisión. Según ERC, el crecimiento de la industria automovilística se frena por la baja demanda de vehículos 100% eléctricos, particulares e industriales.

La cuota se ha estancado en un 10% del total de ventas, por lo que los objetivos están muy lejos de cumplirse. ERC ha calificado como “triste” la dimisión del presidente de Anfac, responsabilizando al Gobierno de no reforzar el pilar de las infraestructuras de recarga.

Sin una red de recarga adecuada hasta los más avanzados pueden quedarse atrás. La velocidad de recarga es un tema clave, ya que las estaciones de recarga rápida hacen más atractivo al vehículo eléctrico, equiparando esos vehículos a los de combustión e incentivando la compra. ERC plantea también que se impulse un plan para ubicar puntos de recarga.

Tiques de 10 millones

● Hyperion tiene previsto invertir alrededor de 10 millones por operación para tomar participaciones minoritarias.

● Está enfocado en empresas de la industria aeroespacial, de ciberseguridad, de IA y de defensa.

El grupo registró un beneficio bruto de explotación de 11 millones de euros en el primer trimestre

Grifols vende el 20% de su filial china por 1.600 millones

SHANGHAI RAAS/ El grupo, que se ha comprometido a lograr un apalancamiento de 4,5 veces el ebitda en diciembre, cierra una operación clave para bajar su deuda.

Rut Font. Barcelona

Grifols completa la mayor desinversión de su historia, en una operación clave para sanear su endeudamiento. El fabricante de hemoderivados anunció ayer el cierre de la venta del 20% de Shanghai Raas al grupo Haier, después de recibir todas las aprobaciones regulatorias necesarias y la confirmación de cumplimiento por parte de la Bolsa de Valores de Shenzhen, el último trámite que le quedaba por superar.

La farmacéutica catalana ya ha ejecutado la transferencia de acciones y se ha embolsado unos ingresos extraordinarios valorados en 1.600 millones de euros, que destinará íntegramente a cubrir parte de sus vencimientos de deuda para los años 2025 y 2027, incluyendo una emisión de bonos garantizados

REBOTE

Grifols cerró la sesión bursátil de ayer a un precio de **9,20 euros por acción**, solo un 0,6% más que el lunes. Sin embargo, rebotó un 4% tras anunciar el cierre de la operación a mediodía, dando la vuelta a una jornada que inició en rojo.

de 800 millones que finaliza el año que viene.

Estos fondos serán decisivos para cumplir con su compromiso de reducir el ratio de endeudamiento hasta las 4,5 veces el ebitda a finales de 2024. Al cierre del primer trimestre de este año, la deuda financiera neta de Grifols as-

cendía a 9.811 millones de euros, 6,8 veces el ebitda.

La multinacional de los hemoderivados también ha completado recientemente una emisión de bonos de 1.300 millones de euros, con el objetivo de refinanciar deuda. Del total, 1.000 millones se destinarán la amortización de los bonos no garantizados con vencimiento en mayo de 2025, mientras que los 300 millones restantes se utilizarán para repagar parte de la línea de crédito revolving que vence en noviembre de 2025.

Grifols Diagnostic

Grifols compró un 26% de Shanghai Raas en 2019, en una transacción que incluyó la cesión del 45% de los derechos económicos y el 40% de los derechos de voto de Grifols Diagnostic Solutions (GDS), filial de diagnóstico en EEUU,

a la empresa china. Tras la operación, Shanghai Raas mantendrá su participación en la filial americana de Grifols. En este sentido, el acuerdo también hace referencia a los intereses de la farmacéutica asiática en GDS. Grifols se compromete a alcanzar un ebitda agregado de 850 millones de dólares americanos en el período 2024-2028. En caso de incumplirlo, deberá compensar a la firma china con efectivo en 2029.

La empresa catalana mantendrá una participación del 6,58% en Shanghai Raas, así como un puesto en su consejo de administración. Grifols y Haier se han comprometido a no transmitir ningún porcentaje de su participación en Shanghai Raas en los próximos tres años, a la vez que la compañía fundada por la familia Grifols ha firmado un dere-



El consejero delegado de Grifols, Nacho Abia, ayer.

El fabricante de hemoderivados mantiene un 6% de las acciones de la empresa china

cho de adquisición preferente con el grupo chino, en caso de querer vender más acciones de Shanghai Raas en un futuro. La empresa que dirige Nacho Abia también ha extendido el acuerdo de colaboración estratégica que ya tenía con Shanghai Raas para la distribución exclusiva de la protei-

na albúmina en China durante los próximos 10 años, con volúmenes mínimos de suministro garantizados durante los próximos cinco años.

El cierre de la operación también llega en un momento delicado para la compañía, tras la crisis reputacional causada a principios de año por los informes de la firma bajista Gotham City Research. Grifols sigue cotizando a un precio inferior en un 35% al reportado antes del estallido de la polémica.

La Llave / Página 2

LAS 100 MEJORES EMPRESAS PARA TRABAJAR 2024

EL RANKING

Las mejores empresas para trabajar

ACTUALIDAD ECONÓMICA

ACTUALIDAD ECONÓMICA abre el plazo para la presentación de candidaturas de su ranking anual.

Este año se celebrará un evento especial donde se hará entrega a los responsables de cada compañía de un reconocimiento, que les acreditará como una de las mejores empresas para trabajar.

Presente su candidatura antes del 8 de julio de 2024.

Solicite más información en: mejoresempresas@actualidadeconomica.com

MECENAS DE LA ESCUELA SUPERIOR DE MÚSICA REINA SOFÍA
CURSO 2023 / 2024

¡GRACIAS!

DE CÁTEDRAS Y FORMACIONES ORQUESTALES

Aline Foriel-Destezet, ABC, LA RAZON, Freixenet, Fundación BBVA, Santander Fundación, Damm Fundación, edp Fundación, Fundación la Caixa, FRA, FUNDACIÓN RAMÓN ARECES, SOCIÉTÉ GÉNÉRALE, ILO, Telefonía, Unidad Editorial

DE GRUPOS DE CÁMARA

asisa+, BAH & COMPANY, BANCO DE ESPAÑA Eurosisma, BBDO, cosan, Deloitte, EY, m, FUNDACIÓN MUTUAMADRILEÑA, Fundación, FUNDACIÓN PROSEGUR, Google, KPMG, MSO Management Solutions, O GLOBO, Pérez-Llorca, Puertos del Estado, Real Casa de la Moneda, Felipe Morenés, Juan Pepa

DE BECAS Y PROYECTOS

BlackRock, Bloomberg, citi, COPASA, CREDIT AGRICOLE, Sabadell Fundación, FUNDACIÓN CAJATE GUBERNIAN, EDMOND DE ROTHSCHILD FOUNDATIONS, endesa, JIA, FUNDACIÓN SAN DIEGO DE ALCAZAR, FUNDACIÓN MARIA CRISTINA MASAREU, Fundación Santo Domingo, Occident Fundación, REALE FOUNDATION, Globant, Goldman Sachs, Barceló, Grupo Planeta, HAVAS, INDITEX, MERLIN PROPERTIES, Pan American ENERGY, redeia

Amigo Corporativo: CAMINOS MADRID, pwc

DE CARÁCTER GENERAL

MADRID, IBERIA, aem, rtve

Con la colaboración de: Unidad Editorial

Anne d'Orléans, Beca Mariano Puig, Borja Oyarzabal y Borja Pérez, Carlos Fernández González, Carlos Slim, Claudio Aguirre, Fernando Encinar, Fondation Coromandel, Gina Díez Barroso, Grupo Timón / Beca Jesús Polanco, Guillermo Harding, Helena Revoredo de Gut, Icatu Global - Sylvia Nabuco, Jaime Castellanos, Lynne y David Weinberg, Manuel Camelo Hernández, Pablo Fernández, Pierre y Marie-Christine Dreyfus, Rocio González Raggio, Teresa Bulgheroni

Las constructoras se disputan la Ciudad de la Salud por 1.000 millones

OBRAS HASTA 2032/ El Gobierno de Madrid divide en tres fases la construcción del nuevo complejo hospitalario y docente de La Paz y la Autónoma, que se financiará enteramente con recursos públicos.

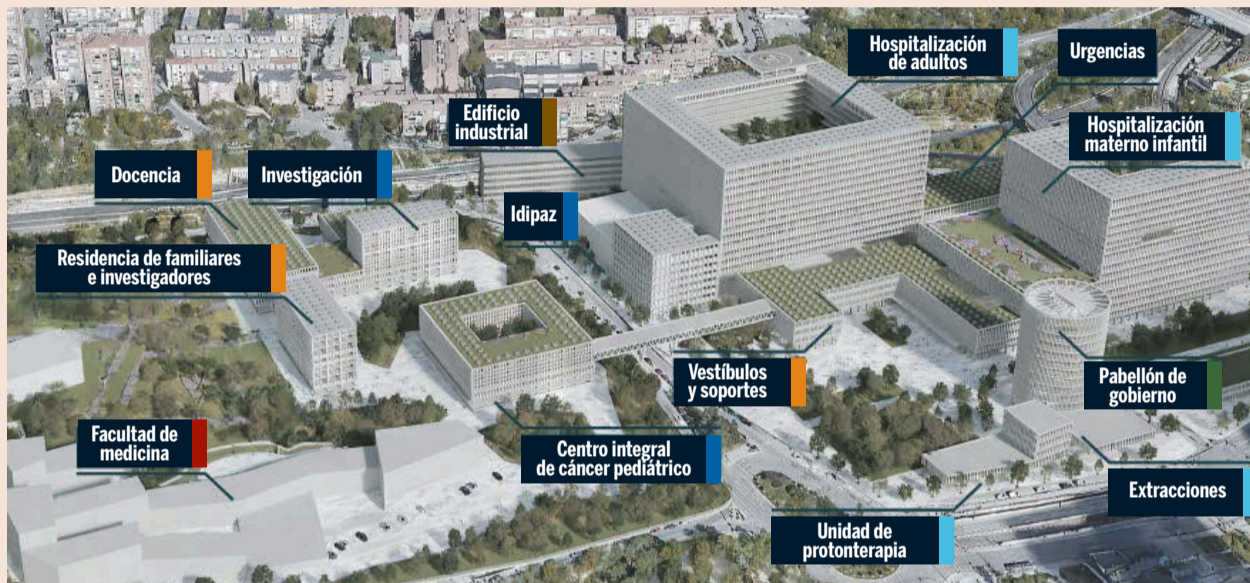
C.Morán. Madrid

Las grandes constructoras españolas ultiman las alianzas para pujar por la nueva Ciudad de la Salud de Madrid, el mayor complejo sanitario de España, que albergará las nuevas instalaciones del Hospital de La Paz, la reforma de la actual Facultad de Medicina de la Universidad Autónoma de Madrid y edificios dedicados a docencia, investigación y alojamiento de personas, entre otros. En total, suman un presupuesto de inversión de más de 1.000 millones de euros que se ejecutará en los próximos ocho años, distribuidos en tres fases.

“Se trata del proyecto más importante de la legislatura y que va a albergar el mejor hospital de España en varias especialidades”, aseguró ayer Isabel Díaz Ayuso, presidenta de la Comunidad de Madrid, durante la presentación de un plan que el Gobierno regional ha optado por financiar con recursos públicos, desechando otras soluciones como los contratos de concesión empleados por la expresidenta Esperanza Aguirre para construir ocho hospitales regionales en 2008.

Grupos como Sacyr, Acciona, FCC, Ferrovial, ACS, OHLA, Azvi y Comsa, entre otros, preparan sus propuestas y alianzas para pujar por este proyecto único en España y uno de los más ambiciosos de Europa.

ASÍ ES EL MACROPROYECTO



Del total de 550.000 metros cuadrados, 300.000 irán a actividad asistencial, 200.000 se destinarán a zonas auxiliares, como pabellones, auditorios y el edificio industrial, y 42.000 metros cuadrados pertenecerán a la Facultad de Medicina.

El nuevo Hospital de la Paz dispondrá de 1.140 camas (128 más que en la actualidad) que se podrán incrementar con otras 218 de reserva en caso de incrementos de demanda. Todas las habitaciones serán individuales y el 30% podrá duplicar su capacidad. El complejo disfrutará de 49 quirófanos, incluyendo híbridos y con asistencia robótica

Sanidad opta por una construcción industrializada que evite el cierre de centros

para operaciones menos invasivas y de precisión, así como 692 plazas para usuarios, 243 de hospital de día, 194 de UCI y 255 de urgencias.

Las nuevas instalaciones de la Facultad de Medicina permitirán impartir los grados de Medicina y Enfermería, además de disciplinas como Ingeniería Biomédica, Bioquímica, Nutrición Humana y Dietética. Incorporará una re-

Madrid adjudicará en los próximos días los dos lotes de la Ciudad de la Justicia por 600 millones

sidencia de 80 habitaciones para familiares, personal rotatorio e investigadores.

La Ciudad de la Salud también albergará un Centro Integral de Cáncer Pediátrico. Además, las personas con enfermedades oncológicas tendrán el servicio de la nueva Unidad de Protonterapia.

Los trabajos también incluyen la demolición del centro José Marvá para reconstruir

el edificio sobre una parcela de 7.236 metros cuadrados, donde continuarán prestándose los servicios hospitalarios y de atención primaria. En paralelo, se mejorarán las dependencias de Peña Grande y Colmenar Viejo, adscritas al Hospital de La Paz.

En el Hospital Público Cantoblanco se construirá un nuevo módulo que sustituirá a la estructura actual, mientras que en el Hospital Carlos III se ampliarán las actuales dependencias para dotarlas de más consultas, gabinetes y plazas de aparcamiento.

Al igual que ha ocurrido con la ampliación del Hospital 12 de Octubre, cuya última

EPICENTRO

En Madrid, coincidirán las **Ciudades de la Justicia y la Salud**, con la nueva estación de **Chamartín** y la operación **Madrid Nuevo Norte**.

fase ha construido Sacyr por unos 227 millones de euros, la Ciudad de la Salud se realizará por fases, la primera asociada a los servicios de asistencia hospitalaria.

Madrid ha optado por una construcción industrializada, que permitirá que se lleven a cabo los trabajos manteniendo al mismo tiempo la actividad asistencial.

El complejo ha sido diseñado, con un presupuesto de 17 millones, por los estudios Burgos y Garrido, Mapa Arquitectos y Neila Arquitectura a lo largo de una parcela de 500.000 metros cuadrados que actualmente ocupa el Hospital de la Paz, en funcionamiento desde 1964, y los suelos adyacentes pertenecientes a la Universidad Autónoma de Madrid.

Será una de las dotaciones sociales limítrofes con el nuevo desarrollo inmobiliario Madrid Nuevo Norte. La corona de la capital de España se va a convertir en el epicentro de la edificación en España.

Además de los nuevos edificios de vivienda y terciario de Madrid Nuevo Norte, en los próximos años se construirá la nueva estación de ferrocarril de Chamartín, junto a la Ciudad de la Salud y, en Valdebebas, la Ciudad de la Justicia, cuyos dos lotes se adjudicarán en semanas por 600 millones de euros.

La Llave / Página 2

ACS crece en renovables con 700 MW solares en Australia

C.Morán. Madrid

ACS crece en renovables en Australia. A través de Pacific Partnerships, una filial de Cimic, ha adquirido los derechos de desarrollo del proyecto de almacenamiento de energía solar y de baterías Cobbora que se está desarrollando cerca de Dubbo, en el centro oeste de Nueva Gales del Sur (NSW). El proyecto, que pertenecía a la firma Marble Energy, comprende una planta solar de 700 megavatios (MW) y un sistema de almacenamiento de energía

en batería de 200 MW/h. Según Pacific, dispone de margen para aumentar la capacidad de la batería hasta 1.600 MW/h.

El proyecto está ubicado en una parcela de 3.300 hectáreas, a unos 55 kilómetros al este de Dubbo, en el corazón de la propuesta Zona de

El complejo renovable incluye sistemas de almacenamiento de 200 MW

Energía Renovable Centro-Oeste de Orana, clave de la estrategia del Gobierno de Nueva Gales del Sur para reemplazar las antiguas centrales eléctricas de carbón con energías renovables y almacenamiento.

Cobbora es el último proyecto a gran escala de Pacific, cuya cartera ha crecido sensiblemente con la planta solar de Glenrowan de 102 MW, en el noreste de Victoria, y la planta de Hopeland de 250 MW, que se desarrolla en Queensland.

FCC desembarca en el sector de residuos francés con ESG

C.M. Madrid

La división de servicios medioambientales de FCC negocia en exclusiva la compra de las filiales operativas de Europe Services Groupe (ESG). De ejecutarse la operación, sería el desembarco del grupo de Carlos Slim en el sector de tratamiento de residuos francés, un mercado dominado por empresas locales de la talla de Paprec, Veolia y Saur, entre otros gigantes.

ESG tuvo una cifra de negocio de 98,7 millones de euros en 2023 y cuenta en plan-

tilla con alrededor de 2.000 empleados. La empresa concentra su actividad en París y Lyon, dos de las áreas más pobladas de Francia, que atiende a través de sus cuatro filiales operativas donde presta servicios de recogida de residuos municipales, limpieza viaria, servicios de limpieza profesionales y de mantenimiento para clientes públicos y privados.

“La adquisición del negocio de ESG supondría la entrada a un mercado clave para nosotros y un paso signifi-

cativo en la estrategia de crecimiento de FCC”, señala Iñigo Sanz, CEO de FCC Servicios Medio Ambiente. La compañía gestiona anualmente 24,7 millones de toneladas de residuos.

Desde la entrada en el capital del fondo canadiense CPPIB, la división de medio ambiente de FCC ha realizado nuevas inversiones inorgánicas en Europa, con la compra del negocio de Urbaser en Reino Unido y también en varios estados de EEUU como Florida y Texas.

IX PREMIOS **Expansión**

TRANSFORMACIÓN HACIA UNA
**ECONOMÍA
SOSTENIBLE**



EXPANSIÓN, Bankinter y Cepsa convocan la **IX Edición de los premios Expansión Transformación hacia una Economía Sostenible** para conocer los mejores proyectos de las empresas, instituciones y organizaciones españolas que lideran la transición hacia un futuro sostenible y respetuoso.

Un reconocimiento a las prácticas que llevan a cabo en sus negocios y a su compromiso con la sociedad. Dirigidos a grandes empresas, ONG, instituciones, organismos oficiales, pymes, 'start up' y emprendedores.

¡Inscríbase ya! El plazo de presentación de proyectos es del 17 de junio al 13 de septiembre, mediante el formulario de inscripción o en la web:



<https://www.ie.edu/expansion-sostenibilidad/>

Colaboran:

bankinter. 

Partner
Académico:



Expansión



Panattoni desafía el parón logístico con inversiones por 430 millones

PROYECTOS EN ESPAÑA EN 2024/ La promotora desarrolla plataformas en Miranda de Ebro (Burgos) y en Alzira (Valencia) y prevé iniciar a final de año su centro de datos de Cerdanyola del Vallés, en Barcelona.

Rebeca Arroyo. Madrid

La desaceleración que ha experimentado el mercado logístico español en los últimos meses no ha desanimado a la promotora estadounidense Panattoni, que lanza nuevos proyectos en España y se prepara para iniciar la construcción de su primer centro de datos en el país.

Panattoni, que desembarcó en el país hace ya cuatro años, suma compromisos de inversión por 430 millones en España que se reparten entre Panattoni Park Miranda de Ebro, una plataforma que contará con 133.000 metros cuadrados (m²) en Burgos;

Crece también en Portugal con proyectos en Oporto y Lisboa por 160 millones

Panattoni Park Alzira, con 40.000 m² en Valencia, y su *data center* de Cerdanyola del Vallés (Barcelona), su primer centro de datos, sobre una parcela de 60.000 m².

Gustavo Cardozo, director general de Panattoni para España y Portugal, explica a EXPANSIÓN que, a pesar del entorno actual marcado por los altos tipos de interés y una mayor dificultad para encontrar financiación, las expectativas son “bastantes positivas” y la demanda se mantiene activa. “El ajuste previsto en tipos permitirá aumentar la inversión en el sector. El logístico sigue siendo uno de los activos más buscados por los fondos de inversión”, asevera.

Centro de datos

Respecto a su centro de datos, Panattoni prevé iniciar a finales de este año la primera fase



Desarrollo logístico de Panattoni en Miranda de Ebro (Burgos).

del proyecto, con una superficie de 42.000 m² y una inversión de 300 millones.

Cardozo adelanta que la promotora mantiene conversaciones avanzadas con va-

rios operadores “muy interesados” en instalarse en su *data center*. “El suelo se compró a la administración con una potencia garantizada de 42 megavatios. Esto es algo que nos

ha ayudado mucho a la hora de atraer a potenciales interesados”.

En cuanto a Portugal, la compañía trabaja en el desarrollo del centro logístico Panattoni Park Porto Valongo, en Oporto, con dos edificios de 27.000 y 47.000 metros cuadrados, y continúa los trabajos para la construcción del tercer proyecto en el norte de Lisboa, con 34.000 m².

Dentro de su expansión en Portugal, Panattoni ha anunciado su proyecto Park Lisbon-City, que tendrá una superficie de 85.000 m² y cuyas obras se iniciarán el próximo año pero cuyos trabajos de comercialización ya han comenzado. La inversión total prevista en Portugal en estos activos es de unos 160 millones de euros.

En cuanto a desarrollos futuros, Panattoni cuenta con

PRESENCIA

Con presencia en España desde hace cuatro años, suma 14 proyectos finalizados en doce provincias españolas, con un total de **534.000 m²**.

una bolsa de suelo para 263.000 m² de techo edificable disponibles para proyectos llave en mano en suelos finalistas ubicados en Valencia, Vitoria, Murcia, Torija (Guadalajara), Illescas (Toledo), Madrid, Miranda de Ebro (Burgos), Lisboa y Barcelona.

Proyectos llave en mano

Cardozo precisa que la intención de la compañía es ir desarrollando estos suelos una vez que llegue a acuerdos con los clientes finales, descartando, de momento, proyectos especulativos. “La situación no invita a lanzar estos proyectos a riesgo porque serían inviables económicamente. Sin embargo, mantenemos ya negociaciones avanzadas con varios clientes potenciales para empezar alguno de estos proyectos antes de que termine este año”, asevera.



EL MUNDO

Expansión

DIVERSIDAD, EQUIDAD E INCLUSIÓN

25 JUNIO

18:00h. - 21:00h.

Zenith the Venue

Calle Orense, 69
28020 Madrid



Información e inscripciones:

www.eventosue.com/DiversidadEM

marketing.conferencias@unidadeditorial.es

Imprescindible confirmación por parte de la organización

#DIVERSIDADEM

Huawei reduce un 29% sus ingresos en España, hasta 801 millones

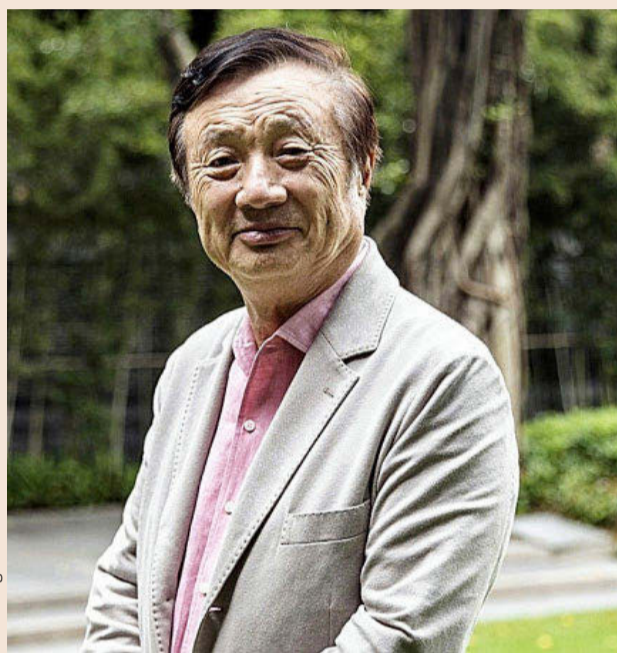
EN 2023/ Las ventas de la división de consumo, donde se incluye su negocio de móviles, se hundieron un 59%, hasta los 26 millones. Huawei llegó a liderar el mercado español de 'smartphones' en 2018.

Miriam Prieto. Madrid

Huawei Technologies España registró unos ingresos de 801,2 millones de euros en 2023, lo que supone un descenso del 29% respecto al ejercicio anterior, según las cuentas de la sociedad depositadas en el Registro Mercantil. La filial del grupo tecnológico chino se anotó un beneficio neto de 21,5 millones de euros, un 28% menos que en 2022. El resultado antes de impuestos se contrajo un 29%, hasta situarse en 28,6 millones de euros.

El retroceso de Huawei en España se produce en un contexto marcado por el veto comercial que Estados Unidos impuso a la tecnología del gigante chino en 2019. Ese año, antes de sufrir las consecuencias del impacto de las sanciones en su negocio, el grupo asiático tenía una cifra de negocio en España de 1.173 millones de euros.

El negocio más afectado es el relacionado con la tecnología de consumo, que incluye dispositivos como los móviles inteligentes, tabletas, portátiles y relojes inteligentes. La compañía, que llegó a liderar



Ren Zhengfei, fundador y primer ejecutivo de Huawei.

el mercado español de smartphones en 2018, sufrió un desplome de las ventas a raíz de las sanciones de EEUU, las cuales provocaron que sus teléfonos perdieran atractivo entre los consumidores al no poder emplear el sistema operativo Android.

Las ventas de la división de consumo se hundieron el año

pasado un 59%, hasta situarse en 25,9 millones de euros. En 2020, esta unidad de negocio facturaba en España cerca de 408 millones de euros. Es decir, que en tres años la compañía ha visto disminuir su volumen de negocio en este segmento en 382 millones.

La división de tecnología de la información y comunica-

En apenas tres años, el negocio de consumo de Huawei ha perdido 382 millones de ingresos

ción, donde se encuadra el negocio de venta de equipamiento a las operadoras, también sufrió un retroceso, en este caso del 29%, hasta un total de 721,4 millones de euros.

Pérdida de mercado

Vodafone y MasOrange ya han iniciado el cambio del centro neurálgico de la red (core) de Huawei a Nokia y Ericsson, respectivamente. Telefónica aún tiene a Huawei en una parte del core, aunque tiene previsto el concurso para cambiarlo por otro proveedor. Mientras, en el proyecto de 5G rural, con casi 7.400 antenas de 5G, se instalarán equipos de los proveedores europeos.

El grupo tecnológico ha impulsado en los últimos años otros negocios en España, como el relacionado con la energía solar. La compañía recoge en sus cuentas un apartado

La filial del grupo chino se anotó 21,5 millones de beneficio neto, un 28% menos

para otros negocios, que aportaron unos ingresos de 53,9 millones de euros, frente a 52,5 millones del ejercicio previo, el grueso de ellos derivado de la prestación de servicios.

La filial española del grupo chino empleó en 2023 una cifra media de 743 profesionales, frente a 739 empleados en el año previo, con un gasto de personal de cerca de 123 millones de euros.

En su memoria, Huawei recoge que en diciembre de 2023 el Tribunal Supremo condenó a la sociedad a pagar una indemnización a Corning por violación de patentes, cuya cantidad se fijará en este primer semestre del año. La compañía no ha realizado la provisión porque asegura que cualquier responsabilidad que pudiera derivarse de este litigio será asumida por la corporación.

TravelPerk compra una empresa en EEUU

E. Galián. Barcelona

La plataforma de gestión de viajes corporativos TravelPerk, una de las principales empresas emergentes españolas, se refuerza en EEUU con la adquisición de AmTrav, una compañía de su mismo sector con sede en Chicago (Illinois).

A diferencia de otras tecnológicas, AmTrav no nació en ningún garaje sino que vio la luz en 1989 en el dormitorio de la Universidad de Michigan que compartían sus fundadores, Jeff Klee y Craig Fichtelberg. La firma explota un software de viajes corporativos para pymes y da servicio a un millar de clientes.

Gracias a esta compraventa, cuyo importe no ha trascendido, TravelPerk prevé duplicar sus ingresos en EEUU después de crecer un

65% interanual en el país el año pasado. La previsión es que EEUU se convierta en su mayor mercado. La compañía incorporará nuevas oficinas en Chicago, Boston (Massachusetts), Los Ángeles (California) y Miami (Florida). Está previsto que AmTrav conserve su marca y mantenga la plantilla.

En paralelo, TravelPerk ha levantado una nueva línea de crédito de 125,88 millones de euros (135 millones de dólares) liderada por Blackstone Credit & Insurance y Blue Owl Credit, dos de las mayores gestoras de activos alternativos del mundo.

Este dinero se suma a la ronda de serie D1 de 95 millones que la empresa cerró con SoftBank a principios de año, la tercera más grande levantada en España en 2024.

Carlos Drake. Madrid

Esta semana se celebra en París la feria mundial de Defensa y seguridad Eurosatory, con una nutrida representación de empresas españolas, entre las que se encuentran Indra, GMV, Escribano, Sapa, Oesía o Navantia, entre otras.

Con el fin de seguir reforzando su presencia internacional en un momento de ebullición de programas de Defensa en el mundo, las empresas españolas no han perdido el tiempo y han aprovechado su participación en Eurosatory 2024 para desvelar acuerdos de colaboración.

El caso más destacado es el de la empresa familiar Escribano Mechanical & Engineering, que ha cerrado dos pactos en la feria. El primero, de la mano de Thales, para la comercialización de una solu-

Escribano y Oesía sellan con Thales acuerdos en Defensa



Firma ayer del acuerdo entre Escribano y General Dynamics European Land Systems.

ción basada en estaciones de armas de control remoto de Escribano y el lanzador de cohetes de Thales para luchar contra nuevas amenazas como los drones o enjambres.

Además, Escribano cerró con General Dynamics (Santa Bárbara Sistemas) una colaboración para explorar y desarrollar oportunidades en el ámbito de la Defensa.

El grupo español Oesía, a través de su filial Tecnobit,

también está presente en la feria, en la que ha anunciado también un acuerdo con el gigante francés Thales. La compañía que preside Luis Furnells ha ratificado el acuerdo de cooperación mundial que mantienen ambos grupos y orientado a potenciar las soluciones globales de Thales y Oesía que se ofrecen a clientes vinculados con Defensa, seguridad, aeronáutica, espacio naval y ciberseguridad.

De conformidad con lo previsto en el artículo 10 del Real Decreto-ley 5/2023, de 28 de junio, se hace público que la Junta General Universal de Socios de la Sociedad HOSPITAL VETERINARI DE CATALUÑA, S.L. (Sociedad Segregada) en virtud de los acuerdos adoptados por unanimidad, así como el Socio Único de la Sociedad ANOIA PET SERVICES GROUP, S.L.U. (Sociedad Beneficiaria), íntegramente participada por aquella, en fecha 13 de junio de 2024, acordaron formalizar la segregación de la rama de actividad veterinaria de la primera a la segunda, que asume, por sucesión universal, el conjunto de bienes, derechos y obligaciones contenidos en el PROYECTO DE SEGREGACIÓN de 31 de marzo de 2024 elaborado por los administradores solidarios de ambas Sociedades y que contiene el detalle de los elementos de activo y pasivo que componen el patrimonio segregado, proyecto depositado el 22 de mayo de 2024 en el Registro Mercantil de Barcelona.

De acuerdo con lo previsto en el artículo 9 y 46 del Real Decreto Ley 5/2023, se ha puesto a disposición de los trabajadores la información y documentación requerida sobre la operación en forma y plazo sin que se haya realizado observación u oposición alguna a dicha operación.

Resulta de aplicación el procedimiento simplificado previsto en el artículo 9 y 71 del Real Decreto Ley 5/2023, al tratarse de una segregación aprobada en junta universal y por unanimidad y en la que la sociedad segregada es la titular en pleno dominio de la totalidad del capital social de la sociedad beneficiaria no siendo necesario el Informe de Experto Independiente ni de Administradores salvo lo relativo a la sección destinada a los trabajadores, que ha sido entregado a los mismos en los términos y plazos establecidos.

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 15 del Real Decreto Ley 5/2023, no se conoce ningún motivo por el que las Sociedades, después de que la segregación surta efecto, no puedan responder de sus obligaciones al vencimiento de estas.

Conforme a lo establecido en el artículo 10 del Real Decreto Ley 5/2023, se hace constar expresamente el derecho que asiste a los socios, acreedores y trabajadores de las sociedades participantes en la segregación mencionada a obtener el texto íntegro de los acuerdos adoptados y de los respectivos balances, así como el derecho que asiste a los acreedores cuyos créditos hayan nacido con anterioridad al presente anuncio y no hubieren vencido aún, de instar el procedimiento previsto en el art. 13 del Real Decreto Ley 5/2023, en el plazo de un mes contado a partir de la publicación del último anuncio de Segregación en caso de no hallarse conformes con las garantías ofrecidas o con la falta de ellas.

Odena, a 14 de Junio de 2024.- D. Vicenç Junyent Capdevila, representante persona física de EMERGENT, J.C. S.L. y Dña. Judith Vives Puente, representante persona física de VIVES PUENTE HOLDING, S.L. ambos en nombre y representación de HOSPITAL VETERINARI DE CATALUÑA, S.L. y ANOIA PET SERVICES GROUP, S.L.U. en su condición de administradores solidarios.

Expansión
&
EMPLEO



Los más cualificados nos leen cada fin de semana,
CONSIGA AQUÍ EL MEJOR CANDIDATO.

Publique aquí su oferta de empleo.
900 878 050 | 91 443 54 06 | 690 065 582

EMPRESAS

Jordi Sánchez, nuevo responsable de la división farmacéutica en España

BAYER Jordi Sánchez ha sido nombrado responsable de la división farmacéutica de Bayer en España a partir del 1 de agosto, sustituyendo a Bernardo Kanahuati, quien asumirá nuevas responsabilidades globales tras seis años al frente de la filial española del grupo alemán. Kanahuati seguirá siendo el CEO de Bayer España y Portugal hasta la designación de un sucesor en este puesto, que el grupo comunicará "próximamente". Sánchez, que encabezaba el área de trombosis de Bayer a nivel global, reportará a Sebastian Guth, director general de operaciones de Pharmaceuticals Worldwide Markets.

Revisión de 1 millón de coches en EEUU

STELLANTIS El fabricante automovilístico ha lanzado una llamada a revisión para más de un millón de vehículos en EEUU por potenciales problemas de visión en la cámara trasera, lo que podría elevar el riesgo de accidentes, según informa *The Wall Street Journal*.

El grupo sufre un ciberataque

AMPER La empresa de ingeniería y tecnología para los sectores de la defensa, seguridad, energía y telecomunicaciones ha sufrido un ciberataque en el que los ciberdelincuentes se habrían apoderado de 650 gigas de datos de proyectos, usuarios y de sus empleados.

Compra el hotel Allegro Granada y se lo alquila a Pierre & Vacances

ELIALYS La compañía francesa Elialys, a través de Advenis Reim, ha comprado el hotel Allegro Granada, un establecimiento de cuatro estrellas ubicado a 1,5 kilómetros del centro de la ciudad. Este hotel cuenta con una superficie total de 8.960 metros cuadrados y 122 habitaciones. El operador Pierre & Vacances, también galo, ha firmado el arrendamiento del inmueble tras la operación de adquisición y será a partir de ahora el operador del hotel. BNP Paribas Real Estate ha sido la consultora encargada de asesorar al arrendatario en la búsqueda de un activo en Granada.

La 'start up' de coches eléctricos Fisker se declara en quiebra

A.Fernández. Madrid

La empresa estadounidense de vehículos eléctricos Fisker, fundada en 2016, se ha acogido a la Ley de Quiebras de Estados Unidos un año después de lanzar su primer modelo, lo que refleja las crecientes dificultades que atraviesa el sector.

Henrik Fisker, fundador de la *start up*, explicó que "varios contratiempos de mercado y macroeconómicos" han "impactado en nuestra capacidad para operar eficientemente", por lo que ha decidido "vender nuestros activos" bajo la Ley de Quiebras. El colapso de Fisker, que hace pocos años aspiraba a emular el éxito de Tesla, es el segundo que sufre una compañía lanzada por el diseñador de coches Henrik Fisker (Fisker Automotive, de híbridos enchufables, quebró en 2013).

La *start up*, que apostó por abaratar costes subcontratando producción, ha sido incapaz de hacer frente a la complejidad de un negocio que se ha ralentizado, dejando a algunas empresas por el camino y recortando las inversiones de otros fabricantes.

El grupo estadounidense



Henrik Fisker fundó el grupo de vehículos eléctricos en 2016.

de *pick up* eléctricas Lordstown Motors se declaró en quiebra el año pasado y la filial británica del grupo de furgonetas eléctricas Arrival entró en concurso en febrero.

Fisker, entre cuyos accionistas figuran Adobe, Google o NBC, buscó un rescate financiero hasta el último momento. La firma ha declarado activos por valor de entre 500 millones y 1.000 millones de dólares y obligaciones financieras de entre 100 millones y 500 millones. El grupo lanzó su SUV Ocean el pasado verano. En 2023 produjo 10.193 Oceans, pero sólo vendió 4.929 unidades.

Golden Goose retrasa su salida a Bolsa

A.F. Madrid

Golden Goose, fabricante italiano de calzado deportivo de lujo, ha pospuesto los planes para debutar en la Bolsa de Milán, en la que hubiera sido una de las mayores OPV de Europa en 2024.

La compañía, controlada por la firma británica de capital riesgo Permira, señaló en la noche de ayer que retrasa el plan para cotizar debido al "deterioro significativo de las condiciones del mercado tras

las elecciones al Parlamento Europeo este mes y la convocatoria de unas elecciones generales en Francia". Según Golden Goose, estos factores han afectado a los mercados negativamente, especialmente al sector del lujo.

El anuncio del retraso de la OPV, en la que el grupo esperaba recaudar hasta 600 millones de euros con una valoración de 2.000 millones, se produce un día antes de que fijara el precio de colocación.

Havas prepara un plan de inversión de cara a una OPV

400 MILLONES/ La empresa francesa de marketing apuesta por la IA mientras se prepara para separarse de su matriz Vivendi.

Daniel Thomas. Financial Times

Havas invertirá 400 millones de euros en inteligencia artificial (IA) y negocios basados en datos en los próximos cuatro años, mientras se prepara para separarse de su empresa matriz Vivendi. Yannick Bolloré, consejero delegado de la agencia de publicidad gala, explica que los trabajos iniciales para la escisión de Vivendi en cuatro empresas avanzan para una posible salida a Bolsa de Havas en 2025.

"Por el momento no hay grandes obstáculos", afirma el directivo, y añade que la dirección de Vivendi presentará los planes definitivos a su consejo de supervisión, que decidirá si sigue adelante en los próximos meses.

Según los planes, Havas se separaría en una empresa independiente, mientras que los otros negocios serían el grupo de medios de comunicación Canal+, una empresa de edición y distribución que comprendería Lagardère y Prisma Media, y una firma de inversión.

En una entrevista con *Financial Times* antes del lanzamiento de la nueva estrategia de IA, su primera gran actualización estratégica en diez años, Bolloré afirma que no se ha tomado ninguna decisión sobre qué Bolsa se elegiría para el debut de Havas en el parque. "Todavía está abierto a debate", explica.

Bolloré señala que menos de una quinta parte de su negocio se desarrolla en Francia. Esto plantea la posibilidad de que busque mayores reservas de capital en EEUU, donde tienen su sede rivales como IPG y Omnicom.

La división de Vivendi se



Yannick Bolloré es el primer ejecutivo de Havas (Vivendi).

Havas invertirá 400 millones de euros en inteligencia artificial y negocios basados en datos

diseño para abordar el gran descuento entre su precio en Bolsa y el valor de sus activos, añade, y liberará a las respectivas empresas para invertir más en el futuro.

Descuento en Bolsa

"Si nos fijamos en el comportamiento en Bolsa de Vivendi, sufrimos un enorme descuento de conglomerado (del 45% de media), lo que nos impide hacer grandes inversiones", explica.

Dos tercios de los accionistas del conglomerado mundial de medios de comunicación tendrían que votar a favor de la operación. La familia Bolloré controla alrededor

Vivendi también escindirá Canal+, un grupo de edición y distribución, y una firma de inversión

del 30% de las acciones. "No tenemos la mayoría de dos tercios en la familia Bolloré. Así que tenemos que convencer a los demás accionistas", señala.

Los actuales accionistas de Vivendi recibirán la misma participación en cada uno de los cuatro negocios operativos separados, lo que significa que, inicialmente, la lista de inversores seguirá siendo la misma. Sin embargo, Bolloré cree que esto cambiará rápidamente. "Habrá algunos accionistas que vendan sus acciones porque ya no estén interesados en Havas y otros nuevos vendrán e invertirán", explica el directivo.

La junta de accionistas respalda al presidente de Toyota

Expansión. Madrid

Los accionistas de Toyota han vuelto a dar un voto de confianza al equipo directivo de Akio Toyoda durante la junta general celebrada ayer en Japón, restando importancia a la crisis de gobernanza del fabricante y el escándalo derivado de las pruebas de certificación de seguridad de algunos modelos.

A pesar de que dos grandes *proxies* como ISS y Glass Lewis habían pedido votar en contra de la reelección de Toyoda, los accionistas respaldaron al presidente y al equipo directivo tras un año de resultados históricos, que han pesado más que las irregularidades y los problemas de gobernanza. El consejero delegado de Toyota, Koji Sato, que sucedió a Toyoda como primer ejecutivo el año pasado, reiteró ante los accionistas sus disculpas por los problemas de certificación que han provocado la paralización de producción de varios modelos, pero ni él ni Toyoda abordaron las recomendaciones de los *proxies*.

Elevada mayoría

Los datos de apoyo a la dirección se darán a conocer hoy miércoles, aunque la empresa afirmó que fue una elevada mayoría, y se rechazó una propuesta de los accionistas que solicitaba que Toyota emitiera un informe anual sobre sus actividades de *lobby* relacionadas con el clima.

La junta de ayer se produce semanas después de que se conocieran irregularidades en la certificación de siete modelos de la compañía, cuyos test no se ajustaron a los estándares requeridos por el Gobierno nipón.

El caso se destapó a raíz de una investigación interna solicitada por el Ministerio de Transporte tras otro caso detectado en Daihatsu Motor, filial de Toyota.

FINANZAS & MERCADOS

OPA HOSTIL EN LA BANCA

La CNMC dice que podría obligar a BBVA a desinvertir para aprobar la opa

CONDICIONES/ La presidenta de este organismo, Cani Fernández, recuerda que el Gobierno puede imponer a BBVA condiciones extra a las que fije Competencia ligadas a razones de interés general.

R. Lander. Env. esp. Santander

La presidenta de la CNMC dejó ayer la puerta totalmente abierta a obligar a BBVA a realizar desinversiones de ciertos negocios para dar su plácet a la compra. Lo hará si concluye que es la mejor fórmula para solucionar un problema de falta de competencia efectiva tras la compra de Sabadell.

BBVA da por hecho que esta operación se aprobará en primera fase, como ocurrió en el caso de CaixaBank/Bankia, que dio lugar a un gigante superior al que ahora se analiza. En aquel caso, el banco fusionado tenía cuotas de mercado muy superiores al 25% en algunos negocios, como nóminas, seguros, planes de pensiones y medios de pago. Y un nivel de penetración por encima del 35% en depósitos en algunas provincias españolas.

Elemento diferencial

El hecho diferencial en esta operación es el elevado poder de mercado que tendrá la suma de BBVA y Sabadell en Cataluña y en la Comunidad Valenciana. Por eso muchas voces llevan semanas señalando que este expediente irá directamente a segunda fase, que se produce en compras de elevada complejidad.

En situaciones así, la CNMC podría exigir a BBVA vender el negocio de banca de pymes en un territorio concreto (Cataluña), traspasar paquetes de sucursales o deshacer algunos



Cani Fernández participó ayer en los cursos de verano de la Universidad Menéndez Pelayo de Santander.

acuerdos comerciales de bancaseguros. El objetivo es garantizar la competencia y no perjudicar a los clientes.

“Se podrían exigir [ventas de negocios] si se determina que ésta es la mejor manera de resolver el problema observado”, apuntó Cani Fernández durante su participación en un curso de verano de la Asociación de Periodistas Económicos en la Universidad Menéndez Pelayo. Ya sucedió parcialmente en el ámbito de los seguros en el caso de CaixaBank/Bankia.

La presidenta de la CNMC recordó ayer que hay empre-

sas que desisten de culminar una adquisición si la Autoridad de Competencia exige condiciones que pueden mermar la rentabilidad de la operación. BBVA dice que no contempla ese escenario.

La Autoridad Catalana de la Competencia, un órgano consultivo de la Generalitat, ha alertado de que la suma de BBVA y Sabadell puede provocar “una menor capacidad de elección” por parte de los consumidores, una situación de “oligopolio efectivo” y un “empeoramiento de la calidad del servicio”.

Algunas patronales de

pymes han advertido de que el acceso al crédito se puede reducir y/o encarecer debido al aumento del poder de fijación de precios en ciertos territorios.

El análisis de esta compra está en una fase tan inicial que es prematuro decir si este expediente tiene la suficiente complejidad como para ir a la segunda fase, explica la CNMC. De momento, ha pedido a BBVA más información.

Además, existe la posibilidad real de que su evaluación no haya terminado antes del año que viene.

En el caso de Caixa-

Existe el riesgo de que el accionista tenga que decidir ir la opa antes de conocer el dictámen de la CNMC

La compra de Bankia por CaixaBank fue amistosa y su aprobación se demoró casi 8 meses

Bank/Bankia, que se aprobó en primera fase, se demoró casi ocho meses, pese a que se trataba de una compra amistosa y sujeta solo a compromisos previos propuestos por el comprador.

Este largo análisis puede provocar una situación poco aconsejable, que el regulador bursátil decida abrir el período para que los accionistas acudan a la opa antes de que la CNMC haga público su dictámen y sus condiciones. Eso obligaría a los inversores a tener que decidir si venden o no sus títulos sin toda la información sobre la operación. “Se puede producir una situación de incertidumbre”, admite Cani Fernández.

Abogados especializados consultados por EXPANSIÓN aseguran que la práctica habitual en esta situación es que la CNMV retrase la apertura del período de aceptación hasta que se pronuncie Competencia.

Cani Fernández niega presiones políticas

Desde el mismo día del anuncio de la opa hostil, el Gobierno ha mostrado su total oposición a esta operación. Y lo sigue haciendo, aunque ha suavizado el lenguaje. Cani Fernández, presidenta de la CNMC, subrayó ayer que el análisis de este organismo independiente (cuyas conclusiones son vinculantes) será “puramente técnico”, siguiendo unos pasos “muy tasados” en la Ley de Defensa de la Competencia. “No me constan [ningún tipo de presiones políticas], no sé si las habrá”, aseguró en la Universidad Menéndez Pelayo de Santander. Tras la evaluación de la CNMC es posible que la última palabra en esta operación la tenga el Consejo de Ministros, exigiendo condiciones extra, alegando razones de interés general, como el impacto en la exclusión financiera, en el empleo y la cohesión territorial. “No considero que eso añada un componente de discrecionalidad. Es el procedimiento que fija la ley”, sostiene Cani Fernández. Esa ventana se abrirá solo si el expediente se resuelve en segunda fase. Esta opa hostil cuenta también con el rechazo de la Generalitat catalana, de la Generalitat valenciana y de algunas asociaciones empresariales. La CEOE eludió ayer posicionarse.

Así es el proceso de análisis de Competencia

R. Lander. Env. esp. Santander

La autorización de la CNMC es clave en una operación de concentración de estas características y la más difícil de obtener por parte de BBVA.

Tras esta adquisición, el banco fusionado será el segundo mayor de España y tendrá una cuota de mercado del 40% en créditos en Cataluña, según la Autoridad Catalana de la Competencia. Es decir, superaría a CaixaBank en su feudo de origen.

Analistas Financieros Internacionales sostiene que el

Índice Herfindhal, el barómetro de referencia a la hora de evaluar el aumento de la concentración bancaria, subiría con fuerza en Cataluña, Comunidad Valenciana y Asturias.

Los pasos que debe seguir la CNMC en sus evaluaciones están perfectamente tipificados en la Ley de Defensa de la Competencia.

Si una compra corporativa presenta una baja amenaza para la competencia, lo normal es que se apruebe en la Fase 1, como mucho sujeta a

Solo el 5% de las operaciones de concentración son susceptibles de llegar al Consejo de Ministros

compromisos pactados por ambas partes. Esta fase dura un mes, aunque la CNMC debe parar el reloj cada vez que hace un requerimiento de información extra. La inmensa mayoría de expedientes se resuelve así. Eso incluye los de CaixaBank/Bankia

y Unicaja/Liberbank.

Solo en casos de elevada complejidad, el proceso pasa a la Fase 2, que como mínimo dura tres meses más. Esta etapa acaba, bien con la prohibición de la compra, o bien con condiciones impuestas por la CNMC a la empresa compradora. Así sucedió con la fusión de Antena 3 y La Sexta en 2012. Son la excepción. De las 102 resoluciones que hubo en 2022, solo tres fueron aprobadas en segunda fase.

Únicamente en el caso de los expedientes complejos es

La CNMC dice que la alta cuota de Sabadell en pymes no supone un condicionante especial

cuando el Gobierno entra en juego y está facultado para exigir condiciones adicionales basadas en el interés general (nunca por razones de Competencia) o incluso para vetar la fusión. En el ámbito bancario nunca ha sucedido. Una particularidad de esta

operación es que la presencia del banco fusionado puede ser particularmente alta en pymes. Sabadell por sí solo tiene una cuota del 25%. Este tipo de cliente tiene necesidades muy concretas y suelen trabajar con varias entidades.

La CNMC, sin embargo, dice que esta circunstancia no añade una complejidad adicional. “No es algo nuevo en este expediente. Bankia tenía una presencia importante en banca de pymes en la zona de Levante”, aseguró ayer la presidenta.

OPA HOSTIL EN LA BANCA



Carlos Torres, presidente de BBVA.

Los guiños de BBVA a Cataluña para aplacar el rechazo a la operación

Nicolás M. Sarriés. Madrid

Los responsables de BBVA han lanzado varios guiños para reducir el rechazo inicial mostrado por buena parte de las patronales y otras instituciones en Cataluña a la opa sobre Sabadell.

El último fue el lunes y va dirigido a todas las pequeñas y medianas empresas, no solo a las catalanas. BBVA “tiene el firme compromiso de mantener el modelo de gestión de riesgos” que Sabadell aplica a este segmento de clientes, de manera que, en caso de triunfar la opa, el grupo resultante “mantendrá durante al menos 12 meses las líneas de circulante” de todas las pymes, según detalló el presidente, Carlos Torres, durante su participación en las jornadas de verano organizadas por la APIE en Santander.

La cuota de negocio de BBVA y Sabadell en España para el segmento de pymes llegaría al 24,2%, pero superaría el 30% en Cataluña, donde Sabadell cuenta con una implantación histórica.

También tiene una lectura de especial calado en Cataluña el compromiso de BBVA de no abandonar ningún municipio en el que la entidad sea “relevante”. Hay alrededor de medio centenar de localidades en las que BBVA-Sabadell se convertiría en la única institución bancaria operando y la mayoría están en suelo catalán, advierten analistas consultados.

Además, en su documento de preguntas y respuestas dirigido a clientes y accionistas,

Torres promete no abandonar municipios y mantener la marca Sabadell en algún caso

El banco garantiza que mantendrá durante un año el circulante a las pymes clientes de Sabadell

BBVA dice que habrá una sede operativa en Cataluña y que apoyará a la sociedad civil catalana

BBVA mantiene su compromiso con “todos los mercados donde opera”, especificando que espera intensificar su apoyo a la sociedad civil a través de la actividad bancaria “y de las fundaciones [heredadas del banco opado] en Cataluña, la Comunidad Valenciana y en el resto de territorios donde está presente Sabadell”.

Doble sede operativa

BBVA promete que Cataluña será central para el banco, ya que sus planes a corto plazo pasan por establecer una “doble sede operativa”, aprovechando la de Sabadell en San Cugat del Vallès (Barcelona), que sumaría a la de Madrid. Y propone la capital catalana como *hub* europeo para el negocio de *start up*, así como mantener la marca Sabadell “en aquellos territorios o negocios en los que pueda tener un in-

terés comercial relevante”.

Cuando se conocieron las intenciones de BBVA de hacerse con el control de Sabadell, organizaciones empresariales como Foment del Treball criticaron la operación, aludiendo a que los “grandes perdedores” serían las pymes catalanas, ya que muchas quedarían “huérfanas de financiación”.

En Cataluña, el peso de BBVA y Sabadell combinados sería mayor que en ninguna otra comunidad autónoma. Barclays, en un reciente informe, estima que la cuota de mercado en préstamos superaría el 34%. El siguiente territorio con una posición más dominante sería la Comunidad Valenciana, donde estaría en el 23,5%.

Una posición tan alta en suelo catalán no solo permitiría a la nueva entidad contar con un poder sobre la fijación de precios en este territorio, según advierten los analistas.

Los ajustes podrían ser también especialmente fuertes en Cataluña, dadas las potenciales sinergias en servicios centrales de ambas entidades, aunque los responsables de BBVA han reiterado su intención de minimizar los recortes centrándolos en costes operativos y tecnología más que en empleo.

Estos y otros motivos (como que el 84% de las 2.194 oficinas bancarias en Cataluña estarían en manos de tres entidades) han llevado a partidos políticos catalanes como ERC y Junts a posicionarse en contra de la opa por Sabadell.

Glass Lewis apoya la opa de BBVA pese a ser “un embrollo”

JUNTA/ Al igual que ISS, el otro ‘proxy advisor’ de los fondos pide votar a favor de la ampliación para comprar Sabadell.

Roberto Casado. Madrid

BBVA ha logrado el ‘doblete’ de cara a su junta extraordinaria de accionistas del próximo 5 de julio, al conseguir que los dos principales asesores de gobierno corporativo (*proxy advisors*) de los grandes inversores internacionales aconsejen el voto a favor de la ampliación de capital necesaria para ejecutar la oferta pública de adquisición (opa) hostil sobre Sabadell.

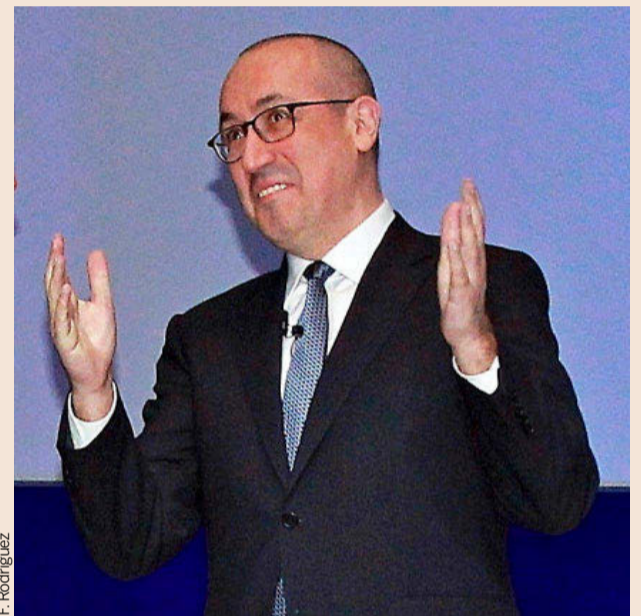
Al igual que ISS, el *proxy* Glass Lewis recomienda respaldar en esa asamblea la emisión de hasta 1.126 millones de acciones de BBVA (19,5% de su capital actual), títulos que serán ofrecidos a los socios de Sabadell cuando la opa sea autorizada.

Pero este apoyo a la operación parece más condicionado y tiene aparentemente más reservas que el de ISS. En el informe enviado ayer a los fondos, Glass Lewis indica que la opa “ha evolucionado en una especie de embrollo único”, por el fuerte rechazo del consejo de Sabadell a la absorción.

“La cuestión para los inversores de BBVA, por tanto, es si la perseguida adquisición de Sabadell representa un objetivo adecuado, ya que su hostilidad –una rareza relativa en el mercado español– sigue sujeta a incertidumbres regulatorias y de procedimiento y parece estar pesando en las acciones de BBVA (han bajado un 16,8% entre el 29 de abril y el 17 de junio, frente al descenso del 1,8% de sus competidores y la subida del 0,9% de Sabadell en ese periodo)”, argumenta el *proxy*.

Pese a esa depreciación del valor, Glass Lewis se muestra “inclinado” a recomendar a los inversores que otorguen al consejo y directivos de BBVA “la flexibilidad necesaria para seguir con la oferta”.

Este apoyo con reparos se justifica porque la operación “parece estratégicamente coherente” para que BBVA acerque su posición de mercado en España a la de Santander; por el posible recorrido al



Onur Genç, CEO de BBVA, en la última junta ordinaria de accionistas.

El ‘proxy’ cuestiona la incertidumbre regulatoria de la opa y el efecto negativo en la acción de BBVA

alza para los inversores por los objetivos de beneficios de la integración con Sabadell; porque la ampliación fija un límite máximo a la posible dilución –si BBVA mejora la oferta sin pasar por la junta tendrá que hacerlo en metálico–; porque la autorización al consejo es de un año, lo que limita la duración del mandato; y porque el futuro accionariado seguirá estando muy fragmentado.

Por ello, “en ausencia de otros acontecimientos materiales, existe causa suficiente para conceder cierto grado de deferencia al consejo y dirección de BBVA para seguir con la opa dentro de los límites de la ampliación planteada”, concluye este asesor.

Si a la junta acude más del 50% del capital de BBVA, bastará una mayoría simple para aprobar la ampliación. En caso de que el quórum de asistencia se sitúe entre el 25% y el 50%, hará falta el respaldo de dos tercios de los accionistas presentes y representados. Por debajo del 25% no se puede aprobar.

Se inclina a apoyar la ampliación de capital por su rol estratégico y por ser limitada en volumen

Entre los principales accionistas de BBVA están BlackRock, Capital Group, Vanguard y el fondo soberano de Noruega. Además de la participación en la junta de estos inversores, el banco está tratando de movilizar a sus pequeños clientes e inversores para que participen y eleven el nivel de asistencia.

En su informe, ISS manifestaba un respaldo más diáfano al banco que preside Carlos Torres. “Un voto a favor del aumento de capital es merecido por el convincente sentido estratégico de la combinación con Sabadell, que permitiría avanzar en el proceso de consolidación del sector bancario”, dice el informe de ese *proxy*.

Sin embargo, admitía sus dudas sobre el desenlace de la transacción. “La falta de apoyo del consejo de Sabadell y las autorizaciones regulatorias pendientes crean incertidumbre sobre el éxito de la oferta y sobre la posterior integración y creación de valor para el grupo combinado”.

Santander deberá asegurar a su plantilla en EEUU por el robo de datos

13.000 EMPLEADOS/ La filial ofrecerá dos años de cobertura frente al ciberataque sufrido en mayo y todos los trabajadores estarán cubiertos por suplantación de identidad o transferencias no autorizadas.

M. Martínez. Madrid

Santander tendrá que asegurar a sus 13.026 empleados en EEUU frente a las contingencias que puedan sufrir como consecuencia del ciberataque que afectó al banco hace un mes.

A mediados de mayo, un grupo de delincuentes financieros accedió a una base de datos de la entidad alojada en un proveedor y sustrajo información personal de clientes en España, Chile y Uruguay, así como de los 211.000 empleados del grupo y de antiguos colaboradores.

En el caso de la filial estadounidense, el banco ha comunicado a las autoridades del país que el robo de datos incluye el nombre de los trabajadores, su número de la Seguridad Social e información sobre la cuenta bancaria en la que reciben la nómina.



Oficina de Santander en EEUU.

Rastreo de fraudes

“Hemos acordado ofrecer [a los empleados] servicios de protección de identidad y de vigilancia de crédito durante dos años sin coste alguno a través de Experian Identity Works”, ha indicado Santander.

Frente a otras legislaciones, la normativa de EEUU obliga a las compañías que

sufren brechas de datos a ofrecer estos servicios a los consumidores afectados.

La cobertura proporcionada por Santander a su plantilla incluirá informes diarios de las posiciones de crédito, así como vigilancia activa en los proveedores Experian, Equifax y TransUnion en busca de indicadores de fraude.

Los empleados también recibirán asesoramiento de especialistas en recuperación de identidad digital y contarán con un seguro de un millón de dólares contra robo de identidad. La póliza, suscrita a través de filiales de AIG, prestará cobertura ante determinados gastos y transferencias electrónicas no autorizadas.

Por su parte, los despachos de abogados de EEUU también han empezado a movilizarse para intentar emprender acciones legales contra el banco a través de una demanda colectiva que agrupe a los empleados.

Los bufetes especializados en pleitos por brechas de datos suelen reclamar daños por controles “negligentes”,

Los empleados estarán protegidos frente a gastos no autorizados de hasta un millón de dólares

El robo de datos incluye el nombre de los empleados y la cuenta bancaria de abono de la nómina

pérdidas por cargos no autorizados o costes ligados a servicios de protección de identidad y crédito como el proporcionado por Santander.

Las firmas de abogados también pueden llegar a solicitar compensaciones por daños emocionales vinculados a situaciones de estrés o pérdida de privacidad.

Para presentar la demanda, los consumidores de EEUU disponen de un plazo de un año desde que se produce el incidente, si el litigio versa sobre privacidad de datos.

Al margen del daño reputacional, está por ver el coste económico que el ataque informático puede llegar a implicar para Santander, así como eventuales actuaciones de los supervisores.

Vanguard quiere crecer en España y busca jefe para liderar el negocio

Expansión. Madrid

La mayor gestora de gestión pasiva del mundo redobla su apuesta por España. Vanguard sondea el mercado español para contratar a un ejecutivo para liderar el negocio español como paso previo para expandir su actividad en el país.

La segunda mayor gestora de fondos del mundo, solamente por detrás de BlackRock, busca realizar su primera contratación en el mercado español para asentarse físicamente en el país, según publica *Bloomberg*.

El gigante de la inversión estadounidense, que principalmente gestiona fondos pasivos, ya gestiona cerca de 12.000 millones de dólares en de clientes en España, sin embargo, hasta ahora, había descartado contar con presencia física en el país y había optado por un modelo basado en la distribución de sus fondos a través de terceros, gestionado desde otras de sus sucursales en Europa.

Sin embargo, Vanguard ha iniciado ahora un proceso para contratar a un ejecutivo de ventas encargado de cubrir la región.

La gestora ha detectado “un fuerte interés tanto de posibles clientes como de clientes existentes en España” y el nuevo puesto estará “dedicado a servir a los clientes en el país”, ha asegurado un portavoz de la firma.

El nuevo ejecutivo se asentará inicialmente en una de las oficinas que Vanguard tiene en la Unión Europea y más tarde se trasladará a España.

Nueve billones

Vanguard gestiona alrededor de nueve billones de dólares a nivel mundial y es uno de los pocos grandes gestores de activos que aún no tiene una oficina de ventas en España. Fidelity International y BlackRock, por ejemplo, tienen oficinas en Madrid.

Los gestores internacionales cuentan con 276.000 millones de euros en activos distribuidos en España, según la patronal de fondos Inverco.

Vanguard, con sede en Malvern, Pensilvania, ha sido lenta para ganar cuota de mercado. Actualmente gestiona 378.000 millones de dólares en activos en Europa y Reino Unido, una pequeña fracción del dinero que la firma maneja en total.

La UE aplazará la aplicación de las reformas de Basilea que afectan a la negociación bancaria

P. Tamma/J. Franklin/S. Palma. Financial Times

La UE aplazará un año la aplicación de disposiciones clave de las reformas bancarias posteriores a la crisis, ya que alega que los retrasos previstos en la aplicación de Basilea en EEUU perjudicarían a los bancos europeos.

La medida, promovida por Francia, aumenta las dudas sobre la aplicación del llamado paquete de Basilea III, una ambiciosa revisión de la regulación bancaria acordada tras la crisis financiera de 2008 que la UE tenía previsto completar para 2025.

Tras los indicios de que los reguladores estadounidenses permitirían que se retrasara

La UE alega que los retrasos previstos en la aplicación en EEUU perjudicarán a los bancos europeos

el calendario del llamado “final de Basilea”, la Comisión Europea decidió aplazar la “revisión fundamental de la cartera de negociación” (FRTB) hasta enero de 2026.

“En esencia, se trata de igualar las condiciones. Hemos decidido, dadas todas las pruebas y los retrasos en otras regiones, aplazar las normas sobre el riesgo de mercado”, explica Mairead McGuinness, comisaria eu-

ropea de Servicios Financieros.

Las reformas específicas, que se presentaron en 2016 como medida para frenar la manipulación del régimen, obligarían a los bancos de inversión a reservar más capital frente a sus carteras de negociación mayorista, con el objetivo de limitar el riesgo de mercado cuando compran y venden valores de clientes.

Al confirmar el retraso de un año de la implementación, McGuinness añade: “Espero que EEUU y otras jurisdicciones adopten las normas de manera fiel y rápida”.

Los grandes prestamistas de la eurozona llevan tiempo pidiendo un aplazamiento de

El resto del paquete de implementación de Basilea se aplicará a partir de 2025

las normas, alegando que la aplicación de unos requisitos de capital más estrictos les pondría en desventaja frente a los bancos de EEUU y Reino Unido.

“Si no puedes ofrecer a los clientes corporativos los mismos productos y condiciones desde el primer día, perderás competitividad en el negocio comercial”, afirma Gonzalo Gasos, de la Federación Bancaria Europea.

El presidente francés, Emmanuel Macron, pidió recientemente a la UE que “revisé la aplicación” de Basilea, al considerar que la UE “no puede ser el único espacio económico del mundo que lo aplique”.

Un portavoz de la Comisión señaló que el resto del paquete de implementación de Basilea se aplicaría a partir de 2025, según lo previsto.

EEUU prevé aplicar su versión de las normas de Basilea para julio de 2025. Jerome Powell, presidente de la Reserva Federal, declaró a principios de este año que era probable que se hicieran “cambios amplios y pertinentes” en la norma final.

OPV y capital riesgo llenan el bolsillo de la banca de inversión

KKR DUPLICA SUS HONORARIOS A LOS BANCOS EN EUROPA/ Los ingresos de la salida a Bolsa de Puig casi igualan los conseguidos en los últimos 11 trimestres en España.

Inés Abril. Madrid

El dinero vuelve a fluir. No son los niveles que se vieron en el año histórico de 2021, pero los bancos de inversión están comenzando a percibir en sus bolsillos la mejora de dos negocios vitales para el sector y que llevaban 24 meses prácticamente cerrados: las salidas a Bolsa y el capital riesgo.

España ha sido el epicentro de la resurrección del mercado bursátil. Después de registrar el peor récord posible al ingresar cero euros en el primer trimestre del ejercicio por operaciones en Bolsa, la salida al parque de Puig ha puesto fin por todo lo alto a la parálisis.

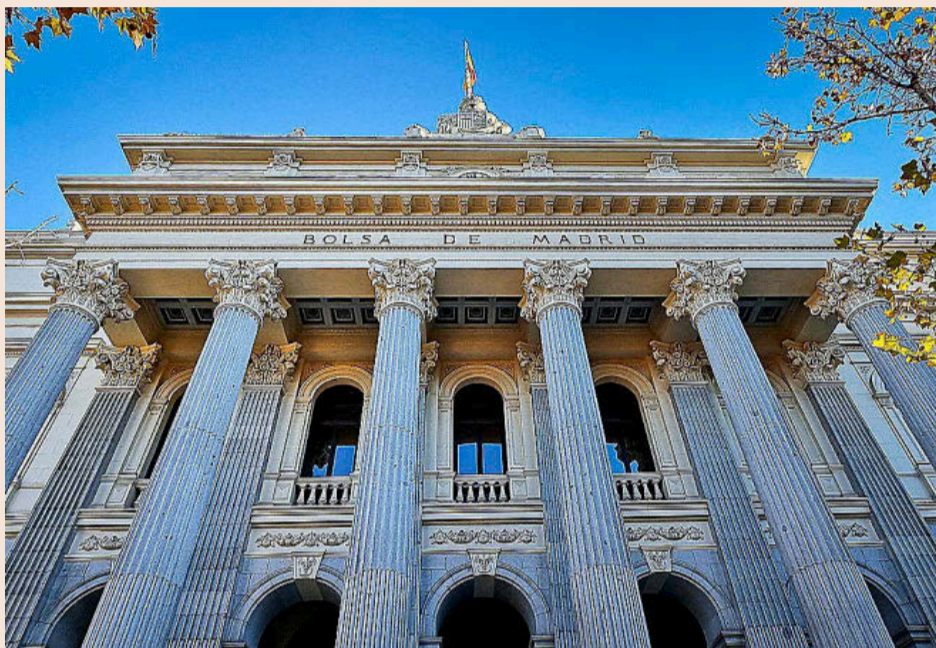
Los ocho bancos de inversión que participaron en ella se repartirán casi 66 millones de euros. Goldman Sachs y JPMorgan se llevarán la mayor parte porque tuvieron los papeles más destacados, pero Santander, Bank of America, BNP, CaixaBank, BBVA y Sabadell también tendrán su parte.

Más de un tercio

La cifra equivale a más de un tercio de las comisiones por salidas a Bolsa que ingresaron los bancos de inversión de toda Europa en el primer trimestre de 2024 y eso que ya se había sentido la recuperación más allá de los Pirineos en el arranque del año.

Los 191 millones en ingresos supusieron una mejora de casi el 80% con respecto a los tres primeros meses de 2023, según los datos de Dealogic.

Pero el hito más importante es para España. Puig ha pagado en honorarios prácticamente lo mismo que se ha embolsado el sector por operaciones bursátiles en la suma de los últimos 11 trimestres juntos.



La Bolsa de Madrid, en la Plaza de la Lealtad.

Son 66 millones frente a los 71 millones del acumulado percibido desde la segunda mitad de 2021.

Y habrá más. “Las empresas españolas con una clara lógica estratégica para convertirse en cotizadas están, poco a poco, dando pasos hacia el parque”, asegura Jerome Renard, responsable de Equity Capital Markets (ECM) para la UE de Bank of America.

“Las OPV europeas de 2024 han arrojado rendimientos muy decentes en general, con limitadas excepciones. Esto es suficiente para que el mercado se involucre y analice nuevas operaciones sin dejar de imponer sus condiciones antes de decidirse a comprar los valores ofertados”, añade.

El ejecutivo de Bank of America cree que el momento para hacer el primer balance sobre la recuperación del apetito inversor en España será el mes de julio y advierte de que la segunda parte del año puede ser más complicada por la

“Las OPV europeas de 2024 han arrojado rendimientos muy decentes”, asegura Bank of America

incertidumbre internacional que produzcan acontecimientos como las elecciones de Estados Unidos en noviembre o los movimientos de tipos del Banco Central Europeo y la Reserva Federal.

Será solo un paréntesis. Despejadas las nubes, en 2025 habrá más visibilidad y se retomarán las operaciones. “Es de esperar que [para entonces] hayamos salido de la fase de reapertura inicial del mercado hacia un periodo de funcionamiento más normalizado”, anticipa Renard.

Grandes gestoras

La recuperación del capital riesgo también es un hecho. Las grandes gestoras del mundo pagaron 3.780 millones de euros a los bancos de

inversión por asesorar sus operaciones del primer trimestre y eso es un 55% más que en el mismo periodo del año pasado, según Dealogic.

El ritmo es incluso superior en Europa. El incremento de las comisiones sobrepasa el 80%, hasta rozar los 1.100 millones, y la tendencia ha seguido en los meses que van del segundo, señalan fuentes financieras.

KKR ha sido uno de los grandes impulsores. Es el principal pagador a los bancos de inversión en el ranking mundial y el segundo en el de Europa, donde ha duplicado los honorarios desembolsados y ha llegado a los 63 millones en el primer trimestre.

La gestora china Fountain-Vest ha impedido a KKR obtener la primera posición en el Viejo Continente, aunque lo ha hecho con una cuantía solo un poco superior a la de su rival estadounidense. La sueca EQT se queda en tercer lugar, con un desembolso de 48 millones.

WiZink, Tuio y Prima, pendientes de la marca blanca de Swiss Re

E. del Pozo. Madrid

WiZink, Tuio y Prima se adentran en un compás de espera tras el anuncio de la reaseguradora suiza Swiss Re de que venderá su filial de marca blanca IptiQ, con la que estas entidades tienen acuerdos para distribuir sus productos.

IptiQ tiene presencia en varios países europeos entre los que están Italia y Alemania, además de España.

La reaseguradora, la segunda mayor del mundo, considera que las condiciones del mercado han cambiado respecto a 2016, cuando se creó su filial, y el entorno actual no permite su desarrollo según lo previsto.

WiZink firmó una alianza en 2022 con IptiQ por 15 años para ofrecer una gama diversificada de más de 10 seguros en España y Portugal bajo la marca del banco digital. El objetivo fijado es superar los 100 millones de euros de facturación en cinco años.

La insurtech Tuio distribuye seguros digitales de hogar de IptiQ en calidad de correduría de seguros.

Prima, sucursal en España de la entidad italiana del mismo nombre, opera como agente de seguros de la entidad IptiQ. Esta agencia de seguros está especializada en automóviles y desembarcó en España en 2022. Prima nació con el respaldo de Blackstone, Goldman Sachs y Carlyle.

Ahora los tres socios de la filial de Swiss Re siguen atentamente los pasos de la firma suiza, que no ha puesto fecha para desprenderse de IptiQ. La entidad no descarta abandonar la actividad comercial de su marca blanca en determinados casos y dejar la cartera sin movimiento hasta que se agote la vigencia de las pólizas.

IptiQ perdió 250 millones de dólares (233 millones de euros) en 2023 y la previsión es que los números rojos sean mayores en 2024.

Grandes aseguradoras

Además de con su marca blanca, Swiss Re trabaja en España como reaseguradora, dando cobertura a muchas grandes aseguradoras en varios ramos.

Ahora la entidad está pensando en ampliar esta actividad, ya que “el entorno de los tipos de interés ofrece nuevas posibilidades para el desarrollo de productos en el ámbito del ahorro”, afirma Santiago



Santiago Archeaga, consejero delegado de Swiss Re en España.

Swiss Re ha anunciado la venta de su filial IptiQ que tiene varios acuerdos en España

La reaseguradora suiza se plantea dar más cobertura en el seguro de ahorro tras la subida de tipos

Arechaga, consejero delegado de Swiss Re Iberia.

“En el pasado reciente no hemos sido muy activos en la cobertura de riesgos relacionados con las carteras de ahorro vitalicio, concretamente con su riesgo de activos; ahora estamos más abiertos a ampliar el apoyo a nuestros clientes en las áreas de desarrollo de productos de ahorro y mitigación de determinados riesgos relacionados con los activos”.

Adif y Sareb

Swiss Re está presente también en el lo que el sector denomina seguro directo, enfocado a las grandes empresas.

En este terreno, la compañía participa en los seguros contratados por Adif y Sareb para cubrir la responsabilidad civil de sus administradores y altos cargos, junto con otras aseguradoras especializadas en este segmento de negocio.

Swiss Re tuvo el año pasado en España un volumen de primas de 734 millones de dólares (683 millones de euros), un 28% más que en el ejercicio precedente. Estados Unidos es su mayor mercado con 21.310 millones de dólares. Le sigue Reino Unido con 4.380 millones de dólares.

El Tribunal europeo no admite el recurso del ‘caso Popular’

SEGÚN EL TJUE El Tribunal de Justicia de la UE declaró ayer inadmisibles los recursos de afectados por la resolución de Banco Popular por considerar que la Comisión Europea es la responsable jurídica y no la JUR.

HSBC incumplió la directiva de lavado de dinero en Suiza

FILIAL La filial suiza de HSBC incumplió con sus obligaciones relativas a la prevención del “lavado de dinero” en conexión con dos personalidades públicas que eran clientes, indicó ayer el regulador de Suiza.

Subida del 50% de las comisiones de la banca de inversión

A JUICIO DE CITI Citi estima que las comisiones de la banca de inversión se incrementarán un 50% en el segundo trimestre respecto a 2023 por las mejores perspectivas en el asesoramiento para fusiones.

La banca suiza pide aplazar la normativa del mercado de capitales

COMPETENCIA Los bancos suizos presionan a su Gobierno para que posponga la normativa de mercados de capitales porque creen que están en desventaja frente a la UE, que la ha retrasado.

LA SESIÓN DE AYER

El Ibex rompe con tres jornadas a la baja

SUBE EL 0,99% Y RECUPERA LOS 11000 PUNTOS/ Los inversores en renta variable europea dejan a un lado la política y toman posiciones en Bolsa, mientras que Wall Street duda por los datos macroeconómicos.

R.P.M. Madrid
El Ibex 35 terminó ayer con una subida del 0,99% y recuperó el nivel psicológico de los 11.000 puntos. Cerró en 11.067 puntos después de tres sesiones consecutivas a la baja en las que se ha dejado el 2,54%.
El rebote se produjo gracias al buen desempeño de la mayoría de sus valores. Sólo tres terminaron en negativo: **Rovi**, que se dejó el 2,29% tras un informe desfavorable de JPMorgan en el que no ve grandes catalizadores y señala que la venta de la división de fabricación a terceros genera incertidumbre; **Solaria**, cayó el 0,58%; y **Telefónica**, el 0,07% tras descontar el dividendo que paga mañana.
Los mayores ascensos se los anotaron **CaixaBank**, del 2,92%, al calor del plan estratégico de su mayor accionista, Critería; **Enagás**, del 2,71%; y **Ferrovial**, del 2,25%.

Calma tensa por la política. Las compras se extendieron ayer por toda Europa al dejar al lado, al menos por un día, la incertidumbre política por el adelanto electoral en Francia. La encuesta a gestores de Bank of America refleja que el mercado francés era el menos popular entre los inversores profesionales en plenas elecciones europeas (ver pág. 20).

Algunas firmas de inversión comienzan a mirar a Estados Unidos como geografía fetiche para la segunda parte del año, pero otras, como UBS Global Wealth Management, quitan hierro a la incertidumbre política europea al afirmar que se trata de una cuestión a corto plazo: “Nos gustan las empresas de balances sólidos y ganancias al alza a lo largo del tiempo. Si estas quedan atrapadas en las ventas de ahora, lo consideraríamos una oportunidad de compra”.

Resto de Europa. Los demás índices europeos concluyeron la sesión con alzas: del 1,24% el Ftse Mib; del 0,76% en el Cac 40; del 0,6% en el Ftse 100 (el Banco de Inglaterra comunicará mañana su decisión sobre los tipos de interés); y del 0,35% para el Dax.
Sólo dos sectores acabaron en rojo: productos de consumo y servicios, que se dejó el 0,56%, y cuidado personal, farmacias y tiendas de comestibles, el 0,08%. Las mayores revalorizaciones fueron las de las *utilities*, el 1,5%; constructoras, el 1,22%; y aseguradoras, el 1,11%.
Carrefour perdió el 4,26% tras



LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	CaixaBank	2,92	LOS PEORES	Rovi	-2,29
	Enagás	2,71		Solaria	-0,58
	Ferrovial	2,25		Telefónica	-0,07
	Merlin Properties	2,00		Fluidra	0,00
	IAG	1,69		Amadeus	0,16
	BBVA	1,63		Unicaja	0,48

Fuente: Bloomberg

Nvidia supera a Microsoft como mayor valor del mundo

Las acciones de Nvidia cerraron la sesión en Wall Street con un alza del 3,51%, lo que eleva su capitalización bursátil hasta los 3,33 billones de dólares y se colocó como la empresa con mayor valor de mercado del mundo. Adelantó por la mínima a Microsoft, que vale ahora 3,31 billones de dólares al caer el 0,45%. Como tercera cotizada por capitalización bursátil está Apple, con 3,28 billones de dólares, tras ceder en la sesión el 1,1%. Los tres gigantes tecnológicos llevan dos semanas luchando por ser la cotizada más valiosa del mundo, pero es la primera vez que Nvidia se coloca en lo más alto del podio. Los títulos de la reina de la inteligencia artificial suben el 173,78% desde enero, frente al ascenso del 18,69% de Microsoft y el 11,3% de Apple en el mismo periodo, que también encandilan a los inversores por sus avances en inteligencia artificial para sus productos o con nuevas aplicaciones.

conocerse que el Ministerio de Finanzas francés le ha multado con 200 millones por sus acuerdos con franquiciados.

Wall Street. Terminó al alza, con ascensos del 0,25% en el S&P 500; del 0,15% en el Dow Jones; y del 0,03% para el Nasdaq.

Ayer se publicó que la producción industrial del país se aceleró en mayo. En cambio, el consumo, medido a través de las ventas minoristas, apenas creció el mes pasado y se revisó a la baja los meses precedentes.

El presidente de la Fed de Nueva York, John Williams, señaló en *Fox Business* que la economía estadounidense avanza por el camino correcto, pero no dejó caer cuándo puede reducir los tipos de interés el banco central.

El peso de la grandes tecnológicas en Wall Street sigue su curso. Los Siete Magníficos suponen ya del 60% de la subida del del S&P 500 este año, según datos de *Bloomberg*.

NextEra Energy, referente mundial de energías renovables, caía el 2,59% tras anunciar que planea vender 2.000 millones de dólares en acciones propias para financiera nuevos proyectos y amortizar deuda.

→ COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	En el día	En el año
Ibex 35	11.067,70	↑	0,99	9,56
Euro Stoxx 50	4.915,47	↑	0,72	8,71
Dow Jones	38.834,86	↑	0,15	3,04
Nikkei 225	38.482,11	↑	1,00	14,99
Brent	85,3	↑	1,07	10,66

	Cierre	Variación diaria
Euro/Dólar	1,0715	↑ 0,03%
Euro/Yen	169,41	↑ 0,18%
Bono español	3,316%	↓ -0,02pb
Prima de Riesgo	87,49pb	↓ -2,24pb

→ DE UN VISTAZO

Cotización en euros

Título	Última cotización	Variación (%)	Ayer	2023	2024
Acciona	112,800	1,35	-22,45	-15,38	
Acciona Ener	20,240	0,90	-22,30	-27,92	
Acerinox	9,925	1,38	15,29	-6,85	
ACS	39,620	0,76	50,02	-1,34	
Aena	184,900	0,87	39,90	12,68	
Amadeus	63,020	0,16	33,64	-2,87	
ArcelorMittal	22,080	1,05	4,37	-13,97	
B. Sabadell	1,767	0,83	26,36	58,76	
B. Santander	4,452	0,95	34,86	17,79	
Bankinter	7,704	0,92	-7,53	32,92	
BBVA	9,222	1,63	46,01	12,11	
CaixaBank	5,002	2,92	1,47	34,25	
Cellnex Telecom	31,990	1,14	15,33	-10,29	
Colonial	6,050	1,60	8,99	-7,63	
Enagás	14,410	2,71	-1,67	-5,60	
Endesa	18,755	1,57	4,68	1,60	
Ferrovial Se	36,360	2,25	34,94	10,12	
Fluidra	21,660	0	29,82	14,91	
Grifols	9,198	0,57	43,50	-40,49	
IAG	1,987	1,69	28,08	11,57	
Iberdrola	12,085	1,05	8,60	1,81	
Inditex	46,860	0,90	58,67	18,84	
Indra	20,320	0,59	31,46	45,14	
Logista	26,600	1,06	3,73	8,66	
Mapfre	2,170	1,21	7,35	11,68	
Meliá Hotels Int.	7,590	1,61	30,19	27,35	
Merlin Properties	10,730	2,00	14,64	6,66	
Naturgy	20,560	0,59	11,07	-23,85	
Redeia	17,170	1,60	-8,30	15,16	
Repsol	14,500	1,43	-9,43	7,81	
ROVI	85,200	-2,29	66,94	41,53	
Sacyr	3,362	1,27	20,23	7,55	
Solaria	11,980	-0,58	8,70	-35,63	
Telefónica	3,999	-0,07	4,40	13,16	
Unicaja Banco	1,245	0,48	-13,68	39,89	



 **eventos**
by UNIDAD EDITORIAL

Infórmese de todos los eventos en:
www.eventosyconferenciasue.com



Warren Buffett, presidente de Berkshire Hathaway.

Buffett se hace con el 29% de Occidental Petroleum

R. Poza. Madrid

Berkshire Hathaway, la sociedad de inversión de Warren Buffett, controla el 29% de Occidental Petroleum, tras adquirir durante varias sesiones acciones de la compañía, según informó a la Comisión Nacional del Mercado de Valores estadounidense (SEC, por sus siglas en inglés).

Tras comprar 2,9 millones de títulos por 173 millones de dólares en las últimas tres sesiones (unos 161 millones de euros), el valor de su posición alcanza los 255,3 millones de acciones, valoradas en 15.400 millones de dólares.

Buffett es el máximo accionista de Occidental Petroleum (seguido por Dodge & Cox, que controla el 8,97%, y Vanguard, el 6,24%, según los datos accionariales ofrecidos por Bloomberg) y es, junto a Chevron, de la que posee el 6,6%, su mayor posición en el sector energético. Pese a ello, su vehículo de inversión ha explicado que no tiene intención alguna en hacerse con la totalidad de la compañía.

El propio *Oráculo de*

Berkshire Hathaway asegura que no tiene intención de lanzar una opa sobre la petrolera

Omaha, como se conoce en Wall Street a Buffett, declaró públicamente que es un admirador de la consejera delegada de la energética, Vicki Hollub, por su capacidad para trabajar, entre otros aspectos, en la reducción de emisiones.

Los títulos de Occidental Petroleum suben un 2% este año y cayeron el 5,21% el año pasado. Buffett está aprovechando esta tesitura para incrementar su inversión a precios más atractivos después de que la compañía se disparase en Bolsa el 263% entre 2021 y 2022, gracias a sus resultados y, en parte, a la actividad compradora acciones por parte de Berkshire, que provocó un efecto llamada para otros inversores.

Berkshire Hathaway se revalorizan más de un 10% desde enero.

La Bolsa española, la favorita de los grandes fondos

ENCUESTA A GESTORES/ El revuelo político en Europa provoca una corrección en el mercado que los gestores ya aprovechan. El 30% sobrepondera la Bolsa europea.

Sandra Sánchez. Madrid

Los grandes inversores desoyen el ruido político y rotan su cartera hacia Europa. Los fondos de inversión internacionales aprovechan las correcciones en las bolsas europeas de los últimos días producidas en clima de incertidumbre política y aumenta sus inversiones en acciones de empresas europeas.

Así se desprende la última encuesta a más de 200 gestores de fondos con un patrimonio conjunto superior a los 721.000 millones de dólares realizada por Bank of America entre el 7 y 13 de junio, en plenas elecciones europeas.

El revuelo político de los últimos días en Europa ha provocado una corrección en los mercados europeos que los gestores de fondos ya han empezado a aprovechar. El 30% de los inversores profesionales sobrepondera la Bolsa de la zona euro. Se trata del porcentaje más alto desde hace algo más de dos años, desde febrero de 2022, y supone un importante salto frente a las preferencias de hace solamente un mes.

Rotación

Los gestores prefieren ahora incluso invertir en Europa antes que en Estados Unidos, y solamente el 7% de los encuestados cree que la renta variable americana es más atractiva para incluir en cartera. Uno de cada cuatro ges-

LOS FONDOS MIRAN HACIA EUROPA

Cambios mensuales en la rotación de activos en cartera, en puntos porcentuales.



La apuesta de los gestores por las acciones europeas está en máximos de más de dos años

tores considera que las acciones europeas están infravaloradas, frente al 34% que lo

creía el mes pasado.

El 52% de los encuestados por Bank of America espera ganancias a corto plazo para la renta variable europea y el 67% proyecta ganancias para los próximos 12 meses.

España gana peso

La Bolsa española podría ser una de las grandes beneficia-

Las tensiones en Francia convierten la Bolsa española en la más atractiva de Europa

das del repunte de las tensiones políticas en Europa tras las elecciones.

Con Francia en el epicentro de la convulsión electoral, su Bolsa se ha convertido “en el mercado de valores europeo menos querido por los inversores, mientras que España es el favorito”, explican los analistas del banco de inversión. La Bolsa francesa, que tiene un peso elevado, prácticamente el 40%, en el índice Euro Stoxx 50, era la preferida entre las europeas hace solamente un mes en la misma encuesta.

Otros riesgos

Pese a que los inversores profesionales están muy pendientes de la resaca de las elecciones en Europa, no es su máxima preocupación.

Los fondos de inversión siguen temiendo a la inflación como el mayor riesgo para sus carteras, pese a que comienza a perder relevancia entre las principales inquietudes respecto a meses anteriores.

Los riesgos geopolíticos y los comicios de Estados Unidos ya empiezan a protagonizar las conversaciones entre profesionales del sector.

El BCE ve crucial la integración financiera

Expansión. Madrid

El Banco Central Europeo (BCE) alerta en su último informe ‘Integración y Estructura Financiera en la Zona Euro’ sobre la escasa evolución y trabajo para completar la unión bancaria y de mercados de capitales, que califica como “crucial”. El informe tilda de “decepcionantes” los avances en la integración financiera de la eurozona y advierte de la urgente necesidad de políticas para movilizar el ahorro y desarrollar los mercados de bonos y acciones en la región.

La autoridad monetaria cree que es crucial un mercado interno de servicios financieros de la eurozona mejor integrado ante la creciente necesidad de inversiones para hacer frente a desafíos comunes, como las transiciones ecológica y digital, la seguridad y el envejecimiento de la población.

El vicepresidente del Banco Central Europeo (BCE), Luis de Guindos, considera prioritario crear un sistema europeo de garantías de depósitos en esta legislatura en la Unión Europea.

Sandra Sánchez. Madrid

JPMorgan ha sido una de las grandes casas de inversión a nivel global que históricamente ha preferido invertir en Estados Unidos antes que en cualquier otra región en planeta. Sin embargo, el mayor banco del mundo está ahora recomendado a sus clientes de grandes fortunas rotar su cartera hacia Europa.

Así lo ha reconocido Luis Artero, responsable de Inversiones de JPMorgan Banca Privada en España, que asegura que aunque “siempre

El banco americano espera una revalorización de la Bolsa europea del 13% en un año

hemos visto al mercado americano con mayor potencial de crecimiento, porque tiene sectores más resistentes, como el *tech* o el sanitario, ahora vemos que Europa está en un buen momento”, explica al trasladar a sus clientes de grandes fortunas españolas

las recomendaciones del equipo de inversión de Banca Privada del gigante americano a nivel global.

Pese al ruido político que se ha levantado en Europa con las elecciones al Parlamento, y después en Francia, con sus legislativas, JPMorgan Banca Privada recomienda a sus clientes aprovechar las oportunidades de inversión que dejan las correcciones y elevar su inversión en Bolsa Europea. “Europa lo puede hacer muy bien en los próximos doce meses”.

De hecho, según las previsiones del banco, la Bolsa europea (el Euro Stoxx 50) “podría apreciarse un 13% en el próximo año, hasta los 5.500-5.600 puntos”, mientras que JPMorgan espera que la revalorización de la Bolsa estadounidense (en el caso del índice S&P 500) sea cercana al 6% en un año.

Artero destaca “una mejora de los fundamentales en la zona euro” y recomienda invertir en los campeones nacionales por países, con presencia en todo el mundo.

JPMorgan recomienda a sus clientes de grandes fortunas apostar por Europa

Cotizadas de calidad que en 10 años cuadruplican su valor

SELECCIÓN DE RENTA 4/ Cotizadas, entre las que están Inditex, Rovi, Viscofan, Vidrala y Amadeus ofrecen una rentabilidad del 329% en 10 años, frente al 43% del Ibex.









C. Rosique. Madrid

Para ganar en Bolsa “no hay que invertir en las compañías más baratas sino en las mejores”. Es lo que aseguró ayer Javier Galán, director de Inversiones de Renta 4, en una presentación en la que explicó que las empresas españolas de más calidad han ofrecido en los últimos 10 años una rentabilidad del 329%, muy por encima del 43% del Ibex. También es superior al 75% que han rendido las compañías más baratas en una década.

En este grupo de éxito se incluyen Inditex, Rovi, Viscofan, Amadeus, Vidrala y Cie Automotive. Cumplen con criterios como el de ofrecer un crecimiento predecible y sostenible; operar en un negocio con barreras de entrada, tener ventajas competitivas o poder de fijación de precios; contar con márgenes altos; un elevado retorno sobre el capital; baja necesidad de endeudamiento, y un buen equipo gestor.

Rovi, por ejemplo, se ha revalorizado más del 900% y sigue entre las preferidas de Renta 4 porque el negocio de heparinas y el de fabricación a terceros le permite seguir creciendo. Y tiene patentes que protegen su negocio y ventajas competitivas en algunos productos. Su caja neta y el compromiso con el accionariado de la familia López Belmonte apoyan la inversión.

Inditex está en zona de máximos, pero puede seguir ganando cuota de mercado. Su modelo flexible, ágil, que ofrece moda de calidad a precio razonable funciona y su retorno sobre el capital empleado se está expandiendo por su estrategia multicanal y la ven-

	Rentabilidad 2014-2024, en %	Rentabilidad sobre el capital* media de 5 años, en %	PER** 2014 en veces	Rentabilidad 2014-2024, en %
 ROVI	900,66	14,1	21,5	Cartera de calidad +329,58%
 CIE Automotive	408,8	9,5	17,2	
 vidrala	381,60	10,6	18,3	
 AIRBUS	232,6	12,1	13,8	Cartera valores baratos 75,65%
 INDITEX	142,89	26,2	29	
 amadeus	141,02	12,6	23,3	Ibex 35 43,4%
 Viscofan	99,7	16,5	19,8	
 MEDIA	329,58	14,5	20,4	

Expansión

Fuente: Renta 4 y elaboración propia

ta online. “Es la mejor posiciónada en el modelo híbrido en el sector textil y debería cotizar a múltiplos más altos”, comentó David Cabeza, gestor de Renta 4.

El analista confía en la tecnología y en la recuperación del sector turístico, de las que se beneficia **Amadeus**.

Pequeños valores

Entre las pequeñas y medianas cotizadas de la Bolsa también hay calidad. “El descuento al que cotizan este tipo de compañías frente a las grandes es el mayor en los últimos 15 o 20 años”, afirmó Cabeza, por lo que son una oportunidad. A su favor tienen la mejora de resultados prevista, tras dejar atrás la incertidumbre macroeconómica. Ofrecen crecimiento al estar menos expuestas a sectores maduros y regulados.

Ofrecen un crecimiento predecible, poder de fijación de precios y bajo endeudamiento

El fabricante de vidrio **Vidrala**, que se mueve en un negocio local porque el vidrio no viaja bien, está entre los elegidos. Más allá de España, ha conseguido encontrar otras regiones para crecer, como Reino Unido y Latinoamérica y su capacidad de fijar precios apuntala su rentabilidad, según Renta 4.

También **Viscofan**, fabricante de envoltorios para alimentación que es un proveedor clave para el cliente y que ha conseguido ser líder. El descenso de los costes energéticos mejorará sus resultados en el segundo semestre,

con márgenes elevados, tras subir precios.

Cie Automotive y **Faes** son compañías que también cumplen los criterios de calidad establecidos por Renta 4.

Como novedad han incorporado a **Puig**, que acaba de salir a Bolsa y se espera que entre en el Ibex en la próxima revisión. Los expertos explican que les gusta el sector porque es de los que más crece dentro de consumo y la empresa tiene segmentos por desarrollar, como maquillaje y cuidado de la piel y puede extenderse en regiones como Asia y EEUU.

Entre las pequeñas compañías europeas de calidad destacan **Fagron** y **Evotec** en salud; **Nexi** y **Sopra Steria** en tecnología; **Elis** y **Rentokil** en industriales; y **Pets** y **Catana** en consumo.

Ocho empresas francesas para ganar un 42% en plena tormenta



Macron podría tener que “cohabitar” con otros partidos.

Los inversores cazagangas empiezan a maniobrar en los mercados franceses, al contemplar oportunidades de compra de acciones y bonos castigados desde la convocatoria de elecciones legislativas anticipadas por Emmanuel Macron.

“Los mercados suelen sobre-reaccionar a los riesgos políticos, y éste puede ser otro caso”, afirma Gerry Fowler, estratega bursátil de UBS.

Según Matthew Bailey, analista de crédito de JPMorgan, “aunque hay muchos riesgos, la situación francesa es una oportunidad de compra. Los inversores europeos no son ajenos al riesgo político, y seguramente asumen que esto será resuelto como con Syriza en Grecia, M5S en Italia o Liz Truss en Reino Unido: con la retórica populista constreñida al gobernar por la realidad de los mercados de bonos y el marco fiscal europeo”.

En opinión de Jonathan Stubbs, de Berenberg, quizá todavía no es momento de asumir muchos riesgos, pero “hay valores en la Bolsa de París que pueden resistir la tormenta política o que ofrecen una buena oportunidad actualmente”.

Para esos cazagangas, UBS aconseja ocho de las cotizadas francesas que más cayeron la semana pasada,

Analistas de UBS y JPMorgan creen que el mercado se ha excedido en su reacción en Francia

Firmas como Engie, Orange y Vinci son oportunidades de compra, según el banco suizo

ya que según los analistas del banco suizo pueden ofrecer un retorno del 42% desde niveles actuales. Se trata de Société Générale, Engie, Vinci, Edenred, AXA, Kering, Orange y Compagnie de Saint Gobain. Varios de estos grupos tienen significativas inversiones en España.

Según UBS, los 15 valores más castigados del parque francés desde la semana pasada presentan ahora un PER de 10 veces y una rentabilidad por dividendo del 5,2%, “métricas muy atractivas en espera de mejoras económicas en Europa y bajadas de tipos”.

Berenberg Bank, por su parte, ve recorrido en AXA, BNP Paribas, Imerys, Interparfums, Ipsos, Sanofi y TotalEnergies. Para quien prefiera rehuir del todo Francia, ese banco sugiere las bolsas de España e Italia, al estar baratas respecto al parque galo.

PISTAS

Tres dividendos se abonan mañana

Telefónica, Atresmedia y Acciona Energía remuneran mañana a sus accionistas y las cotizaciones lo descontaron ayer. La operadora abona 0,15 euros brutos por acción con cargo a 2023; la filial de Acciona hace pago único con cargo a 2023 de 0,487 euros brutos. Atresmedia reparte un complementario de 0,24 euros.

Citi sube el nivel objetivo del S&P 500

Citi ha eleva su objetivo para final de 2024 del S&P 500, que lo sitúa en los 5.600 puntos, frente a los 5.100 puntos anteriores. Lo sube a 5.700 puntos para mediados de 2025 y a 5.800 puntos para el cierre de ese año. La firma tiene en cuenta las perspectivas de los ‘7 magníficos’. Y es optimista con la generación de beneficios del resto de compañías.



Venta de títulos de ejecutivos de Nvidia

Ejecutivos y directivos de Nvidia, ‘insiders’ en el argot financiero, han aprovechado el tirón en Bolsa para vender cerca de 770.000 acciones desde enero, es la cifra más alta desde el primer semestre de 2023, dice ‘Bloomberg’. Se justifica porque parte del bonus se cobra en títulos. En efectivo, ronda los 700 millones.

FT

FINANCIAL
TIMES

LEX COLUMN

Los bancos galos pierden inversores

Los inversores detestan la incertidumbre. Puede que tampoco tengan muchas cosas positivas que decir sobre Emmanuel Macron. Después de que el partido Renacimiento del presidente francés sufriera una derrota estrepitosa en las elecciones al Parlamento Europeo, su convocatoria de elecciones anticipadas ha provocado una caída de los precios de las acciones y la deuda.

Los buenos resultados del partido de extrema derecha Agrupación Nacional (RN) de Marine Le Pen han aumentado el riesgo de una ruptura en el apoyo al euro.

Los inversores temen una mayoría absoluta de la ultraderecha y un aumento del sentimiento antieuropeo. Ante esta incertidumbre, los precios de las acciones de los bancos franceses, tenedores de deuda regional y dependientes del euro, han caído bruscamente.

Los temores en los mercados de deuda pública han elevado el rendimiento de los bonos franceses a 10 años hasta el 3,2%, el más alto desde la crisis de la deuda de la eurozona de 2012. Un diferencial que era estrecho frente al Bund alemán se ha ampliado 25 puntos básicos sólo esta última semana, lo que denota la inquietud ante esta situación.

Las acciones de BNP Paribas y Crédit Agricole han caído un 11% desde el anuncio del adelanto electoral de la semana pasada, y las de Société Générale lo han hecho un 14%. Todas están muy por debajo del mercado de renta variable en general.

Aun así, los mercados han descartado muchas sombras. Los sondeos de opinión sugieren que el RN podría ganar como máximo el 40% de los escaños, una mayoría amplia pero no absoluta. Suponiendo que Macron continúe como presidente hasta 2027, las cuestiones más importantes de política exterior y defensa siguen en sus manos. En cualquier caso, parece claro que perdería poder.

Las similitudes con el ascenso de los partidos de derechas en las elecciones ita-



Oficina de Crédit Agricole en París.

lianias de 2018 son notables. El diferencial de la deuda italiana también subió en aquel momento a niveles históricamente altos y se ha reducido desde entonces. La UE incorporó en ese momento a su conjunto de herramientas el “instrumento para la protección de la transmisión”, con el que puede comprar bonos regionales para controlar el riesgo de fragmentación.

Los tres grandes bancos franceses figuran en la lista de bancos de importancia sistémica mundial del Consejo de Estabilidad Financiera. Estas entidades requieren mayores reservas de capital para garantizar que no se produzca ningún contagio en caso de crisis. Tras años de inflación de los activos ponderados por riesgo, puede que sus accionistas no vean con buenos ojos un mayor control del regulador.

La mayor parte de la subida de los precios de los bancos franceses de este año se ha disipado en las últimas semanas. Con las valoraciones actuales, BNP y Crédit Agricole ofrecen un rendimiento total –con recompras– del 10% y el 8%, respectivamente, en los próximos dos años, según las estimaciones de Visible Alpha. Según los datos de S&P, estos dos valores acumulan más posiciones cortas que las de Soc Gen.

Macron ha apostado a que su mandato con los votantes franceses puede resistir esta última amenaza. Para los inversores contrarios, las acciones bancarias ofrecen una buena manera de seguir esa apuesta.

Los países ricos comprarán más oro, pese al precio récord

TENDENCIA/ Los bancos centrales de las economías avanzadas esperan que la proporción del metal en las reservas mundiales aumente a expensas del dólar.

Harry Dempsey, FT

Los bancos centrales de las economías avanzadas esperan que la proporción de oro en las reservas globales aumente a expensas del dólar estadounidense.

Casi el 60% de los bancos centrales de los países ricos cree que la presencia del oro en las reservas mundiales aumentará en los próximos cinco años, frente al 38% de los encuestados que opinaba así el año pasado, según una encuesta anual realizada por el Consejo Mundial del Oro.

Alrededor del 13% las economías avanzadas planea aumentar sus tenencias de oro durante el próximo año, en comparación con alrededor del 8% del año pasado. Es el nivel más alto desde que comenzó la encuesta. De modo que siguen el ejemplo de los bancos centrales de los mercados emergentes, que han sido los principales compradores de oro desde la crisis financiera mundial de 2008.

Mientras tanto, una proporción cada vez mayor de economías avanzadas (56%, frente a 46% del año pasado) también cree que la participación del dólar en las reservas globales caerá en los próximos cinco años.

Entre los bancos centrales emergentes, el 64% comparte esta opinión.

La demanda de oro, que se produce a pesar de un fuerte aumento de su precio este año, pone de relieve cómo la compra de dólares ha ido disminuyendo a medida que los bancos centrales han tratado

SUBIENDO

Cotización del oro, en dólares.



*Al cierre de los mercados europeos.

Expansión

Fuente: Bloomberg

El porcentaje de dólares en las reservas mundiales de divisas ha pasado del 70% en 2000 al 55% en 2023

de diversificar sus tenencias a través de monedas y activos alternativos, especialmente después de las sanciones de Estados Unidos contra Rusia.

“Este año hemos visto una convergencia mucho más fuerte. Los países más avanzados dicen que el oro ocupará una mayor parte de las reservas globales y que el dólar ocupará menos”, dice Shaokai Fan, jefe global de bancos centrales del WGC. “No son los países de mercados emer-

gentes los que evaluaron menos estos factores, sino los mercados avanzados que se pusieron al día con la opinión de los mercados emergentes sobre el oro”, añade.

La encuesta –una de las pocas ideas sobre el pensamiento de los gestores de reservas a los que les gusta la publicidad– muestra que una proporción récord de bancos centrales desde que comenzó la encuesta hace cinco años tiene la intención de aumentar sus reservas de oro durante los próximos 12 meses: el 29% del total de los encuestados.

En mercados emergentes, esta cifra es del 40%.

Las principales razones citadas por los bancos centrales para mantener oro son su va-

lor a largo plazo, su desempeño durante una crisis y su papel como diversificador de la inversión eficaz.

Los bancos centrales añadieron más de 1.000 toneladas de oro a sus reservas tanto en 2022 como en 2023, según el WGC.

Las sanciones de Estados Unidos a los activos rusos denominados en dólares provocaron una avalancha de demanda de lingotes de oro entre las instituciones financieras oficiales no occidentales, cuyo valor no depende de ningún gobierno o banco, a diferencia de las monedas fiduciarias.

Los años consecutivos de compras récord, cuyo ritmo ha continuado este año, han sido un factor determinante del repunte del precio del oro a casi 2.450 dólares por onza troy el mes pasado. Ha subido un 42% desde que comenzó el conflicto entre Israel y Hamas en octubre.

El porcentaje de dólares en las reservas mundiales de divisas (excluido el oro) se ha desplomado desde más del 70% en 2000 a alrededor del 55% el año pasado, excluyendo el efecto de la apreciación del dólar estadounidense, según una reciente investigación del FMI. Incluyendo el oro, la participación del dólar ha caído a menos de la mitad, afirma el WGC.

El yuan chino ha escalado algo como moneda de reserva, pero la incertidumbre sobre la economía del país lo aleja de las carteras de los bancos centrales.

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

Sartorius busca subir el margen

La alemana Sartorius fue fundada en 1870, emplea a 14.500 personas y opera dos divisiones de negocio a través de sendas filiales, que contribuyen el 79% y el 21% de los ingresos, respectivamente: bioprocesos (participada al 74% y cotizada en París), especializada en tecnologías para fabricación de fármacos y vacunas, así como terapias celulares y genéticas; y pro-

ductos y equipos de laboratorios y servicios (participada al 100%). Desde 2014, los ingresos del grupo han crecido a una tasa anual acumulativa del 15% hasta 3.396 millones de euros en 2023, y el 85% proceden de empresas de biotecnología.

El sector es sumamente exigente: solo uno de cada 10.000 candidatos a fármaco llega al mercado, con un coste

medio de desarrollo de 2.000 millones y plazos superiores a los diez años. Llegar hasta el final es un largo camino, que implica miles de experimentos, y las tecnologías de Sartorius ayudan a conseguir resultados más rápidamente.

Algunos de sus principales competidores son Danaher, Merck KGaA, Thermo Fisher Scientific, Mettler-Toledo y Becton Dickinson.

En 2023, el ebitda ordinario sumó 963 millones, con un margen del 28,3%, y la ambición para 2028 es subir hasta el 34%.

En 2024, el grupo espera aumentar los ingresos en el entorno del 5%-8%, con un margen ebitda del 30%.

En los últimos doce meses la cotización ha caído un 20% y el grupo capitaliza 15.000 millones de euros en Bolsa.

ECONOMÍA SOSTENIBLE

www.expansion.com/economia-sostenible.html

Así influirá el triunfo de Le Pen y Meloni en la política medioambiental europea

ELECCIONES/ El ascenso de la ultraderecha en Europa ha disparado las alarmas sobre si pondrá en peligro el Pacto Verde Europeo. Los principales líderes ultra en Francia, Italia y España han mostrado repetidamente su rechazo a las renovables y a la Agenda 2030.

Beatriz Treceño, Madrid

El auge de los partidos de la ultraderecha en las últimas elecciones al Parlamento Europeo y la caída de los partidos verdes siembra dudas sobre si se puede poner en peligro el Pacto Verde que ha convertido a Europa en referente de la transición climática. La razón es que los principales representantes de la extrema derecha europea han mostrado en múltiples ocasiones su rechazo a algunas de las políticas medioambientales desarrolladas en esta última década, especialmente en lo que tiene que ver con las tecnologías renovables. ¿Cómo influirá la subida de la extrema derecha en la política medioambiental europea? Esto es lo que opinan sus principales líderes sobre el cambio climático:

Marine Le Pen (Francia)

La ultraderechista Marine Le Pen siempre se ha mostrado en contra de la energía eólica. Lleva tiempo hablando de la necesidad de paralizar los proyectos relacionados con este tipo de energía y pretende desmantelarlos progresivamente. Si bien en esta campaña electoral de las europeas el clima y la transición energética no han centrado el debate entre Marine Le Pen y su principal rival, el presidente francés, Emmanuel Macron, sí se enfrascaron en estos temas en las presidenciales de hace sólo dos años. Le Pen aseguró entonces que la transición energética para luchar contra el cambio climático debe ser “mucho más lenta” “La ecología punitiva es inútil, crea sufrimientos, agrava situaciones de fragilidad para los que tienen menos recursos, porque los que los tienen no sufren ese tipo de problemas”, dijo Le Pen durante un debate en televisión.

Por contra, la líder de Agrupación Nacional defiende el impulso del sector nuclear, la energía hidroeléctrica y la tér-



Marine Le Pen, líder de Reagrupamiento Nacional; Giorgia Meloni, primera ministra italiana; Santiago Abascal, presidente de Vox; Alice Weidel, líder de Alternativa para Alemania (AfD) y Viktor Orbán, primer ministro húngaro.



mica. Estas tres energías son a su juicio la combinación perfecta para garantizar la independencia energética del país.

Giorgia Meloni (Italia)

La primera ministra de Italia, Giorgia Meloni, decidió hace menos de un mes prohibir la instalación masiva de placas fotovoltaicas en tierras agrícolas. Meloni asegura que la fotovoltaica está amenazando la “seguridad alimentaria” del país. La italiana siempre ha insistido en que ella no niega el cambio climático y que su Gobierno de derechas está comprometido con fuentes de energía más ecológicas.

Pero el Gobierno que preside está trabajando para tener lista en esta legislatura la normativa necesaria para reintroducir la energía nuclear en Italia y quiere hacerlo a través de mini-reactores que podrían llegar a producir el 20% de la energía del país.

Hace menos de un año, en la

Le Pen quiere paralizar los proyectos de energía eólica y potenciar la nuclear

Meloni acaba de prohibir en Italia la instalación masiva de placas solares en tierras agrícolas

Cumbre del Cambio Climático COP28, que se celebró el pasado noviembre en Dubái, aprovechó para decir que “si queremos ser eficaces, debemos perseguir una sostenibilidad ambiental que no comprometa la esfera económica y social: necesitamos una transición ecológica, no ideológica”.

Santiago Abascal (España) El presidente de Vox, Santiago Abascal, sí mostró sus car-

tas en relación a la política climática en las recientes elecciones europeas. De hecho, el segundo punto de su programa era explícito: derogar el Pacto Verde y desmontar la Agenda 2030.

En más de una ocasión la formación ultra ha criticado abiertamente que las políticas medioambientales actuales imponen un “ecologismo radical” que afectan a agricultores, familias y pequeñas empresas.

Vox considera que estas medidas, enmarcadas en el Pacto Verde y la agenda 2030, amenazan con desencadenar despidos masivos y privar a la juventud de su futuro. De hecho, el partido de Abascal se posiciona como “la fuerza capaz de detener y revertir estas normativas”. Aseguran que Europa está “perdiendo a pasos agigantados” la competitividad frente a China y Estados Unidos, que no tienen una Agenda 2030.

Recientemente José Miguel Tasende, presidente y diputado de Vox Melilla, aseguró que el gran aliado de la ecología es la riqueza. Un país “pobre” no puede permitirse el “lujo de ser un país ecológico”. Para que la ecología entre en la conciencia de las personas y de los países “hace falta que haya un desajuste económico”, dijo en una polémica intervención.

Alice Weidel (Alemania)

La ultraderecha de Alternativa para Alemania (AfD), encabezada por Alice Weidel, ha dado la sorpresa en ese país y se ha convertido en segunda fuerza a pesar de los escándalos de los últimos meses.

Este partido siempre ha rechazado las políticas medioambientales que promueven el resto de formaciones locales, en especial desde que La Izquierda y Los Verdes comenzasen a formar parte de los gobiernos regionales de

manera habitual. Alternativa para Alemania apuesta por el carbón como uno de los principales motores energéticos para Alemania, pone en duda la influencia del ser humano en el calentamiento global y aboga por la salida del país del Acuerdo de París.

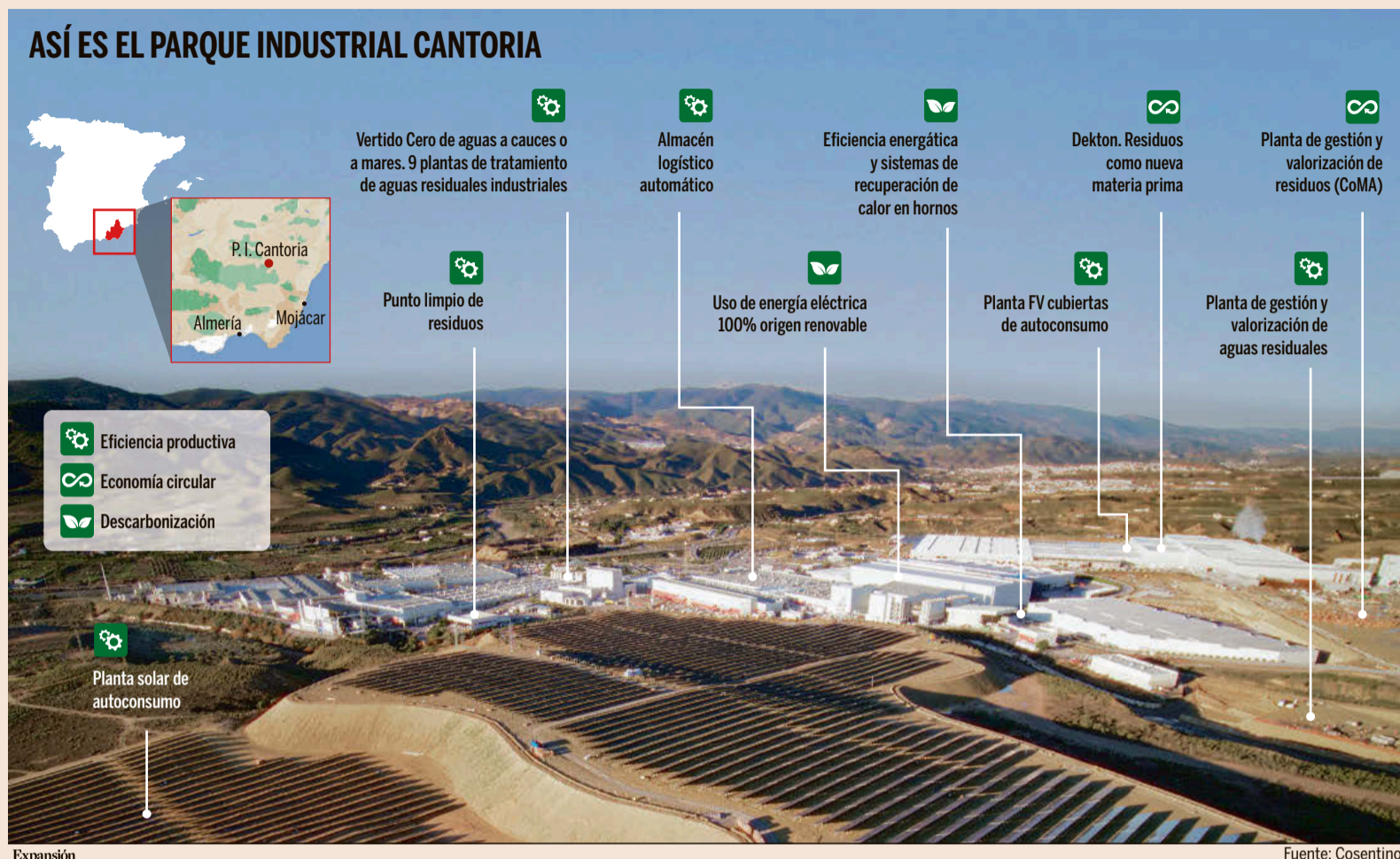
Viktor Orbán (Hungría)

El primer ministro húngaro, Viktor Orbán, en el poder desde hace 14 años, siempre ha manifestado fuertes críticas a la Unión Europea y ha defendido una visión de Hungría como una nación independiente. Orbán es conocido por culpar de los altos precios de la energía a las políticas medioambientales contra el cambio climático.

Hace sólo unos meses su Gobierno bloqueó la Ley de Restauración de la Naturaleza, que forma parte del paquete de políticas verdes emprendida por la Comisión Europea de Ursula von der Leyen. Hungría, junto con otros siete estados, impidieron que se aprobase la norma que pretende restaurar los hábitats dañados para 2050.

¿Y ahora qué?

Los expertos opinan que aunque la extrema derecha haya ganado terreno eso no significa que vaya a poner patas arriba todo lo conseguido, ni mucho menos implique la cancelación de los objetivos de la Agenda 2030. “La UE ha realizado enormes progresos en los últimos cinco años en la creación de una economía sostenible y competitiva. Debemos seguir avanzando en la agenda verde para garantizar que nuestro continente no se quede atrás. Los inversores, las empresas y los clientes quieren más inversiones en la economía verde”, explica Helena Viñes Fiestas, presidenta de la Plataforma de la UE sobre Finanzas Sostenibles.



Expansión

Fuente: Cosentino

Cosentino: “Las empresas líderes debemos movilizar a toda la cadena”

TRANSFORMACIÓN/ Destinó 43,5 millones a medio ambiente en 2023. Mediante políticas de eficiencia energética, economía circular y residuos, ha reducido la huella por unidad de producto un 10,3% en cinco años.

Beatriz Treceño. Madrid. Reducir la huella que deja su actividad en el medio ambiente se ha convertido en una obsesión para Cosentino. La compañía española, especializada en superficies para cocina y baños, lleva años trabajando en hacer de su modelo de negocio un referente de la sostenibilidad, una cuestión que ya está presente en todas las áreas y decisiones de la compañía y que tiene un claro reflejo en las inversiones. En 2023, Cosentino destinó cerca de 30 millones de euros a activos ambientales y de seguridad y salud y otros 13,5 millones a control y mejora medioambiental. En total 43,5 millones en cuestiones relacionadas con el medio ambiente. Esto tuvo una repercusión en la reducción de la huella que supone la fabricación de cada unidad de producto. En el último año esa cifra se redujo un 1,3% y ya acumula una reducción del 10,3% respecto a su año base, 2018.

El mayor peso de su huella ambiental, el 78%, corresponde a las emisiones de Alcance 3, las producidas por su cadena de valor, por lo que ha puesto el foco en sus provee-

dores, la mayoría pequeñas empresas a quienes acompaña en su proceso de transformación. “Las empresas líderes debemos ejercer de tractoras de la sostenibilidad de toda la cadena de suministro”, explica Emy Cruz, directora Global de Sostenibilidad y Asuntos Corporativos de Cosentino. La compañía está certificada en compras sostenibles y la tendencia es que en el futuro todos los proveedores pasen ese filtro previo.

Energía renovable

Uno de los principales ejes de su transformación sostenible tiene que ver con la energía que consume en su proceso de producción, donde claramente apuesta por las renovables.

El año pasado concluyó la instalación 27.000 nuevas placas fotovoltaicas en las cubiertas de sus fábricas, con lo que culminó su proyecto de instalación fotovoltaica industrial para autoconsumo, que suma un total de 57.000 placas repartidas por sus plantas, seis ubicadas en Almería y una en Brasil. Esto se traduce en una producción de 20 MW pico en la primera fase, que se am-

El año pasado concluyó el proyecto de autoconsumo con más de 57.000 placas solares instaladas

Ha puesto en marcha una estación de regeneración de aguas residuales propia en su fábrica

pliará a 16 MW más. Esta potencia ya le sirve a la compañía para cubrir más del 20% de la demanda que requiere su producción, incluso el 100% en momentos pico. El equivalente sería como dar suministro a 73.000 hogares. “Tenemos 4 millones de metros cuadrados en los que se ve un parque fotovoltaico en suelo, las cubiertas con placas solares, un punto limpio, la estación regeneradora de aguas residuales... todo vinculado a la sostenibilidad”. De hecho, el parque industrial está rodeado de un cinturón verde para lo que se han reforestado más de 170.000 metros cuadrados de superficie.

Junto a la energía, el agua es fundamental para esta compañía. El año pasado puso en marcha una estación propia de regeneración de aguas residuales de origen urbano (Edar) que se nutre de las aguas residuales de las poblaciones cercanas y que le ha permitido que casi el 100% de su producción ya sea reciclada. La Edar ahorra unos 80.000 metros cúbicos diarios, lo que equivale a regar unos 1.500 campos de fútbol.

Por otro lado, Cosentino sigue avanzando en valorización y reutilización de residuos. De hecho, el año pasado aumentó su ratio de valorización hasta el 16,5% y el uso de materia prima reciclada para la fabricación de sus principales marcas: Silestone y Dekton.

Además, se ha comprometido a que las nuevas líneas de productos tengan un mínimo de 10% de materia prima reciclada. La nueva serie Earthic tiene un 30% y está formada por vidrio reciclado, pet de botellas de plástico, residuos de sus productos, resina de origen bio y una menor cantidad de sílice.

Cosentino está especialmente volcada en la reducción de sílice en sus productos, ya que se ha enfrentado a denuncias de empleados que sufrieron silicosis provocada por la manipulación de Silestone, su producto estrella. El más conocido es el caso de 5 empleados de Vigo a quienes aceptó pagar 1,1 millones. De la denuncia de varios empleados en Bilbao la empresa quedó absuelta.

Más de 6.000 empleos

En el ámbito social, la compañía española creó 188 nuevos puestos de trabajo en 2023, lo que supuso cerrar el año con una plantilla de 6.039 empleados en todo el mundo, la mitad en España.

Uno de sus mayores compromisos en esta línea es con la formación de jóvenes a través de sus programas de FP. El año pasado participaron 190 alumnos, de los que el 85% acaba incorporándose a la compañía. Uno de sus programas está dirigido a “recuperar el sur”, para personas de Almería que salieron buscando oportunidades de trabajo en el pasado y les da la oportunidad de volver a la zona.



Unicaja se adhiere a los Principios de Banca Responsable de la ONU

Se trata de un marco global único para acelerar la transición a una industria financiera sostenible. Los bancos adheridos (más de 300) no sólo se comprometen a alinear su estrategia y prácticas con los Objetivos de Desarrollo Sostenible y el Acuerdo de París, sino también a incorporar la sostenibilidad de una forma integral y transversal en todas sus áreas de negocio y en su toma de decisiones.

Santander recorre Castilla y León para la recogida de plásticos

Santander Natura es una iniciativa solidaria impulsada por Santander en España para colaborar en la conservación de entornos y espacios naturales de nuestro país, y a la que se suman de manera colaborativa instituciones, ciudadanos y colectivos de ONG que quieren apoyar esta labor medioambiental. Más de 2.000 empleados han participado desde su lanzamiento.

Coca-Cola lanza una plataforma para compartir su política sostenible

El objetivo es compartir con los consumidores su estrategia de sostenibilidad lanzada en 2017. La estrategia se construye sobre seis pilares: bebidas, envases, sociedad, agua, clima y cadena de suministro. Entre los logros más notorios se encuentra la reducción de la cantidad de azúcar en las bebidas, un 23,6% por litro y la utilización de, al menos, un 50% de PET reciclado en todos sus envases.

La producción de fármacos, a la vanguardia en estándares sostenibles

EN ESPAÑA/ Las más de cien instalaciones que producen fármacos para humanos optimizan el uso de energía y de recursos hídricos, y están muy avanzadas en economía circular y recogida de residuos a través de Sigre.

Ana Medina. Madrid

El 80% de las principales compañías farmacéuticas del mundo se han comprometido a reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero para llegar a las de cero emisiones o para ser neutras en emisiones de carbono a corto plazo, según datos de la patronal farmacéutica en Reino Unido presentados en la COP 27, celebrada el año pasado en Egipto. Raquel Tapia, vicepresidenta de Farmaindustria y directora general de Sanofi España, recordó estos datos durante la jornada *Industria farmacéutica y medio ambiente. Aspectos relacionados con la fabricación y componentes del medicamento*, impulsada por la patronal de la industria asentada en España.

Reducir su huella ambiental es una prioridad para el sector farmacéutico. Ejemplo de su compromiso es que las más de cien plantas instaladas en España por la industria, pertenecientes tanto a farmacéuticas nacionales como extranjeras, que fabrican medicamentos destinados al uso humano cuentan con los más altos estándares en materia de huella medioambiental y uso optimizado de energía y están a la vanguardia en economía circular.

Consumo de energía

Así, el estudio sobre implantación industrial del sector, muestra que la ratio de consumo de energía por empleado se ha reducido más de un 8% en los últimos cuatro años, mismo porcentaje en que han disminuido los residuos producidos de media por trabajador. Además, las farmacéuticas son totalmente conscientes de la importancia de ga-



El 70% de la energía que consume el sector en España es de origen renovable. En la imagen, la planta de GSK en Aranda de Duero (Burgos).

rantizar el origen de la energía que consumen, de manera que el 70% tiene garantía de origen renovable.

La industria, además, se ha posicionado como un referente medioambiental. Su actividad se materializa especialmente a través de Sigre, entidad sin ánimo de lucro creada hace 23 años por el sector, en colaboración con las oficinas de farmacia y distribuidores, para garantizar la correcta gestión ambiental de los envases y restos de medicamentos de origen doméstico y que en 2025 también lo hará con los envases de uso hospitalario, como informó el director general de Sigre, Miguel Vega.

Las farmacéuticas asentadas en España adoptaron 749 medidas de ecodiseño entre 2021 y 2023, ahorrando 2.800

Ocho de cada diez grandes 'farmas' tienen compromisos medioambientales a corto plazo

Sigre comenzará en 2025 también a recoger los envases de los medicamentos en los hospitales

toneladas de materias primas y hacer más sostenibles 600 millones de envases. Las iniciativas de ecodiseño se elevan hasta 3.500 iniciativas desde 2000 al incorporarse a nuevos formatos que se comercializarán a lo largo de las próximas décadas, multiplicándose los ahorros en mate-

La industria europea y el cambio climático

La Federación Europea de la Industria Farmacéutica (Efpi), a la que pertenece Farmaindustria, ha publicado su posición sobre la sostenibilidad ambiental del sector, en la que reconoce la necesidad urgente de abordar el cambio climático y salvaguardar los recursos naturales, así como su preocupación por el impacto de los productos farmacéuticos en el medio ambiente. "Nos esforzamos por ir más allá del cumplimiento de los objetivos establecidos en los diversos requisitos legislativos de la UE como parte de las iniciativas del Pacto Verde de la UE en el marco de los planes de Contaminación Cero, Economía Circular y Acción Climática", subraya Efpi.

rias primas y energía necesarias para su producción, transporte y posterior gestión ambiental de sus residuos. Cada año se ponen en el mercado español cerca de 500 millones de fármacos (uno de cada tres) con mejoras ambientales en su envase, lo que ha permitido reducir su peso medio en más de un 25% y ha facilitado el reciclado del 70% de los materiales de los envases recogidos.

Consecuencias

Sin embargo, Farmaindustria apunta que las políticas y propuestas ambientales que se están implementando en Europa no tienen en cuenta las consecuencias negativas no intencionadas que pueden tener sobre la disponibilidad de medicamentos en Europa, así como sobre la autonomía es-

tratégica del sector sanitario europeo. Varias de estas propuestas elevarán los costes de fabricación, como la Directiva sobre el Tratamiento de las Aguas Residuales Urbanas, que obligará a la industria farmacéutica a pagar por la contaminación causada también por otros sectores. Esto, dice Farmaindustria, ejercerá una presión financiera adicional sobre la fabricación en la región, afectando negativamente a los costes de producción.

Otra consecuencia sería una mayor dependencia de la producción realizada fuera de Europa, en países donde los estándares ambientales y de calidad no están alineados con los europeos. Esto socavaría la autonomía estratégica de Europa y amenazaría la capacidad del sector para reforzar sus operaciones.



La planta está en el polígono de A Grela, en La Coruña.

Estrella Galicia certifica su fábrica como cero residuos

B.T. Madrid

La fábrica de Estrella Galicia, situada en el polígono industrial de A Grela, en La Coruña, ha conseguido un nuevo hito en su proceso de descarbonización, el sello cero residuos.

Tras haber logrado el sello *Cero Emisiones* anteriormente, el de *Zero Residuos*, otorgado por Saica Natur y TÜV SÜD, acredita un porcentaje de reutilización, reciclaje o valoración igual o superior al 95% de todos los residuos generados durante su actividad.

La compañía fomenta la reutilización y el reciclaje de los materiales empleados en línea con su modelo de gestión circular.

Asimismo, Hijos de Rivera revaloriza el 100% de los subproductos obtenidos durante la elaboración de la cerveza, principalmente bagazo (cáscara de grano de cebada) y levadura. Una de las iniciativas con la que la corporación evita su desperdicio son la comercialización en forma de alimento para explotaciones ganaderas locales o la plataforma ImpacTaste, creada para innovar en la industria alimentaria buscando nuevas vías de valorización.



Un nuevo espacio digital para compartir contenidos sobre los retos del presente y el futuro de la sostenibilidad y la energía.

Descúbrelo en **Cepsaplanetenergy.com**



ECONOMÍA SOSTENIBLE

Nace el primer distintivo europeo que impulsa la diversidad e inclusión en empresas

El Club de Excelencia en Sostenibilidad desarrolla y gestiona el distintivo 'Diverse, Inclusive & Equal Company' por el que pretende reconocer a aquellas empresas que demuestran estar comprometidas con los criterios DE&I y los integran en su cultura y estrategia.

LG estrena un hogar piloto autosuficiente neutro y con inteligencia artificial

LG España abre las puertas de su Hanok House, un hogar sostenible, neutro en carbón y con inteligencia artificial, diseñado según el tradicional estilo arquitectónico coreano y conforme a los avances y proyectos que impulsan su movimiento Smart Green España.

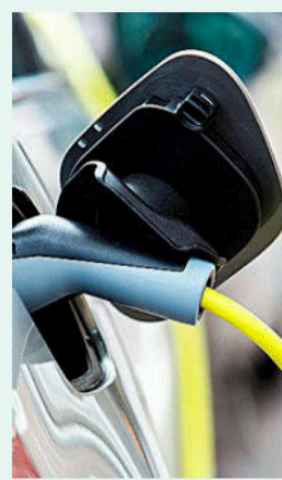


Lidl apuesta por camiones eléctricos que evitarán 100 tn de CO2 anuales

A través de su acuerdo con Daimler Truck y Grupo Mazo, la cadena de supermercados ha incorporado a su flota en Canarias dos camiones eléctricos modelo Mercedes-Benz eActros 300 City Tractor, que operan ya y que suministran mercancía a sus tiendas de la isla de Gran Canaria.

El 73% de los españoles estudia comprarse un vehículo híbrido o eléctrico

El elevado coste de la tecnología y la falta de una red extensa de puntos de recarga suponen los principales inconvenientes a la hora de comprar un vehículo eléctrico, según un estudio sobre Tendencias de Mercado de la compañía demoscópica Ipsos y Sofinco (Grupo Credit Agricole).



Los alumnos recibieron la enhorabuena del director académico de ESUE, Rafael Moyano (dcha).

Se gradúa la 1ª edición del Máster en Economía Circular de Expansión

Expansión. Madrid

El pasado viernes se celebró la graduación de la primera edición del Máster en Economía Circular y Desarrollo Sostenible de EXPANSIÓN, cuyos alumnos recibieron la enhorabuena del director académico de la Escuela de Unidad Editorial (ESUE), Rafael Moyano, por ser pioneros en este nuevo título de posgrado online de la escuela.

Laura Múgica –directora general y consejera de Unidad Editorial, y madrina de la promoción 2023-2024 de los másteres que ESUE imparte con la Universidad CEU San Pablo– felicitó a los estudiantes y destacó la importancia de una formación periodística de calidad: “Hay mucha desinformación, noticias falsas con apariencia de verdad e intereses políticos cruzados. Por ello, hay que esforzarse por difundir información de calidad y que el periodismo cumpla con su labor social”.

Asimismo, Múgica alabó la elección de los alumnos de for-

La directora general y consejera de Unidad Editorial destacó la importancia de la formación de calidad

La ceremonia tuvo lugar en el campus Montepíncipe de la Universidad CEU San Pablo

marse en colaboración con cabezas líderes en España como EXPANSIÓN, *El Mundo* y *Marca*: “Os felicito por haber escogido el camino de la comunicación”. “En tiempos de incertidumbre, los medios son más importantes que nunca. Así lo demostraron durante la pandemia del Covid-19, cuando las redacciones se lanzaron a buscar las respuestas que la ciudadanía reclamaba”, añadió.

Durante la ceremonia, que tuvo lugar en el campus de

Montepíncipe de la Universidad CEU San Pablo, se graduaron también los alumnos de los másteres de Periodismo de *El Mundo*, de Periodismo Especializado en Deporte de *Marca* y de Comunicación de Moda y Belleza de *Telva* y *Yo Dona*.

El evento contó con la participación de la directora de Posgrado de la Universidad, Mar Morales; la directora de Unidad de Estadística y Calidad Universitaria, Mar Herrador; el vicerrector de Profesorado, Luis Togores; la vicerrectora de Enseñanzas, Cristina Masa, así como el decano de la Facultad de Humanidad y Ciencias de la Comunicación, Pablo Velasco, y su vicerrector, Ignacio Blanco. En la entrega de las becas y los diplomas de graduación también fue participante Belén Jiménez, responsable del departamento de Audiovisual y Redes Sociales de ESUE y coordinadora del Máster en Periodismo de *El Mundo*.

Renovables: ¿cómo cubrir la falta de profesionales?

EMPLEO VERDE/ El rápido crecimiento de esta industria dispara la demanda, por lo que la formación interna resulta fundamental.

B.T. Madrid

La mayoría de las empresas del sector de las renovables, el 85%, tiene dificultades para encontrar los perfiles profesionales adecuados para incorporar a sus equipos.

Esto se explica, según la consultora de Recursos Humanos Hays por el rápido crecimiento de esta industria, que ha superado la disponibilidad de profesionales formados o con experiencia suficiente. A lo que hay que añadir que las tecnologías en energías renovables avanzan tan rápido que requieren perfiles con habilidades muy especializadas y una actualización constante.

Esto hace muy difícil encontrar profesionales con, por ejemplo, 15 años de experiencia. “Cada vez es más evidente que las empresas deben empezar a apostar por talento nuevo y por la formación de profesionales con programas específicos. Esta formación tiene que ser continua para que estén actualizados a medida que evolucionan las tecnologías”, explica Beatriz Pons, *National Renewable Energies Business Manager* de Hays España.

Mayor demanda

Mientras, el Servicio Público de Empleo espera un notable incremento en la creación de puestos de trabajo directos e indirectos en el sector de las renovables por lo que las empresas, según Hays, deberán apostar por la formación in-



Exige habilidades muy especializadas y formación continua.

El rápido crecimiento del sector supera la disponibilidad de profesionales formados

terna para capacitar al talento existente. Por ejemplo, en el caso de la Inteligencia Artificial. Más allá de los desafíos intrínsecos del sector, la IA también está jugando un papel importante sobre el desarrollo del empleo verde. Por un lado, crea nuevas oportunidades para los profesionales con habilidades en IA y análisis de datos, y por otro lado también subraya la importancia de la formación y capacitación continua, y las oportuni-

dades de desarrollo para los empleados.

Hays también analiza qué piden estos profesionales y concluye que ponen en valor la posibilidad de tener un modelo de trabajo flexible. Pero, destaca, hay ciertas funciones fundamentales para el sector que requieren presencialidad, como la instalación, uso y mantenimiento de maquinaria e infraestructuras, hecho que limita las opciones de trabajo remoto e híbrido flexible.

Para incentivar la motivación, Pons destaca tres puntos esenciales: planes de carrera claros, políticas de flexibilidad laboral y programas de bienestar que incluyan beneficios como días libres extra y apoyo familiar.



Suscríbase a
Expansión

**¡Y DÍGALE HOLA
AL VERANO!**

Su periódico **Expansión**
+ **REGALO** Auriculares inalámbricos



Regalo
valorado en
60€

Por sólo
34,50 durante
€/mes **12 meses**



SUSCRÍBASE AQUÍ

O ENTRE EN suscripcion.expansion.com

ECONOMÍA / POLÍTICA

La Justicia sigue la propuesta de Díaz de subir el despido por encima de la ley

DOCTRINA DEL COMITÉ DE DERECHOS SOCIALES EUROPEO/ El Tribunal Superior de Cataluña fija una indemnización para el empleado por despido improcedente superior a los 33 días de salario por año por los daños causados por la empresa al trabajador.

M. Valverde. Madrid

El Tribunal Superior de Justicia de Cataluña ha dado un nuevo paso para elevar la indemnización para el trabajador por despido improcedente por encima de lo que dice el Estatuto de los Trabajadores. Y lo ha hecho aplicando el convenio 158 de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) y el artículo 24 de la Carta Social Europea. Es decir, teniendo en cuenta una compensación complementaria [para el trabajador] “suficiente tanto para disuadir al empleador [empresario] como que sea proporcional al daño sufrido por la víctima [el trabajador]”.

Por lo tanto, el Tribunal Superior de Justicia de Cataluña ya sentencia con las premisas que defienden la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, así como los sindicatos UGT y CCOO. De hecho, los tres tienen un informe del Comité de Derechos Sociales del Consejo de Europa que pide a España que reforme el despido como dice la Carta Social Europea. Incomprensiblemente, no pueden hacer público este informe hasta el 20 de julio.

En todo caso, el tribunal catalán sentencia apoyando la indemnización complementaria en un caso como el siguiente: según la sentencia, a la que ha tenido acceso EXPANSIÓN, un trabajador de la administración sanitaria de Cataluña pidió la excedencia por un año, desde el 6 de mayo de 2022, para poder trabajar en la empresa Comsa Service. El 3 de abril de 2023 el trabajador solicita una prórroga de la excedencia por un año más, que le fue concedida el 17 de abril por la administración autonómica.

Sin embargo, tres días antes, el 14 de abril de 2023, la empresa había entregado al empleado una carta comunicándole el despido por motivos disciplinarios, con efectos desde el mismo día.

La empresa ofreció al trabajador una indemnización por despido de 3.555,41 euros, cuando él pedía un año de salario, equivalente a 46.728,24 euros, y para compensar “los daños y perjuicios” que le



Los secretarios generales de UGT, Pepe Álvarez, a la izquierda, y de CCOO, Unai Sordo, ayer en un acto en Madrid.

El Tribunal sostiene que “lo exiguo” de la indemnización ordinaria justifica la adicional

proceder del empresario en esta circunstancia son contrarios a la legislación europea. En el caso juzgado, el trabajador “se vio desposeído de su puesto de trabajo, sin posibilidad de volver a su antiguo empleo hasta pasado un año de su despido, al haberse prorrogado su situación de excedencia voluntaria, lo que le provoca un evidente perjuicio...”. Y, en segundo lugar, dice la sentencia que ya, de por sí, la compensación complementaria se justifica “en esencia por lo exiguo de la indemnización para el trabajador –3.555,41 euros– que no compensa suficientemente al trabajador por la pérdida de ocupación”. Máxime cuando pidió un año de excedencia a la administración sanitaria; sin trabajo y en excedencia iba a dejar de tener ingresos regulares.

En este contexto, hay que tener en cuenta que este tipo de sentencias, con indemnizaciones superiores a lo que dice el Estatuto de los Trabajadores, se da cada vez más con personas que, tras un corto tiempo en la nueva empresa, son despedidos. Por ejemplo, porque la compañía cambia de opinión por diversas circunstancias. Pero, en algunas ocasiones, los despedidos han pedido una excedencia en la Administración, como es el caso, o han tenido que trasladarse a otra ciudad y cambiar a los niños de colegio. O el cónyuge decide no trabajar para poder acompañar a su pareja en lo que parece un buen trabajo. Estas son algunas circunstancias personales que están empezando a tener en cuenta los tribunales para penalizar a las empresas con indemnizaciones superiores a las que dice la ley laboral. También es verdad que la sentencia dice que para poder reclamar en estos casos, el trabajador despedido debe probar los daños sufridos y cuantificar su reparación.

Trabajo negociará en otoño subir la indemnización

La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, tiene previsto abordar en otoño, después de las vacaciones de verano, con la patronal y los sindicatos el encarecimiento de la indemnización por despido. Después de las discusiones sobre la reducción de la jornada laboral, sin recortar el salario, que están manteniendo ahora. Precisamente, Díaz se ha fijado en el convenio 158 de la OIT y en la Carta Social Europea para subir la compensación al trabajador de forma complementaria, como ya explica la sentencia del Tribunal Superior de Justicia de Cataluña (ver información en esta página). La vicepresidenta también quiere revisar la regulación de

las causas objetivas del despido que, en principio, tienen una indemnización de 20 días de salario por año de trabajo, hasta una retribución máxima equivalente a un año. Por ejemplo, Díaz no ve bien que el despido pueda ser procedente, entre otras cosas, cuando la empresa pueda “prever” pérdidas, como figura en el artículo 51 del Estatuto de los Trabajadores. De la misma manera, la vicepresidenta sostiene que, de antemano, el empresario no puede saber cuánto le va a costar el despido del trabajador que contrata. También es verdad que ya ha empezado a sospechar que no le va ser tan fácil hacer la reforma del despido que quiere. Primero, porque es

posible que tenga la oposición de la vicepresidenta primera, María Jesús Montero, y del ministro de Economía, Carlos Cuerpo. Y, segundo, porque en estos casos el PNV y Junts, la antigua Convergencia, están más cerca de los empresarios vascos y catalanes, respectivamente, que del Gobierno. Claro que el presidente Sánchez, y la misma Díaz, están dispuestos a ceder cualquier cosa, con tal de mantener el poder. En todo caso, el secretario general de UGT, Pepe Álvarez, que se lleva muy bien con Sánchez, vaticinó ayer que el despido se va a encarecer para las empresas en la línea que recomiendan la OIT y Carta Social Europea.

causó la decisión de la compañía. De hecho, es la cuantía que, al final, aprobó el Tribunal Superior de Justicia tras desautorizar la sentencia del Juzgado de lo Social, que daba la razón a la empresa. Y lo hizo aplicando el criterio de la legislación laboral europea.

En estos momentos, la cuantía de la indemnización para el trabajador por despido improcedente es de 33 días de salario por año de trabajo,

hasta una suma máxima equivalente a dos años de remuneración.

Pero la sentencia va más allá, porque aprecia dos hechos que la legislación europea contempla en estos casos para que el fallo sea un escarmiento para el empresario y, en segundo lugar, repare el daño causado al trabajador. Dice el fallo del tribunal que “sea una indemnización suficiente, tanto para disuadir al

empleador [de que no puede despedir con la facilidad que pretende] como que sea proporcional al daño sufrido por la víctima”. “De tal manera –dice el tribunal de Cataluña haciéndose eco de otra sen-

El Tribunal dice que la indemnización debe disuadir al empleador y reparar el daño al empleado

tencia del Tribunal Superior de Justicia del País Vasco– que “cualquier tope a la indemnización que pueda impedir que sea proporcional a la pérdida sufrida [por el trabajador] y que sea suficientemente disuasoria para el empleador es, en principio, contrario a la Carta Social revisada...”.

Es decir, que la cuantía tasada en el despido improcedente, ya citada, y la forma de

Sumar propone subir el IBI a viviendas de más de 250.000 euros

ADEMÁS DE UN RECARGO DEL 50% A LOS PISOS TURÍSTICOS/ Registra en el Congreso una iniciativa en la que argumenta que el impuesto, al frente de los ingresos de los ayuntamientos, “no está explotado”.

Carlos Polanco. Madrid

El socio en el Gobierno de coalición del PSOE, Sumar, lleva desde la aprobación de la ley de vivienda intentando diferenciarse con sus políticas en esta materia, siempre tratando de dar un paso más. En la línea de esa estrategia va la proposición no de Ley presentada en el Congreso, y que será debatida próximamente en la Comisión de Hacienda, para introducir modificaciones en el Impuesto de Bienes Inmuebles (IBI) con la idea de “establecer tipos de gravamen incrementados para aquellos bienes inmuebles urbanos que superen el valor [catastral] de 250.000 euros en adelante”, tal y como reza la exposición de motivos de la iniciativa.

Y aunque el texto presentado no entra en detalles sobre hasta qué punto se incrementaría el impuesto, sí justifica que, aunque “los gobiernos locales tienen un margen relativamente amplio para establecer un tipo de gravamen u otro” –entre el 0,4% y el 1,1% en el caso de los inmuebles urbanos–, “esta horquilla se podría ampliar a los efectos de gravar con un tipo incrementado y progresivo los bienes inmuebles urbanos de mayor valor”.

Así, Sumar defiende una progresividad en este tributo, que considera que, en su configuración actual, se caracteriza por una “falta de equidad

impositiva, en particular con su carácter regresivo que perjudica a los ciudadanos con menos ingresos”. De ahí su apuesta por subir el impuesto para inmuebles que superan el cuarto de millón de euros, cuando “el valor catastral medio de los inmuebles urbanos es de 60.149 euros”.

Actualmente, los ayuntamientos se mueven en esa horquilla porcentual, aunque se puede superar ese 1,1% en municipios concretos que sean capitales, presten un servicio de transporte público colectivo o presten más servicios de aquellos a los que están obligados. De cumplir los tres, podrían imponer una tasa del 1,3%. Así, en Madrid capital la tasa del IBI está en el 0,442%, mientras que en la ciudad de Barcelona está en el 0,66%.

A juicio de Sumar, “el potencial recaudatorio del IBI no está completamente explotado y no se ha configurado de la manera más acorde con los principios de igualdad tributaria y capacidad económica”, por lo que hay margen de aumentarlo en un contexto en el que este tributo supone 6 de cada 10 euros recaudados por los municipios vía impuesto y los gobiernos locales tienen un rol cada vez mayor en la prestación de servicios públicos, para los cuales es necesario contar con músculo financiero: “Juegan un papel cada vez más relevante en el ámbito de las políticas del Estado del



La vicepresidenta segunda del Gobierno y cabeza visible de Sumar, Yolanda Díaz.

Bienestar, especialmente las relacionadas con los servicios sociales, la educación, el mercado laboral y la vivienda. Sin embargo, no cuentan con los medios financieros suficientes para hacerse cargo de unas competencias locales cada vez mayores”.

Además de esta medida, la proposición recoge otro re-

cargo del IBI, en este caso del 50% y para los inmuebles que están destinados al alquiler turístico y de temporada en las que se conocen como zonas tensionadas, aquellas en las que la fuerte demanda presiona a una insuficiente oferta, algo que tiene como consecuencia unos intensos crecimientos de precio de la

vivienda, tanto en compra como en alquiler.

Este recargo va en la línea de uno que ya introdujo el año pasado la ley de vivienda, de entre el 50% y el 150% a aquellos inmuebles que han estado vacíos de manera injustificada durante los últimos dos años. Y aunque desde Sumar consideran que el recargo por

Denuncia una “falta de equidad impositiva” que afecta a quien menos ingresa

vivienda vacía va por el camino correcto, también opinan que “el respeto a los principios de igualdad tributaria y capacidad económica exige dar un paso más en beneficio de la vivienda habitual, ya que la capacidad económica no es la misma si la única propiedad es la vivienda habitual o si se trata de inmuebles adicionales, que además son destinados a pisos turísticos o para alquiler de temporada”, y de ahí la necesidad del gravamen especial al alquiler turístico.

Desencuentro

El hecho de que el PSOE y Sumar integren el Gobierno de coalición no ha sido óbice para que se produzcan desencuentros en materia de vivienda. El último, ayer, en la Comisión de Vivienda del Congreso de los Diputados. Los socialistas en la comisión rechazaron, junto al PP y Vox, otra iniciativa presentada por Sumar en la que proponía que los ayuntamientos pudieran declarar como tensionada una zona en aquellos casos en los que se cumplan los requisitos para declararla y, por tanto, aplicar el tope a los precios del alquiler. Eso sí, siempre que la comunidad autónoma, que es quien cuenta con las competencias al respecto, decida no tomar cartas en el asunto. Los socialistas propusieron, en lugar de ello, instar a las comunidades autónomas a que declaren como tensionadas aquellas zonas, algo que no convenció a los diputados de Sumar.

Editorial / Página 2

España, cuarto país de la UE con más irregularidades en el uso de fondos estructurales y agrícolas

Expansión. Madrid

Pese al marcado discurso europeísta del Gobierno, España no es, precisamente, uno de los alumnos del bloque más aplicados a la hora de hacer los deberes para con la UE. España no solo se sitúa a la cabeza de la Unión como el país con más procedimientos de infracción abiertos por no cumplir como debiera con la normativa comunitaria, sino que además es uno de los países con mayor número de irregularidades en el uso de los fondos estructurales y los

fondos para la agricultura y el desarrollo rural. La Oficina Europea de Lucha contra el Fraude (OLAF) detectó 2.994 irregularidades en España relacionadas con la gestión de esos fondos entre los años 2019 y 2023, con un impacto del 0,47% sobre los recursos recibidos.

Así consta en el informe anual publicado ayer por el organismo antifraude comunitario, que sitúa a España como el cuarto Estado miembro de la Unión Europea en el que se detectaron más irregu-

laridades en el uso de fondos estructurales y agrícolas solo por detrás de Polonia, Rumanía e Italia.

En los casos de Polonia y Rumanía, la OLAF descubrió un total de 5.383 y 4.507 irregularidades, respectivamente, seguidos de Italia, con 3.073 casos. Toda moneda tiene dos caras y en el reverso positivo se encuentran países como Luxemburgo, donde apenas se detectaron 3 irregularidades; Chipre, con 21, y Malta, con 49.

Solo el año pasado, la

OLAF destapó en el conjunto del bloque fraudes e irregularidades por un valor superior a los 1.249 millones de euros. De esa cifra, 1.040 millones corresponden a fondos que fueron utilizados de forma indebida, por lo que la Oficina Europea de Lucha contra el Fraude insta a las autoridades a recuperar ese dinero y a restituirlo al Presupuesto de la UE, mientras que los 209,4 millones de euros restantes fueron detectados “antes de que pudieran gastarse indebidamente”.

A lo largo del año pasado, la OLAF concluyó 265 investigaciones, abrió 190 nuevas y remitió a la Fiscalía Europea 79 casos de posibles delitos penales.

Traficantes y falsificadores

Y es que además de investigar el posible mal uso de fondos europeos, el organismo antifraude de la UE “ha seguido el rastro de traficantes, falsificadores y estafadores aduaneros, ha contribuido a la aplicación de las sanciones comerciales en apoyo de Ucrania y

1.249 MILLONES

En 2023, la OLAF detectó irregularidades por 1.249 millones de euros, de los que 1.040 millones fueron fondos usados indebidamente.

ha seguido desarrollando políticas para prevenir y combatir el avance de ciertas tendencias de fraude”, resalta el informe. Unas pesquisas de las que tampoco han escapado ni el personal ni los miembros de las instituciones de la UE, donde la OLAF “también ha investigado sospechas de conducta indebida”.

España se convierte en el país de la OTAN con menor gasto en defensa

EL PASADO AÑO ERA EL TERCERO POR LA COLA/ Destina un 1,28% del PIB a esta materia, muy por debajo del objetivo del 2% promovido por la organización. Polonia, Estonia y Estados Unidos encabezan el gasto.

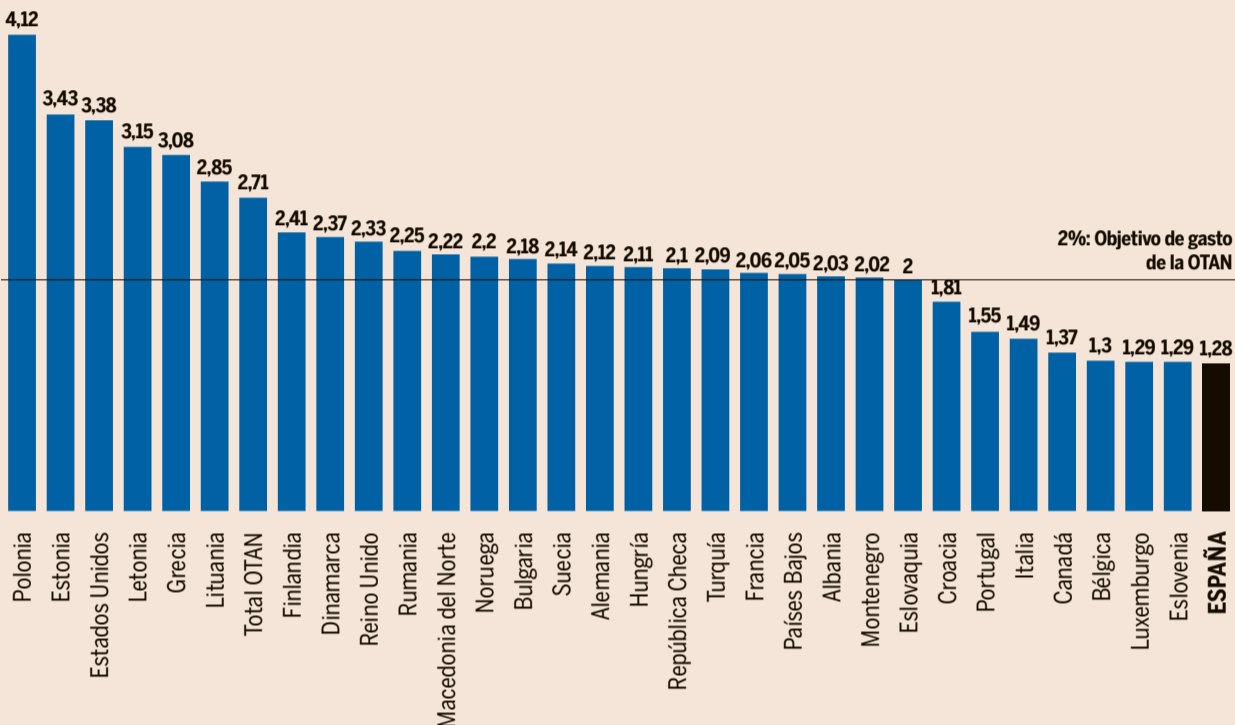
Carlos Polanco. Madrid
Los nuevos desafíos geopolíticos impulsan a los países de la OTAN a incrementar su gasto en defensa y, aunque España también está haciendo esfuerzos para ello, se está quedando atrás. Tan atrás que ha caído a la última posición en gasto en defensa en proporción al PIB en la clasificación que la Organización del Tratado del Atlántico Norte realiza cada año, con un 1,28%. El pasado año, ocupaba la tercera plaza por la cola, pero ha incrementado menos su gasto en defensa que los que hasta ahora eran sus perseguidores. Así, Eslovenia y Luxemburgo la superan en términos de PIB, con un 1,29% cada una.

En concreto y según la estadística hecha pública por la OTAN en la noche del lunes, España gastará 21.269 millones de dólares en defensa a lo largo de este año, un 12,6% más que los 18.875 millones del pasado año. Pese a ocupar ahora la última posición, España ha realizado significativos avances en gasto en defensa, al pasar del 0,92% del PIB de 2014 al 1,28% actual. Aun así, el país está todavía muy lejos del 2% que marca la OTAN como objetivo de mínimos: en la cumbre del año pasado, celebrada en la ciudad lituana de Vilna, los socios atlánticos decidieron que este 2% era el “suelo” y que la idea era un mayor despliegue en materia de defensa por parte de todos los aliados. La última actualización facilitada por la OTAN refleja este esfuerzo, puesto que 23 de los 31 miembros con fuerzas armadas (lo que excluye al socio islandés) ya superan o igualan este porcentaje. De hecho, hay varios que lo superan con holgura. Polonia destina el 4,12% de su PIB; Estonia, el 3,43% y Estados Unidos, el 3,38%. El salto es notorio, puesto que hace un año solo diez países superaban dicho objetivo. En total, los aliados destinarán 1,474 billones de dólares a defensa a lo largo de 2024.

El perfil internacional que ha tratado de adquirir el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez –Madrid fue escenario de la cumbre de 2022– ha llevado al líder del Ejecutivo a comprometerse a un aumento significativo en defensa. Por

¿CUÁNTO GASTA CADA PAÍS DE LA OTAN EN DEFENSA?

Gasto relativo al PIB en 2024*, en %.



*Estimación.

Expansión

Fuente: OTAN



23 de los 31 socios de la OTAN con fuerzas armadas superarán o alcanzarán en 2024 el 2%.

eso con ocasión de la cumbre de Madrid avanzó que antes de que finalice la década España alcanzará este mínimo.

Al menos hay un hito en el que España sí cumple, y es el de porcentaje del gasto en defensa que se destina a equipos militares. En este apartado, el objetivo a superar es el del 20%. En 2024 lo hará holga-

damente, con un 30,3%, mejorando los datos de 2023, cuando estaba en un 27,4%. 29 estados cumplirán este año con este objetivo.

La geopolítica obliga

Hay dos circunstancias que están motivando el incremento del gasto en defensa. Una ya es patente, mientras que la

otra podría serlo en los próximos meses. La primera es que Europa tiene a sus puertas una guerra, la que se está desarrollando en el territorio de Ucrania. La amenaza rusa lleva a que los países cercanos, así como la Unión Europea como institución supranacional, estén volcándose en mejorar la defensa. En este con-

La guerra en Ucrania y una posible victoria de Trump impulsa el gasto de los socios atlánticos

texto es en el que se entiende que la Unión Europea esté intentando relanzar la industria de defensa en Europa, con planes específicos para la industrialización, y que esté dando prioridad a ayudar a Ucrania a defenderse de las arremetidas rusas.

La segunda circunstancia, la hipotética, se materializará o no el 5 de noviembre. Las elecciones de Estados Unidos serán claves, puesto que una vuelta a la Casa Blanca de Donald Trump, que ahora mismo es favorito a ganar, llevaría a Estados Unidos a endurecer sus exigencias al resto de aliados de la OTAN. Tanto es así que el expresidente especuló en febrero con la posibilidad de no ayudar a aquellos miembros de la OTAN que no hayan alcanzado el objetivo del 2%: dijo que Rusia podría hacer “lo que quisiera” con aquellos países “que no pagan sus facturas”.

Editorial / Página 2

Rutte apunta a liderar la organización tras reunirse con Orbán

El primer ministro neerlandés, Mark Rutte, que abandonará en las próximas semanas su cargo tras la debacle electoral de noviembre del año pasado, tiene el camino despejado para convertirse en el próximo secretario general de la OTAN, en sucesión de Jens Stoltenberg. Ayer, el primer ministro de Hungría, el ultranacionalista Viktor Orbán, anunció que apoyará a Rutte para alcanzar esta posición. En un mensaje en la red social X, el mandatario magiar compartió que, ante el visto bueno de éste para respetar el acuerdo con respecto a Ucrania, por el cual no es necesario unirse a las actividades aliadas en Ucrania, Hungría “está dispuesta a apoyar la candidatura del primer ministro Rutte a la secretaría general de la OTAN”. Orbán recordó que en su encuentro con el actual secretario general de la OTAN, Jens Stoltenberg, acordaron que no se utilizarán fondos húngaros para apoyar las operaciones y acciones de la OTAN en Ucrania, un acuerdo que Rutte anunció que respetará en caso de ser elegido nuevo dirigente máximo de la Alianza. En una carta enviada ayer a Budapest, Rutte señaló que como secretario general de la Alianza tratará “a todos los países con el mismo nivel de comprensión y respeto”, en referencia a que el neerlandés anteriormente había criticado la deriva de los valores democráticos en Hungría. Además, el propio Stoltenberg apoyó también ayer la candidatura de Rutte, y apuntó que la alianza se encuentra ya muy cerca de alcanzar una decisión sobre su sucesor. “Es un candidato muy fuerte. Tiene mucha experiencia como primer ministro. Es un amigo cercano y colega”, dijo Stoltenberg en Washington, donde tras haberse reunido el lunes con el presidente estadounidense, Joe Biden, habló ayer con el secretario de Estado de EEUU, Antony Blinken. “Con el anuncio de Orbán creo que es obvio que estamos muy cerca de llegar a una conclusión. (...) Creo firmemente que la Alianza decidirá pronto quién será mi sucesor”, afirmó Stoltenberg en una conferencia de prensa junto a Blinken.

Madrid aprueba hoy su deducción del 20% en el IRPF para inversión exterior

A diferencia del proyecto original, se excluyen las inversiones en inmuebles

INCENTIVO/ La ley, que se remitirá hoy a la Asamblea de Madrid, se aplicará con efecto retroactivo desde el 1 de enero a las inversiones de extranjeros o españoles residentes en el exterior que se instalen en la región.

J. Díaz. Madrid

La promesa de aplicar una deducción del 20% en el IRPF autonómico a aquellos residentes en el exterior, españoles o extranjeros, que decidan instalarse e invertir en Madrid fue uno de los anuncios estrella de Isabel Díaz Ayuso en 2023. Lo anticipó en enero de ese año como parte de su respuesta al Impuesto de Solidaridad a las Grandes Fortunas del Gobierno de Pedro Sánchez; en febrero aprobó el proyecto de ley, y poco después, en marzo, lo sometió a debate y votación en la Asamblea de Madrid, pero el rechazo de Vox, cuyos votos eran entonces indispensables, y las elecciones del 28-M hicieron que el proyecto decayera. Tras esos comicios, que otorgaron a Ayuso y al PP mayoría absoluta en el Parlamento regional, la presidenta madrileña no solo retomó la medida, sino que, libre ya de las ataduras de los votos de terceros, prometió que ese acicate entraría en vigor en 2024. El Consejo de Gobierno de la Comunidad de Madrid aprueba hoy el proyecto de ley que cristaliza esa promesa, dando luz verde a la nueva deducción del 20% en la cuota autonómica del IRPF para atraer inversiones y talento de “contribuyentes procedentes

del extranjero” con el objetivo de espolear aún más la creación de empleo y riqueza en la región.

La Comunidad de Madrid remitirá hoy mismo el proyecto de ley a la Asamblea regional para que se inicie su tramitación parlamentaria “previa a su votación y entrada en vigor en los próximos meses”, según fuentes del Ejecutivo madrileño, que tiene garantizada su aprobación gracias a la mayoría absoluta de los populares en la cámara autonómica.

En cualquier caso y con independencia de cuándo se apruebe, la ley se aplicará con efectos retroactivos desde comienzos de año. “La normativa será aplicable a todas las operaciones que se hayan hecho a partir del 1 de enero” de 2024, señalan las mismas fuentes.

El nuevo acicate fiscal está dirigido a extranjeros o españoles residentes en el exterior que lleven más de cinco años viviendo fuera de España y que decidan fijar su residencia fiscal en la Comunidad de Madrid e invertir en ella. La deducción del 20% será aplicable a diferente tipos de activos, como la inversión en obligaciones, bonos y letras del Tesoro; la compra de acciones de empresas cotizadas y



La presidenta de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, ayer.

no cotizadas, o participaciones en compañías y negocios.

Excluidos los inmuebles

A diferencia del proyecto de ley que decayó en la anterior legislatura, la norma aprobada hoy no contempla la inversión en inmuebles; esto es, la compra de viviendas, garajes u otro tipo de activos inmobiliarios no se beneficiará de esta rebaja en el IRPF. Fuentes de la Comunidad de Madrid explican que la nueva redacción de la ley ha tenido en cuenta el plan de choque en materia de vivienda anunciado meses atrás por el gobierno regional para 2024-2025, que contempla una decena de medidas para impulsar la

oferta de vivienda en la región, entre ellas bonificaciones fiscales asociadas a la compra y al alquiler, como nuevas deducciones en el IRPF por establecimiento de residencia, o por la compra o rehabilitación de vivienda habitual, entre otros acicates. El ejecutivo regional ha preferido canalizar los incentivos a la vivienda a través de ese plan, ya que la rebaja del IRPF que se aprueba hoy persigue sobre todo atraer inversión y generar nuevos proyectos empresariales.

Al menos seis años

Para acceder a este nuevo incentivo fiscal, Madrid exige mantener tanto la inversión como la residencia fiscal en la región durante un mínimo de seis años. Para evitar posibles acusaciones de competencia desleal por parte de otras CCAA, la norma deja claro que el aspirante a la deducción “no puede haber sido residente en España durante los cinco años anteriores al cambio de ubicación”. Esto es, solo podrán acogerse a la medida extranjeros o españoles que hayan residido en el exterior al menos durante un quinquenio. Las inversiones de los nuevos residentes no tienen por qué radicarse en Madrid, pero –eso sí– está ca-

tegóricamente excluido invertir en entidades domiciliadas en paraísos fiscales. Además, el potencial beneficiario “tampoco puede ejercer funciones ejecutivas ni de dirección o mantener una relación laboral con la entidad en la que haga sus aportaciones”.

Ayuso ahonda así en su modelo económico de impuestos cada vez más bajos y de progresivo alivio fiscal, actuando al tiempo como contrapeso a las políticas tributarias del Gobierno central, que además de imponer el gravamen a la riqueza, lo que obligó a Madrid a restablecer Patrimonio para evitar que esos ingresos fueran a parar a las arcas estatales en lugar de a las regionales, pretende convertir en permanentes los impuestos extras a bancos y energéticas. Desde 2004, siempre bajo gobiernos del PP, Madrid ha recortado en cuatro ocasiones la tarifa autonómica del IRPF, con un ahorro estimado de 11.000 millones de euros para el contribuyente madrileño.

A estos se añaden nuevos incentivos y deducciones en el tributo: por nacimiento o adopción; arrendamiento de vivienda habitual; gastos educativos, así como las dos deflacciones del IRPF aplicadas en los dos últimos años por la abultada inflación para evitar que una mejora salarial, por moderada que fuera, provocase un salto de tramo e implicase el pago de mayores impuestos.

El gran bulo de la izquierda contra el Rey



RADAR MÓVIL

Ricardo T. Lucas

En la llamada “marcha republicana” del pasado domingo en Madrid, con las eurodiputadas de Podemos Irene Montero e Isa Serra en cabeza de la escasa concurrencia, se volvieron a verter los bulos habituales contra el rey Felipe VI. El principal es el que tacha a la Monarquía de “antidemocrática” y denuncia que fue instaurada por el dictador Francisco Franco. Dos afirmaciones absurdas, carentes de sustento doctrinal, pero que han calado entre buena parte del electorado de izquierda porque son de comprensión fácil para quienes buscan argumentos simples y frases rotundas que poder emplear en sus redes so-

ciales. Por desgracia, quien como máximo dirigente político del país debería defender al jefe del Estado por lealtad institucional hace, también en esto, dejación de funciones, cuando no es cómplice de quienes vierten injurias contra la Corona; un delito tipificado en el Código Penal vigente. De ahí el imperativo moral de no dejar sin rebatir los bulos de la izquierda contra el Rey, por delirantes que puedan resultar. Al respecto, la semana pasada el catedrático de Derecho Constitucional Francesc de Carreras tuvo una intervención brillante en la Real Academia de Jurisprudencia y Legislación sobre la legitimidad de origen de la Monarquía española actual, desmontando lo que generosamente llamó “confusión” sobre los supuestos vínculos con el franquismo a lo que realmente es pura intoxicación. La dictadura no era un reino ni nada similar, aun-

que se atribuyera esa forma de Estado para encubrir un régimen autoritario y personalista. Pero ni fue una monarquía ni respetaba sus normas, pues de hecho don Juan Carlos fue proclamado Príncipe de España por las Cortes franquistas y no Príncipe de Asturias, que es el título concedido a los herederos de la Corona hispánica desde 1388. Bastaría con acudir a los libros de Historia para comprobar que el propio Franco rechazó entonces que la designación del Príncipe como sucesor en la Jefatura del Estado fuese una restauración monárquica, si bien quizá ese ejercicio sea demasiado pedir a las líderes iletradas de la izquierda pija. Como sentenció quien también es académico de número de la Real Academia de Ciencias Morales y Políticas, la Constitución Española de 1978 es la que constituye la Monarquía parlamentaria y democrática, inexis-

tente hasta entonces, por lo que el rey actual no le debe nada al régimen franquista. A su juicio, la verdadera anomalía histórica es que España volviese a ser una Monarquía después de haber sido una república y una dictadura. Lo fue por la voluntad expresa y decidida del Rey Juan Carlos I. Gracias a la Transición democrática, la legitimidad de origen de Felipe VI y de su hija la princesa Leonor cuando le suceda en el trono, descansa en la Carta Magna refrendada por la mayoría de los españoles, lo que le convierte en un monarca plenamente constitucional. Es una tremenda falacia tratar de disociar Monarquía constitucional y democracia. Y no sólo porque algunas de las democracias más antiguas del mundo (Reino Unido, Dinamarca o Suecia) sean monarquías, sino porque el actual rey de España se ha significado claramente, a lo largo de

los diez años de reinado que hoy se conmemoran por todo el país, en la defensa de la Carta Magna, incluso en los momentos más críticos como fue el golpe separatista del año 2017 en Cataluña, ajustándose milimétricamente a su función de “guardar y hacer guardar la Constitución”. Lo que verdaderamente pretende la izquierda es impugnar el marco de derechos y libertades cimentado en la Monarquía parlamentaria, que ha propiciado el periodo más prolongado de paz, prosperidad y bienestar de nuestra historia reciente para imponer una república “popular” como las autocracias con las que tiene estrechos lazos la izquierda radical, como Venezuela o Irán. Ahora que el Gobierno de Sánchez proclama haberse conjurado contra los bulos, podría comenzar por combatir los que vierten sus socios políticos contra el jefe del Estado.

Las empresas galas se acercan a Le Pen por la agenda de la alianza de izquierdas

TENDENCIAS/ Los empresarios están más alarmados por las propuestas fiscales de la alianza de izquierdas que por el programa económico de Reagrupación Nacional, el partido ultraderechista de Marine Le Pen.

L. Abboud/S. White.

Financial Times

Los empresarios franceses están acercándose a la ultraderecha de Marine Le Pen, alarmados ante el programa fiscal que la alianza de izquierdas ha presentado para las elecciones parlamentarias anticipadas del país. En declaraciones a *Financial Times*, cuatro altos ejecutivos y banqueros reconocieron que la izquierda –que según los sondeos es el bloque más fuerte que compite con Le Pen– sería incluso peor para las empresas que los recortes fiscales sin financiación y las políticas antiinmigración de Reagrupación Nacional (RN).

“Las políticas económicas de RN son más bien una página en blanco que las empresas creen que pueden reconducir en la dirección correcta. En cambio, no es probable que la izquierda suavice su programa anticapitalista de línea dura”, explicó un empresario de una compañía que cotiza en el Cac 40 sobre el partido de Le Pen. El RN va por delante de otras agrupaciones en los sondeos de las elecciones que se celebrarán el 30 de junio y el 7 de julio.

Otro importante empresario e inversor en Francia añadió que “si me hubieran dicho hace dos semanas que el entorno empresarial apoyaría al RN y que no se excluye la sali-

da del presidente Macron, no lo habría creído”.

Ambos quisieron permanecer en el anonimato recelosos de pronunciarse públicamente sobre política coincidiendo con la campaña electoral de las elecciones anticipadas que Macron convocó tras sufrir una estrepitosa derrota en las elecciones al Parlamento Europeo por RN.

El lugarteniente de Le Pen, Jordan Bardella, que se espera que sea primer ministro si el RN gana una mayoría absoluta, ya había comenzado a acercarse a los empresarios en reuniones a puerta cerrada en los últimos meses, reconocieron banqueros de inversión en París y ejecutivos.

Llamadas

Jean-Philippe Tanguy, diputado de RN experto en economía, reconoció que había estado recibiendo llamadas de grupos de presión, inversores y empresas que querían conocer los planes del partido.

“Les hemos dicho que el RN mantendrá la línea del déficit y presentará un plan creíble. Los mercados serán severos con nosotros, así que no nos queda más remedio que hacerlo”, afirmó. Los mercados respondieron a la incertidumbre política con una caída del índice Cac 40 superior al 5% entre el anuncio de las elecciones hace poco más de



Marine Le Pen, presidenta de la Reagrupación Nacional.

una semana y el cierre del lunes.

El diferencial entre los rendimientos de los bonos de referencia franceses y alemanes –un barómetro que mide el riesgo de invertir en deuda de Francia– ha subido 0,31 puntos porcentuales desde que se convocaron las elecciones. Se trata del movimiento semanal más pronunciado desde la crisis de deuda de la eurozona en 2011.

Otro alto ejecutivo aseguró

que la perspectiva de que los partidos de extrema derecha o de izquierda diseñen la estrategia económica de Francia era “como elegir entre la peste y el cólera”.

Tanto la extrema derecha como la alianza de izquierdas Nuevo Frente Popular (NFP) quieren una ruptura radical con las políticas económicas favorables a las empresas de Macron.

El presidente ha recortado los impuestos a la producción

de las empresas, ha facilitado el despido de trabajadores y ha atraído a empresas extranjeras, como JPMorgan Chase, Pfizer y Amazon, para que inviertan en Francia.

El desempleo ha caído y se ha conseguido evitar una recesión, a diferencia de otros países de Europa.

El RN, que no ha presentado un programa económico completo, ha señalado que podría revocar la emblemática reforma de las pensiones

de Macron a finales de año, tras una auditoría de las cuentas públicas. Esta fue una de sus principales promesas electorales.

El partido ha adelantado que mantendrá sus promesas de recortar el impuesto sobre el valor añadido de la energía y el combustible, que según el Gobierno costará 16.000 millones de euros.

En un intento de la extrema derecha de tranquilizar al electorado y a los mercados,

Goldman advierte de que la deuda puede escalar al 120%

Artur Zanón. Londres

En un informe de Goldman Sachs del pasado 1 de febrero titulado “2024: el año de las elecciones”, faltaba una fecha (en realidad, dos) que ha devuelto los nervios a los mercados europeos: los comicios que habrá en Francia para renovar la Asamblea Nacional, en una votación a dos rondas, el 30 de junio y el 7 de julio. En este informe, de 31 páginas, Marine Le Pen aparecía aludida ya en tres ocasiones –“Los malos tiempos son buenos para los populistas”–, pero no se preveía un examen en las urnas hasta 2027.

Varios meses después y con un contexto bien diferente, un nuevo informe de Goldman

Sachs advierte de que la deuda en el país vecino podría dispararse hasta el 120% del PIB si el partido de Le Pen, Reagrupación Nacional, obtiene la mayoría absoluta en la próxima votación.

Francia tiene una deuda del 111% del PIB –España está en el 109%–, 4,3 puntos menos que en 2020, en los máximos de la pandemia. El déficit en el pasado ejercicio se situó en torno al 4% del PIB.

Los analistas de la firma norteamericana plantean tres escenarios. El primero, que ahora parece el más improbable, es el del “status quo”, y prevé un recorte del agujero presupuestario hasta el 1% en 2027, el año de las presiden-

Varios presupuestos expansivos impedirían reducir el déficit francés al 3% al menos hasta 2027

ciales, en la que la deuda terminaría en el 113% del PIB. En paralelo, el diferencial con el bono de Francia a 10 años respecto del de Alemania se estrecharía en el medio plazo a 0,5 puntos porcentuales.

El segundo, de “punto muerto”, caracterizado por una cohabitación en la que no se podrían aprobar medidas decididas que afecten al gasto y a los ingresos, supone una consolidación más lenta que

llegaría a 2027 con un desequilibrio algo superior al 2%. Goldman Sachs dice que el diferencial de la deuda subiría a 0,75 puntos.

En cambio, la vía de “expansión” implicaría una primera fase de aumento del déficit y una segunda de consolidación fiscal parcial: en 2024 el déficit se ampliaría y en 2025 llegaría al 4,5%, mientras que en los dos ejercicios siguientes se rebajaría hasta el 3%, con una deuda a diez años que se pagaría un punto por encima de la germana. En 2027, la deuda habría subido al 120% del PIB francés.

“Sobre el mercado laboral, tanto la coalición de izquierdas como la ultraderecha se

oponen a la reforma de las pensiones que eleva la edad de jubilación”, indica el informe, que añade, respecto de los impuestos, que ambos extremos apoyan la reducción del IVA en energía y alimentos, así como la reimplantación de un impuesto a la riqueza.

Economía y financiación

Goldman Sachs incide, además, en que los “momentos actuales de incertidumbre” podrían dañar las perspectivas económicas de Francia si el país tiene que asumir mayores costes de financiación.

Algunos cálculos sitúan el recorte de impuestos y el aumento del gasto con Le Pen en torno a los 38.000 millones.

La situación ya se ha traducido en la pérdida del cetro por capitalización del parque parisino frente al londinense y una encuesta de Bank of America acaba de concluir que Francia se ha convertido en el *apestado* en la inversión bursátil, frente a España, favorita.

En la City no faltan estos días las comparaciones con el desastroso minipresupuesto que presentó la ex primera ministra británica Liz Truss en el otoño de 2022, con rebajas de gravámenes no compensadas con nuevos ingresos, que condujo a una devaluación de la libra y a una amenaza de recesión, amén de una crisis política que se la llevó por delante en 45 días.

La extrema derecha y el frente de izquierdas quieren una ruptura en política económica

Bardella aplazó el lunes por la noche un recorte de 7.000 millones de euros del IVA sobre los productos de primera necesidad de los hogares. RN también ha anunciado que daría preferencia a las empresas francesas en la contratación pública, lo que supondría una violación de las normas de competencia de la UE.

Le Pen ha intentado tranquilizar a las empresas. “Los mercados financieros no entienden el proyecto de RN. Sólo han oído un resumen de nuestro proyecto. Cuando lo leen, les parece bastante razonable”, declaró el domingo a *Le Figaro*.

Aunque la alianza de izquierdas NFP no ha hecho propuestas similares, sostiene sus planes económicos como más responsables debido a los miles de millones de euros en subidas de impuestos previstas para pagar el aumento del gasto.

Reforma de las pensiones

El programa del NFP incluye la eliminación de las reformas de las pensiones de Macron, el aumento de los salarios del sector público y las prestaciones sociales, al tiempo que propone un aumento del salario mínimo un 14% y congela el precio de los alimentos básicos y la energía.

Reintroduciría un impuesto sobre el patrimonio, eliminaría muchas exenciones fiscales para los más pudientes y aumentaría el impuesto sobre la renta las rentas más altas.

La patronal rechaza estas ideas. “El programa económico de la izquierda es totalmente inaceptable y equivaldría a la salida de Francia del sistema capitalista”, manifestó un empresario de alto nivel, preocupado por las elecciones. “Bardella puede parecer tranquilizador, pero la extrema derecha representa una amenaza para la democracia, no sólo para la economía”, añadió.

Otros son más optimistas. Matthieu Pigasse, banquero de inversión de Centerview especializado en asesoramiento sobre deuda soberana, afirma que la economía francesa está “protegida por el euro” y la propia UE, aunque RN siempre se haya mostrado euroescéptica.

“Paradójicamente, el euro inmunizará [el impacto económico] a la izquierda o a la extrema derecha”, declaró el banquero a la revista *L'Express*.

El mayor sindicato de Alemania reclama una subida salarial del 7%

INFLACIÓN Y SALARIOS/ IG Metall pide que la subida se mantenga durante al menos doce meses para que los 3,9 millones de trabajadores del sector industrial puedan hacer frente a la inflación.

Amara Ormaetxea. Madrid

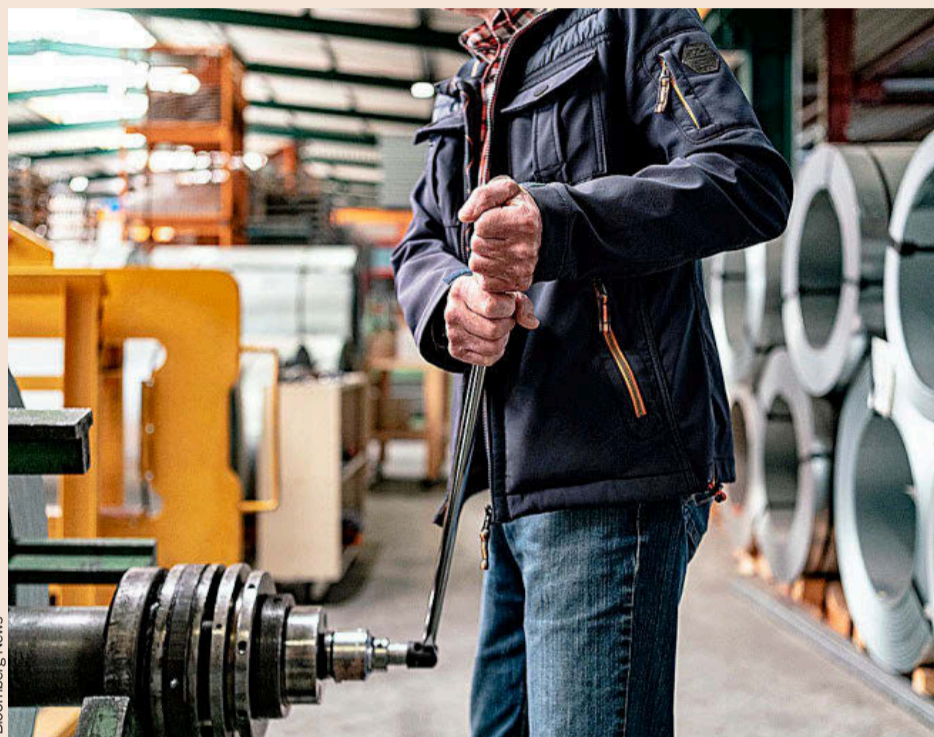
IG Metall, el sindicato alemán que representa a los casi cuatro millones de trabajadores del poderoso sector industrial de Alemania, ha reclamado un aumento salarial del 7% para los próximos doce meses, lo que supondría consolidar las subidas en las nóminas, más allá de los pagos puntuales que han estado recibiendo los trabajadores para contrarrestar los efectos de la inflación.

Para los contratos de formación el sindicato reclama una subida de 170 euros extra, mientras que para los grupos salariales más bajos solicita un “componente social” que elimine parte de la presión a la que se ven sometidos. La petición del sindicato ha tenido, por ahora, una acogida fría por parte de la patronal del sector, que es el pilar más robusto de la últimamente maltrecha economía alemana.

El Producto Interior Bruto (PIB) de la locomotora de la eurozona creció dos décimas en el primer trimestre del año tras haber caído un 0,3% en el conjunto de 2023. El Índice de Precios de Consumo (IPC) del país se situó en mayo en el 2,4% interanual, dos décimas por encima de la lectura de inflación del mes anterior.

Efecto dominó

Una subida salarial para los empleados de la industria podría tener un efecto dominó



La industria metalúrgica es la espina dorsal de la economía alemana.

en otros sectores, lo que elevaría el consumo, pero también los precios.

Para justificar la demanda de subida salarial, la responsable de convenios de IG Metall, Nadine Boguslawski, argumentó que las empresas cuentan, en estos momentos, “con un colchón de pedidos confortable”, y que “los empleados tienen que trabajar duro”, mientras que los altos precios en las cajas de los supermercados ejercen presión sobre el bolsillo de los empleados.

La economía alemana creció un 0,2% en el primer trimestre de este año

En ese sentido, IG Metall sostiene que el consumo privado es particularmente importante para la economía, ya que la demanda privada representa una parte significativa del crecimiento y, por lo tanto, es incluso más impor-

tante que las exportaciones. “Sin embargo, la inflación récord de los últimos años ha debilitado el poder adquisitivo y, por tanto, el consumo privado”, expuso Boguslawski.

Los comités regionales de negociación colectiva formularán sus demandas sobre esta base el 21 de junio. Asimismo, IG Metall avanzó que las negociaciones de otoño –la negociación colectiva dará comienzo a mediados de septiembre– irán acompañadas

de un debate sobre el tema de la jornada laboral”.

La patronal del sector industrial, que aún sufre las consecuencias de la crisis energética derivada de la invasión de Ucrania por parte de Rusia, había puesto sobre la mesa una propuesta para congelar los salarios.

Confianza

Su cautela está en línea con la debilidad de la economía alemana y con la confianza inversora en el país, que se ha estancado este mes, con un crecimiento de apenas cuatro décimas –hasta los 47,5 puntos– después de sumar diez meses al alza, según publicó ayer el Centro para la Investigación Económica Europea (ZEW, en alemán). El presidente del centro ZEW, Achim Wambach, aseguró que tanto la evaluación de la situación actual como las expectativas económicas se han estancado en un contexto de situación constante de estos indicadores para el conjunto de la eurozona. “Por el contrario, las expectativas de inflación de los encuestados aumentan, lo que probablemente esté relacionado con la tasa de mayo, que fue superior a lo esperado”, afirmó El lunes, Eurostat publicó que en Alemania los salarios pactados en convenio aumentaron un 6,2% en el primer trimestre, al ritmo más rápido de la última década.

CEOE pedirá derogar la reducción de la jornada cuando cambie el Gobierno

Expansión. Madrid

El presidente de la patronal CEOE, Antonio Garamendi, avisó ayer a la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, de que si no llega a un acuerdo con los empresarios sobre la reducción de la jornada laboral, sin reducir el salario, éstos pedirán la reversión de la medida si hay algún cambio de Gobierno.

“No puedo negarle al Gobierno, en este caso a la vicepresidenta, la facultad que pueda tener de cambiar las normas si el Parlamento se lo

aprueba. Pero en lo que sí ejerzo mi libertad es en la capacidad de decir que a mí eso no me parece diálogo social”. Garamendi intervino ayer en el seminario que está celebrando esta semana en Santander la Asociación de Periodistas de Información Económica junto con la Universidad Internacional Menéndez Pelayo (UIMP).

“Si ellos [el Gobierno] tienen muy claro cuál es la ley que quieren hacer, que la hagan y [los empresarios] no estaremos de acuerdo. Y el día que haya un cambio de Go-

bierno pediremos que se cambie”, dijo el presidente de CEOE. “Estas cosas a medio y largo plazo tienen resultados”, añadió. Las palabras del empresario coinciden con la decisión del Gobierno de tomar las riendas de la negociación ante el fracaso de la patronal y de los sindicatos en llegar a un acuerdo en esta cuestión.

Por su parte, el director general de Economía y Estadística del Banco de España, Ángel Gavilán, afirmó ayer que imponer la reducción de la jornada laboral “sin suficien-

te flexibilidad para las empresas puede tener repercusiones en sus costes laborales, en su competitividad y en la creación de empleo en el futuro”. Gavilán explicó que “la jornada laboral efectiva viene cayendo en las últimas décadas en España y los países de nuestro entorno sin necesidad de ningún cambio regulatorio”. “Nuestra impresión [del Banco de España] es que este proceso va a seguir así en las próximas décadas”, indicó. Y pidió al Gobierno que tome la medida “de forma flexible y consensuada con las



El presidente de CEOE, Antonio Garamendi.

empresas, teniendo en cuenta la extraordinaria heterogeneidad que existe entre empresas y sectores en las jornadas laborales”.

Trump y Biden luchan por el indeciso estado de Wisconsin

‘MURO AZUL’ Los dos candidatos están a la par en una carrera reñida que podría ayudar a decidir la presidencia de Estados Unidos. En 2026 Trump ganó en este Estado, y en 2020 lo hizo Biden.

James Politi. Financial Times

En la sede del partido republicano en el condado de Sauk, en el corazón del estado de Wisconsin, hay señales por todas partes de las próximas elecciones estadounidenses, como una gran figura recortada de Donald Trump o un cartel que dice que Joe Biden debe estar en una residencia de ancianos.

Jerry Helmer, presidente del partido en el condado, acaba de terminar una reunión de dos horas con un grupo de fieles del partido, y resume el ambiente.

“Puedo asegurarles que la preocupación es grande entre los republicanos”, afirma tras el acto en la pequeña localidad de Rock Springs, cuya población apenas supera los 300 habitantes. “Sentimos de verdad que si no elegimos a Donald Trump, estamos condenados”.

Wisconsin es el más pequeño de los estados del “muro azul” que rodean los Grandes Lagos que tradicionalmente votan a los demócratas y que podrían decidir las elecciones estadounidenses. Tiene una gran proporción de trabajadores industriales de cuello azul, blancos y de edad avanzada cuya lealtad oscila en las elecciones.

Sorpresa en 2016

En 2016, Trump sorprendió a la candidata demócrata Hillary Clinton al ganar el estado con un mensaje de que podría revivir EEUU con una economía más populista y un rechazo a la globalización que caló entre los votantes. Biden volvió a ganarlo por los pelos en 2020, ya que los votantes lo vieron como un mejor defensor de la clase obrera.

Este año, Trump aventaja a Biden por solo 0,6 puntos porcentuales en Wisconsin, según la media de las encuestas de *Fivethirtyeight.com*, lo que convierte de nuevo el resultado en un cara o cruz decisivo.

El destino político del estado dependerá en última instancia de si Biden puede volver a ganarse a tantos votantes en las ciudades de Milwaukee y Madison, tradicionalmente bastiones demócratas, al tiempo que hace



El expresidente Donald Trump.

incursiones en los suburbios republicanos, de educación universitaria y tradicionalmente conservadores.

Trump intentará consolidar su apoyo en las zonas rurales del estado mientras intenta erosionar el apoyo a Biden entre los votantes de ingresos más bajos, incluidas las minorías, en las ciudades.

“Es una batalla por los corazones y las mentes de todos”, señala Doug Jones, un exsenador de Alabama que hizo campaña por Biden en Wisconsin a principios de este mes. “Esta campaña no va a dar nada por sentado”.

El condado de Sauk, un área de 66.000 residentes dependiente de una mezcla de agricultura, turismo y manufactura, es un barómetro político clave para el estado, y uno de los dos condados de Wisconsin que cambiaron su voto en las últimas dos elecciones. Trump lo ganó por solo 109 votos en 2016, y en 2020 Biden lo recuperó con una mayoría de 614.

En un concierto en la plaza principal de Baraboo, la ciudad más grande de Sauk, la multitud, en su mayoría blan-

Los republicanos creen que una ola de descontento por la inflación puede inclinar el voto

ca y de edad avanzada, se inclina principalmente por el actual presidente.

“Me considero independiente, pero el Partido Republicano se ha escorado muy a la derecha y no soporto a Trump”, explica Steve Novak, un contable jubilado que acaba de mudarse a la zona desde Green Bay, la ciudad industrial más grande de Wisconsin.

Sin embargo, Novak no está seguro de que Biden vaya a ganar. “De la gente que conozco, está más o menos al 50%”, observa. “Creo que la economía está empezando a cambiar. Y no creo que Biden reciba suficiente crédito por ello. Pero va a ser difícil venderlo porque mucha gente va al supermercado y piensa que no está dando resultado”.

Suzanne Covoloskie, otra partidaria de Biden, añade: “Me gustaría pensar que la



El actual presidente y candidato, Joe Biden.

gente es más inteligente que volver a creer [en Trump], pero ya creyeron en él antes”.

Los republicanos creen que una ola de descontento por la alta inflación, así como el temor a la inmigración que entra por la frontera sur, serán suficientes para inclinar de nuevo el estado a favor de Trump.

Efecto económico

“Espero que la gente se haya hartado de la subida de los precios... nada, ni siquiera en las tiendas de todo a 1 dólar, cuesta ya 1 dólar. Ahora hay un especial Biden de 1,25 dólares”, explica Mike Twoney, exartista de circo y extrabajador de la construcción de 64 años que llevaba una gorra marrón de Trump. Mucha “gente de cuello azul” cree sencillamente que “Trump mira un poco más por ellos”, añade.

Los demócratas replican que Trump es un farsante populista que atrae millones de dólares de financiación de multimillonarios de Wall Street mientras promete grandes rebajas fiscales para los ricos y las empresas y amenaza con recortes en la red de seguridad social.

También creen que el historial de Biden en la defensa de políticas que benefician a la economía, como las amplias subvenciones a la fabricación y las infraestructuras, están empezando a tener efecto. En el condado de Sauk, por ejemplo, la tasa de desempleo es del 2,7%, muy por debajo de la media nacional.

“Si quieres un trabajo aquí, puedes conseguirlo... ya nadie trabaja por el salario mínimo”, afirma Susan Knowler, presidenta del partido demócrata en el condado de Sauk.

Las mejoras de la Ruta 33, financiadas por el proyecto de ley de infraestructuras de Biden, han supuesto un gran beneficio para la comunidad, añade.

Kent Miller, presidente de Wisconsin Laborers' District Council, un sindicato que representa a muchos trabajadores de la construcción, también cree que Biden podría conservar el estado. En su opinión, el repunte de la industria manufacturera en EEUU supone una gran diferencia entre ahora y 2016, cuando Trump se ganó a muchos votantes por cuestiones económicas, así como por su

El expresidente llama a Milwaukee “ciudad horrible” para desesperación de los republicanos

Los doble resentidos, votantes que recelan de Trump y Biden, son un riesgo para el actual presidente

estilo “bullicioso” y “no políticamente correcto”.

Otro factor que podría jugar a favor de Biden es que el Partido Demócrata ha aumentado rápidamente la recaudación de fondos, así como sus operaciones sobre el terreno, en Wisconsin.

Convención

Los republicanos esperaban que se produjera un impulso cuando la convención del partido para nominar formalmente a Trump se celebre en Milwaukee en julio. Pero el expresidente la llamó la semana pasada “ciudad horrible” durante una reunión a puerta cerrada con legisladores en el Congreso, un error que podría tener un coste para él en el estado.


Sin embargo, los “doble resentidos”, votantes descontentos con Trump pero también poco dispuestos a apoyar al actual presidente, son un riesgo para Biden. Los residentes no sólo se quejan de los altos precios en general, sino del coste de la vivienda y del cuidado de los niños en particular.

“No merece la pena votar a ninguno de los dos candidatos”, afirma Edward Witczak, de 50 años y padre de ocho hijos en la localidad de Sauk City, que ha votado tanto a presidentes demócratas como republicanos en el pasado pero no votó en 2020. “No puedo votar por el peor de dos males y eso es lo que tenemos de nuevo”, añade.


A Knowler le consterna que la carrera esté tan reñida. “¿Quién va a votarle ahora de los que no le votaron en la última ocasión? Él [Trump] es absolutamente un peligro horrible, me cuesta aceptar que esté incluso en el universo en las encuestas y que podamos estar incluso remotamente cerca”.

Pero Helmer y los republicanos se preparan para una contienda que se prevé reñida. Un indicio de cómo están enfocando las elecciones puede verse en otro cartel de la sede local de su partido, que muestra la llamada séptima “regla” de un “tiroteo”.

Dice así: “Dentro de 10 años nadie recordará los detalles del calibre, la postura o la táctica. Sólo recordarán quién vivió”.



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

18-06-2024

Los valores que más suben

	%
Técnicas Reunidas	6,16
Nyesa	4,76
Soltec Power Holdings	4,00
CaixaBank	2,92
Gam	2,92
Enagás	2,71
Grupo San José	2,59
Alba	2,54

Los valores que más bajan

	%
Atrys Health	-4,28
Atresmedia	-3,98
Pescanova	-3,09
Vocento	-2,57
Deoleo	-2,48
Clínica Baviera	-2,43
ROVI	-2,29
OHLA	-2,27

Los valores más negociados

	Títulos
B. Santander	22.306.291
Dia	19.367.470
Urbas Gr.Financiero	14.760.385
B. Sabadell	11.363.750
Telefónica	11.090.076
Iberdrola	10.393.673
BBVA	10.370.241
CaixaBank	7.084.894

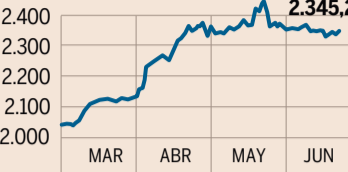
➤ **Bono español a 10 años**
Rentabilidad en porcentaje.



➤ **Petróleo**
Barril de Brent, en dólares.



➤ **Oro**
En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

18-06-2024

	Cierre	Variación diaria		Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual(%)
		Puntos	%			
ESPAÑAº						
Ibex 35	11.067,70	108,20	0,99	11.444,00	9.858,30	9,56
Ibex Medium Cap	14.821,70	-30,10	-0,20	15.204,60	12.984,10	9,39
Ibex Small Cap	8.642,40	-2,10	-0,02	8.850,90	7.709,00	8,77
Latibex Top	4.873,90	12,40	0,26	6.038,20	4.818,90	-18,85
Madrid	1.092,39	9,71	0,90	1.132,07	972,17	9,56
B. Consumo	6.256,31	37,47	0,60	6.256,31	5.210,06	13,13
Mat. / Const.	1.726,33	23,80	1,40	1.780,65	1.628,22	3,59
Petróleo / Energía	1.803,60	20,51	1,15	1.846,06	1.617,48	1,08
S. Fin./Inmobiliar.	650,84	8,96	1,40	714,64	532,23	19,62
Tecnol. / Comunic.	719,62	-7,19	-0,99	781,52	667,37	1,47
Serv. Consumo	1.089,66	9,75	0,90	1.102,93	947,40	11,67
Barcelona	902,13	8,34	0,93	938,43	789,09	11,11
BCN Mid-50	26.269,77	-0,87	0,00	26.932,34	23.262,06	8,23
Bilbao	1.722,33	15,84	0,93	1.779,19	1.549,45	8,05
Valencia	1.710,33	18,13	1,07	1.769,82	1.521,82	9,23
ZONA EURO						
Dax Xetra	18.131,97	63,76	0,35	18.869,36	16.431,69	8,24
CAC 40	7.628,80	57,23	0,76	8.239,99	7.318,69	1,14
Aex 25	928,19	5,07	0,55	931,79	771,43	17,97
Ftse Mib	33.315,68	407,63	1,24	35.410,13	30.077,46	9,77
PSI-20	6.570,95	50,98	0,78	6.971,10	6.055,53	2,73
Austria-Atx Vienna	3.589,59	30,25	0,85	3.775,49	3.327,04	4,50
Grecia-Atenas	1.422,32	18,21	1,30	1.502,79	1.301,34	9,99

	Cierre	Variación diaria		Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
	Puntos	%				
RESTO EUROPA						
FT-SE 100	8.191,29	49,14	0,60	8.445,80	7.446,29	5,92
SMI	12.046,61	43,09	0,36	12.254,76	11.091,58	8,16
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.855,32	7,20	0,25	2.892,90	2.283,27	25,04
Rusia-Rts Moscu	1.137,45	-1,00	-0,09	1.211,87	1.064,44	4,98
OMX Stockholm 30	2.566,49	7,98	0,31	2.641,47	2.297,85	7,02
PANEUROPEOS						
FTSE Eurotop 100	4.085,14	24,23	0,60	4.149,65	3.683,01	9,00
FTSE Eurofirst 300	2.044,89	13,14	0,65	2.080,55	1.850,49	8,27
DJ Stoxx 50	4.513,19	27,74	0,62	4.574,44	4.033,40	10,26
Euronext 100	1.500,52	14,66	0,99	1.557,64	1.368,00	7,52
S&P Europe 350	2.096,29	14,18	0,68	2.133,28	1.900,94	7,88
S&P Euro	2.133,76	14,58	0,69	2.225,04	1.261,91	7,18
Euro Stoxx 50	4.915,47	35,05	0,72	5.100,90	4.403,08	8,71
AMERICA						
Dow Jones	38.834,86	56,76	0,15	40.003,59	37.266,67	3,04
S&P 500	5.487,03	13,80	0,25	5.487,03	4.688,68	15,04
Nasdaq	17.862,23	5,21	0,03	17.862,23	14.510,30	18,99
Bovespa	119.630,44	492,58	0,41	132.833,95	119.137,86	-10,85
Merval	1.557.429,60	-24.942,42	-1,58	1.659.247,61	930.419,67	67,52
IPC	53.191,25	794,05	1,52	58.711,87	51.863,39	-7,31
Colombia Colcap	1.389,58	10,99	0,80	1.441,68	1.220,31	16,26
Venezuela-lbc Caracas	76.017,22	412,88	0,55	76.017,22	47.998,11	31,44
Canada-Tse 300	21.611,30	23,42	0,11	22.468,16	20.584,97	3,12

	Cierre	Variación diaria		Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Chile-Ipsa	6.542,93	36,42	0,56	6.810,91	5.844,56	5,57
ASIA-PACIFICO						
Nikkei	38.482,11	379,67	1,00	40.888,43	33.288,29	14,99
Hang Seng	17.915,55	-20,57	-0,11	19.636,22	14.961,18	5,09
Kospi Seul	2.763,92	19,82	0,72	2.763,92	2.435,90	4,09
St Singapur	3.301,78	4,23	0,13	3.348,87	3.107,10	1,90
Australia-Sidney	8.015,80	72,20	0,91	8.153,70	7.575,60	2,38
AFRICA-ORIENTE MEDIO						
Egipto-Cma El Cairo (2)	5.929,76	0,00	0,00	7.854,63	5.444,38	8,34
Israel-Tel Aviv 100	1.973,91	-4,24	-0,21	2.040,82	1.830,41	-4,02
Sudafrica-Jse All Share	79.748,83	2.695,05	3,50	80.072,99	71.693,09	3,71
DIVISAS FRENTE AL EURO						
Euro/Dólar	1,0715	0,0003	0,0280	1,0987	1,0632	-3,03
Euro/Yen	169,4100	0,3000	0,1774	170,7400	155,6800	8,37
Euro/Libra	0,8454	-0,0003	-0,0390	0,8665	0,8420	-2,73
Euro/Franco Suizo	0,9512	-0,0049	-0,5125	0,9924	0,9305	2,72
BONOS A 10 AÑOS						
						Puntos
B. España 10 años	3,316	-0,02	-0,75	3,495	2,987	-0,33
B. Alemania 10 años	2,392	-0,01	-0,66	2,695	2,000	-0,16
B. EEUU 10 años	4,222	-0,05	-1,29	4,706	2,366	0,35
B. Reuno unido	4,080	-0,06	-1,52	4,456	3,639	0,38
B. Japón	0,934	0,00	0,86	1,067	0,562	0,52
Dif. EEUU/Alemania	1,83	-0,03	-2,09	2,192	1,715	0,52

(1)A media sesion. (2)Festivo

IBEX

18-06-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL			NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector	
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.				Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable				
																					Año act.	Año sig.					
Acciona	112,800	1,35	113,700	111,100	148,195	131,700	En 100,300	Fe 101,557	0,47	203,989	Ag22 17,523	My00	4,51	Jl-22	U 4,11	Jl-23	A 4,51	4,05	-15,38	-15,38	54,856.653	6.188	14,33	12,77	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	20,240	0,90	20,380	19,840	474,478	26,545	En 18,322	Ab 439,098	0,34	41,736	Ag22 18,322	Ab24	0,70	Ab-22	U 0,28	Jun-23	U 0,70	--	-27,92	-27,92	329,250.589	6,664	16,56	17,75	1,03	ANE	ENR
Acerinox	9,925	1,38	9,955	9,775	511,448	10,565	Fe 9,460	Mz 691,815	0,65	11,054	En22 2,225	En99	0,60	Jl-23	C 0,30	En-24	A 0,31	6,23	-6,85	-3,94	270,546.193	2,685	8,23	6,75	0,97	ACX	MET
ACS	39,620	0,76	39,800	39,260	328,253	41,660	Jn 35,660	En 495,076	0,47	41,660	Jun24 1,941	Fe00	1,96	Jl-23	A 1,48	Fe-24	C 0,46	4,93	-1,34	0,93	271,664.594	10,763	15,66	13,85	1,91	ACS	CON
Aena	184,900	0,87	185,300	183,300	175,364	185,400	Jn 153,071	En 133,327	0,23	185,400	Jun24 47,372	Fe15	4,75	My-23	A 4,75	My-24	A 7,66	4,18	12,68	17,34	150,000.000	27,735	16,13	15,06	3,24	AENA	TRS
Amadeus	63,020	0,16	63,620	62,460	574,201	68,140	Jn 54,380	Fe 623,783	0,35	78,594	Oc18 8,742	My10	0,74	En-24	A 0,44	Jun-24	A 0,80	3,15	-2,87	-0,96	450,499.205	28,390	21,82	19,51	4,66	AMS	TUR
ArceIorMittal	22,080	1,05	22,190	21,710	162,749	26,284	Fe 21,830	Jn 240,557	0,07	120,588	Jun08 5,836	Fe16	0,35	Di-23	A 0,17	Jun-24	A 0,20	1,71	-13,97	-13,20	877,809.772	19,382	5,11	4,36	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,767	0,83	1,793	1,757	11,363.750	1,940	My 1,089	Fe 25,840.182	1,22	3,749	Fe07 0,228	Oc20	0,03	Di-23	A 0,03	Ab-24	C 0,03	3,42	58,76	61,46	5,440.221.447	9,613	7,14	8,03	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4,452	0,95	4,467	4,415	22,306.291	4,878	My 3,502	En 31,659.884	0,51	5,089	Di07 1,299	Se20	0,14	No-23	A 0,08	My-24	C 0,10	3,99	17,79	20,31	15,825.578.572	70,455	6,29	5,94	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7,704	0,92	7,746	7,650	1,515.018	8,158	Jn 5,439	Fe 2,834.557	0,81	8,158	Jun24 0,677	Jl12	0,43	Di-23	A 0,14	Mz-24	A 0,11	5,96	32,92	34,82	898,866.154	6,925	7,78	8,61	1,15	BKT	BCO
BBVA	9,222	1,63	9,236	9,094	10,370.241	10,985	Ab 7,713	En 10,984.489	0,49	10,985	Ab24 1,765	Se20	0,47	Oc-23	A 0,16	Ab-24	C 0,39	6,06	12,11	16,85	5,763.285.465	53,149	6,52	6,54	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5,002	2,92	5,002	4,907	7,084.894	5,294	Jn 3,519	En 11,193.806	0,39	5,294	Jun24 0,898	Mz09	0,23	Ab-23	A 0,23	Ab-24	A 0,39	8,06	34,25	44,76	7,268.087.682	36,355	7,27	7,94	0,96	CABK	BCO
Cellnex Telecom	31,990	1,14	31,990	31,600	861,712	35,809	En 29,601	Ab 1,104.610	0,42	60,876	Ag21 9,438	No16	--	No-18	A 0,05	No-21	A 0,03	--	-10,29	-10,24	679,327.724	21,732	--	--	1,57	CLNX	TEL
Colonial	6,050	1,60	6,090	5,960	731,175	6,510	En 4,900	Mz 1,069.928	0,51	1,101	Di06 1,292	Jl12	0,20	Jl-23	A 0,20	Jun-24	C 0,01	3,45	-7,63	-7,51	539,615.637	3,265	18,91	17,79	0,60	COL	INM
Enagás	14,410	2,71	14,410	14,080	1,313.398	15,885	En 13,000	Mz 998,906	0,98	18,237	Fe20 1,591	Se02	1,73	Jl-23	C 1,03	Di-23	A 0,70	12,32	-5,60	-5,60	261,990.074	3,775	14,27	16,19	1,26	ENG	ENE
Endesa	18,755	1,57	18,810	18,430	1,548.800	19,800	En 15,975	Mz 1,205.868	0,29	19,800	En24 1,033	Se02	1,59	Jl-23	A 1,59	En-24	A 0,50	11,29	1,60	4,31	1,058.752.117	19,857	11,65	10,87	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	36,360	2,25	36,500	35,740	852,764	37,400	My 33,220	Ab 901,242	0,31	37,400	My24 27,350	Oc23	0,43	--	--	No-23	R 0,43	1,20	10,12	10,12	740,688.365	26,931	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	21,660	--	21,960	21,660	240,562	24,340	My 18,310	En 338,988	0,44	34,563	Oc21 1,452	Di11	0,70	Jl-23	R 0,35	Di-23	R 0,35	3,23	14,91	14,91	195,629.070	4,237	18,83	15,93	2,25	FDR	ING
Grifols*	9,198	0,57	9,334	8,834	2,960.164	14,940	En 6,898	Mz 2,411.702	1,45	33,423	Fe20 1,894	My06	--	Oc-20	C 0,16	Jun-21	R 0,36	--	-40,49	-40,49	426,129.798	5,635	11,22	8,52	0,78	GRF	VAR
IAG	1,987	1,69	1,992	1,967	5,739.614	2,166	My 1,656	En 10,047.087	0,52	5,223	En20 0,787	No11	--	Jl-19	C 0,17	Di-19	A 0,15	--	11,57	11,57	4,971,476.010	9,878	4,42	3,93	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	12,085	1,05	12,135	11,945	10,393.673	12,390	Jn 10,480	Fe 8,940.910	0,36	12,390	Jun24 1,010	Oc01	0,19	En-23	A 0,19	En-24	A 0,20	1,67	1,81	5,21	6,423.299.000	77,626	15,49	14,56	1,51	IBE	ENE
Inditex	46,860	0,90	47,020	46,190	1,397.057	46,860	Jn 36,981	En 2,065.959	0,17	46,860	Jun24 1,821	Se01	1,20	No-23	C 0,20	My-24	A 0,77	2,95	18,84	20,80	3,116.652.000	146,046	27,09	24,66	7,00	ITX	TEX
Indra	20,320	0,59	20,420	20,140	313,118	21,760	Jn 13,930	En 421,519	0,61	21,760	Jun24 2,718	My99	0,25	Jl-22	A 0,15	Jl-23	A 0,25	1,24	45,14	45,14	176,654.402	3,590	13,64	12,13	2,43	IDR	ELS
Logista	26,600	1,06	26,620	26,340	78,028	27,020	My 23,572	En 147,325	0,28	27,020	My24 2,714	Oc14	1,44	Ag-23	A 0,49	Fe-24	C 1,36	7,03	8,66	14,22	132,750.000	3,531	10,73	10,81	5,35	LOG	TRF
Mapfre	2,170	1,21	2,170	2,148	1,509.856	2,285	Ab 1,848	Fe 2,423.824	0,20	2,285	Ab24 0,271	Jl00	0,15	No-23	R 0,06	My-24	C 0,09	7,03	11,68	16,34	3,079.553.273	6,683	7,48	7,17	0,81	MAP	SEG
Melia Hotels Int.	7,590	1,61	7,600	7,515	288,269	8,120	Jn 5,795	En 527,084	0,61	16,548	Ab07 1,509	Mz09	--	Jl-18	A 0,17	Jl-19	A 0,18	--	27,35	27,35	220,400.000	1,673	15,78	13,97	2,54	MEL	TUR
Merlin Properties	10,730	2,00	10,820	10,580	665,647	11,220	Jn 8,568	Fe 678,106	0,37	11,220	Jun24 4,481	Oc20	0,44	Di-23	A 0,20	Jun-24	C 0,01	1,98	6,66	6,74	469,770.750	5,041	18,06	16,01	0,75	MRL	INM
Naturngy	20,560	0,59	20,780	20,420	683,878	26,653	En 19,161	Mz 539,955	0,14	27,669	Ag22 3,535	Mz09	1,00	No-23	A 0,50	Ab-24	C 0,40	6,85	-23,85	-22,37	969,613.801	19,935	12,09	12,73	2,42	NTGY	ENE
Redeia	17,170	1,60	17,170	16,940	723,847	17,170	Jn 14,400	Fe 992,056	0,47	18,387	Ag22 2,503	Fe00	1,00	Jl-23	C 0,73	En-24	A 0,27	5,92	15,16	16,99	541,080.000	9,290	18,46	18,07	1,66	RED	ENE
Repsol	14,500	1,43	14,640	14,360	2,852.879	16,175	Ab 12,930	En 3,544.001	0,75	16,175	Ab24 3,490	Jun02	0,70	En-24	R 0,38	En-24	A 0,03	5,25	7,81	10,78	1,217.396.053	12,652	4,62	5,00	0,64	REP	PET
ROVI	85,200	-2,29	86,150	84,650	61,415	91,500	My 60,750	En 83,267	0,39	91,500	My24 3,008	Mz09	1,29	Jl-22	U 0,96	Jl-23	U 1,49	14,48	41,53	41,53	54,016.157	4,602	26,88	22,07	6,67	ROVI	VAR
Sacyr	3,362	1,27	3,370	3,340	1,101.367	3,748	My 2,954	Mz 1,828.835	0,61	27,930	No06 0,675	Jl12	0,14	Jl-23	C 0,08	En-24	R 0,26	4,22	7,55	11,56	762,286.580	2,563	14,01	12,57	1,99	SCYR	CON
Solaria	11,980	-0,58	12,140	11,770	698,252	12,870	En 9,430	Ab 760,955	1,56	30,940	En21 0,300	My12	--	My-11	A 0,02	Oc-11	A 0,02	--	-35,63	-35,63	124,950.876	1,497	15,36	12,54	2,02	SLR	ENE
Telefónica	3,999	-0,07	4,024	3,953	11,090.076	4,294	Jn 3,425	Fe 11,303.660	0,51	8,338	Mz00 1,906	Oc02	0,30	Jun-23	R 0,15	Di-23	R 0,15	3,75	13,16	13,16	5,670.161.554	22,675	12,90	12,12	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1,245	0,48	1,260	1,242	3,608.579	1,350	My 0,803	En 7,412.176	0,71	1,377	My18 0,369	Mz20	0,05	Ab-23	A 0,05	Ab-24	A 0,05	4,01	39,89	45,47	2,654.833.479	3,305	6,77	7,32	0,45	UNI	BCO

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector		
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER							
																			Año act.	Año sig.	Valor contable					
Deoleo	0.236	-2,48	0.240	0.235	119.182	0.243 My	0.192 Mz	463.258	0.24	58.123 Ab07	0.123 Fe20	--	Jl-07 U	0.02	Jn-08 U	0.04	--	3.51	3.51	500.000.004	118	--	--	--	OLE	ALI
Desa	13.200	=	14.500	14.500	45	13.200 Jn	11.632 En	277	0.04	14.383 J23	6.312 Ab17	0.84	My-24 A	0.28	Jn-24 A	0.28	10,64	10,00	17,02	1.788.176	24	--	--	--	DES	FAB
Dia	0.013	=	0.013	0.012	19.367.470	0.014 My	0.012 Fe	15.175.621	0.07	0.852 Ab15	0.011 Mz22	--	Jl-17 U	0.21	Jl-18 U	0.18	--	5,93	5,93	58.065.534.079	726	--	--	--	DIA	ALI
Duro Felguera	0.553	-1,95	0.569	0.545	64.065	0.687 En	0.530 Mz	118.353	0.14	29.280 Se13	0.161 Mz20	--	Jl-15 C	0.04	Se-15 A	0.02	--	-15,18	-75,15	215.179.431	119	--	--	--	MDF	ING
Ebro Foods	15.860	=	15.960	15.800	39.774	16.160 My	14.426 Fe	64.226	0.11	16.832 Di20	2.888 Fe03	0.57	0c-23 A	0.19	Ab-24 A	0.22	3,78	2,19	3,61	153.865.392	2.440	13,00	12,69	1,05	EBRO	ALI
Ecoener	3.840	=	3.790	3.790	490	4.290 En	3.400 Mz	17.212	0.08	6.500 J22	3.070 0c23	--	--	--	--	--	--	-9,43	-9,43	56.949.150	219	--	--	--	ENER	ENR
Edreams Odigeo	6.760	=	6.950	6.620	66.080	7.540 En	6.040 Ab	71.637	0.14	11.400 Ab14	1.023 0c14	--	--	--	--	--	--	-11,86	-11,86	127.605.059	863	--	14,08	3,10	EDR	TUR
Elecnor	20.400	1,24	20.600	20.050	26.345	20.842 My	17.499 Fe	32.608	0.10	20.842 My24	1.198 No02	0.37	My-23 C	0.37	Jn-24 C	0.40	1,97	4,35	6,38	87.000.000	1.775	16,52	14,68	0,86	ENO	FAB
Ence	3.290	0,73	3.298	3.256	237.551	3.610 My	2.710 En	598.128	0.62	6.701 0c18	0.684 Mz09	0.58	Mz-23 A	0.29	My-23 C	0.29	--	16,17	16,17	246.272.500	810	16,45	14,95	1,33	ENC	PAP
Ercros	3.550	0,14	3.560	3.540	59.507	3.590 Ab	2.280 Fe	116.833	0.33	197.146 Se87	0.309 Jn13	0.15	Jn-22 A	0.09	Jn-23 C	0.15	4,23	34,47	34,47	91.436.199	325	13,65	9,10	--	ECR	QUI
Ezentis	0.191	-1,04	0.193	0.189	460.148	0.216 En	0.089 En	7.401.652	1,58	55.529 Aq98	0.040 0c22	--	Ab-91 C	--	Ab-92 U	--	--	113,65	113,65	463.640.800	89	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3.750	0,27	3.765	3.720	108.467	3.805 My	2.935 Mz	206.863	0.17	6.537 Ab07	0.664 My12	0.16	Ab-23 A	0.12	En-24 A	0.04	1,04	18,67	19,91	316.223.938	1.186	13,39	12,93	1,37	FAE	FAR
FCC	14.380	-0,28	14.580	14.080	17.450	15.200 Jn	11.920 Fe	43.099	0.03	33.695 Fe07	3.874 Ab13	--	Jl-21 A	0.40	Jl-22 A	0.40	--	-1,24	-1,24	436.106.917	6.271	13,31	12,73	1,37	FCC	CON
Gam	1.410	2,92	1.410	1.390	27.059	1.485 My	1.210 En	19.515	0.05	199.158 J07	0.832 Se20	--	--	--	--	--	--	19,49	19,49	94.608.106	133	7,83	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2.865	-1,38	2.920	2.860	254.130	3.487 En	2.745 Ab	381.275	0.17	6.490 Jn18	1.847 J20	0.14	Jl-23 C	0.07	En-24 A	0.07	4,98	-18,33	-16,33	575.514.360	1.649	5,09	4,42	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3.270	-0,91	3.305	3.255	88.540	3.610 My	3.200 Ab	98.646	0.16	4.901 Jn18	2.040 Jn16	0.10	Jl-22 C	0.09	Jl-23 U	0.10	2,98	-2,68	-2,68	160.701.777	525	10,38	8,84	1,41	DOM	TEL
Grenergy Renovables	33.050	0,15	33.700	32.350	37.342	33.280 En	22.900 Mz	43.260	0.36	44.400 En21	1.300 Fe17	--	--	--	--	--	--	-3,48	-3,48	30.611.911	1.012	16,36	10,15	1,91	GRE	ENR
Grifols CLB	6.565	0,31	6.705	6.375	336.320	10.590 En	4.934 Mz	252.183	0.25	22.803 Fe20	2.979 No11	--	Jn-21 C	0.01	Jn-21 R	0.36	--	-37,77	-37,77	261.425.110	1.716	--	--	--	GRF-P	FAR
Grupo Catalana Occ.	38.400	1,32	38.400	38.000	7.773	38.750 Jn	30.290 En	21.048	0.04	38.750 Jn24	1.504 Fe00	1.06	Fe-24 R	0.19	My-24 A	0.54	2,95	24,27	26,64	120.000.000	4.608	8,35	8,50	0,87	GCO	SEG
Grupo San José	4.750	2,59	4.750	4.630	43.991	4.920 Jn	3.375 En	33.213	0.13	12.252 J09	0.625 Di14	0.10	My-23 U	0.10	My-24 U	0.15	3,24	37,28	41,62	65.026.083	309	--	--	--	GSJ	CON
Iberpapel	19.550	1,82	19.600	19.100	1.890	19.850 Jn	16.675 Fe	4.615	0.11	32.383 J18	5.096 Mz09	0.90	Jn-23 C	0.15	Di-23 A	0.50	2,60	8,61	11,39	10.749.829	210	10,74	10,29	0,59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	8.350	=	8.450	8.450	430	8.500 Jn	6.902 En	2.496	0.03	32.887 No07	2.448 J13	0.32	Jl-23 C	0.17	En-24 A	0.14	3,71	19,29	21,29	18.669.031	156	12,95	8,35	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0.565	=	0.576	0.564	301	0.565 Jn	0.564 Mz	301	0.00	79.031 Se89	0.283 0c20	--	Jl-90 U	--	Jl-91 U	--	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	7.000	=	7.060	6.950	87.826	7.690 Ab	6.120 Fe	69.379	0.21	9.870 Ab18	3.060 0c20	--	My-18 A	0.19	My-24 U	0.74	10,54	13,82	26,68	83.692.969	586	9,93	10,00	0,67	LRE	INM
Libertats 7	1.460	=	1.460	1.460	800	1.740 My	1.008 En	4.339	0.05	13.885 J10	0.810 Mz23	0.04	No-23 A	0.02	Jn-24 C	0.02	2,74	43,14	45,10	21.914.438	32	--	--	--	LIB	INM
Línea Directa	1.160	1,58	1.166	1.140	641.082	1.200 Jn	0.840 Mz	490.763	0.12	1.728 Jn21	0.800 Jn23	0.00	Di-22 A	0.01	Ab-23 C	0.00	--	36,31	36,31	1.088.416.840	1.263	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	7.480	-0,80	7.600	7.480	4.777	7.660 Jn	6.360 En	2.427	0.06	19.842 My17	1.126 Se01	0.40	Mz-21 U	0.70	Jl-23 U	0.40	5,31	22,22	22,22	10.000.000	75	19,18	13,85	--	LGT	MET
Mediaforeurope	3.110	-0,06	3.110	3.110	500	3.386 My	2.051 Mz	9.073	0.01	3.386 My24	1.728 No23	0.04	--	--	Jl-23 A	0.04	1,37	33,30	33,30	331.702.599	1.032	--	--	--	MEFA	PUB
Metrovacesa	8.130	0,37	8.300	8.110	15.190	9.600 My	7.210 Mz	22.978	0.04	10.021 My18	3.024 No20	--	--	--	--	--	--	0,62	5,07	151.676.341	1.233	--	--	--	MVC	INM
Minor Hotels	4.410	1,85	4.410	4.270	39.511	4.700 My	4.060 En	22.420	0.01	22.870 Se87	1.438 Mz09	--	Jl-18 U	0.10	Jn-19 A	0.15	--	5,25	5,25	435.745.670	1.922	14,95	18,38	1,69	NHH	TUR
Miquel y Costas	12.700	-1,55	12.800	12.500	10.920	13.250 My	10.908 Fe	9.793	0.06	14.003 Di17	1.005 0c08	0.45	Di-23 A	0.11	Ab-24 A	0.12	3,50	7,81	8,79	40.000.000	508	6,33	5,36	1,36	MCM	PAP
Montebalito	1.350	-0,74	1.360	1.350	1.277	1.500 Mz	1.350 Jn	5.039	0.04	15.727 Fe07	0.311 Di12	--	No-14 A	0.08	Jn-15 A	0.04	--	-7,53	-7,53	32.000.000	43	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6.500	1,56	6.560	6.400	6.291	7.040 My	5.972 Fe	7.016	0.15	7.040 My24	0.503 J12	0.23	My-23 U	0.23	My-24 A	0.27	4,22	0,00	--	12.316.627	80	7,74	6,91	1,08	NEA	FAB
Naturhouse	1.640	=	1.640	1.630	3.047	1.680 Jn	1.509 Fe	19.175	0.08	3.061 Se16	0.858 0c20	0.10	En-24 A	0.05	Ab-24 A	0.05	12,20	1,23	7,41	60.000.000	98	9,65	9,65	--	NTH	ALI
Neinor Homes	12.200	1,16	12.200	12.060	24.500	12.280 Jn	9.690 Mz	49.784	0.17	16.546 J17	5.778 Mz20	--	--	--	--	--	--	15,53	20,55	74.968.751	915	14,02	14,02	0,93	HOME	INM
Nexitl	0.311	-0,32	0.314	0.310	41.002	0.392 My	0.283 Mz	159.117	0.12	12.072 Fe99	0.121 Aq14	--	--	--	--	--	--	-18,16	-18,16	345.541.654	107	--	--	--	NXT	TEX
Nyssa	0.004	4,76	0.004	0.004	403.220	0.006 Fe	0.004 Jn	10.307.533	2,65	371.464 Fe07	0.004 Jn24	--	Jl-06 U	0.12	Jl-07 U	0.12	--	-8,33	-8,33	995.688.289	4	--	--	--	NYE	INM
OHILA	0.378	-2,27	0.393	0.378	2.601.859	0.468 My	0.314 Mz	2.850.996	1,23	15.623 Jn14	0.314 Mz24	--	Jl-16 U	0.05	Jn-18 A	0.35	--	-15,88	-15,88	591.124.583	224	25,21	8,40	--	OHIL	CON
Orlyzon Genomics	1.884	-1,05	1.910	1.870	113.574	2.215 En	1.602 Mz	124.913	0.50	5.140 No16	1.602 Mz24	--	--	--	--	--	--	-0,21	-0,21	63.511.069	120	--	--	--	ORY	FAR
Pescanova	0.376	-3,09	0.387	0.376	7.845	0.436 Fe	0.200 Fe	237.456	2,12	30.577 No07	0.200 Fe24	--	Ab-11 U	0.50	Ab-12 U	0.55	--	83,41	83,41	28.377.718	11	0,12	0,10	0,71	PVA	ALI
PharmaMar	33.720	-2,20	34.46																							

BME GROWTH (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable					
																		Año act.	Año sig.						
Inhome Prm	10,700	=	--	--	--	11,100 En	10,700 Jn	597	0,00	11,100 En24	10,000 Di23	--	--	--	--	-3,60	-3,60	1.965.343	21	--	--	--	YIPP	INM	
Inmobiliaria Park Rose	1,550	=	--	--	--	1,580 Mz	1,510 En	13.717	0,20	1,580 Mz24	1,136 En19	0,18	Jl-22 C 0,01	Jl-23 U 0,18	11,55	1,97	1,97	17.070.700	26	--	--	--	YPARK	INM	
Imofam 99 Sodimi	13,100	=	--	--	--	13,100 Jn	13,100 Jn	181	0,02	13,196 Jn23	10,581 My17	0,43	Jn-23 C 0,43	Jn-24 A 0,59	7,81	-3,68	0,67	2.118.956	28	--	--	--	YINM	INM	
Intercity	0,029	-4,64	0,031	0,029	899.545	0,118 En	0,029 Jn	745.924	--	2,000 No21	0,029 Jn24	--	--	--	--	-93,18	-93,18	54.403.358	2	--	--	--	CITY	SER	
Inv. Doalka	25,800	=	--	--	--	26,200 Fe	25,400 Fe	315	0,01	26,200 Fe24	23,731 J17	0,91	Di-23 A 0,43	My-24 C 0,18	3,58	-1,53	-0,85	6.123.000	158	--	--	--	YDOA	INM	
Inversa Prime	1,290	-3,73	1,340	1,290	28.500	1,340 Jn	1,220 Mz	26.939	0,09	1,490 Jn21	1,050 Mz19	0,00	--	Jn-23 A 0,00	0,20	1,57	1,57	78.352.654	101	--	--	--	YACI	INM	
Isc Fresh Water	16,200	=	--	--	--	16,200 Jn	16,200 Jn	308	0,01	17,041 Ag19	15,438 J12	1,32	Jl-23 A 0,80	Jl-23 C 0,52	8,15	0,00	--	7.497.003	121	--	--	--	YISC	INM	
Izertis Br	9,100	=	9,100	8,980	5.662	9,140 En	8,320 Mz	5.429	0,05	9,680 Mz21	2,280 No19	--	--	--	--	-0,87	-0,87	26.409.667	240	--	--	--	IZER	HAR	
Jaba I Inversiones	1,060	=	--	--	--	1,060 Jn	1,060 Jn	5.029	0,04	1,120 J120	1,021 Ab16	--	--	Jl-17 A 0,01	--	0,00	--	33.623.028	36	--	--	--	YABA	INM	
Jss Real Estate Br	8,600	=	--	--	--	9,300 En	8,600 Jn	534	0,03	9,977 No22	8,600 Jn24	0,93	Jl-23 A 0,31	Di-23 A 0,48	10,79	-7,53	-7,53	5.000.000	43	--	--	--	YISS	INM	
Knowmad Mood	4,420	=	4,420	4,420	692	4,500 Jn	2,760 Ab	1.229	0,01	7,755 En23	2,760 Ab24	0,02	--	Se-23 U 0,02	0,45	35,58	35,58	50.000.000	221	--	--	--	ATSI	HAR	
Kompuestos	0,810	3,85	0,810	0,810	5.555	0,870 Mz	0,700 Mz	3.629	0,08	3,600 Fe20	0,700 Mz24	--	--	--	--	3,85	3,85	12.155.700	10	--	--	--	KOM	FAB	
Ktesios	16,200	1,25	16,200	16,100	415	16,200 Jn	15,400 Ab	535	0,08	16,200 Jn24	14,000 My23	--	--	--	--	1,89	1,89	1.797.120	29	--	--	--	YKTS	INM	
La Finca	4,320	=	--	--	--	4,320 Jn	4,320 Jn	1.041	0,01	4,760 Mz22	3,407 No21	0,22	Jn-21 A 0,29	Jl-23 A 0,22	5,00	0,00	--	37.817.310	163	--	--	--	YLFG	INM	
Labiana Health	2,540	=	2,540	2,540	500	2,560 Jn	1,180 En	3.467	0,12	4,750 J122	1,080 Oc23	--	--	--	--	103,20	103,20	7.221.255	18	--	--	--	LAB	FAR	
Lleidanetworks	1,280	5,35	1,325	1,240	157.144	1,355 My	0,688 Fe	56.587	0,90	10,328 Oc20	0,506 Oc17	--	Jn-21 A 0,02	Jn-22 A 0,02	--	66,23	66,23	16.049.943	21	--	--	--	LLN	TEL	
LLYC	9,500	=	--	--	--	9,900 My	8,150 En	1.275	0,03	13,769 Fe22	8,150 En24	0,13	Jl-22 U 0,13	Jl-23 E 0,13	1,39	13,77	13,77	11.639.570	111	--	--	--	LLYC	PUB	
Making Science	8,700	=	8,700	8,700	700	10,043 En	8,253 Ab	1.196	0,04	33,028 Mz21	3,174 Fe20	--	--	--	--	-12,51	-12,51	8.418.903	73	--	--	--	MAKS	HAR	
Matritense	1,010	=	--	--	--	1,010 Jn	1,010 Jn	1.811	0,02	1,010 Jn24	0,918 Ag22	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	--	YMAT	INM	
Mercal Inmuebles	48,400	=	--	--	--	12	48,400 Jn	47,809 En	131	0,04	48,400 Jn24	17,427 J14	1,66	My-23 C 1,01	Di-23 A 0,65	1,35	-0,41	-0,41	919.907	45	--	--	--	YMEI	INM
Meridia Real Estate III	0,835	=	--	--	--	0,835 Jn	0,825 Mz	2.212	0,00	0,835 Jn24	0,322 Di17	0,11	Se-22 A 0,01	Mz-23 A 0,11	--	1,21	1,21	122.723.624	102	--	--	--	YMR	INM	
Miciso Real	1,000	=	--	--	--	1,000 Jn	1,000 Jn	1.000	0,06	1,010 My23	1,000 Jn24	--	--	--	--	0,00	--	4.148.000	4	--	--	--	YMC	INM	
Milepro	27,000	=	--	--	--	27,000 Jn	26,600 My	204	0,02	27,600 No23	26,000 J123	--	--	--	--	1,50	1,50	2.399.200	65	--	--	--	YMIL	INM	
Millennium Hospitality	2,700	=	2,700	2,700	50.001	2,760 My	2,220 Ab	5.342	0,02	5,500 En20	2,220 Ab24	--	--	--	--	3,05	3,05	76.926.101	208	--	--	--	YMHRE	INM	
Miogroup	4,200	=	4,100	4,100	90	4,480 Ab	3,740 Ab	550	0,02	10,100 Ag21	3,740 Ab24	--	--	--	--	-4,55	-4,55	6.666.667	28	--	--	--	MIO	SER	
Mistral Iberia Br	1,090	=	--	--	--	1,090 Jn	1,090 Jn	38.322	0,44	1,105 Di19	0,971 Jn23	--	--	--	--	0,00	--	22.011.618	24	--	--	--	YMIB	INM	
Mistral Patrim.	0,965	=	--	--	--	0,965 Jn	0,960 My	3.663	0,08	1,549 Mz21	0,960 My24	0,08	No-23 A 0,05	En-24 A 0,10	18,44	-8,96	0,47	11.358.000	11	--	--	--	YMPI	INM	
Natac Natural Ingr.	0,630	-0,79	0,630	0,630	5.787	0,770 En	0,595 My	34.399	0,02	2,000 Ag19	0,302 Jn21	--	--	Jn-14 A 0,00	--	-13,70	-13,70	434.830.325	274	--	--	--	NAT	FAR	
NBI Bearings Europe	4,600	=	--	--	--	4,980 En	4,300 Mz	1.362	0,03	7,400 Ab21	1,049 Mz16	--	My-18 A 0,03	Di-18 A 0,04	--	-7,63	-7,63	12.330.268	57	--	--	--	NBI	ING	
Netesx Br	4,680	=	4,680	4,680	100	4,700 Jn	3,300 Ab	3.683	0,11	5,100 Fe21	1,160 Oc19	--	--	--	--	18,18	18,18	8.865.610	41	--	--	--	NTX	ELE	
Nextpoint Cap.	10,300	=	--	--	--	10,300 Jn	10,300 Jn	5.461	1,33	10,300 Jn23	10,300 Jn24	--	--	--	--	0,00	--	1.043.783	11	--	--	--	YNPC	INM	
Nordeste	12,600	=	--	--	--	12,600 Jn	12,600 Jn	--	--	12,600 Jn24	12,600 Jn24	--	--	--	--	--	--	49.970.000	630	--	--	--	SCHST	INM	
Numulae	1,830	=	--	--	--	1,980 Fe	2,055 Ag20	3.817	0,06	2,055 Ag20	1,702 No19	--	Jl-21 A 0,02	Jl-22 A 0,02	--	-7,58	-7,58	15.018.111	27	--	--	--	YNUM	INM	
Optimum III	7,450	=	--	--	--	8,050 My	7,450 Jn	526	0,01	8,229 Ab23	4,314 J123	0,31	My-24 A 0,31	My-24 A 0,07	0,92	-13,37	-5,00	5.403.000	40	--	--	--	YOVA	INM	
Optimum Re.	13,000	=	--	--	--	13,000 Jn	13,000 Jn	3	0,00	14,000 Jn19	10,300 Se16	--	--	Ab-21 A 1,75	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	--	YORS	INM	
Ores	1,830	=	--	--	--	1,090 Ab	0,985 Ab	6.351	0,01	1,090 Ab24	0,655 Jn20	0,02	My-24 R 0,03	My-24 A 0,01	6,22	-1,90	1,97	196.695.211	203	--	--	--	YORE	INM	
Pangaea Oncology	1,770	=	--	--	--	1,900 En	1,710 Ab	1.526	0,02	3,128 En17	0,958 Ag20	--	--	--	--	-3,80	-3,80	25.328.480	45	--	--	--	PANG	FAR	
Parlem	3,580	=	3,580	3,580	50	3,700 Mz	2,190 En	6.978	0,10	7,820 No21	2,190 En24	--	--	--	--	23,45	23,45	17.622.556	63	--	--	--	PAR	TEL	
Prevision Sanitaria Ntl Sodimi	16,000	=	--	--	--	16,100 My	16,000 Jn	1.272	0,16	16,684 En22	11,827 Se19	0,30	Jl-23 A 0,16	No-23 A 0,14	1,88	-0,62	-0,62	1.979.469	32	--	--	--	YPSN	INM	
Proeduca Altus	23,400	1,74	23,400	23,400	633	23,600 Jn	16,521 En	1.759	0,01	23,600 Jn24	4,852 Mz19	0,50	En-24 A 0,33	Ab-24 A 0,27	4,04	36,05	39,52	45.178.967	1.057	--	--	--	PRO	TEL	
QPQ Alquiler	1,220	=	--	--	--	1,220 Jn	1,220 Jn	155	0,00	1,220 Jn24	0,930 Jn21	0,04	Jn-22 A 0,03	Jl-23 A 0,04	3,20	0,00	--	10.606.539	13	--	--	--	YQPO	INM	
Quonia Sodimi	1,300	=	--	--	--	1,356 En	1,250 My	42.626	0,40	1,942 Mz18	1,250 My24	0,02	My-23 A 0,02	My-24 A 0,06	4,35	-7,80	-3,79	27.301.408	35	--	--	--	YQUO	INM	
Revenge Smart Solutions	2,960	=	--	--	--	3,180 En	2,820 Ab	2.863	0,05	3,440 Oc23	2,820 Ab24	--	--	--	--	-1,33	-1,33	11.055.967	33	--	--	--	RSS	HAR	
Robot	1,360	=	--	--	--	1,460 Fe	1,330 Ab	1.099	0,10	7,396 My18	1,330 Ab24	--	--	Jl-18 A 0,05	--	-6,85	-6,85	2.850.483	4	--	--	--	RBT	ELE	
Secuya	14,000	=	--	--	--	14,099 My	8,241 En	264	0,01	14,099 My24	2,909 My14	0,07	Mz-24 A 0,04	Jn-24 R 0,15	1,83	68,67	70,91	8.073.574	113	--	--	--	SEC	PUB	
Sereseo	4,600	-2,13	4,600	4,600	1.100	4,818 En																			

CUADROS

PAGO DE DIVIDENDOS

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
JUNIO				
Galil Capital	19-6	A	0,2086	0,1690
Acciona Ener	20-6	U	0,4871	0,3946
Atresmedia	20-6	C	0,2400	0,1944
Mercal Inmuebles	20-6	A	0,9794	0,7933
Telefónica	20-6	R	0,1500	0,1215
Urban View				
Develop.Spain	20-6	A	0,1731	0,1402
Alquiber Qua	21-6	A	0,2880	0,2333
Colonial	21-6	A	0,2700	0,2187
Inversa Prime	21-6	A	0,0332	0,0269

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
La Finca				
Viscofan	24-6	A	0,1828	0,1481
Alba	25-6	R	0,9600	0,7776
Elaiá Investment	26-6	A	0,6514	0,5276
Ebro Foods	28-6	A	0,2200	0,1782
JULIO				
Endesa	1-7	C	0,5000	0,4050
Inmobiliaria del Sur	1-7	C	0,1500	0,1215
Redeia	1-7	C	0,7273	0,5891
Cevasa	3-7	E	0,2200	0,1782
Fluidra	3-7	A	0,3000	0,2430

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
Gestamp				
Amadeus	4-7	C	0,8000	0,6480
Enagás	4-7	C	1,0440	0,8456
Cie Automotive	8-7	C	0,4500	0,3645
Repsol	8-7	C	0,5000	0,4050
Global Dominion	9-7	R	0,0977	0,0791
Vidrala	15-7	C	0,3864	0,3130
Acerinox	19-7	C	0,3100	0,2511
SEPTIEMBRE				
Aperam	12-9	A	0,4250	0,3443

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
OCTUBRE				
Ebro Foods	1-10	A	0,2200	0,1782
NOVIEMBRE				
Inditex	4-11	E	0,5000	0,4050
Inditex	4-11	C	0,2700	0,2187
DICIEMBRE				
Fluidra	3-12	C	0,2500	0,2025
ArcelorMittal	4-12	A	0,1978	0,1602
Aperam	6-12	A	0,4250	0,3443
Secuoya	13-12	R	0,1500	0,1215
Telefónica	19-12	R	0,1500	0,1215

	Variación		Títulos	
	Cierre	día (%)	Negociados	
Fráncfort				
Acerinox	9,83	0,98	-	
BBVA	9,17	0,97	1.410	
B. Sabadell	1,74	0,81	-	
Endesa	18,21	-1,75	-	
Ercros	3,50	-0,43	-	
Iberdrola	12,06	0,92	1.415	
Inditex	47,09	2,15	160	
NH Hoteles	4,27	0,47	-	
Repsol	14,61	0,76	300	
Telefónica	3,97	-4,62	35.529	
Lisboa				
	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados	
Merlin Properties	10,68	0,85	30	

	Variación		Títulos	
	Cierre	día (%)	Negociados	
París				
Airbus	148,12	1,59	1.115.394	
Arcelor	22,09	1,19	2.682.459	
Nueva York				
	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados	
Repsol	15,47	1,05	132.715	
B. Santander	4,74	0,21	163.539	
Telefónica	4,27	-1,84	97.176	
BBVA	9,89	0,71	234.181	
Total				
		Títulos negociados	Porcentaje sobre total	
		4.464.308	5,86%	

A = A cuenta. C = Complementario. R = Reservas. U = Único. E = Extra. (*) Día de pago. El dividendo se descontará de la cotización cuatro días hábiles antes.

EL COSTE DE COBERTURA DE LOS BONOS ESPAÑOLES (CDS)

Emisor	Precio (1) Variación (en puntos)			
	(puntos)	Diaria	Semanal	Mensual
Altadis				
	42	0	0	0
Iberdrola				
	43	1	6	1
BBVA				
	50	2	7	1
Santander				
	50	2	8	1

(1) El precio refleja el coste anual de comprar un Credit Default Swap (CDS) de los respectivos emisores. Estos contratos protegen a los inversores del riesgo de impago del emisor de bonos. Cuanto más altos, más percepción de riesgo. Está medido como el porcentaje (en puntos básicos) sobre el valor nominal de un bono a cinco años del emisor. Las empresas incluidas son los emisores españoles que más liquidez tienen habitualmente en el mercado de CDS. Fuente: Markit

VALORES DEL MERCADO DE CORROS

Valor	ÚLTIMA SESIÓN		Títulos	ANUAL		Sigla Bolsa
	Cierre	Dif.(%)		Máximo	Mínimo	
Ayco	0,680	=	1.918	0,680 Jn	0,680 Jn	MAD
Cementos Molins	21,800	=	200	21,800 Jn	17,700 En	BAR
Cevasa	6,000	=	404	6,700 Mz	5,900 My	
Ecolumber	1,000	=	200	1,000 Jn	1,000 Jn	BAR
Liwe España	12,800	En. 23	-	-	-	MAD
Minersa	8,000	=	-	8,000 Jn	8,000 Jn	MAD

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en www.expansion.com Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: MAD: Madrid; BAR: Barcelona; BIL: Bilbao; VAL: Valencia

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Adidas AG (C)	216,00	-1,40	17,30	232,90 Jn	156,16 Ocz3	38.412,97
Allianz SE (F)	257,00	0,50	6,20	277,80 Mz	203,20 Jz3	108.111,00
Basf SE (M)	45,04	0,40	-7,70	54,92 Ab	40,59 Ocz3	43.169,91
Bayer AG (S)	26,14	=	-22,30	53,14 Jz3	25,87 Mz	27.578,36
Bayer Motoren Werke (C)	87,58	-0,60	-13,10	114,75 Ag	86,90 Jn	27.265,53
Beiersdorf AG (BC)	142,05	-2,80	4,70	147,25 My	114,30 Jz3	14.992,37
BMW Nvty (C)	82,05	-1,10	-8,80	105,40 Ab	80,15 Ocz3	5.191,65
Brenntag AG (I)	65,00	0,60	-21,90	85,86 Mz	64,46 Jn	10.292,81
Commerzbank AG (F)	14,11	1,50	31,10	15,74 My	9,13 Sez3	15.780,33
Continental AG (C)	54,58	-2,00	-29,90	77,50 Fe	54,58 Jn	6.330,44
Covestro AG (M)	49,75	0,10	-5,60	53,74 Dicz3	40,31 Jn23	10.097,61
Daimler Truck AG (I)	36,74	-0,50	8,00	47,64 Mz	28,22 Noz3	20.455,87
Delivery Hero AG (C)	26,52	-4,20	6,00	43,96 Jz3	16,65 Fe	5.726,27
Deutsche Bank AG (F)	14,66	0,10	18,60	16,66 Ab	9,08 Jz3	32.128,40
Deutsche Boerse AG (F)	189,60	1,90	1,70	193,60 Fe	155,10 Ocz3	38.686,17
Deutsche Post AG (I)	37,97	0,80	-15,30	46,89 Jz3	36,37 Ocz3	38.398,13
Deutsche Telekom AG (T)	22,80	1,00	4,80	23,30 En	18,56 Agz3	85.465,13
E.ON SE (SB)	12,45	0,60	2,40	13,40 My	10,59 Ocz3	30.005,34
Fresenius Medical (S)	36,67	-1,40	-3,40	49,33 Jz3	31,19 Ocz3	7.857,11
Fresenius SE & CO (S)	28,63	-2,60	2,00	31,11 Sez3	24,24 Ocz3	12.641,52
GEA AG (I)	38,00	1,50	0,80	39,67 Mz	31,77 Ocz3	6.118,29
Hannover Rueck SE (F)	232,90	1,40	7,70	255,70 Mz	186,30 Jz3	15.081,34
Heidelberg Materials AG (M)	95,82	-0,70	18,40	102,95 My	66,02 Ocz3	13.602,71
Henkel AG & CO (BC)	83,36	=	14,40	85,04 Jn	66,32 Sez3	14.513,78
Henkel AG & CO, KgaA (BC)	74,15	-0,40	14,10	75,10 Jn	58,62 Ocz3	7.861,24
Infineon Technol. (IT)	35,99	-0,50	-4,80	40,00 Jz3	27,28 Ocz3	50.466,39
LEG Immobilien AG (IN)	75,22	0,50	-5,20	87,24 My	50,46 Jz3	5.986,43
Mercedes-Benz (C)	63,52	-0,10	1,60	76,61 Ag	55,43 Ocz3	54.733,50
Merck KGaA (S)	169,15	-1,20	17,40	175,85 Jn	135,45 Dicz3	23.476,83
MTU Aero Engines AG (I)	225,00	=	15,20	238,90 Jn23	161,20 Sez3	13.005,36
Munich RE AG (F)	462,90	1,00	23,40	467,80 Jn	326,80 Jz3	67.839,38
Porsche AG VZ (C)	69,48	-0,80	-13,00	114,70 Jz3	69,48 Jn	6.797,39
Porsche Automobil (C)	42,91	0,40	-7,40	57,62 Jn23	41,95 Ocz3	7.056,16
Puma SE (C)	44,36	-1,50	-12,20	65,00 Ocz3	37,60 En	4.813,97
Qiagen NV (S)	41,11	1,70	4,30	43,00 Jz3	33,35 Ocz3	9.884,92
Rheinmetall AG (I)	490,80	1,00	71,00	560,60 Ag	233,00 Ocz3	22.958,65
RWE AG (SB)	33,41	1,10	-18,90	41,74 Dicz3	30,36 Fe	24.286,33
SAP SE (IT)	176,00	0,10	26,20	182,60 Mz	119,34 Jz3	192.722,00
Sartorius AG Nvty - Pref (S)	243,90	1,20	-26,80	381,70 Mz	217,80 Ocz3	7.060,64
Siemens AG (I)	168,44	0,20	-9,90	188,40 My	121,20 Ocz3	136.028,00
Siemens Energy AG (I)	23,68	1,70	0,30	26,83 My	6,87 Ocz3	13.008,91
Siemens Healthineers AG (S)	52,44	-0,20	-0,30	57,70 Mz	44,64 Sez3	15.880,92
Symrise AG (M)	115,40	1,50	15,80	115,40 Jn	88,28 Agz3	16.455,59
Volkswagen AG (C)	113,60	=	-4,10	158,60 Jn23	106,40 Ocz3	3.599,95
Volkswagen AG Nvty (C)	105,40	0,20	-5,70	128,50 Ab	99,14 Ocz3	20.772,73
Vonovia SE (IN)	26,35	0,20	-7,70	29,94 My	17,15 Jn23	23.052,23
Zalando SE (C)	22,73	-0,20	6,00	31,40 Jz3	16,32 En	5.339,18

AUSTRIA (1)						
Erste GR. Bank AG (F)	43,42	0,80	18,20	47,57 My	30,43 Jn23	16.477,28
OMV AG (E)	39,22	1,10	-1,40	48,08 My	37,57 Jn23	5.927,21
Verbond AG (SB)	75,80	2,50	-9,80	89,25 My23	62,60 Fe	6.790,09
BÉLGICA (1)						
Ageas (F)	42,66	0,90	8,50	48,30 My	36,04 Ocz3	7.836,41
Anheuser Busch (BC)	55,30	-0,60	-5,30	62,12 My	49,45 Ocz3	53.364,77
Argens SE (S)	355,90	0,10	3,60	491,80 Jz3	298,70 Dicz3	22.624,01
Gr.E Bruxelles Lambert (F)	67,30	0,70	-5,50	75,82 Sez3	66,75 Jn	6.997,66
KBC GR. NV (F)	66,28	1,00	12,90	71,38 My	51,04 Noz3	24.059,47
Sjenspo (M)	88,84	1,70	-5,80	105,32 Dicz3	= En23	6.969,78
UCB SA (S)	138,55	1,00	75,60	138,55 Jn	65,78 Noz3	17.943,00
Unicore (M)	13,99	3,90	-43,80	27,80 Jz3	13,47 Jn	2.998,52
DINAMARCA (2)						
AP Møller - Maersk (I)	11.770,00	0,70	-3,00	14.230,00 Jz3	8.852,00 Mz	7.966,21
AP Møller - Maersk AS A (I)	11.450,00	0,50	-4,40	13.920,00 Jz3	8.660,00 Mz	4.348,06
Carlsberg AS B (BC)	946,80	1,30	11,80	1.090,50 Jn23	819,60 Dicz3	12.332,20
Coloplast AS B (S)	830,40	-2,70	7,60	976,00 Mz	697,40 Noz3	14.824,96
Danske Bank A/S (F)	204,90	-0,40	13,60	212,80 Jn	152,00 Ocz3	20.090,51
DSV A/S (I)	1.082,00	0,60	-8,70	1.489,00 Jz3	958,40 Ocz3	28.036,95
Genmab AS (S)	1.809,50	0,60	-16,00	2.787,00 Jz3	1.799,50 Jn	17.209,36
GH Store Nord AS (C)	204,90	-1,10	19,30	224,20 Jn	111,00 Ocz3	4.451,33
Novo Nordisk AS B (S)	981,20	0,10	40,60	1.367,80 Sez3	625,70 Ocz3	456.089,00
Novonosis (Novozymes) B (M)	424,80	5,80	14,50	435,50 My	276,60 Ocz3	21.548,00
Ondra (SB)	390,40	1,70	4,30	669,00 Jn23	252,50 Noz3	10.635,91
Pastorex A/S (C)	1.050,50	0,10	12,60	1.179,50 Mz	565,60 Jn23	12.686,70
Tryg A/S (F)	150,00	0,70	2,10	154,05 Jn23	126,55 Ocz3	7.559,34
Vestas Wind Systems (I)	175,70	0,30	-18,00	215,00 Dicz3	135,60 Ocz3	25.542,15
ESPAÑA (1)						
ACS (I)	39,62	0,80	-1,30	41,66 Jn	29,23 Jz3	8.521,45
Aena SA (I)	184,90	0,90	12,70	185,40 Jn	132,60 Ocz3	14.594,46
Amadeus IT GR. SA (C)	63,02	0,20	-2,90	69,70 Jn23	52,80 Ocz3	30.488,50
Banco DE Sabadell SA (F)	1,77	0,80	58,80	1,94 My	0,99 Jn23	10.323,26
Banco Santander SA (F)	4,45	1,00	17,20	4,88 My	3,07 Jn23	75.622,14

S&P EUROPE 350 (Continuación)

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Skanska Ab-B (I)	193,40	1,80	6,10	201,60 My	141,60 Jn23	6.596,66
SKF AB B (I)	210,00	-0,10	4,30	238,80 My	169,45 Oc23	7.538,83
Scab AB (M)	57,36	0,40	-25,60	84,82 Fe	53,06 Oc23	3.467,40
Svenska Handelsban. (F)	99,30	-0,70	-9,30	124,95 Mz	88,62 Jn23	14.977,93
Swedbank AB (F)	211,50	-0,20	4,00	232,80 Mz	178,00 Jn23	18.569,14
Tele2 AB B (T)	105,65	1,20	22,10	106,00 My	75,48 Ag23	5.628,76
Telia Company AB (T)	26,83	0,70	4,30	27,61 En	21,03 Ag23	5.960,00
Trelleborg AB B (I)	413,20	1,30	22,40	428,20 Jn	250,80 JI23	8.977,31
Volvo AB B (I)	265,10	0,30	1,30	318,00 Mz	212,80 Jn23	40.321,38
SUIZA (2)						
ABB LTD (I)	51,16	1,70	37,20	51,52 Jn	29,54 Oc23	93.647,91
Adeco GR. AG REG (I)	31,68	1,10	-23,20	42,23 DI23	28,08 Jn23	6.034,57

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Alcon (S)	78,72	0,20	19,90	82,76 My	62,26 No23	44.488,11
Baloise Hldg REG (F)	159,40	2,00	20,90	159,40 Jn	126,90 Oc23	8.256,64
Barry Callebaut AG (BC)	1.538,00	-0,60	8,40	1.727,00 Jn23	1.230,00 Se	6.206,01
Compagnie Fin. Richemont (C)	141,25	-0,60	22,00	153,95 JI23	104,40 Oc23	85.878,15
Geberit AG REG (I)	544,00	0,50	0,90	568,80 My	416,40 Oc23	20.567,38
Givaudan AG (M)	4.323,00	0,30	24,10	4.362,00 Jn	2.740,00 Ag23	38.826,04
Holcim LTD (M)	80,88	0,60	22,50	81,88 Jn	54,92 Oc23	48.736,10
Julius Baer GR. (F)	52,00	1,00	10,30	63,12 JI23	43,40 No23	12.115,02
Kuehne & Nagel Intl (I)	258,90	1,10	-10,70	301,30 Ab	237,00 Mz	16.264,51
Lindt & Sprung. AG PTG (BC)	10.640,00	-0,30	5,50	11.420,00 Fe	9.560,00 Oc23	12.129,74
Lindt & Sprung. AG REG (BC)	108.200,00	-0,40	6,10	113.000,00 Fe	95.200,00 Oc23	13.050,81
Logitech International SA (IT)	87,94	0,30	10,30	91,16 Jn	48,51 Jn23	15.839,30

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Lonza AG (S)	477,00	0,90	34,90	557,80 Ag	311,50 Oc23	40.173,84
Nestle SA REG (BC)	94,90	-0,20	-2,70	108,78 Jn23	91,18 My	286.568,00
Novartis AG REG (S)	93,15	-0,40	9,80	95,01 Jn	83,23 No23	218.337,00
Partners GR. Hldg (F)	1.157,00	1,00	-4,60	1.310,00 Mz	788,80 JI23	28.648,90
Roche Hldgs AG BR (S)	274,60	1,20	5,00	298,80 Jn23	231,60 My	8.283,58
Roche Hldgs Genus (S)	247,90	1,00	1,40	276,80 JI23	214,10 My	196.975,00
Sandoz AG (S)	32,22	1,20	19,10	32,55 My	— Oc23	15.705,52
Schindler-Hldg AG PTG (I)	233,60	-1,40	11,10	241,20 My	178,20 Oc23	10.762,46
Schindler-Hldg AG REG (I)	229,50	-0,60	15,00	236,00 My	172,70 Se23	5.223,08
SIG GR. AG (M)	15,96	0,30	-17,50	25,40 Jn23	15,92 Jn	6.279,07
Sika AG (M)	256,10	0,80	-6,40	284,80 My	211,20 Oc23	46.481,19
SOC GEN Surveil (I)	82,12	0,60	13,20	88,22 Mz	70,32 Oc	14.096,05

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Sonova Holding AG (S)	271,20	-0,20	-1,20	297,50 My	208,90 Oc23	14.630,94
Straumann AG REG (S)	107,20	-0,40	-20,90	150,95 Mz	101,25 Oc23	14.112,54
Swatch GR. Ag-B (C)	191,35	3,60	-16,30	289,70 JI23	184,70 Jn	6.262,05
Swatch GR. Ag-Reg (C)	37,75	3,00	-14,30	54,90 JI23	36,60 Jn	2.346,14
Swiss Life REG (F)	647,40	1,50	10,90	666,00 Mz	512,60 JI23	21.612,70
Swiss Prime Site AG (IN)	83,20	0,40	-7,40	91,10 DI23	76,15 Jn23	7.218,98
Swiss RE REG (F)	111,25	1,00	17,70	116,75 Mz	83,18 Ag23	36.352,19
Swisscom AG REG (T)	496,40	0,10	-1,90	564,00 JI23	489,80 My	14.250,30
Temenos GR. AG (IT)	61,00	0,60	-22,00	89,00 Fe	53,95 My	4.400,45
UBS GR. AG (F)	27,60	0,40	5,70	28,56 Ab	17,31 JI23	95.099,74
VAT GR. AG (I)	505,20	1,30	19,90	515,20 Jn	310,90 Se23	15.426,83
Zurich Insurance GR. AG (F)	479,60	0,80	9,10	488,10 Mz	405,30 Ag23	79.385,14

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.



BOLSAS RESTO DEL MUNDO

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
ARGENTINA Pesos					
Agrometal	58,50	-3,78	11,22	69,80	44,50
Aluar	855,00	-4,15	-7,12	1.086,00	718,00
Banco Macro	8.060,00	0,12	198,74	8.475,00	2.790,00
Bco. Francés	4.384,00	-2,40	146,99	4.810,00	1.775,50
Comercial del Plata	164,95	-0,03	124,73	167,50	74,00
Cresud	1.043,00	-2,36	13,00	1.241,00	805,50
Edenor	1.062,00	-3,28	12,74	1.330,75	790,00
Grupo Galicia	4.315,00	-0,23	157,38	4.449,50	1.688,00
Irsa	1.242,00	-1,73	45,01	1.406,00	781,00
Ledesma	1.150,00	-5,74	53,33	1.230,00	718,00
Metrogas S.A.	1.037,00	-1,43	34,68	1.320,00	658,00
Molinos Río Plata	3.650,00	-0,14	55,39	4.975,00	2.340,00
Pampa Energía	2.317,50	-3,84	20,08	2.569,00	1.605,00
Transener	1.645,00	-2,08	36,74	1.730,00	898,00
YPF S.A.	26.733,00	0,46	60,08	29.248,00	16.500,10
BRASIL Reales					
Banco Do Brasil	26,08	-1,40	-52,92	59,60	26,15
Bradesco	12,38	-4,55	-27,56	16,88	12,50
Bradespar	17,89	0,34	-30,28	25,44	17,83
C.E.De Minas Gerais	12,35	-0,40	-18,37	15,60	11,44
Eletrobras	35,03	-0,31	-17,44	44,46	34,79
Embraer	36,80	-2,31	64,36	39,97	21,07
Gerdau	16,98	0,53	-28,54	23,57	16,85
Itau Unibanco	31,88	-0,06	-6,15	35,68	31,03
Itausa	9,71	0,73	-6,36	10,86	9,52
MRV Engenharia e Parti	6,77	=	-39,72	10,66	6,32
Petrobras	35,90	3,13	-3,60	42,90	34,68
Sabesp	72,19	-2,97	-4,33	84,96	72,06
Siderurgica	12,99	9,07	-33,93	19,58	11,90
TIM	15,69	1,03	-12,49	18,95	15,53
CHILE Pesos					
Banco de Chile	106,80	0,27	3,20	114,40	98,60
Banco Itau	10.871,00	0,66	26,70	10.851,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.507,00	0,31	-1,84	6.130,00	5.440,00
Colbun	121,30	3,23	-13,36	136,99	117,00
Copec	7.449,90	1,08	16,22	7.811,00	5.910,00
Enel Chile	53,60	2,56	-5,95	59,93	51,62
Engie Energía	825,00	1,85	-10,33	910,00	770,00
Entel	2.900,00	-0,68	-10,23	3.660,00	2.898,70
Falabella	3.055,00	0,33	38,86	3.085,00	2.000,00
LAN Chile	12,61	1,29	32,04	13,30	9,00
Masisa	20,00	0,05	12,36	20,50	16,69
Quinenco	3.150,00	-1,56	9,95	3.500,00	2.889,50
Sonda	433,00	0,02	12,47	443,40	355,00
COLOMBIA Pesos					
Banco de Bogota	27.400,00	-0,22	-0,22	33.480,00	26.600,00
Ecopetrol	2.445,00	0,62	4,49	2.460,00	1.995,00
Grupo Argos	16.600,00	-0,36	33,66	16.700,00	12.200,00
HONG KONG Dolares H.K.					
Bank of East Asia	9,73	-0,92	0,93	10,84	8,75
Cathay Pacific Air	8,16	0,74	0,00	9,18	7,70
Cheung Kong Hld.	37,00	1,09	-11,59	42,60	35,60
China Telecom	73,10	0,69	12,81	76,25	63,80
Citic Pacific	7,43	-0,40	-4,74	8,71	6,78
CLP Holdings Ltd	64,45	0,86	0,00	67,35	59,70
CNOOC Ltd.	21,45	1,66	65,00	21,80	12,98
Hang Lung Prop.	6,91	-0,29	-36,49	10,84	6,85
Hang Seng Bank	106,60	-0,47	17,08	115,20	79,25
Henderson Land	21,35	-0,74	-11,23	27,25	20,30
Hong Kong & China Gas	5,82	-0,34	-2,68	6,53	5,47
Hong Kong Electr.	42,10	0,48	-6,96	48,00	41,90
Hsbc Holdings	67,95	0,52	7,86	70,35	57,95
Lenovo Group	11,08	3,55	1,47	12,04	7,89
MTR Corporation	24,80	0,40	-18,15	30,15	23,45
PCCW Ltd.	3,81	=	-8,41	4,24	3,80
Shangai Industrial H	11,70	1,56	20,74	12,66	9,05
Sino Land Co Ltd	8,13	-1,09	-4,24	9,16	7,69
Television Broadc.	3,25	-0,91	2,85	4,00	2,86
Wharf Holdings	21,85	-2,89	-13,12	28,95	21,85
JOHANNESBURGO Rands					
Angloplat	58.802,00	2,16	-39,00	94.344,00	56.252,00
Aspen Pharmacare	22.375,00	1,64	9,95	23.535,00	18.750,00
Bidvest	28.115,00	12,46	11,44	28.115,00	22.628,00
Harmony	15.829,00	1,14	32,36	18.535,00	10.457,00
MTN Group	8.585,00	4,70	-25,67	11.530,00	7.812,00
Nedcor	26.402,00	7,06	22,10	26.402,00	20.700,00
Richemont	289.124,00	-2,27	12,60	317.468,00	231.445,68
Sasol Limited	12.488,00	7,69	-32,60	18.528,00	11.596,00
Telkom	2.500,00	3,31	-15,94	3.120,00	2.260,00
WBHO	15.678,00	1,63	20,54	15.701,00	12.750,00
Woolworths Hldgs	6.256,00	5,98	-13,35	7.199,00	5.365,00
MÉXICO Pesos					
Alfa	10,42	1,56	-23,33	14,20	10,26
América Móvil	15,60	-0,45	-0,89	16,97	14,56
Arca Continental	179,83	0,68	-2,78	198,74	161,77
Cemex	11,96	-0,75	-9,46	15,13	11,83
Cuervo	35,00	=	5,26	41,32	30,55
Fomento E. Mexicano	198,88	-0,77	-10,20	243,51	187,46
GP Aeroportuario	305,02	1,24	2,41	326,99	237,81

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Gruma	339,78	3,30	9,34	350,38	287,03
Grupo Carso	134,77	4,16	-28,78	186,51	126,18
Grupo Ind. Bimbo	69,69	4,47	-18,83	88,34	63,80
Kimberly Clark	32,12	0,22	-15,58	39,89	31,92
Megacable	48,92	2,04	29,25	56,33	37,76
Regional SAB	132,49	2,79	-18,41	168,82	126,37
Televisa	10,17	3,04	-10,32	11,46	8,91
Vitro	9,13	=	-63,33	22,74	8,65
NUEVA YORK Dolares					
Dow Jones					
American Express	229,31	0,46	22,40	243,08	179,79
Apple Computer	214,29	-1,10	11,30	216,67	165,00
Boeing Co.	174,99	-1,91	-32,87	251,76	164,33
Caterpillar	325,14	0,85	9,97	379,30	278,63
Chevron Corp.	153,33	0,09	2,80	166,33	141,56
Cisco Systems	45,97	0,61	-9,01	52,33	45,52
Coca Cola	62,63	0,02	6,28	64,15	58,06
Disney	101,50	-0,02	12,42	122,82	89,29
Dow Inc.	55,44	0,38	1,09	59,99	52,47
Exxon	109,38	0,94	9,40	122,20	96,65
Goldman Sachs	457,43	1,61	18,58	470,41	375,91
Home Depot	353,87	1,25	2,11	399,20	326,10
IBM	170,55	0,62	4,28	197,78	159,16
Intel Corp.	30,63	-1,13	-39,04	49,55	29,85
Johnson & Johnson	145,65	-0,21	-7,08	162,74	144,38
JP Morgan	197,00	1,04	15,81	204,79	167,09
McDonalds	250,79	-1,07	-15,42	300,44	249,37
Merck Co.	127,99	0,38	17,40	131,95	113,24
Microsoft Corp.	446,34	-0,45	18,69	448,37	367,75
Nike Inc.	94,78	-0,23	-12,70	107,18	88,84
Pfizer Inc.	27,41	1,59	-4,79	29,73	25,26
Procter & Gamble	168,56	0,63	15,03	168,47	147,42
Raytheon Tech	104,77	0,29	24,52	108,44	85,02
Travelers Grp	208,51	0,18	9,46	230,89	191,30
UnitedHealth	481,05	-1,67	-8,63	545,42	439,20
Verizon	40,08	1,57	6,31	42,84	37,90
Visa	273,62	0,90	5,10	290,37	257,98
Wal Mart Stores	67,60	0,27	-57,12	175,86	58,61
Walgreens Boots	16,11	6,34	-38,30	26,66	14,89
3M Company	100,77	0,24	-7,82	110,00	90,54
Nasdaq					
Adobe Systems Inc.	522,25	0,68	-12,46	634,76	439,02
Adtran	4,97	0,81	-32,29	7,43	4,38
ADV Micro Devi	154,63	-2,38	4,90	211,38	135,32
AirBnb Inc	147,29	-1,48	8,19	168,18	133,42
Akamai Technologies	88,48	-0,71	-25,24	128,32	88,35
Alcoa	37,49	0,24	10,26	44,54	25,34
Alibaba	74,46	-0,12	-3,93	88,54	68,05
Alphabe Inc	175,09	-1,21	25,34	177,85	131,40
Amazon.com Inc	182,81	-0,68	20,32	189,50	144,57
American Airlines	11,28	-1,40	-17,90	15,68	11,28
American Electronic	87,55	-0,23	7,79	92,67	75,94
Amer.Tel & Tel	18,05	2,15	7,57	18,35	16,09
Amgen	305,99	0,89	6,24	323,19	262,68
Applied Materials	247,83	2,05	52,92	246,91	149,00
Atlassian	153,18	-2,20	-35,60	257,43	153,70
Atrion	456,18	0,94	20,43	495,99	308,30
Autodesk	244,12	1,50	0,26	266,68	199,93
Automatic Data	244,41	-0,22	4,91	255,87	232,51
Baidu	90,87	-0,59	-23,70	118,32	91,05
Bank of America	39,99	1,21	18,77	39,99	31,73
Biogen Idec	223,65	-1,24	-13,57	267,71	190,52
Broadcom Lim.	1.802,52	-1,44	61,48	1.828,87	1.049,01
C H Robinson	85,67	-0,15	-0,83	88,59	67,89
Check Point Soft.	159,12	0,95	4,14	166,48	146,79
Cintas	711,01	0,50	17,98	711,11	577,26
Comcast	36,90	-1,10	-15,85	46,83	36,97
Costco	870,75	0,33	31,92	873,17	644,69
Dentsply Int.	25,66	=	-27,90	37,39	25,66
Dollar Tree	107,24	-1,30	-24,51	150,02	106,03
Dropbox	20,76	-0,81	-29,58	33,16	20,92
EBay Inc	54,55	2,65	25,06	54,41	40,67
Enphase Energy Inc	119,01	-1,51	-9,94	136,39	97,80
Ericsson	5,91	0,85	-6,19	6,32	4,79
Fastenal Co.	64,95	0,84	0,28	78,42	61,98
Fiserv	149,49	-0,16	12,53	159,82	131,75
Flextronics Inc.	31,62	0,13	3,81	33,78	22,13
Frsht	0,94	1,08	6,82	1,00	0,86
Garmin	160,72	0,26	25,04	170,94	119,49
Gen Digital	23,56	-0,55	3,24	25,46	19,68
Gentex Corp	34,09	-0,35	4,38	37,10	31,36
Gilead Sciences	63,15	-1,74	-22,05	87,03	63,12
Google Inc.	176,45	-1,30	25,20	179,56	132,56
Gral.Electric	164,97	1,07	29,26	180,12	124,06
Groupion	14,92	-2,36	16,20	18,98	9,51
Hancock Whitney	44,67	-0,31	-8,07	48,59	41,83
Heath Thpk	19,48	0,62	-1,62	20,84	16,18
Henry Schein	68,28	3,17	-9,81	80,57	65,80
Honeywell Intl.	212,87	0,43	1,51	211,95	190,36
Intuit	609,68	1,19	-2,46	670,27	562,97
Intuitive Surg	435,00	1,16	28,94	434,45	322,12



EMISIONES DE WARRANTS

18-06-2024

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35				
Oct.(C)	12.000	0,08	0,09	SGEG
Dic.(C)	12.000	0,15	0,16	SGEG
Jul.(C)	11.500	0,03	0,04	SGEG
Ago.(C)	11.500	0,08	0,09	SGEG
Sep.(P)	11.500	0,55	0,56	SGEG
Sep.(C)	11.500	0,15	0,16	SGEG
Jun.(C)	11.200	0,02	0,03	SGEG
Jul.(C)	11.100	0,16	0,17	SGEG
Sep.(C)	11.100	0,36	0,37	BNPP
Jun.(P)	11.000	0,04	0,05	SGEG
Jun.(C)	11.000	0,11	0,12	SGEG
Jul.(P)	11.000	0,19	0,2	SGEG
Jul.(C)	11.000	0,21	0,22	SGEG
Ago.(C)	11.000	0,29	0,3	SGEG
Sep.(C)	11.000	0,38	0,39	SGEG
Mar.(C)	11.000	0,69	0,7	SGEG
Jun.(C)	10.900	0,19	0,2	BNPP
Jul.(C)	10.900	0,27	0,28	SGEG
Jul.(C)	10.800	0,33	0,34	SGEG
Jun.(C)	10.500	0,58	0,59	BNPP
Sep.(P)	10.500	0,15	0,16	SGEG
Jul.(C)	10.400	0,66	0,67	SGEG
Jul.(P)	10.400	0,04	0,05	SGEG
Sep.(C)	10.300	0,93	0,94	BNPP
Dic.(C)	10.000	1,26	1,27	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE				
Sep.(C)	39.000	1,07	1,08	SGEG
Jun.(C)	36.000	2,6	2,62	SGEG
Sobre: EURO STOXX 50				
Jun.(C)	4.500	1,23	1,24	BNPP
Sobre: NASDAQ 100				
Sep.(C)	22.000	0,23	0,24	SGEG
Jul.(P)	18.500	0,09	0,1	SGEG
Sep.(P)	18.500	0,41	0,42	SGEG
Dic.(P)	13.000	0,21	0,22	SGEG
Dic.(P)	-	2,23	2,24	SGEG
Sobre: S&P 500 INDEX				
Jun.(P)	5.400	0,01	0,03	BNPP
Sep.(P)	5.400	0,47	0,48	BNPP
Sobre: XETRA DAX INDEX				
Jun.(C)	18.250	0,05	0,06	SGEG
Jul.(C)	18.000	0,44	0,45	SGEG
Jun.(C)	17.750	0,4	0,41	SGEG
Jun.(C)	17.500	0,64	0,65	BNPP
Jun.(P)	16.750	0,01	0,03	BNPP
Jun.(P)	16.250	0,01	0,03	BNPP
Sobre: ATRESMEDIA CORPORACION DE MEDIOS DE COMUNICACION, S.A.				
Dic.(P)	-	0,64	0,66	SGEG
Sobre: BANCO SANTANDER				
Jun.(C)	3,6	0,42	0,43	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: BANKINTER				
Dic.(C)	-	1,81	1,88	SGEG
Sobre: BBVA				
Jun.(P)	10	0,39	0,44	SGEG
Sobre: CAIXABANK				
Sep.(C)	5,5	0,2	0,22	SGEG
Sep.(C)	5	0,41	0,44	SGEG
Jun.(C)	4,5	0,83	0,87	SGEG
Sobre: ENAGAS,S.A				
Jun.(P)	15	0,12	0,16	SGEG
Dic.(P)	-	0,85	0,89	SGEG
Sobre: ENDESA				
Jun.(P)	17	0,01	0,04	SGEG
Sobre: GRIFOLS S.A.				
Sep.(C)	15	0,12	0,13	BNPP
Dic.(C)	15	0,35	0,36	BNPP
Sep.(C)	14	0,14	0,19	BNPP
Sobre: IBERDROLA				
Jul.(C)	11,5	0,51	0,54	SGEG
Sep.(C)	11	1,1	1,13	SGEG
Dic.(C)	10,5	1,76	1,8	SGEG
Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP, S.A.				
Sep.(C)	2,25	0,1	0,11	SGEG
Sobre: NATURGY ENERGY GROUP,S.A.				
Sep.(C)	25	0,04	0,05	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: REPSOL				
Sep.(C)	35	0,38	-	SGEG
Sobre: NIKE				
Sep.(C)	16	0,12	0,13	BNPP
Jun.(C)	14	0,26	0,31	SGEG
Jul.(C)	14	0,21	0,24	SGEG
Sep.(C)	14	0,45	0,46	BNPP
Sobre: SACYR, S.A.				
Jun.(P)	3	0,01	0,02	SGEG
Sep.(P)	3	0,1	0,11	BNPP
Sobre: SOLARIA ENERGIA Y MEDIO AMBIENTE SA				
Jun.(C)	17	0,01	-	SGEG
Sobre: TELEFONICA				
Dic.(C)	4	0,12	0,13	SGEG
Jun.(C)	3,8	0,1	0,11	BNPP
Sobre: ADVANCED MICRO DEVICES, INC				
Dic.(C)	-	2,59	2,61	SGEG
Sobre: ALIBABA GROUP HOLDING LTD				
Jun.(C)	89,23	0,01	0,03	SGEG
Sobre: AMAZON COM				
Sep.(C)	195	0,34	0,35	SGEG
Sobre: APPLE INC				
Sep.(C)	220	0,41	0,42	SGEG
Jun.(C)	210	0,25	0,26	SGEG
Dic.(C)	210	0,92	0,93	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: PHARMA MAR				
Dic.(C)	-	3,06	3,07	SGEG
Sobre: ARCELORMITTAL				
Dic.(C)	24	0,6	0,64	SGEG
Dic.(C)	-	2,17	2,27	SGEG
Sobre: COINBASE INC				
Jun.(C)	300	0,01	0,02	SGEG
Sobre: TESLA MOTORS, INC				
Dic.(C)	70	0,17	0,18	SGEG
Sobre: PAYPAL HOLDINGS INC.				
Dic.(C)	-	21,54	-	SGEG
Sobre: TESLA MOTORS, INC				
Sep.(C)	220	0,09	0,1	SGEG
Jun.(P)	165	0,01	0,02	SGEG
Sobre: TIPO DE CAMBIO DOLAR YEN				
Sep.(C)	155	0,2	0,21	BNPP
Sobre: PLATA				
Jun.(C)	28	1,27	1,28	BNPP

(*) Precios a cierre en euros. FUENTE: Bolsa de Madrid

TURBO WARRANTS

Vencim.	Precio ejercicio	Barrera	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35					
Jun.(P)	11.600	11.600	0,51	0,52	BNPP
Sobre: NASDAQ 100					
Jun.(P)	21.000	21.000	10,38	10,39	BNPP
Jun.(P)	20.000	20.000	1,44	-	BNPP
Sobre: XETRA DAX INDEX					
Jun.(P)	19.000	19.000	0,86	0,87	BNPP
Jun.(C)	16.250	16.250	1,87	1,88	BNPP

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

18-06-2024

TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

	Euro	Dólar	100 Yenes	Libra	Franco suizo	Dólar canadiense	Corona sueca	Corona danesa	Corona noruega	Dólar neozelandés	Dólar australiano
Euro		0,92971	0,5889	1,1823	1,0521	0,6780	0,0891	0,1341	0,0878	0,5705	0,6185
Dólar	1,0756		0,6334	1,2716	1,1316	0,7293	0,0958	0,1442	0,0945	0,6137	0,6653
Yen	169,82	157,89		200,775	178,66	115,15	15,12	22,77	14,9130	96,8905	105,0385
Libra esterlina	0,8458	0,7864	0,4981		0,8899	0,5735	0,0753	0,1134	0,0743	0,4826	0,5232
Franco suizo	0,9505	0,8837	0,56	1,1238		0,6445	0,0846	0,1274	0,0835	0,5423	0,5879
Dólar Canadá	1,4748	1,3711	0,8685	1,7436	1,5516		0,1313	0,1977	0,1295	0,8415	0,9122
Cor. sueca	11,2293	10,4398	6,6125	13,2761	11,8140	7,6140		1,5055	0,9861	6,4069	6,9456
Cor. danesa	7,4590	6,9346	4,3923	8,8186	7,8474	5,0576	0,6642		0,6550	4,2557	4,6136
Cor. noruega	11,3874	10,5868	6,7056	13,4630	11,9803	7,7212	1,0141	1,5267		6,4971	7,0434
Dólar neozelandés	1,7527	1,6295	1,0321	2,0722	1,8440	1,1884	0,1561	0,2350	0,1539		1,0841
Dólar australiano	1,6167	1,5031	0,9520	1,9114	1,7009	1,0962	0,1440	0,2168	0,1420	0,9224	

Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

CAMBIOS OFICIALES DEL BCE

1 euro	Divisa
1,0715	Dólares USA
169,41	Yen Japonés
7,4601	Corona Danesa
0,8454	Libra Esterlina
11,255	Corona Sueca
0,9512	Franco Suizo
11,448	Corona Noruega
1,4731	Dólar Canadiense
Europa emergentes y Mediterráneo	
24,767	Corona Checa
395,13	Forint Húngaro
4,3503	Zloty Polaco
149,3	Corona Islandesa
3,9867	Shekel israelí
1,9558	Lev Búlgaro
4,9763	Lev Rumano
34,9773	Lira Turca

1 euro	Divisa
Asia y Sudáfrica	
39,447	Baht Tailandés
62,913	Peso Filipino
5,0511	Ringitt Malayo
1.484,07	Won Surcoreano
8,3664	Dólar de Hong Kong
7,7748	Yuan Chino
17.594,24	Rupia Indonesia
1,451	Dólar de Singapur
19,4298	Rand Sudafricano
1,6207	Dólar Australiano
1,7562	Dólar Neozelandés
89,3885	Rupia India
Sudamérica	
19,7167	Peso Mexicano
5,8275	Real Brasileño

DIVISAS LATINOAMERICANAS

1 dólar	1 euro	Divisa
905,00	972,00	Pesos argentinos
5,40	5,80	Reales brasileños
4.070,27	4.372,11	Pesos colombianos
933,40	1.002,55	Pesos chilenos
24.900,00	26.748,00	Sucres ecuatorianos

1 dólar	1 euro	Divisa
18,36	19,72	Pesos mexicanos
1,00	1,07	Dólares Bahamas
3,79	4,05	Nuevos soles peruanos
154,47	165,92	Dólares jamaicanos

TIPOS DE INTERÉS DEL INTERBANCARIO

LOS TIPOS DEL MERCADO (*)							SWAPS SOBRE TIPOS INT.			
1 semana	1 mes	2 meses	3 meses	6 meses	12 meses		1 año	3 años	5 años	10 años
Euro (Euribor)	-	-	-	-	-	3,60	-	-	-	-
Dólar	-	5,45	-	5,61	5,70	-	-	-	-	-
Yen Japonés	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Libra Esterlina	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Franco Suizo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dólar Canadiense	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dólar Australiano	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

(*) Los datos de 'Tipos del Mercado' son del día anterior.

FUTUROS/MATERIAS PRIMAS

Septiembre	327,50	318,25	320,75
Diciembre	331,75	322,50	327,75

PETROLÍFEROS			
18-06			
Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
PETRÓLEO BRENT			
Agosto	85,45	83,67	85,30
Septiembre	84,66	82,97	84,51
Octubre	83,92	82,30	83,77
Dólares/tonelada	Alto	Bajo	Cierre
GASÓLEO			
Julio	785,50	764,25	784,75
Agosto	782,25	763,25	781,75
Septiembre	781,25	763,00	780,75
18-06			
Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
CRUDO			
Julio	81,67	79,77	81,50
Agosto	80,85	79,17	80,69
Septiembre	80,12	78,51	79,97
GASÓLEO CALEF.			
Julio	252,54	246,75	252,24
Agosto	254,04	248,34	253,79

Septiembre	255,43	249,69	255,25
------------	--------	--------	--------

METALES			
18-06			
MADRID (METALES PRECIOSOS)	Prec.	Última	
ORO			
Bruto euro/gr.	69,57	69,48	
Manuf. euro/gr.	69,75	69,66	
PLATA			
Bruto euro/kg.	862,59	860,99	
Manuf. euro/kg.	886,13	885,13	
PLATINO			
Euro/gr.	28,78	28,94	
PALADIO			
Euro/gr.	25,99	25,72	
FISICOS		AM Fixing	PM Fixing
ORO \$/onza troy	2.312,05	2.324,35	
PLATA \$/onza troy	—	29,13	
LONDRES LME			17-06
(London Metal Exchange)		Venta/Compra	
COBRE Ag	Contado	9.477,00/9.676,00	
S/Tm.	3 meses	9.615,00/9.614,00	
ZINC Sag.	Contado	2.757,00/2.756,00	
S/Tm.	3 meses	2.803,00/2.802,00	
PLOMO	Contado	2.105,00/2.103,00	
S/Tm.	3 meses	2.150,00/2.148,00	

FONDOS DE INVERSIÓN



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
ABANCA Gestion de Activos SGIIIC Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 17/06/24				
1) Abanca Fondépósito	F	12,11	1,41	52/141
1) Abanca G. Agresivo*	V	15,12	9,48	114/263
1) Abanca G. Conservador*	I	10,13	1,14	7/10
1) Abanca G. Decidido*	I	13,08	5,85	3/5
1) Abanca G. Moderado*	I	11,18	2,49	7/23
1) Abanca Rendimiento*	F	103,53	1,58	13/90
1) Abanca R. Fija Patrimonio*	D	12,19	1,08	71/74
1) Abanca RF Gobiernos*	F	8,94	-0,27	74/76
1) Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,87	-0,11	71/76
1) Abanca R. Fija Flexible*	F	11,82	0,26	129/141
1) Abanca R. Fija Mixta*	M	11,12	1,74	86/134
1) Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,83	-0,27	46/90
1) Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,60	-0,49	54/90
1) Abanca RV Dividendo*	V	10,89	-	
1) Abanca R. Variable Europa*	V	6,12	6,45	74/119
1) Abanca R. Variable Mixta*	R	769,16	3,48	13/23
1) Abanca RV ESG 360*	V	13,61	14,71	40/263
1) Bankoa-Ahorro Fondo*	D	112,22	0,78	72/74
1) Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	121,50	5,32	88/193
1) Imantia Fondépósito Inst	D	12,61	1,51	51/74
1) Imantia Futuro*	V	27,86	7,48	162/263
1) Imantia RF Dur 0-21 Inst*	F	7,10	-	
1) Imantia R Fija Flexible*	F	1.791,64	0,52	117/141
1) Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	134/141

Abante Asesores Gestión Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 14/06/24				
1) Abante Asesores Global*	X	19,87	5,70	54/178
1) Abante Bolsa*	V	23,43	9,22	123/263
1) Abante Cartera Renta Fija	F	10,01	0,71	27/90
1) Abante Índice Bolsa A*	V	15,83	9,79	105/263
1) Abante Índice Bolsa L*	V	16,37	9,99	98/263
1) Abante Índice Selec. A*	R	12,43	5,56	82/193
1) Abante Índice Selec. L*	R	12,82	5,67	79/193
1) Abante Life Sciences A*	V	10,54	13,18	2/41
1) Abante Life Sciences C*	V	8,93	13,17	3/41
1) Abante Moderado A*	I	15,73	3,70	5/14
1) Abante Patrimonio Global*	X	20,35	6,22	47/178
1) Abante Renta*	M	12,22	1,45	96/134
1) Abante R. F. Corto Plazo	D	12,54	1,76	21/74
1) Abante Quant Value SM	V	12,59	8,54	1/7
1) Abante Sect. Inmobiliario	V	17,97	7,59	1/8
1) Abante Selección*	R	16,84	4,92	108/193
1) Abante Valor*	M	13,47	2,43	45/134
1) AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-	
1) AGF-Abante Pangea-B*	X	7,73	-0,97	164/178
1) AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-	
1) AGF-European Quality-A*	V	20,10	10,55	15/119
1) AGF-European Quality-B*	V	19,68	10,24	19/119
1) AGF-Europ. Quality-C*	V	15,20	10,54	16/119
1) AGF - Equity Manager A *	I	12,26	8,97	2/23
1) AGF - Equity Manager B *	I	11,16	8,46	3/23
1) AGF - Equity Manager C *	I	12,90	8,97	1/23
1) AGF-Global Selection*	R	13,92	5,08	99/193
1) AGF-Spanish Opp.-A*	V	16,06	16,70	2/78
1) AGF-Spanish Opp.-B*	V	15,04	16,34	4/78
1) AGF-Spanish Opp.-C*	V	9,81	16,69	3/78
1) Kalahari	R	14,80	7,89	2/23
1) Okavango Delta A	V	16,92	14,71	9/78
1) Okavango Delta I	V	19,12	14,81	6/78
1) Rural Selección Decidida*	V	13,53	7,27	166/263
1) Rural Selección Equilib.*	R	121,59	4,37	120/193
1) Tabor*	M	10,30	1,57	93/134

Alken Asset Managment 61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 17/06/24				
1) ALKEN Abs Rtn Europ A	I	143,51	4,79	5/36
1) ALKEN Abs Rtn Europ I	I	164,50	5,01	4/36
1) ALKEN European Opps A	V	270,31	6,85	68/119
1) ALKEN European Opps R	V	339,39	7,07	63/119
1) ALKEN Sm Cap Europ R	V	332,71	6,78	5/20

Allianz Global Investors GmbH Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. Maria Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 17/06/24				
1) AGI Adv FI Euro AT	F	94,57	-0,25	45/90
1) AGI AdvFI SD AT	F	99,94	0,67	108/141
1) AGI Artificial Intell ATH	V	229,79	7,66	27/35
1) AGI Best Styles Glb E ATH	V	199,28	14,81	37/263
1) AGI Capital Plus AT	M	114,63	1,26	32/43
1) AGI Clean Planet AT	V	142,85	10,56	4/26
1) AGI Climate Transition AT	V	146,88	7,73	16/26
1) AGI Credit Opportun AT	F	104,19	2,83	9/90
1) AGI Credit Opps Plus	F	107,18	3,97	4/90
1) AGI Cyber Security AT	V	113,64	7,01	30/35
1) AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	111,60	2,72	31/134
1) AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	154,43	7,63	28/193
1) AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	168,08	11,36	2/193

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.032,42	1,80	20/141
1) AGI Enhanced ST Eur AT	D	109,98	1,37	64/74
1) AGI Euro Credit SRI AT	F	103,95	1,48	28/76
1) AGI Emerg Markets SD ATH	V	100,86	2,45	49/58
1) AGI Euroland Eq Grw AT	V	284,53	4,72	46/49
1) AGI Euro Inflation LB AT	F	106,24	-2,15	14/15
1) AGI Europe Eq Grw AT	V	403,34	8,26	38/119
1) AGI Europe Eq Grw S AT	V	244,35	7,56	52/119
1) AGI European Eq Div AT	V	331,56	6,11	79/119
1) AGI Floating Rate Note AT	F	103,47	1,77	24/141
1) AGI Food Security AT	V	86,71	3,76	3/5
1) AGI German Equity AT	V	212,68	4,89	1/6
1) AGI Global Eq Insights AT	V	194,37	7,91	152/263
1) AGI Global Floating RN AT	F	103,65	2,58	1/141
1) AGI Green Bond AT	F	88,22	-0,84	64/90
1) AGI Gb Sustainability AT	V	152,85	8,32	142/263
1) AGI Global Water ATH	V	146,96	6,30	18/26
1) AGI Global Eq Growth ATH	V	107,86	4,73	221/263
1) AGI Gb Metals & Mining AT	V	69,91	2,36	2/2
1) AGI Income & Growth ATH	R	153,67	3,74	1/1
1) AGI Japan Equity ATH	V	200,84	14,75	6/23
1) AGI Multi Asset LS ATH	I	110,62	1,90	6/13
1) AGI Oriental Inc AT	V	390,32	8,59	9/11
1) AGI Pet & Animal Well ATH	V	127,16	-0,38	251/263
1) AGI Positive Change AT	V	107,03	9,68	109/263
1) AGI Securikash SRI	D	1.048,16	1,83	12/74
1) AGI Smart Energy ATH	V	128,19	0,26	3/6
1) AGI Strategy 15 CT	M	154,26	1,10	108/134
1) AGI Strategy 50 CT	R	231,07	6,21	66/193
1) AGI Strategy 75 CT	R	306,96	10,21	8/193
1) AGI Thematica AT	V	161,91	5,68	206/263
1) AGI US Investment GC ATH	F	101,82	-0,48	73/76
1) AGI US Short Durat HI ATH	F	117,09	1,62	16/30
1) AGI Valeurs Durables RC	V	1.007,70	8,49	16/49
1) AGI Volatility Strat PT2	O	1.056,71	1,79	3/5
2) AGI China A AT USD	V	9,53	4,93	10/14
2) AGI US Large Cap V AT USD	V	11,22	9,19	73/87



Amundi Iberia Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 17/06/24				
1) AF Absol Ret MultiStrat	I	60,04	2,18	12/36
1) AF Cash EUR*	D	102,35	1,71	26/74
1) AF Emerg Mkt Bond	F	51,31	2,19	12/30
1) AF Euro Agg Bond	F	125,15	-0,78	62/90
1) AF Euroland Equity	V	11,86	5,89	35/49
1) AF Europe Eq Conservat	V	201,17	5,18	88/119
1) AF European Eq Value	V	161,49	5,25	86/119
1) AF Global Agg Bond	F	104,02	-0,12	47/90
1) AF Global Ecology ESG	V	442,16	14,95	1/26
1) AF MultiAsset Conservat	M	104,02	0,45	123/134
1) AF MultiAsst Sustain Fut	R	104,39	2,53	164/193
1) AF Pio US Eq Fndmtd Grwrth	V	563,86	18,02	21/87
1) AF Pioneer US Bond	F	44,94	-0,86	15/16
1) AF US Pioneer Fund	V	187,51	16,73	35/87
1) AF Volatility Euro*	O	110,23	-3,72	4/5
1) AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F113.144,16	2,36	3/141	
1) AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	130,82	7,04	34/58
1) AM Indx MSCI EMU*	V	249,29	8,88	15/49
1) AM Indx MSCI Europe*	V	285,65	10,20	20/119
1) AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	524,97	12,22	60/87
1) AM Indx MSCI World*	V	317,15	14,16	44/263
1) AM Indx S&P500*	V	337,55	15,32	39/87
1) AM RI Impact Green Bd*	F	91,29	-0,87	66/90
1) Amundi Corto Plazo*	D	12.776,48	1,69	30/74
1) Amundi Estrategia Glob*	M	1.050,05	2,05	70/134
1) Amundi Rend Plus*	X	127,03	0,53	157/178
1) Best Manager Conserv*	M	649,80	1,46	28/43
1) Best Manager Selection*	X	855,21	5,81	52/178
1) CPR Inv Climate Action*	V	174,85	14,57	2/26
1) CPR Inv Education*	V	111,48	2,47	241/263
1) CPR Inv Food for Gen*	V	127,96	3,79	2/5
1) CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.957,28	15,51	27/263
1) CPR Silver Age*	V	2.713,96	7,08	62/119
1) First Eagle Am Int AHE*	X	194,18	5,73	53/178
1) JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,26	0,63	111/141
1) JING Cart.Naranja 10-90*	M	9,71	0,21	124/134
1) JING Cart.Naranja20-80*	M	10,28	1,06	109/134
1) JING Cart.Naranja30-70*	M	10,84	1,95	77/134
1) JING Cart.Naranja40-60*	R	11,15	3,02	151/193
1) JING Cart.Naranja50-50*	R	11,75	3,93	129/193
1) JING Cart.Naranja75-25*	R	13,40	7,51	29/193
1) JING Cart.Naranja90*	V	15,39	10,33	92/263

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) JING D FN Eurostoxx50*	V	21,70	9,06	11/49
1) JING DIR FN Conservad*	I	12,20	1,00	9/10
1) JING DIR FN Dinámico*	I	16,40	3,58	8/14
1) JING DIR FN Ibex35*	V	21,41	10,54	23/78
1) JING DIR FN Moderado*	I	13,71	1,71	15/23
1) JING DIR FN S&P500*	V	33,62	17,46	30/87
2) First Eagle Am Int. AU*	X	9.330,83	9,92	7/178

Andbank Asset Management 4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39398. Fecha v.l.: 14/06/24				
1) Merkbanc Merchfondo	V	79,09	-7,26	257/263
1) Merkbanc RF Flexible	F	107,86	2,15	11/90
1) Merkbanc Universal	R	103,68	5,07	100/193
1) SIH Balanced A	R	133,78	3,50	143/193
1) SIH Balanced B	R	130,58	3,69	137/193
1) SIH Best BlackRock	X	1,11	4,99	71/178
1) SIH Best Carmignac	X	1,15	8,31	24/178
1) SIH Best JP Morgan	X	1,12	7,83	33/178
1) SIH Equity Europa A	V	120,33	-3,40	117/119
1) SIH Best M&G	X	1,09	1,06	151/178
1) SIH Best Morgan Stanley	X	1,09	10,36	5/178
1) SIH Equity Spain A	V	107,79	1,40	69/78
2) SIH Flexible Fixed Inc US	F	111,09	4,84	1/16
1) SIH Global Equity	V	119,57	10,35	91/263
1) SIH Global Sustainable Imp	X	113,13	3,51	106/178
1) SIH Multi Agresivo	R	12,31	4,89	110/193
1) SIH Multi Dinámico	R	11,65	3,69	138/193
1) SIH Multi Equilibrado	M	10,43	1,91	79/134
1) SIH Multi Inversión	R	10,95	2,95	155/193
1) SIH Multi Moderado	M	9,91	1,20	103/134
1) SIH Short Term A	F	103,33	1,02	85/141

Andbank Wealth Management Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400. Fecha v.l.: 17/06/24				
1) AndBank Megatrends FI*	V	14,66	10,44	88/263
1) Foncess Flexible*	R	13,06	2,57	163/193
1) Fondibas	M	12,36	4,61	2/43
1) Gestión Talento*	V	12,64	3,32	235/263
1) Gestión Value A*	V	14,52	6,81	180/263
1) Medigestión	I	11,41	3,70	6/14
1) Merchfondo	X	124,45	-6,67	174/178
1) Merch-Fontemar	M	27,16	2,54	40/134
1) Merch-Oportunidades	X	10,13	-12,10	175/178
1) Merch-Universal	R	63,14	5,89	74/193
1) Sigma Inv. House Ahorro	F	12,75	1,17	71/141
1) Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,27	2,24	142/178
1) Sigma Inv. House Healthc	V	34,61	6,03	23/41
1) Sigma Inv. House R. Fija	F	20,19	0,98	20/90
1) Sigma Inv House Seleccin*	X	3,86	-0,67	163/178

Arquia Banca				
Barquillo 6 1ª Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Arquia Ahorro CP	F	10,35	1,76	25/141
1)Arquia B. Líderes Del Fut	V	11,92	22,54	6/263
1)Arquia Banca Din 100RV B*	V	16,49	9,21	124/263
1)Arquia Banca Equil 60RV B*	R	13,44	5,98	71/193
1)Arquia Banca Income RVMI*	R	22,47	5,33	87/193
1)Arquia Banca Líderes Glob	V	15,78	16,19	20/263
1)Arquia Banca Prud 30RV B*	M	11,87	3,59	19/134
1)Arquia Banca RF Euro	F	7,32	1,62	39/134
1)Arquia Banca RF Flex A *	F	10,09	2,34	6/90

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Bellevue Ent Sw S&M EUR B	V	196,70	0,90	1/2
1)Bellevue Global Macro B	I	171,29	3,01	10/36
1)Bellevue Hea Strat B	V	233,79	5,76	26/41
1)Bellevue Med Serv B	V	696,80	9,14	9/41
1)Bellevue Obesity S B	V	653,04	12,37	4/41

Bestinver Gestión

Juan de Mena, 8 28014 Madrid. Tfno. 915959100. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Bestinfond	V	276,82	11,01	4/49
1)Bestinver Bolsa	V	79,14	5,53	62/78
1)Bestinver Consumo Global	I	234,99	14,33	6/21
1)Bestinver Corto Plazo	F	15,72	1,76	26/141
1)Bestinver Grandes Cías.	V	302,84	8,26	144/263
1)Bestinver Internacional	V	61,55	12,06	70/263
1)Bestinver Latam*	V	12,61	-9,79	2/7
1)Bestinver Mixto	R	38,35	8,51	1/23
1)Bestinver Norteamérica	V	20,91	17,13	32/87
1)Bestinver Patrimonio	M	11,29	3,48	4/43
1)Bestinver Renta	F	12,97	2,72	3/90
1)European Financ OPP A*	V	12,87	-	
1)European Financ OPP Z*	V	13,98	-	
1)Tordesillas Iberia A*	V	18,90	-	
1)Tordesillas Iberia Z*	V	13,94	-	
1)Tordesillas Long/Short A*	I	11,29	-	
1)Tordesillas Long/Short Z*	I	11,66	-	

Buy & Hold Capital

Cultura 1 146002 Valencia. Tfno. 900 550 440. Email. info@buyandhold.es. Fecha v.l.: 17/06/24

1)B&H Acciones	V	13,70	9,08	126/263
1)B&H Deuda	F	11,11	1,86	27/76
1)B&H Flexible	X	13,46	5,30	62/178
1)B&H Renta Fija	F	12,19	2,84	17/76
1)B&H Bonds Lu	F	1,20	2,93	15/76
1)B&H Equity Lu	V	1,51	9,22	122/263
1)B&H Flexible Lu	X	1,42	5,43	61/178

Caixabank Asset Management

Paseo de La Castellana 51 28046 Madrid. Tfno. 934047700. Fecha v.l.: 14/06/24

1)Albus Extra	X	10,05	8,85	17/178
1)Albus Platinum	X	11,52	8,99	15/178
1)CBK Ahorro Estándar	F	29,71	-0,46	136/141
1)CBK Ahorro Plus	F	30,03	-0,36	135/141
1)CBK B. Priv Sel*	X	17,90	7,19	37/178
1)CBK Gestion Tendencias E	V	13,70	12,23	67/263
1)CBK Bol. Divid. Europa Est	V	8,67	5,00	92/119
1)CBK Bol. Divid. Europa Pl	V	13,59	5,34	85/119
1)CBK Bolsa Gest Europa PI	V	8,54	7,93	42/119
1)CBK Bolsa España 150	V	8,20	14,79	7/78
1)CBK Bolsa Gest España Es	V	54,47	13,13	12/78
1)CBK Bolsa Gest España Pl	V	13,68	13,49	11/78
1)CBK Bolsa Sel Emerg Est*	V	9,69	8,74	18/58
1)CBK Bolsa Índ. Euro Est.	V	52,87	10,59	7/49
1)CBK RF Sel Global E*	F	9,36	-0,39	51/90
1)CBK Bolsa Gest Europa Est	V	7,72	7,57	51/119
1)CBK Bolsa Sel Emerg PI*	V	14,27	9,04	10/58
1)CBK Bolsa Sel Europa PI*	V	16,20	8,81	30/119
1)CBK Bolsa Sel Europa PI*	V	17,65	9,16	26/119
1)CBK Gar Bolsa Europa 2024	G	108,85	1,97	10/67
1)CBK Bolsa Sel Asia PI*	V	13,53	9,47	7/11
1)CBK Bolsa Sel Asia Est.*	V	12,27	9,12	10/11
1)CBK Bolsa Sel Global Est*	V	16,83	9,75	106/263
1)CBK Bolsa Sel Global PI*	V	18,51	10,10	96/263
1)CBK Bolsa Sel Japon Est.*	V	7,76	5,32	21/23
1)CBK Bolsa Sel Japon Plus*	V	8,56	5,65	20/23

1)CBK Bolsa Sel USA Est*	V	27,04	11,91	62/87
1)CBK Bolsa Sel USA PI*	V	29,76	12,27	59/87
1)CBK Bolsa USA	V	28,92	17,22	31/87
1)CBK Bonos Flotantes 2025P	F	6,17	1,87	15/141
1)CBK DP Inflación 2024	F	7,70	1,41	3/15
1)CBK Cauto Div Univ*	M	96,30	1,63	89/134
1)CBK Bolsa Índ. Esp Est	V	10,99	10,51	24/78
1)CBK Destino Est*	X	7,53	4,11	98/178
1)CBK Destino Plus*	X	7,78	4,29	91/178
1)CBK Destino 2026 Est*	X	6,89	4,69	80/178
1)CBK Destino 2026 Plus*	X	7,03	4,88	74/178
1)CBK Destino 2030 Est*	X	8,87	5,49	60/178
1)CBK Destino 2030 Plus*	X	9,17	5,68	56/178
1)CBK Destino 2040 Est*	X	9,47	7,68	35/178
1)CBK Destino 2040 Plus*	X	9,79	7,87	31/178
1)CBK Destino 2050 Est*	X	9,79	8,35	23/178
1)CBK Destino 2050 Plus*	X	10,12	8,55	20/178
1)CBK Diversificado Dinám.*	I	6,27	1,51	17/23
1)CBK Estrat Flexibl Ex*	M	5,76	-0,52	126/134
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,25	6,33	31/49
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	127,70	0,84	3/4
1)CBK Estrat Flexibl Plu*	M	5,66	-0,60	127/134
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	111,96	2,40	10/23
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	160,23	-0,25	44/90

1)CBK Bolsa Improvers	V	2.538,90	-	
1)CBK Gestión 30*	M	6,50	1,67	24/43
1)CBK Gestión 60*	R	8,39	4,44	9/23
1)CBK Gar Creciente 2024	G	121,63	1,13	3/31
1)CBK Gar Dinámico	G	105,03	1,42	29/67
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,31	1,24	40/67
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	14,19	12,75	56/87

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Gar EURIBOR II	G	110,91	1,26	38/67
1)CBK Comunicación Mundial	V	43,69	26,31	4/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,67	1,95	12/67
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,34	0,88	50/67
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,39	7,86	32/178

1)CBK Iter Extra	M	7,42	2,13	66/134
1)CBK Iter PI	M	7,47	2,22	57/134
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,90	0,97	113/134
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,78	1,88	21/43
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,91	1,43	61/74
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,21	1,77	20/74
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,01	1,56	47/74
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,11	1,67	32/74
1)CBK Multisalud Est	V	11,17	7,63	17/41
1)CBK Multisalud Plus	V	29,22	7,54	19/41
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,14	4,44	227/263
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,57	-0,77	59/90
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	8,98	-0,61	57/90
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,49	5,20	3/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,43	1,40	32/67
1)CBK Rentas Euribor 2*	G	6,15	1,86	15/67

1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	8,04	-1,61	78/90
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,49	0,61	30/90
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,07	0,73	25/90
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,04	2,05	25/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,29	2,19	22/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,63	0,11	64/76
1)CBK RF Subordinada PI	F	7,06	1,09	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,62	4,64	82/178
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,60	4,96	72/178
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,13	1,64	19/36
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,62	1,68	16/23
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,76	9,53	12/178
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,08	9,86	8/178
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,43	3,34	4/5
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,66	1,11	107/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,94	1,01	111/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	15,00	1,18	104/134
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,62	1,97	174/193
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,15	1,84	176/193
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,57	4,52	225/263
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	461,61	9,48	38/78
1)CBK Soy Así Cauto Univ*	M	133,81	2,54	39/134
1)CBK Soy Así Flex Univ*	R	135,90	6,40	61/193
1)CBK Soy Así Din. Univ*	R	152,31	9,53	10/193
1)Microbank Fondo Ético	I	9,99	5,70	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,09	4,23	21/26

Caja Ingenieros Gestión

Rambla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 17/06/24

1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,86	8,79	17/193
1)CdE ODS Impact ISR I	R	8,16	9,25	13/193
1)CI Balanced Opp A	I	6,07	1,53	4/10
1)CI Balanced Opp I	I	6,41	1,95	2/10
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,93	7,14	26/49
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,60	7,59	23/49
1)CI Bolsa USA A	V	20,29	16,89	33/87
1)CI Bolsa USA I	V	22,64	19,01	16/87
1)CI CIMS 2026	F	104,99	0,74	101/141
1)CI CIMS 2027	F	108,37	0,16	40/90
1)CI CIMS 2027 2E	F	104,72	0,49	34/90
1)CI Emergentes A	V	16,29	8,29	23/58
1)CI Emergentes I	V	17,69	9,51	7/58
1)CI Environment ISR A	R	135,23	8,94	15/193
1)CI Environment ISR I	R	146,54	9,52	11/193
1)CI Fondtesoro CP A	D	898,32	1,49	57/74
1)CI Fondtesoro CP I	D	913,50	1,63	38/74
1)CI Global A ISR	V	10,94	15,32	29/263
1)CI Global I ISR	V	11,95	15,81	24/263
1)CE Horizon 2027	F	104,23	1,11	78/141
1)CI Iberian Equity A	V	11,88	6,04	59/78
1)CI Iberian Equity I	V	12,74	7,03	50/78
1)CI Premier A	F	687,69	0,71	28/90
1)CI Premier I	F	712,83	0,97	23/90
1)CI Renta A	R	14,55	3,27	16/23
1)CI Renta I	R	15,44	3,71	12/23
1)CIG Dinámica A*	I	105,70	2,36	12/14
1)CIG Dinámica I*	I	112,17	3,00	10/14
1)Fonengin ISR A	M	12,53	1,44	97/134
1)Fonengin ISR I	M	13,25	1,87	81/134

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 14/06/24

1)CL Bolsa Japón	V	10,51	13,58	9/23
1)CL Bolsa USA	V	16,68	9,60	71/87
1)CL Bolsas Europeas	V	10,05	7,14	61/119
1)CL Patrimonio*	M	13,51	-	
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,28	1,69	10/90
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,69	-	
1)Laboral Kutxa EurI Gar II	G	7,67	0,95	48/67
1)LK Bolsa Universal	V	11,47	11,69	77/263
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,44	0,80	96/141
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,91	0,74	118/134
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,99	-0,97	71/90

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,05	3,43	144/193
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,68	0,57	31/90
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	21,54	7,94	48/78
1)Laboral Kutxa Bolsa G VI	G	9,86	1,53	25/67
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,24	8,01	151/263
1)L.K. Euribor Garantizado	G	6,24	1,06	44/67
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	11,00	0,97	47/67

1)Laboral Kutxa B.G XXIV	G	6,03	1,34	33/67
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,66	5,78	76/193
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,87	-0,12	42/90
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,48	0,62	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,51	0,44	12/31
1)J.L.K.RF Garant. XVIII FI	G	5,99	0,44	11/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,07	0,86	6/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,74	7,53	30/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,89	0,73	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,12	2,95	154/193
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,24	0,01	20/31
1)LK Selek Base	M	7,21	2,19	61/134
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,64	-0,25	22/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,48	6,90	47/193
1)LK Selek Plus	R	7,67	4,65	114/193



Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	961,43	-0,55	59/90
1)Cand. Bds Conv Def C C*	F	129,94	1,12	9/18
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	207,89	1,41	32/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	90,83	-1,26	26/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.197,79	2,14	13/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.064,82	-1,36	69/90
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.364,87	0,28	60/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.113,71	-1,71	81/90
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.314,49	2,07	18/52
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.312,22	-2,60	88/90
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.069,96	0,42	123/141
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	128,75	-1,32	80/90
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	264,41	1,84	21/52
1)Cand. Bds Gbl Infl. SD C C	F	142,62	0,03	6/15
1)Cand. Bds Inter C C	F	896,24	-1,35	82/90
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	136,81	-0,72	29/36
1)Cand. Divers. Futures C C	I	13.338,83	-1,65	34/36
1)Cand. Eq. L. Aust C C	V	316,83	1,89	3/31
1)Cand. Eq. L. Biotech C C	V	223,71	5,47	28/43
1)Cand. Eq. L. Biotech C C	V	198,28	1,53	31/41
1)Cand. Eq. L. Em Mkts C C*	V	964,56	12,80	3/58
1)Cand. Eq. L. Emu Innovation	V	134,02	3,48	48/49
1)Cand. Eq. L. Eu. Inn C C	V	2.942,09	0,09	115/119
1)Cand. Eq. L. Eu. OptQua C C	V	140,19	-2,71	116/119
1)Cand. Eq. L. Gbl Demogr C C	V	331,36	14,96	35/263
1)Cand. Eq. L. Rob&In Tech C C	V	416,43	19,61	17/35



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)DWS Inv Cons Opp LC	R	111,53	1,63	178/193
1)DWS Inv CROCI Japan LCH	V	423,64	9,75	11/23
1)DWS Inv CROCI US LC	V	173,35	6,27	79/87
1)DWS Inv ESG Float Rate No	F	105,17	2,33	4/141
1)DWS Inv ESG Glob Corp Bon	F	96,41	-0,05	69/76
1)DWS Inv ESG Next Gen Infr	V	106,47	-2,74	254/263
1)DWS Inv GI Agribusiness L	V	175,48	-1,45	4/4
2)Deut Inv I RREEF	V	137,90	-6,20	8/8

EDM Gestión S.A.
Castellana 78 28046 Madrid. Ricardo Vidal. Tfno. 934160143. Email. rvi-
dal@edm.es. Fecha v.l.: 17/06/24

1)EDM Ahorro L	F	27,28	0,75	100/141
1)EDM American Growth L €*	V	107,56	13,44	49/87
1)EDM Cartera L*	X	2,21	5,26	65/178
1)EDM Credit Portfólio L € *	F	97,48	1,99	19/52
1)EDM Global Equi. Impact L*	V	87,82	14,65	43/263
1)EDM International Equities*	V	21,47	11,92	72/263
1)EDM Inversión L*	V	88,09	10,04	33/78
1)EDM Latin America L*	V	89,04	-10,91	3/7
1)EDM Renta L	D	10,88	1,83	13/74
1)EDM High Yield L*	F	101,27	1,71	24/52
1)EDM Spanish Equity L*	V	145,24	6,47	57/78
1)EDM Strategy L*	V	229,06	6,72	72/119
2)EDM American Growth L \$*	V	115,09	17,92	22/87
2)EDM Credit Portfólio L \$*	F	103,24	5,90	3/52

Fonditel Gestión SGIIC S.A.U.
Pedro Texeira 8 3º 28020 Madrid. Tfno. 915982620. Fecha v.l.: 14/06/24

1)Fonditel Bolsa Mundial	V	7,50	10,03	97/263
1)Fondit EUR Horizonte 2026	F	6,27	-0,11	70/76
1)Fonditel Albatros	R	10,13	2,88	156/193
1)Fonditel Dinero	D	4,85	1,44	60/74
1)Fonditel Lince A	V	7,87	8,12	46/78
1)Fonditel RF Mx Internac.	M	7,88	1,12	105/134

GCO Gestión de Activos
Cedaceros 9 Planta baja 28014 Madrid. Esther Luque Sánchez. Tfno. 914328660.
Fecha v.l.: 17/06/24

1)GCO Acciones	V	80,41	10,49	27/78
1)GCO Ahorro	F	23,15	1,29	61/141
1)GCO Bolsa USA	V	13,42	21,52	5/87
1)GCO Eurobolsa	V	9,32	9,52	9/49
1)GCO Global 50	R	10,82	8,64	19/193
1)GCO Internacional	V	17,36	16,47	18/263
1)GCO Mixto	M	10,98	5,31	3/134
1)GCO Renta Fija	F	8,50	0,40	36/90

Gesconsult
Príncipe de Vergara 36 6º. dcha. 28006 Madrid. Tfno. 915774931. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Evo Fondo Intel. RV	V	11,80	9,92	101/263
1)Evo Fondo Int. RF.CP	D	10,29	1,91	7/74
1)Gesconsult Corto Plazo	D	734,05	1,97	6/74
1)Gesconsult Corto Plazo I	D	740,17	2,11	1/74
1)Gesconsult RV Eurozona	V	22,99	10,00	8/49
1)Gesconsult León VMF A	R	25,02	6,20	6/23
1)Gesconsult León VMF B	R	26,42	6,42	5/23
1)Gesconsult Oportunidad RF	F	10,15	3,15	8/14
1)Gesconsult RF Flexible	M	27,30	2,31	13/43
1)Gesconsult R.V. Iberia	V	55,66	3,27	66/78
1)Momento Europa	R	11,39	4,29	10/23

Gescooperativo S.A.
Virgen de los Peligros, 43 Planta 28013 Madrid. Aroa Carrillo Mateos. Tfno. 915956915. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Rur Deuda Sob Eur Car	F	660,05	1,57	43/141
1)Rur Deuda Sobe Euro Est	F	648,52	1,34	56/141
1)Rural Euro RV Cartera	V	840,35	7,83	20/49
1)Rural Ahorro Plus Cartera	F	7.360,10	1,23	68/141
1)Rural Ahorro Plus Est	F	7.203,22	1,05	83/141
1)Rural Multifondo 75 Car*	R	1.206,37	6,61	56/193
1)Rural Bolsa Garant. 2024	G	735,63	1,79	18/67
1)Rural Bolsa 2027 Garantía	G	299,17	17,9	17/67
1)Rural Bono High Yild Est*	F	314,23	1,71	23/52
1)Rural Bono HighYield Car**	F	334,68	2,27	17/52
1)Rural Bonos Corporat. Est	F	505,09	0,85	47/76
1)Rural Bonos Corpor. Cart	F	526,72	1,22	36/76
1)Rural Emergentes RV Est*	V	782,79	8,39	21/58
1)Rural Emrgnts RV Cart.*	V	860,14	9,29	8/58
1)Rural Euro RV Estandar	V	764,63	6,93	27/49
1)Rural Europa 2025 Gar.	G	316,97	1,51	26/67
1)Rural Europa 24 Gar.	G	329,61	1,88	14/67
1)Rural EEUU Bolsa Cartera	V	1.102,80	18,69	17/87
1)Rural EEUU Bolsa Estandar	V	1.078,57	17,69	28/87
1)Rural Futuro ISR Cart*	V	709,34	15,67	25/263
1)Rural Futuro ISR Est.*	V	646,31	14,74	39/263
1)Rural Garantizado Plus	G	310,39	1,72	20/67
1)Rural Garan. Bolsa Europea	G	332,50	1,86	16/67
1)Rural Garantía Nov. 2024	G	306,79	1,15	2/31
1)Rural Garantía Bolsa 2025	G	293,86	0,59	56/67
1)Rural Garantía 2026	G	297,91	-0,07	21/31
1)Rural Gtia Bol Abril 2026	G	312,69	2,19	5/67
1)Rural Gtia. Octubre 2025	G	304,70	0,37	13/31
1)Rural Horizonte Garant.	G	287,35	-0,53	26/31
1)Rural Horizonte 2028 Gara	G	281,37	-0,60	28/31
1)Rural Impacto Gl. Cartera	V	365,14	10,50	5/26
1)Rural Impacto Global Std	V	352,79	9,66	8/26

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Rural I Rentabilidad Gar.	G	305,20	0,51	10/31
1)Rural II Rentabilidad Gar	G	299,07	-	
1)Rural Mixto Int. 15	M	847,68	3,94	13/134
1)Rural Mixto Intern 30/50	R	1.547,05	9,47	12/193
1)Rural Mixto Intern.25	M	997,17	6,02	1/134
1)Rural Mixto 15	M	781,72	1,30	31/43
1)Rural Mixto 25	M	864,41	1,93	20/43
1)Rural Multifondo 75 Est*	R	1.137,13	5,73	77/193
1)Rural Perfil Audaz Cart.*	V	530,89	11,05	83/263
1)Rural Perfil Conservador*	M	741,32	2,95	25/134
1)Rural Perfil Decidido*	R	1.230,79	7,15	34/193
1)Rural Perfil Dinámico*	R	498,43	10,28	7/193
1)Rural Perfil Moderado*	R	351,19	4,07	127/193
1)Rural Perfil Moderado Car*	R	360,85	4,65	115/193
1)Rural Plan Inversión	M	335,47	2,27	54/134
1)Rural Rend Sost. Cart	F	7.981,42	0,81	95/141
1)Rural Rendimiento Sost Es	F	7.945,10	0,54	115/141
1)Rural Rendimiento 2025 G	G	305,51	0,82	7/31
1)Rural Renta Fija 1 Cart.	F	1.262,72	1,24	67/141
1)Rural R.F. Flexible Cart	F	1.270,70	0,70	104/141
1)Rural Renta Fija 1 Est	F	1.226,03	0,98	87/141
1)Rural Renta Fija Flexible	F	1.205,54	0,23	130/141
1)Rural Renta Fija 5 Cart.	F	884,84	0,20	39/90
1)Rural RF Internacional	F	581,39	2,98	8/90
1)Rural Renta Fija 5 Est	F	830,71	-0,38	50/90
1)Rural RV España Cartera	V	788,98	9,30	40/78
1)Rural RV España Estandar	V	717,89	8,39	44/78
1)Rural RV Internaciona Est	V	1.180,30	22,45	8/263
1)Rural RV Intrnacional Car	V	1.297,11	23,48	5/263
1)Rural Sost. Conserv. Car.*	M	317,41	2,56	38/134
1)Rural Sost. Conserv Est*	M	308,04	2,18	62/134
1)Rural Sost. Decidido Car*	R	394,62	6,63	55/193
1)Rural Sost. Decidido Est.*	R	366,82	5,94	73/193
1)Rural Sostenible Mod Car *	R	333,83	4,18	124/193
1)Rural Sostenible Mod. Est*	R	320,84	3,61	140/193
1)Rural 2024 Garantía	G	308,42	1,36	1/31
1)Rural Tecnológico RV Car	V	1.357,53	29,00	1/35
1)Rural 2024 Gtia. Europa	G	310,70	2,13	6/67
1)Rural 2025 Garantía Bolsa	G	294,99	0,91	49/67
1)Rural Tecnológico RV Est	V	1.235,28	27,92	2/35
1)Rural 2025 Gtia R. Fija	G	310,14	0,89	4/31
1)Rural 2027 Garantía	G	297,33	-0,37	24/31
1)Rural 2027 Garantía Bolsa	G	286,67	1,27	36/67
1)Rural 4 Garantía RF	G	285,64	-0,51	25/31
1)Rural 5 Garantía RF	G	300,94	0,18	16/31

Gesiuris Asset Mgm.
Rambla Catalunya,38,9º Planta 08007 Barcelona. Tfno. 932157270. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Annualcycles Strategies A	X	19,19	3,97	99/178
1)Annualcycles Strategies C	X	19,23	4,21	95/178
1)Bowcapital Global Fund	X	7,47	4,71	79/178
1)Deep Value International	V	14,20	8,31	143/263
1)Fermion	X	1,03	3,86	100/178
1)Gesiuris Balanced Euro	R	24,28	2,66	161/193
1)Gesiuris Euro Equities	V	30,76	6,33	30/49
1)Gesiuris Health & Innov A	V	1,02	5,85	25/41
1)Gesiuris Health & Innov C	V	1,04	6,15	22/41
1)Gesiuris I2 Des.Sost. ISR	M	8,74	0,98	112/134
1)Gesiuris Iurisfond	M	23,36	1,95	19/43
1)Gesiuris Mixto Inter.*	R	1,13	4,40	118/193
1)Gesiuris Mltgt. Emerg Glob*	V	0,91	1,93	52/58
1)Gesiuris Mltgt. Fixed Inc*	F	12,85	1,33	57/141
1)Gesiuris Mltgt. Int Glob A*	R	1,03	1,87	175/193
1)Gesiuris Mltgt. Int Glob C*	R	1,04	2,17	171/193
1)Gesiuris Multi MV Capital*	R	1,03	-	
1)Gesiuris Patrimonial	X	19,21	-0,17	160/178
1)Japan Deep Value	V	21,67	13,88	7/23
1)Magnus Intl Allocation FI	R	11,93	6,29	63/193
1)Occident Bolsa Española	V	38,34	10,60	22/78
1)Occident Bolsa Mundial	V	18,25	9,57	113/263
1)Occident Emergentes	V	10,34	6,22	36/58
1)Occident Patrimonio	X	16,37	3,14	118/178
1)Occident Renta Fija	F	11,50	1,23	69/141
1)Panda Agricultura&Water	V	14,09	0,57	3/4
1)PSN Multi. Int Calidad*	V	1,10	7,14	172/263
1)PSN Multi. RF Mixta Int.*	M	1,00	1,63	90/134
1)PSN Multi. RV Int.*	V	0,96	1,94	244/263
1)PSN Multi. RV Mixta Int.*	R	0,99	2,77	159/193
1)PSN Perfilados Bolsa Mund*	V	1,00	-	
1)PSN Perfilados Mixto Int.*	R	1,00	-	
1)PSN Perfilados RF Int.*	F	1,00	-	
1)Torsan Value	V	1,28	-2,10	253/263
1)Truvi Value	V	1,14	12,81	54/263
1)Zenit Gestión	X	1,01	-	

G.I.I.C. Fineco
Ecilla 242º planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.l.: 14/06/24

1)Financials Credit Fund B	F	12,07	2,61	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,18	2,68	11/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,26	2,72	10/14
1)Fon Fineco Base	D	975,96	1,70	29/74
1)Fon Fineco Euro Líder	O	16,78	5,29	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,25	3,39	146/193
1)Fon Fineco Gestión	X	22,11	2,29	141/178
1)Financials Credit Fund B	F	12,07	2,61	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,18	2,68	11/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,26	2,72	10/14
1)Fon Fineco Base	D	975,96	1,70	29/74
1)Fon Fineco Euro Líder	O	16,78	5,29	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,25	3,39	146/193
1)Fon Fineco Gestión	X	22,11	2,29	141/178

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,88	1,96	144/178
1)Fon Fineco Gestión III	X	10,98	2,45	136/178
1)Fon Fineco Interés I	F	14,10	1,73	28/141
1)Fon Fineco Inversión	X	16,39	3,01	122/178
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,79	0,62	30/90
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,07	1,12	77/141
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,54	1,25	65/141
1)Fon Fineco Valor	V	12,82	5,13	45/49
1)Millenium Fund	X	21,28	3,07	120/178
1)Multifondo América	V	31,51	8,92	74/87
1)Multifondo Europa	V	29,21	8,94	28/119

GVC Gaesco Gestión
Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvcgaesco.es.
Fecha v.l.: 17/06/24

1)Capital Fertility GenoI*	V	13,45		
1)Financialfond *	V	32,63	8,14	146/263
1)Fondguissona	M	14,19	2,06	18/43
1)Fondguissona Global Bolsa	X	30,24	4,49	85/178
1)Fonradar Internacional*	I	14,02	5,24	1/14
1)Fonglobal Renta*	R	11,76	6,98	44/193
1)Fonsvila-Real	X	6,38	-1,27	167/178
1)GVC Gaesco Asian Fixed *	F	9,76	5,57	2/9
1)GVC Gaesco BlueChips RFMI*	M	10,31	5,35	2/134
1)GVC Gaesco BlueChips RVMI*	R	11,13	10,43	5/193
1)GVC Gaesco Bolsalider	V	10,84	7,15	49/78
1)GVC Gaesco Bona-Renda	R	15,54	6,37	62/193
1)GVC Gaesco Constantfons	D	9,42	1,50	54/74
1)GVC Gaesco Emergentfond*	V	212,60	4,46	45/58
1)GVC Gaesco Europa	V	5,71	6,83	69/119
1)GVC Gaesco Fdo. de Fondos*	V	18,74	7,54	159/263
1)GVC Gaesco Fondo FT CP	D	1.386,12	1,40	63/74
1)GVC Gaesco Col Europ Eq*	V	10,13	0,54	113/119
1)GVC Gaesco Global Eq DS*	V	13,20	6,61	188/263
1)GVC Gaesco Japón	V	11,61	13,86	8/23
1)GVC Gaesco Multig Equilib*	R	10,36	5,00	102/193
1)GVC Gaesco Multinacional	V	93,96	5,63	209/263
1)GVC Gaesco Op Emp Inmob A	V	21,36	2,50	3/8
1)GVC Gaesco Op Emp Inmob I	V	25,56	3,21	2/8
1)GVC Gaesco Patrim A*	X	12,62	4,99	70/178
1)GVC Gaesco Renta Fija	F	21,49	1,15	74/141
1)GVC Gaesco Renta Valor*	M	114,10	2,32	12/43
1)GVC Gaesco Ret Abs Clas I*	I	165,88	5,61	3/36
1)GVC Gaesco RF Flexible	F	10,42	1,84	12/90
1)GVC Gaesco RF Horiz. 2028	F	104,10	2,85	2/90
1)GVC Gaesco Ret Absoluto*	I	157,96	5,32	4/23
1)GVC Gaesco Small Caps*	V	15,35	5,85	11/20
1)GVC Gaesco Sostenible ISR	R	168,07	3,18	149/193
1)GVC Gaesco 1K + RV	V	105,91	7,28	165/263
1)GVC Gaesco TTF	V	14,43	8,02	26/35
1)GVC Gaesco 300 P WorldW*	V	14,02	3,86	1/1
1)GVCC Crossover FQ 75 RVME*	R	11,64	6,48	4/23
1)GVCC Crossover Gox Mixt I*	R	10,81	5,30	142/193
1)GVCC Crossover Mornen RFME*	R	10,19	3,71	135/193
1)GVCC Crossover SE 75 RVME*	R	11,38	-0,10	21/23
1)GVCC Crossover 50 RVME*	R	11,26	3,29	15/23
1)GVCaesco Mul.Crecimiento*	R	10,42	7,00	42/193
1)GVCaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,13	2,10	243/263
1)GVC Gaesco Zebra US SM LP	V	98,65	-4,13	6/6
1)J.L.M. 93 Renta*	X	14,29	3,37	112/178
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,78	2,27	170/193
1)Tramontana R. A. Audaz	I	97,39	7,40	2/36
1)Value Minus Growth Mkneut	I	8,25	-9,13	11/13

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM Manag.Reser.A-Acc Hdg	D	8.271,03	1,60	15/15
1)JPM MdEstAfricaEEOAacc EU*	V	114,21	6,75	35/58
1)JPM MM Alternat DAcc(hgd)	I	93,05	1,31	21/36
1)JPM MM Alte.A-Acc EUR Hdg	I	96,70	1,42	20/36
1)JPM Mid East Africa Emg *	V	103,69	2,22	51/58
1)JPM Total EmMktInc D(div)	V	65,33	2,27	50/58
1)JPM UnconBd Wperf EURHa	F	104,05	0,24	40/90
1)JPM US Aggre Bd AAcc(hgd)	F	74,42	-0,72	13/16
1)JPM US Aggre Bd DAcc(hgd)	F	71,42	-0,83	14/16
1)JPM US Bond AAcc(hgd)	F	92,43	-0,90	16/16
1)JPM US Grwt D-Acc (Hdg)	V	33,53	20,79	11/87
1)JPM US Grwt Gr A-Acc(Hdg)	V	38,15	21,27	6/87
1)JPM US Hdgd Eq. Aacc(Hdg)	V	141,41	8,71	75/87
1)JPM US HghYldPlsBdDdiv(h)	F	46,91	-1,49	49/52
1)JPM US HY Pls Bd AAcc-Hdg	F	96,85	1,69	26/52
1)JPMUSRsEnhldxEqUcTSETFH=a	V	44,89	15,39	37/87
1)JPM US Sel Eq AAcc(hgd)	V	289,11	13,09	50/87
1)JPM US Sel Eq DAcc(hgd)	V	264,34	12,81	55/87
1)JPM US Sel Eq PlsAAcc(hg)	V	29,26	18,32	19/87
1)JPM US Sel Eq PlsDAcc(hg)	V	24,88	17,91	23/87
1)JPM US ShtDurBd AAcc(hgd)	F	70,41	0,83	12/13
1)JPM US ShtDurBd DAcc(hgd)	F	67,66	0,69	13/13
1)JPM US Sm Cap AaccEURHdg	V	110,21	-3,69	5/6
1)JPM US Sel Eq EUR hedg	V	174,96	13,02	21/35
1)JPM US Val D-Acc(Hdgd)	V	16,19	4,45	84/87
1)JPM US Value AAcc (hgd)	V	18,52	4,81	83/87
1)JPMThe-GenThe A AccHdgEUR	V	92,56	-4,29	35/41
1)JPM USD EmMktSovBd UE EuH	F	86,18	-0,83	24/30
2)JPM AC Asia Pac. ex Japan	V	23,09	9,41	8/11
2)JPM AC Asia Pacific ex Ja	V	21,84	8,66	11/11
2)JPM Ame Eq A-Acc USD	V	56,09	19,57	12/87
2)JPM Ame Eq D-Acc USD	V	46,85	19,15	14/87
2)JPM ASEAN Equity Aacc*	V	23,12	2,10	10/11
2)JPM ASEAN Equity Dacc*	V	19,15	1,77	11/11
2)JPM Asia Pacific Eq AAcc	V	27,39	11,85	3/11
2)JPM Asia Pacific Eq D-Acc	V	167,01	11,48	4/11
2)JPM BB USSmCapEq UETF SAc	V	27,87	5,21	3/6
2)JPM BB USSmCapEq UETF SDI	V	27,37	4,79	4/6
2)JP BBChAgB UCITS ETFUSDacc	F	96,59	4,07	4/9
2)JP BBChAgB UCITS ETFUSDdi	F	92,39	2,86	6/9
2)JPM BetaBuIU5 Eq UE-Acc	V	50,96	18,62	18/87
2)JPM BetaBuIU5 Eq UE-Dis	V	47,50	17,85	24/87
2)JPM BetaBChAggBnUcETF5Hdi	F	110,17	6,87	1/9
2)JPM BetaBuIU5 TreasBd UE	F	99,89	2,58	8/13
2)JPM BetaBuIU5TreasBd1-3UE	F	108,04	4,15	6/13
2)JPM CarBt Gb Eq(CTB)ETF	V	39,08	14,05	46/263
2)JPM China A-Acc USD	V	37,89	6,65	5/14
2)JPM China A-S Opp A - Acc	V	20,72	1,59	14/14
2)JPM China A Res. Enha Eq.	V	17,34	4,86	11/14
2)JPM China A Research Enha	V	17,93	4,95	9/14
2)JPM China Bd O-A-Acc USD	F	97,72	4,64	3/9
2)JPM China D-Acc USD	V	40,54	6,14	6/14
2)JPM Climate Ch SolUSD (ac	V	32,73	13,89	3/26
2)JPM CTChinaEq UETF USD Ac	V	23,91	10,07	3/14
2)JPM Em Mkts LCurDbt Dacc	F	14,81	-3,06	30/30
2)JPM Em Mkts Opp AAcc	V	297,96	9,21	9/58
2)JPM Em Mkts Opp D-Acc-USD	V	126,02	8,82	14/58
2)JPM Em Mkts SmCap A(P)Acc	V	18,75	1,11	56/58
2)JPM Em Mkts SmCap D(P)Acc	V	16,10	0,59	57/58
2)JPM Em MktsSustEqA(acc)-U	V	105,61	4,46	46/58
2)JPM Em SocAdv A acc USD*	V	91,98	0,50	58/58
2)JPM Gb Aggregate Bd Aacc	F	12,34	0,15	42/90
2)JPM Gb Aggregate Bd Dacc	F	14,37	0,02	45/90
2)JPM Gb Bd Opp S A Acc Usd	F	102,12	3,09	7/90
2)JPM Gb ConvCons(USD)A-Acc	F	210,81	4,45	1/18
2)JPM Gb ConvCons(USD)D-Acc	F	189,24	4,21	2/18
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDa	F	108,80	5,06	9/52
2)JPM Gb Inc Sust A hg acc	V	106,32	7,08	174/263
2)JPM Gb Macro A-Acc	I	159,06	4,86	3/13
2)JPM Gb Macro D-Acc	I	146,45	4,63	5/13
2)JPM Gb Natural Res AAcc	V	13,69	1,38	2/3
2)JPM Gb Natural Res DAcc	V	8,16	0,93	3/3
2)JPM Gb ResEnhldxEq(ESG)UE	V	47,88	16,02	22/263
2)JPM Gb ResEnhldxEqESGUEd	V	46,15	15,57	26/263
2)JPM Gb Select Eq AAcc USD	V	535,11	16,27	19/263
2)JPM Gb Select Eq DAcc USD	V	457,65	15,86	23/263
2)JPM Gb Sust.Eq.A(acc) USD	V	35,11	17,74	15/263
2)JPM Gb Sust.Eq.D(Acc) USD	V	19,45	17,19	16/263
2)JPM Gb Value A (acc) USD	V	115,76	9,15	125/263
2)JPM GbEmMkResEnhldxEqESG	V	30,24	8,93	12/58
2)JPM GbEmMkResEnhldxEqESGD	V	28,57	8,30	22/58
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDHa	F	110,91	5,88	4/52
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDd	F	104,72	1,88	20/52
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDc	V	37,30	8,96	130/263
2)JPM Greater Ch A-Acc USD	V	41,33	10,45	2/14
2)JPM Greater Ch D-Acc USD	V	54,25	9,92	4/14
2)JPM GbREEnhldEq A AccUSD	V	146,13	14,74	38/263
2)JPM GrSocSustBnd A Acc Usd	F	109,25	0,54	33/90
2)JPM GrSocSustBnd A Acc Ush	F	107,43	0,51	5/90
2)JPM GSDCBS A acc USD	F	105,79	4,73	4/76
2)JPM Inc.Opp.A(P)-Acc USD	F	214,20	5,67	1/90
2)JPM Inc.Opp.D(P)-Acc USD	F	116,68	5,54	2/90
2)JPM India A-Acc USD*	V	44,54	11,63	2/3

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
2)JPM India D-Acc USD*	V	78,20	11,23	3/3
2)JPM JPRsEnhldxEqUc ETF5di	V	26,43	5,76	18/23
2)JPM JPRsEnhldxEqUc ETF5ac	V	27,72	6,59	13/23
2)JPM Latin America Eq Aacc	V	27,84	-14,63	4/7
2)JPM Latin America Eq DAcc	V	36,69	-15,01	5/7
2)JPM Managed Res.A-acc-USD	D	11.756,27	5,50	6/15
2)JPM MdEstAfricaEEOAacc US*	V	112,35	6,14	38/58
2)JPM SusInf A acc USD	V	107,70	-0,73	10/13
2)JPM US Bond A (acc) - USD	F	236,54	2,98	3/16
2)JPM US Bond D (acc) - USD	F	166,87	2,86	4/16
2)JPM US Dollar Mon.Mk AAcc	D	114,98	5,60	3/15
2)JPM US Eq All Cap A-Acc	V	287,99	14,88	44/87
2)JPM US Hdq Eq A - Acc	V	163,39	12,92	52/87
2)JPM US HghYldPlsBdDdiv(h)	V	41,20	5,85	1/6
2)JPM US SC Growth DAcc	V	24,74	5,46	2/6
2)JPM US SC Growth DAcc	V	124,78	19,16	13/87
2)JPM US Sust Eq AAcc USD	V	103,53	17,46	18/35
2)JPM US Technology Dacc	V	12,13	16,94	20/35
2)JPM USD CorpBdResEnhldx D	F	76,92	0,01	65/76
2)JPM USD CorpBdResEnhldxUE	F	113,84	3,17	12/76
2)JPM USD EmMktSovBd UE USD	F	80,54	0,19	19/30
2)JPM USD EM Sv Bd UCts ETF	F	101,10	3,09	9/30
2)JPM USD Liq LVNAV A-Acc	D	11.144,68	5,50	7/15
2)JPM USD Liq LVNAV W-Acc	D	11.319,27	5,69	1/15
2)JPM USD St MM VNAV A-Acc	D	15.218,09	5,57	4/15
2)JPM USD St MM VNAV D-Acc	D	11.392,26	5,52	5/15
2)JPM USD Tr. CNAV A Acc	D	10.807,09	5,46	9/15
2)JPM USD Tr. CNAV W Acc	D	10.570,76	5,65	2/15
2)JPM USDUltraSh Inc UE Dis	F	101,00	3,12	7/13
2)JPM USDUltraSh Inc UE Acc	F	114,13	5,85	1/13
2)JPMBeBuU5TrBdO-1y-USD acc	F	110,34	5,58	2/13
2)JPMThe-GenThe A Acc USD	V	96,96	-2,05	34/41
2)JPMUSRsEnhldxEqUcTSETFSD	V	51,39	19,14	15/87
3)JPM JPRsEnhIE ESG JPY Acc	V	4.286,40	6,95	12/23
4)JPM BetaBuIUkGilt1-5yrUE	F	93,53	1,28	1/1
4)JPM GBP Liq LVNAV A-Acc	D	10.735,54	5,02	3/4
4)JPM GBP St MM VNAV A-Acc	D	16.211,03	5,05	1/4
4)JPM GBP St MM VNAV D-Acc	D	11.169,24	5,01	4/4
4)JPM GBP St MM VNAVWorgAcc	D	10.746,74	5,04	2/4
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Acc	F	110,01	5,05	1/2
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Dis	F	100,77	2,46	2/2
4)JPMETFICAV-BBuil Treb bd	F	74,55	2,02	11/16
5)JPM GbConvEU AccCHF hdg	F	24,90	-9,48	18/18
5)JPM GbHYCoBdMF ETF CHFHa	F	100,59	-2,39	51/52
5)JPM GICorpBond A accCHFh	F	94,79	-4,24	76/76
5)JPM JPRsEnhIE ESG CHFHAc	V	32,70	12,98	10/23
5)JPMThe-GenThe A AccHdgCHF	V	88,42	-8,26	37/41
5)JPMUSRsEnhldxEqUETF CHFHa	V	50,35	10,54	68/87
6)JPM AUD Liq LVNAV A-Acc	D	12.892,83	1,90	1/1
6)JPM Gb Inc A AUD	R	14,19	3,23	148/193

Kutxabank Gestión, S.G.I.I.C.,S.A.U.
Pza. Euskadi 5, Planta 2 748009 Bilbao. Tfno. 943446067. Fecha v.l.: 17/06/24

1)K. Bolsa S&M Caps Euro *	V	7,94	3,37	14/20
1)Kutxabank Bolsa	V	22,50	10,26	31/78
1)Kutxabank Bolsa EEUU	V	14,13	11,07	67/87
1)Kutxabank Bolsa Tend. Car*	V	6,93	8,09	148/263
1)Kutxabank Bolsa Emergent.*	V	11,81	7,44	32/58
1)Kutxabank Bolsa Eurozona	V	7,65	7,30	24/49
1)Kutxabank Bolsa Intern.*	V	12,97	9,59	112/263
1)Kutxabank Bolsa Japón	V	5,83	6,02	17/23
1)Kutxabank Bolsa N Econ.	V	8,54	6,87	32/35
1)Kutxabank Bolsa Sectorial*	V	8,41	7,00	175/263
1)Kutxabank Bono	F	10,19	0,66	109/141
1)Kutxab G.Activ Rdmto Plus*	R	24,60	3,88	130/193
1)Kutxabank Dividendo	V	12,68	7,21	25/49
1)Kutxab G.Activa Inv. Extr*	V	12,66	6,73	183/263
1)Kutxab G.Activa Inv. Plus*	V	12,90	6,88	179/263
1)Kutxabank Fondo Solidario*	I	7,35	1,48	11/15
1)Kutxab G.Activa Patr. Extr*	M	9,99	1,66	87/134
1)Kutxabank G. Activa Inv.*	V	12,54	6,66	185/263
1)Kutxab G.Activa Patr Plus*	M	10,12	1,76	85/134
1)Kutxabank G Activa Patri.*	M	9,90	1,60	92/134
1)Kutxab G.Activa Rdmto Extr*	R	24,29	3,79	132/193
1)Kutxabank G.Activa Rdto.*	R	23,98	3,70	136/193
1)Kutxabank RF Corto	F	9,78	1,27	62/141
1)Kutxabank RF Empresas	D	6,97	1,50	53/74
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Carto	F	6,15	-1,40	70/90
1)Kutxabank RF Largo Plazo	F	951,78	0,27	37/90
1)K. RV Obj. Sost. Cl Cart.	V	6,85	7,37	163/263
1)Kutxabank RF Selec. Cart.	M	6,03	1,16	33/43
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Est.	F	6,10	-1,73	88/90
1)Kutxabank Renta Global*	M	20,38	0,63	122/134
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Est.	V	6,75	6,65	186/263
1)KutxaBank B S&M&Mid Eur Ca*	V	8,29	3,76	13/20
1)Kutxabank Bol Emerg. Cart*	V	12,56	8,00	26/58
1)Kutxabank Bol. Euroz. Car	V	8,14	7,86	19/49
1)Kutxabank Bol Int Cartera*	V	13,79	10,15	94/263
1)Kutxabank Bol Japón Cart.	V	6,20	6,58	14/23
1)Kutxabank Bol N Econ. Car	V	9,08	7,43	28/35
1)Kutxabank Bol Secto Cart*	V	8,94	7,56	156/263
1)Kutxabank Bolsa Cartera	V	23,93	10,84	21/78
1)Kutxabank Bolsa EEUU Cart	V	15,03	11,65	63/87
1)Kutxabank Bono Cartera	F	10,49	0,91	91/141

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Kutxabank Dividendo Car	V	13,49	7,77	21/49
1)Kutxabank Monetario Ahorr	D	6,09	-	
1)Kutxabank Rent Global Car*	M	21,40	1,05	110/134
1)Kutxabank RF Carteras	F	6,51	1,49	46/141
1)Kutxabank RF LP Cartera	F	996,17	0,66	29/90
1)Kutxabank O/100 Carteras	X	2,85	-4,66	172/178

Loreto Inversiones

Castellana 40 5º 28046 Madrid. Gema Toran Lorente. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Loreto Premium Global I	X	1.080,10	-1,10	165/178
1)Loreto Premium Global R	X	11,00	-1,28	168/178
1)Loreto Premium RF CP	F	10,38	1,39	53/141
1)Loreto Premium RFM I	M	1.039,93	2,16	15/43
1)Loreto Premium RFM R	M	10,49	2,07	17/43
1)Loreto Premium RVM I	R	1.110,47	-0,25	22/23
1)Loreto Premium RVM R	R	11,21	-0,44	23/23

Magallanes Value Investors

Lagasca 88 4º planta 28001. Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Magallanes European Eq.M	V	213,58	3,05	102/119
1)Magallanes European Eq.P	V	223,90	3,29	101/119
1)Magallanes Iberian Eq. M	V	185,07	12,60	14/78
1)Magallanes Iberian Eq. P	V	193,94	12,87	13/78
1)Magallanes Microcaps EurB	V	151,14	4,76	2/7
1)Magallanes Microcaps EurC	V	147,50	4,63	3/7
1)MVI UCITS European Eq I*	V	208,69	2,86	103/119
1)MVI UCITS European Eq R*	V	199,67	2,61	105/119
1)MVI UCITS Iberian Eq I*	V	168,28	12,35	15/78
1)MVI UCITS Iberian Eq R*	V	160,93	12,08	16/78

Mapfre Asset Management

Ctra. de Pozuelo, 50 -1 Majadahonda 28222 Madrid. Tfno. 915 813 780. Fecha v.l.: 14/06/24

1)Behavioral I	V	11,91	5,39	84/119
1)Behavioral R	V	13,15	5,13	89/119
1)Capital Responsable I	R	10,82	1,04	18/23
1)Capital Responsable R	R	10,97	0,78	19/23
1)Fondmapfre Bolsa América	V	20,79	10,25	69/87
1)Fondmapfre Bolsa Europa	V	89,36	4,38	96/119
1)Fondo Naranja Gar 2026 II	G	6,51	0,06	19/31
1)Fondmapfre Bolsa Iberia	V	24,71	6,70	54/78
1)Fondmapfre Bolsa Mixto	R	35,68	2,48	166/193
1)FondMapfre Elecc Decidida	R	8,68	7,15	35/193
1)FondMapfre Elecc Moderada	R	7,48	5,28	91/193
1)FondMapfre Elecc Prudente	M	6,42	3,07	22/134
1)Fondmapfre Garantia II	G	6,30	-0,28	23/31
1)Fondmapfre Garantia VI	G	6,22	0,80	54/67
1)Fondmapfre Global	X	15,15	10,42	4/178
1)Fondmapfre Renta Corto	F	12,96	1,11	80/141
1)Fondmapfre RF Flexible	F	12,15	-0,50	56/90
1)Fondmapfre Renta Mixto	M	9,95	1,03	35/43
1)Fondmapfre Rentadolar	D	0,08	4,59	13/15
1)Global Bond I	F	8,83	-1,32	81/90
1)Global Bond R	F	8,69	-1,56	86/90
1)Good Governance I	V	16,85	8,84	134/263
1)Good Governance R	V	17,57	8,57	139/263
1)Inclusion Responsable I	V	147,56	6,29	75/119
1)Inclusion Responsable R	V	13,92	5,90	80/119
1)Mapfre FT Plus	M	15,82	0,44	38/43
1)US Forgotten Value I	V	11,67	5,14	81/87
1)US Forgotten Value R	V	11,18	4,89	82/87

March Asset Management

Castelló 74 28006 Madrid. Marie O'Sullivan. Tfno. +34 914263700. Email. gomez@march-am.com. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Fonmarch	F	29,03	0,20	131/141
1)March Cartera Conserv.*	M	5,95	1,44	98/134
1)March Cartera Decidida*	V	1.141,31	5,41	214/263
1)March Cartera Defensiva*	M	11,34	0,91	115/134
1)March Cartera Moderada*	R	5,81	2,72	160/193
1)March Global Quality	V	1.169,43	3,37	234/263
1)March I. Family Busin.-A-€*	V	19,37	6,95	176/263
1)March Int.Vini Catena-A-€*	V	16,90	-4,40	5/5
1)March I. Torrenova Lux-A-€*	X	11,86	1,42	149/178
1)March I. Valores Iberi-A-€*	V	15,82	10,84	20/78
1)March Mediterranean A-€*	V	14,50	6,26	196/263
1)March Pagarás	D	10,18	1,73	24/74
1)March Pagarás C	D	10,51	1,89	9/74
1)March Pagarás I	D	1.042,35	1,72	25/74
1)March RF 2025 Gar	G	10,25	0,34	14/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,42	1,17	72/141
1)March RF 2026 Gar	G	10,38	0,09	17/31
1)March RF Corto Plazo A	D	940,24	1,74	23/74
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,47	-0,96	69/90
1)March Renta F. Flexible B*	F	9,07	-0,87	65/90
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,63	-0,56	54/90
2)March I. Family Busin. -A-S*	V	22,79	11,02	84/263
2)March Int.Vini Catena-A-S*	V	18,70	-0,77	4/5
2)March I. Torrenova Lux-A-S*	X	13,32	5,20	66/178
2)March Mediterranean A S*	V	2.633,72	6,92	177/263

Mediolanum Gestión

Agustina Saragossa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 17/06/24

1)Compromiso Med. E*	X	11,49	6,64	42/178
1)Compromiso Med. L*	X	10,30	6,17	48/178
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,97	2,09	10/141



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cha. Euro Income S - B	F	8,54	0,48	118/141
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,19	6,99	65/119
1)Cha. European Eq S Hedged	V	17,29	7,58	50/119
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,32	11,26	3/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	9,97	11,02	4/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,22	9,34	8/41
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,48	9,93	6/41
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,52	5,26	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,39	5,06	3/3
1)Cha. In.Income L A Units	F	4,97	0,97	2/9
1)Cha. In.Income L B Units	F	4,58	0,95	3/9
1)Cha.Int. Bon L B Units	F	4,72	-0,33	48/90
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,34	-0,97	70/90
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	4,97	-1,56	84/90
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,47	-1,06	76/90
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,22	-1,69	87/90
1)Cha.Int. Bond L A Units	F	5,66	0,32	39/90
1)Cha.Int. Bond S B Units	F	9,21	-0,42	52/90
1)Cha Int. Equity L	V	13,02	12,31	65/263
1)Cha Int. Equity S	V	16,30	12,24	66/263
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,87	0,12	6/9
1)Cha Int. Income Hed. L-B	F	4,20	0,05	7/9
1)Cha Int. Income Hed. S-A	F	10,13	0,01	9/9
1)Cha Int. Income Hed. S-B	F	8,06	0,01	8/9
1)Cha. Inter Bond SA Units	F	10,98	0,22	41/90
1)Cha. Intern. Eq. L Hedged	V	12,00	9,80	104/263
1)Cha. Interna. Eq.S Hedged	V	22,91	10,50	87/263
1)Cha. Int.Income SA Units	F	9,64	0,87	5/9
1)Cha. Int.Income SB Units	F	8,89	0,87	4/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,89	1,29	60/141
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,62	1,25	66/141
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,32	5,20	11/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,55	5,16	12/15
1)Cha. N. Amer. Eq. L Hedged	V	16,34	12,46	58/87
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	31,47	12,60	57/87
1)Cha. North American Eq. L	V	18,31	17,62	29/87
1)Cha. North American Eq. S	V	22,81	16,77	34/87
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	8,20	12,07	3/11
1)Cha. Pacific Eq.S Hedged	V	15,88	12,56	1/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	11,92	26,02	5/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	27,38	25,62	6/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	8,06	7,05	1/6
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	15,10	7,02	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	8,88	-1,23	65/90
1)Challenge Euro Bond S	F	15,27	-1,33	68/90
1)Challenge Euro Income L	F	6,90	0,58	32/90
1)Challenge Euro Income S	F	11,98	0,48	35/90
1)Challenge European Eq. L	V	6,66	7,24	58/119
1)Challenge European Eq. S	V	10,98	7,66	49/119
1)Challenge Germany Eq. L	V	7,00	2,61	2/6
1)Challenge Germany Eq. S	V	12,82	2,38	3/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	6,41	9,89	2/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	10,73	10,42	1/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	8,19	9,98	6/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	10,42	10,20	5/11
1)Challenge Spain Equity L	V	8,87	6,75	53/78
1)Challenge Spain Equity S	V	18,50	6,53	56/78
1)Gibl Eq Style Sel L	V	5,91	12,32	63/263
1)Gibl Eq Style Sel LH	V	5,79	9,71	108/263

Metagestión Maria de Molina 39 4º Izda 28006 Madrid. Alberto Roldán. Tfno. 917816880. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Metavalor Internacional I	V	93,68	8,52	140/263
1)Meta Finanzas A	V	75,96	12,39	2/8
1)Meta Finanzas I	V	81,90	13,63	1/8
1)Metavalor	V	648,24	-1,30	76/78
1)Metavalor Dividendo	V	69,69	13,33	245/263
1)Metavalor Global	X	80,06	6,27	45/178

MFS Meridian Funds Sicav Paseo de la Castellana, 18, pl 7. 28046 Madrid. Email. mfsmeridianclientservi- ce@mfs.com. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)MFS Blended Res.Eu. Eq A1	V	31,46	8,71	32/119
1)MFS Continental Eur Eq A1	V	33,31	5,75	81/119
1)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd AH1	V	7,90	3,40	47/58
1)MFS Euro Credit Fd A1EUR	F	10,35	1,27	34/76
1)MFS European Core Eq A1	V	52,80	4,76	94/119
1)MFS European Res.A1	V	50,61	7,04	64/119
1)MFS European Sm Co A1	V	78,05	6,71	6/20
1)MFS European Value A1	V	62,61	5,21	87/119
1)MFS Gb List Infra A1EUR	V	10,26	-2,10	12/13
1)MFS Gb List Infra AH1EUR	V	10,11	-5,78	13/13
1)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc	V	14,91	26,89	3/263
1)MFS Gb Stratg Eq AH1 Acc	V	14,38	22,49	7/263
1)MFS Global Equity A1	V	48,46	5,88	201/263
1)MFS Global Equity Inc.AH1	V	15,28	7,15	171/263
1)MFS Global High Yield A1	F	23,47	5,77	5/52
1)MFS Global Opp. Bd Fd AH1	F	9,45	-1,05	74/90
1)MFS Global Tot Ret A1	I	26,13	4,56	6/36
1)MFS M F Gb N Disc Fd AH1	V	9,18	-0,76	7/7
1)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	11,16	2,86	6/7
1)MFS Managed Wealth AH1	X	8,98	5,03	68/178
1)MFS Merid Fd CtVa Fd AH1	V	16,55	4,09	229/263
1)MFS Merid Fd US Gr Fd AH1	V	17,33	23,79	2/87
1)MFS PrudCap Fd AH1EUR C	R	11,68	0,60	181/193

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
2)MFS Asia Pac ex-Jap A1	V	32,37	10,35	6/11
2)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd A1	V	8,43	7,36	33/58
2)MFS Em Mkts Dbt Lo Cur A1	F	12,81	-2,69	29/30
2)MFS Emerging Mkt Eq.A1	V	14,12	8,94	11/58
2)MFS Emerging Mkts Debt A1	F	40,37	5,64	2/30
2)MFS Gb Intr Val Fd A1USD	V	16,68	9,66	110/263
2)MFS Gb Listed Infra A1USD	V	10,27	-1,91	11/13
2)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc	V	15,23	27,31	2/263
2)MFS Global Conc.A1	V	69,07	5,70	205/263
2)MFS Global Credit A1	F	12,46	3,99	9/76
2)MFS Global Equity A1	V	81,97	6,11	199/263
2)MFS Global Equity Inc.A1	V	18,21	11,28	81/263
2)MFS Global High Yld.A1	F	34,55	6,04	1/52
2)MFS Global Opp. Bd Fd A1	F	11,15	2,60	10/90
2)MFS Global Res. Foc A1	V	49,68	11,41	78/263
2)MFS Inflation-Adj Bond A1	F	15,60	3,62	1/15
2)MFS Japan Equity A1	V	13,55	5,65	19/23
2)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	9,93	3,16	5/7
2)MFS Managed Wealth A1	X	10,56	8,93	16/178
2)MFS Merid Fd Ct Va Fd A1	V	18,73	8,24	145/263
2)MFS Merid Fd US Gr Fd A1	V	19,23	28,64	1/87
2)MFS PrudCap Fd A1USD C	R	13,79	4,52	117/193
2)MFS Prudent Wth A1	R	21,66	2,78	158/193
2)MFS US Conc.Growth A1	V	42,73	12,85	54/87
2)MFS US Corporate Bond F	F	12,23	3,66	10/76
2)MFS US Gov Bond A1	F	16,88	2,49	5/16
2)MFS US Total Ret. Bd A1	F	18,20	3,16	2/16
2)MFS US Value A1	V	40,96	9,26	72/87

Mirabaud Asset Mgment (Europe) España www.mirabaud.com. Tfno. +41 58 816 20 20. Email. marketing@mirabaud.com. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Mir. - Disco. Euro. A EUR	V	173,48	12,07	2/20
2)Mir. - Conv.Bds Gl. A USD	F	156,62	1,12	8/18
2)Mir. - Eq Asia ex Jap A	V	218,41	13,03	1/11
2)Mir. - Eq Glb Emrg Mkt A	V	121,80	11,77	4/58
2)Mir. - Eq Glb Focus A USD	V	173,76	16,10	21/263
2)Mir.-Gl.Eq.High Inc.A Cap	V	171,44	9,89	102/263
2)Mir. - Gl.HgYd Bds A USD	F	144,07	5,43	7/52
2)Mir. - Gl.Strat Bd A USD	F	124,43	4,81	3/90
2)Mir.- Gl Sh.D.A USD Acc	F	115,15	4,90	4/13
4)Mir. - Disc. Euro. Ex UK	V	225,09	12,90	1/20
5)Mir. - Eq Swiss Sm&Mid A	V	534,94	0,07	2/2

Miralta Asset Management Manuel Gómez Moreno 2 Planta 17 A. 28020 España. Magdalena Cuello. Tfno. 91 788 29 01. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Miralta Narval Europa A	V	156,19	13,74	9/119
1)Miralta Pulsar CI A*	F	102,86	1,32	33/76
1)Miralta Pulsar CI B*	F	103,84	1,45	29/76
1)Miralta Sequoia A*	F	109,92	-	



Mutuactivos S.A. Pº Castellana, 33. Edif.Fortuny (Mutuactivos) 28046 Madrid. Ricardo González Arranz. Tfno. 902555999. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Rural Selec. Conservadora	M	81,29	1,55	94/134
1)Mut. Subordinados IV	F	122,43	5,90	1/14
1)Mut. Valores Sm&Mid L	V	439,04	3,27	15/20
1)Mutafond. Bolsa Europea C	V	204,42	3,98	99/119
1)Mutua. Gest. Óptima Mod A*	I	163,28	3,69	7/14
1)Mutuaufondo Bolsas Emerg L*	V	456,52	8,80	15/58
1)Mutuaufondo Bonos Finan L	F	157,45	1,89	1/1
1)Mutuaufondo Bonos Sub V	F	118,07	3,18	7/14
1)Mutuaufondo Corto Plazo A	F	143,30	1,65	35/141
1)Mutuaufondo Crecimiento L	R	119,20	4,23	11/23
1)Mutuaufondo Deu Española L	F	123,30	0,94	90/141
1)Mutuaufondo Dinero L	D	108,77	1,63	37/74
1)Mutuaufondo Dólar L	F	142,07	4,67	5/13
1)Mutuaufondo Equilibrio A*	R	106,56	4,28	121/193
1)Mutuaufondo Equilibrio L*	R	110,03	4,61	116/193
1)Mutuaufondo España L	V	360,17	6,59	55/78
1)Mutuaufondo Estrategia Gl.	I	123,10	1,20	19/21
1)Mutuaufondo Evolución A*	M	100,51	2,06	68/134
1)Mutuaufondo Evolución L*	M	104,26	2,38	48/134
1)Mutuaufondo Flexibilidad A*	V	113,06	6,45	192/263
1)Mutuaufondo Flexibilidad L*	V	118,15	6,78	182/263
1)Mutuaufondo Fortaleza L	R	107,62	2,43	167/193
1)Mutuaufondo Imp. Social A*	V	97,86	-	
1)Mutuaufondo L	F	36,85	1,28	17/90
1)Mutuaufondo L P L	F	184,93	-0,49	55/90
1)Mutuaufondo Mixto Flexible	R	163,70	5,95	72/193
1)Mutuaufondo Mixto Selec.C	M	113,29	2,38	11/43
1)Mutuaufondo RF Flexible	M	107,40	2,41	10/43
1)Mutuaufondo RF Flexible L	M	111,04	2,59	9/43
1)Mutuaufondo RV EE.UU.	V	166,82	6,46	78/87
1)Mutuaufondo RV Internac.	V	280,35	13,16	52/263
1)Mutuaufondo Salud A	V	98,87	-	
1)Mutuaufondo 2025 A	F	104,10	1,33	59/141
1)Mutuaufondo Salud L	V	98,96	-	
1)Mutuaufondo Tecnológico L	V	344,51	22,69	14/35

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Mutuaufondo 2025 II A	F	103,12	1,00	86/141
1)Mutuaufondo Trans Energet.	V	91,07	-0,45	26/26
1)Patrimonio Global*	R	134,56	4,93	107/193
1)Polar Renta Fija L	F	143,37	2,38	5/90

Neovstar Finance Luxembourg S.A. Grand-Rue 361-166 Luxembourg. Ignace Rotman. Tfno. +352 27 48 72 1. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)NSF Climate Change+ A	V	2.641,62	2,98	24/26
1)NSF Climate Change+ I	V	2.823,86	3,24	23/26
1)NSF Convergence Tech A	V	1.093,17	6,93	31/35
1)NSF Wealth Defender Glb A	V	1.808,40	15,10	33/263
1)NSF Wealth Defender Glb I	V	1.371,93	15,23	31/263

Panza Capital, SGIC, S.A. Serrano 45 PL. 4º 28001 Madrid. Tfno. 911177600. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Panza Corto Plazo	D	15,67	1,61	40/74
1)Panza Inversiones	V	17,69	3,88	231/263
1)Panza Premium	V	16,93	5,64	208/263
1)Panza Valor	V	18,46	4,47	95/119

Renta-4 Gestora				
Pº de la Habana, 74, 2º Izda. 28036 Madrid. Rosa María Pérez. Tfno. 913848500.				
Fecha v.L.: 17/06/24				
1)Algar Global Fund	X	12,74	-0,43	161/178
1)Alhaja Invers. RV Mixto	R	13,26	2,97	153/193
1)Avantage Fund	X	23,98	8,01	29/178
1)Baltia Global R	V	10,80	2,89	238/263
1)Blue Note Global Equity	V	17,98	5,55	210/263
1)Eiger Patrimonio Global*	X	9,47	2,78	131/178
1)Finaccess Estrategia Div.	R	10,74	3,44	14/23
1)Finaccess RF Corto Plazo	F	10,32	1,73	27/141
1)Fondcoyuntura*	X	318,89	5,28	64/178
1)Fondemar	R	12,80	0,61	20/23
1)Fondo Ético Educa 5.0	I	9,92	2,89	2/15
1)Global Allocation	X	34,89	-1,38	169/178
1)Global Value Opp.*	X	1,22	4,30	89/178
1)JING Direct F.Naranja RF	F	13,16	1,64	36/141
1)Kenta Pagarés Corp R	I	10,53	1,91	18/21
1)Kenta Pagarés Corp. I	I	10,56	2,02	17/21
1)Marango Equity Fund	V	16,50	12,39	60/263
1)Millennial Fund	R	11,54	2,00	173/193
1)Ohana Global Investments*	X	12,04	4,15	96/178
1)Patrisa	R	29,40	3,68	139/193
1)Penta Inversión B	I	12,59	1,08	13/14
1)Pentathlon	X	70,04	-1,54	170/178
1)Renta 4 Activos Globales	X	8,17	3,80	102/178
1)Renta 4 Bolsa España R	V	43,71	6,82	52/78
1)R4 Megat. Consumo	V	9,18	8,91	1/5
1)R4 Megat Ariema Hidrógeno	V	9,88	-1,70	6/6
1)R4 Megat. Medio Ambiente	V	9,20	1,95	25/26
1)R4 Megat. Salud	V	12,66	6,01	24/41
1)R4 Megat. Tecnología	V	12,22	11,00	24/35
1)Renta 4 EEUU Acciones R	V	12,71	14,20	46/81
1)Renta 4 Europa Acciones	V	24,43	7,88	45/119
1)Renta 4 Foncuenta Ahorro	D	10,36	1,56	46/74
1)Renta 4 Global Acciones R	V	17,72	3,67	232/263
1)Renta 4 Global Dynamic	X	10,89	1,83	146/178
1)Renta 4 Latinoamérica	V	35,26	-9,27	1/7
1)Renta 4 Mult. Fractal Glb*	X	8,85	1,78	147/178
1)Renta 4 Nexus	X	15,51	1,30	150/178
1)Renta 4 Pegasus	I	15,88	0,67	10/10
1)Renta 4 Renta Fija	F	11,60	1,85	16/141
1)Renta 4 RF Mixto	M	16,23	1,74	23/43
1)Renta 4 RF 6 meses	D	12,04	1,77	18/74
1)Renta 4 Small Caps Euro	V	11,11	-2,92	20/20
1)Renta 4 Valor Relativo	I	14,79	1,51	5/10
1)R4 Activa Dolce 0-30*	M	10,33	2,06	69/134
1)Renta 4 Wertefinder	X	21,82	0,89	153/178
1)R4 Multig/Andromeda*	X	11,79	-2,31	171/178
1)R4 Multigestión QCS*	F	10,74	4,44	1/90
1)R4 Multigestión TOF*	X	3,87	4,27	93/178
1)True Value	V	20,50	-2,93	255/263
1)True Value Small Caps F.I	V	17,37	3,67	4/7

Sabadell Asset Management				
Paseo de la Castellana 1 28046 Madrid. María Salgado. Tfno. 34 936410 160. Web: www.sabadellassetmanagement.com . Fecha v.L.: 17/06/24				
1)Fidefondo - Base	F	1.672,92	0,47	120/141
1)Fidefondo - Plus	F	1.721,75	0,61	112/141
1)Fidefondo - Premier	F	1.771,93	0,75	99/141
1)InverSabadell 25 - Base	M	11,31	2,43	44/134
1)InverSabadell 25 - Empr.	M	12,23	2,74	29/134
1)InverSabadell 25 - Plus	M	12,05	2,74	30/134
1)InverSabadell 25 - Prem.	M	12,34	2,86	26/134
1)InverSabadell 25 - Pyme	M	11,88	2,56	36/134
1)InverSabadell 50 - Base	R	10,52	5,18	94/193
1)InverSabadell 50 - Empr.	R	11,46	5,52	83/193
1)InverSabadell 50 - Plus	R	11,27	5,52	84/193
1)InverSabadell 50 - Prem.	R	11,53	5,64	80/193
1)InverSabadell 50 - Pyme	R	11,10	5,33	86/193
1)InverSabadell 70 - Base	R	11,74	7,69	27/193
1)InverSabadell 70 - Empr.	R	12,80	8,04	23/193
1)InverSabadell 70 - Plus	R	12,57	8,04	22/193
1)InverSabadell 70 - Prem.	R	12,87	8,17	20/193

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
Santander Asset Management Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es . Fecha v.l.: 14/06/24				
1)Aurum Renta Variable	V	27,58	23,63	4/263
1)Fonemporium*	M	21,32	0,67	120/134
1)Inveractivo Confianza*	M	15,61	1,04	34/43
1)Sant. Acciones Esp. A	V	24,25	5,84	61/78
1)Sant. Acciones Esp. B	V	27,47	6,01	60/78
1)Sant. Acciones Esp. C	V	27,23	6,18	58/78
1)Sant. Acciones Euro	V	4,77	5,35	42/49
1)Sant. Acciones Latinoam	V	21,43	-15,89	6/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,74	0,89	110/119
1)Sant. Dividendo Europa B	V	11,35	1,13	109/119
1)Sant. Eurocrédito	F	98,02	0,85	46/76
1)Sant. Future Wealth*	V	129,39	8,89	133/263
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	106,12	1,97	76/134
1)Sant. GB Cremiento S*	M	107,92	1,97	75/134
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	241,80	8,13	147/263
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	149,15	4,28	123/193
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	151,51	4,28	122/193
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	69,94	3,07	9/36
1)Sant. Índice España B	V	136,84	10,42	30/78
1)Sant. Índice España I	V	150,41	10,87	19/78
1)Sant. Índice Euro B	V	265,79	10,67	5/49
1)Sant Índice Euro Clase I	V	290,09	11,12	2/49
1)Sant.Ind. España Openbank	V	135,28	10,43	29/78
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	350,43	7,55	158/263
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,51	3,78	133/193
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	123,49	5,43	85/193
1)Sant. PB Moderate Port*	M	103,55	2,36	49/134
1)Sant. PB System Balanced*	I	94,26	2,56	6/23
1)Sant. PB System Dynamic*	I	122,72	4,68	3/14
1)Sant. Rendimiento B	D	90,52	1,48	58/74
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,90	1,36	65/74
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,46	1,57	45/74
1)Sant. Renta Fija A	F	867,50	-0,86	63/90
1)Sant. Renta Fija B	F	919,26	-0,73	61/90
1)Sant. Renta Fija C	F	984,24	-0,63	60/90
1)Sant. Renta Fija I	F	1.011,73	-0,52	58/90
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,77	0,01	66/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,49	0,32	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	966,50	1,30	6/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	305,71	9,14	9/11
1)Sant. Sel. RV Japón*	V	41,03	-	
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	132,65	13,45	48/87
1)Sant. Seleccion. RV Emerger*	V	128,00	9,69	6/58
1)Sant. Small Caps España	V	297,78	10,50	25/78
1)Sant. Small Caps Europa	V	144,46	1,54	17/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	93,42	0,75	98/141
1)Sant. Sost. Credimiento I	I	99,39	-0,22	23/23
1)Sant. Sost. Evolución	I	104,11	-0,09	5/5
1)SPB RF Ahorro A	F	9,76	1,45	50/141
1)SPB RF Ahorro I	F	10,03	1,77	23/141
Santander SICAV Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com . Fecha v.l.: 14/06/24				
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	137,41	4,03	8/134
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,43	0,25	61/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	88,44	0,24	62/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	9,02	0,37	57/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	90,35	0,36	59/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	116,68	4,47	5/76
1)Sant. Euro Equity A	V	206,71	5,53	40/49
1)Sant. Euro Equity B	V	152,88	5,77	36/49
1)Sant. European Dividend A	V	6,45	0,65	112/119

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sant. European Dividend B	V	7,40	0,88	111/119
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	212,68	2,89	16/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	113,60	3,83	15/134
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	122,49	4,06	6/134
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	96,35	4,03	8/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	100,73	4,27	6/76
2)Sant.European Dividend AU	V	153,99	0,45	114/119
2)Sant.GO North America C-A	V	21,27	0,43	86/87
2)Sant.GO North America C-B	V	24,69	0,76	85/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	74,55	6,14	1/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26.683,92	1,90	10/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.588,04	2,04	9/13
Singular Asset Management SGIIIC Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Alma VFIL A*	F	107,95	3,49	11/76
1)Belgravia Delta A	I	7,92	-2,25	35/36
1)Belgravia Delta Z	I	7,92	-2,60	36/36
1)Belgravia Epsilon A	I	2.400,36	-0,77	30/36
1)Belgravia Epsilon Z	I	2.440,13	-0,56	28/36
1)Belgravia V Strategy A	V	12,71	2,40	106/119
1)Belgravia V Strategy Z	V	12,77	2,76	104/119
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	131/134
1)Gamma Global A	X	11,52	2,31	140/178
1)Gamma Global Z	X	11,57	2,42	137/178
1)Global Div. Fund **	V	6,39	0,02	250/263
1)Global Value Selection*	X	7,25	3,82	101/178
1)Kappa*	X	10,23	2,82	129/178
1)Lambda Universal*	X	11,02	14,51	1/178
1)Megatendencias A*	V	89,20	6,37	193/263
1)Megatendencias Z*	V	91,57	6,64	187/263
1)Multiactivos 20 A*	M	10,05	1,63	88/134
1)Multiactivos 100, A*	V	14,48	8,81	135/263
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,52	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,75	3,24	147/193
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,83	3,40	145/193
1)Multiactivos 60 A*	R	11,91	5,14	97/193
1)Multiactivos 60 Z*	R	12,01	5,30	89/193
1)Multiactivos 80 A*	V	13,25	7,22	168/263
1)Principium A	X	16,14	2,82	130/178
1)Principium Z	X	16,64	3,01	123/178
1)RHO Selección A*	X	10,95	8,19	25/178
1)RHO Selección B*	X	10,91	8,09	26/178
1)RHO Selección C*	X	10,85	7,89	30/178
1)Sigma I A	V	13,76	5,18	217/263
1)Sigma I Z	V	13,85	5,41	213/263
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,54	-0,46	27/36
1)SWM España GA A	V	17,75	10,04	32/78
1)SWM España GA Z	V	18,74	10,50	26/78
1)SWM Estrategia RV A	V	5,72	6,90	178/263
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,86	7,19	169/263
1)SWM Global Flexible I*	X	35,09	2,85	125/178
1)SWM Global Flexible A*	X	33,08	2,64	133/178
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,21	2,85	126/178
1)SWM RF Flexible A	F	6,42	1,00	22/90
1)SWM RF Flexible Z	F	6,51	1,12	21/90
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,30	0,45	122/141
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,32	0,54	116/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,26	1,26	64/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,28	1,35	55/141
1)SWM Valor A	F	6,13	1,48	47/141
1)SWM Valor Z	F	6,42	1,58	42/141
Solventis Castellana 60 4º 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es . Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Altair EU Opp A	V	17,37	7,99	40/119

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Altair EU Opp D	V	137,39	7,98	41/119
1)Altair EU Opp L	V	144,07	8,40	34/119
1)Altair Inv. II A	X	1,16	2,60	134/178
1)Altair Inv. II D	X	111,47	2,64	132/178
1)Altair Inv. II L	X	116,91	3,05	121/178
1)Altair Patrim. II A	M	1,06	1,41	29/43
1)Altair Patrim. II D	M	103,14	1,34	30/43
1)Altair Patrim. II L	M	105,76	1,55	26/43
1)Altair Ret. Abs. A	I	9,18	0,84	23/36
1)Altair Ret. Abs. D	I	86,71	0,79	24/36
1)Altair Ret. Abs. L	I	88,20	0,93	22/36
1)Global Mix Fund*	R	11,16	1,79	177/193
1)SOLF II BP, FIL*	I	1.058,65	2,15	16/21
1)SOLF II INST., FIL*	I	1.072,63	2,47	14/21
1)SOLF II PC, FIL*	I	1.072,01	2,44	15/21
1)Solventis Atenea GD*	D	10,38	1,66	33/74
1)Solventis Atenea R*	D	10,36	1,61	42/74
1)Solventis Aura Iber.Eq. R	V	14,42	10,90	18/78
1)Solventis Aura Iber.Eq.GD	V	14,50	11,06	17/78
1)Solventis Cronos GD*	F	10,24	0,33	37/90
1)Solventis Cronos R,*	F	10,16	0,14	43/90
1)Spanish Direct Leasing BP*	I	1.289,69	0,34	21/21
1)Spanish Direct Leasing I*	I	1.285,91	0,45	20/21
1)Solventis EOS RV GD	V	10,62	12,61	56/263
1)Solventis Eos RV R	V	10,54	12,35	61/263
1)Solventis Eos, Sicav	V	22,47	10,24	18/119
1)Solventis Hércules GD*	M	10,88	0,87	116/134
1)Solventis Hércules R*	M	10,79	0,67	121/134
1)Solventis Horizon.2026 GD*	F	10,69	1,41	15/90
1)Solventis Horizonte 2026R*	F	10,67	1,34	16/90
1)Solventis Lennix GD*	X	10,92	3,21	117/178
1)Solventis Lennix R*	X	10,86	2,83	128/178
1)Solventis Zeus GD*	X	10,51	5,91	51/178
1)Solventis Zeus R,*	X	10,39	5,62	58/178
1)Uve Equity Fund	V	101,40	-4,53	256/263
Trea Asset Management Ortega y Gasset 20 5º 28006 Madrid. www.tream.com . Tfno. 914362825. Email. info@tream.com . Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Alpha Investment FI*	R	10,61	7,20	33/193
1)Global Best Selection*	X	14,30	1,63	148/178
1)Trea Cajamar Ahorro	F	10,52	2,17	8/141
1)Trea Cajamar Corto Plazo	D	1.274,89	1,79	17/74
1)Trea Cajamar Crecimiento*	R	1.287,63	4,97	105/193
1)Trea Cajamar Flexible*	M	9,55	2,68	33/134
1)Trea Cajamar Gar 2025	G	10,03	0,27	15/31
1)Trea Cajamar Gar. 2026	G	10,18	-2,92	29/31
1)Trea Cajamar Hor 2025	F	10,43	1,33	58/141
1)Trea Cajamar Horiz. 2027	F	10,53	1,14	18/90
1)Trea Cajamar Ren Fija	F	10,65	1,63	11/90
1)Trea Cajamar RV Europa S.	V	11,43	4,85	93/119
1)Trea Cajamar RV Int.*	V	16,65	7,36	164/263
1)Trea Cajamar Vto18 meses	F	10,35	1,66	34/141
1)Trea Em Credit Opp.	F	117,35	3,66	8/30
1)Trea Global Flexible*	X	13,27	8,81	18/178
1)Trea Renta Fija	F	104,99	2,10	7/90
1)Trea Renta Fija Ahorro	F	1.921,67	2,02	11/141
1)Trea Renta Fija Mixta*	M	13,38	4,27	5/134
1)Valor Global FI*	X	9,49	2,32	138/178
UBS Wealth Management SGIIIC, SA Ayala 42 Planta 5º- A 28001 Madrid. Tfno. +34 917915700. Fecha v.l.: 17/06/24				
1)CS Corto Plazo	F	13,49	1,46	48/141
1)CS Duración 0-2	F	1.242,38	1,19	70/141
1)CS Family Business	V	8,72	7,50	161/263
1)CS Premium Dinámico A*	R	14,24	9,63	9/193

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CS Premium Equilibrado A*	R	14,20	7,50	30/193
1)CS Premium Moderado A*	M	9,99	3,67	17/134
1)CS Hybrid & Subord Debt	F	12,61	3,07	9/14
1)CS Renta Fija 0-5	F	1.037,87	1,19	18/90
1)Quantop*	X	10,82	3,41	111/178
Unigest SGIIIC Titán 8 2º Dcha 28045 Madrid. Tfno. 915316523. Email. alejandra.fernandez@grupounicaja.es . Fecha v.l.: 17/06/24				
1)Lbk Mixto Renta Fija A*	M	7,99	1,61	25/43
1)Lbk Rend.Garant II*	G	8,10	0,82	52/67
1)Lbk Rend Garant III*	G	6,31	0,82	53/67
1)U. Bonos Blobal CL C	F	6,94	0,87	14/14
1)U Gestión Prudente A*	I	6,67	1,89	18/36
1)U. Rta Variable USA C*	V	6,35	7,39	76/87
1)U. Solidario E.R. Madrid*	I	6,17	1,88	6/15
1)U. Solidario Fun Cantabr*	I	6,17	1,88	3/15
1)U. Solidario Fun Cjastur*	I	6,17	1,88	4/15
1)U. Solidario Fun Extremd*	I	6,17	1,88	5/15
1)U.Europa Dividendos CL A	V	7,20	8,39	35/119
1)U.Europa Dividendos CL B	V	6,52	6,16	78/119
1)U.Europa Dividendos CL C	V	7,35	8,92	29/119
1)U.Gestión Prudente B*	I	6,33	0,72	20/23
1)U.Gestión Prudente C*	I	6,81	2,20	12/23
1)U. Rta Variable USA A*	V	6,17	6,91	77/87
1)Unif. Rent. Objetivo III*	F	6,90	0,71	26/90
1)Unif. Rentab. Objetivo II*	F	10,06	0,79	24/90
1)Unifond Ahorro A	F	9,78	1,26	63/141
1)Unifond Ahorro C	F	10,17	1,55	45/141
1)Unifond Ahorro P	F	10,25	1,43	51/141
1)Unifond Bonos Global A	F	6,59	0,41	35/90
1)Unifond Bonos Global B	F	6,26	-1,05	75/90
1)Unifond Bonos Global R	F	6,60	-0,58	56/90
1)Unifond Cap Financier A*	M	891,32	3,32	21/134
1)Unifond Cap Financier B*	F	802,39	3,32	6/14
1)Unifond Cap Financier C*	F	927,46	3,69	2/14
1)U. Cptal Financiero CL P*	F	937,94	3,53	4/14
1)U. Cptal Financiero CL R*	F	844,24	3,53	5/14
1)Unifond Cart. Dinám. A*	V	11,86	12,02	71/263
1)Unifond Cart. Dinám. C*	V	12,83	12,54	58/263
1)Unifond Cart.Dinám..I*	V	12,88	12,50	59/263
1)Unifond Cart.Dinám..P*	V	12,38	12,33	62/263
1)Unifond Cart.Conserv. A*	M	6,91	2,26	55/134
1)Unifond Cart.Conserv. C*	M	7,37	2,67	34/134
1)Unifond Cart. Conserv. I*	M	7,42	2,64	35/134
1)Unifond Cart. Conserv. P*	M	7,14	2,52	42/134
1)Unifond Cart.Mod. A*	R	8,90	6,56	58/193
1)Unifond Cart.Mod. C*	R	9,75	7,01	40/193
1)Unifond Cart. Mod. I*	R	9,61	6,97	45/193
1)Unifond Cart.Mod. P*	R	9,19	6,82	49/193
1)Unifond Conservador A*	I	6,03	1,09	8/10
1)Unifond Conservador C*	I	6,17	1,54	3/10
1)Unifond Consolidación*	R	5,93	2,07	172/193
1)Unifond Dinámico A*	I	8,09	8,02	2/5
1)Unifond Dinámico C*	I	8,41	8,55	1/5
1)Unifond Global A*	X	7,37	3,37	22/178
1)Unifond Global C*	X	8,05	9,05	14/178
1)Unifond Global P*	X	8,27	8,79	19/178
1)Unifond Global Macro A	I	5,68	0,47	26/36
1)Unifond Global Macro P	I	5,80	0,68	25/36
1)Unifond Income A	F	5,72	1,42	16/90
1)Unifond Income B	F	5,30	-1,53	83/90
1)Unifond Income P	F	5,83	1,65	14/90
1)Unifond Income R	F	5,40	-1,29	79/90
1)Unifond Megatendencias A*	V	9,80	10,20	90/263
1)Unifond Megatendencias C*	V	10,19	10,84	85/263

DIRECTIVOS

Cuando el deporte mueve masas... de turismo

TENDENCIA Los españoles, entre los europeos que más viajan con motivo de un evento deportivo.

N. Serrano. Madrid

Pasado el huracán Taylor Swift, los españoles ya tienen otro ritmo que seguir al diseñar sus vacaciones. No hablamos del turismo musical que bate récords, sino de otro que invita a elegir destino en función de los eventos deportivos. Si en España nada divide más que el fútbol (con permiso de la política), no nos extraña que disfrutar de un partido, una prueba o una carrera en vivo fuera de nuestras fronteras se haya convertido en una tendencia de este verano. Así lo avallan los datos: la agencia de viajes online eDreams ha identificado un incremento de las reservas (versus mismas fechas en 2023) a París en un 62% y en un 60% a Alemania en términos globales, coincidiendo con la celebración de los eventos deportivos más esperados del año. Lo curioso es que los españoles son los más interesados en asistir presencialmente a los JJOO (se celebran entre el 26 de julio y el 11 de agosto), representando un 22% de las reservas a París, y también es la tercera nacionalidad más propensa a viajar a Alemania para ver los partidos de fútbol en directo que se celebran hasta el 14 de julio, con un 12% de las reservas.

Y es que, aprovechando la cercanía, los europeos no pierden la oportunidad de ver unos Juegos Olímpicos en directo. Los españoles aparecen seguidos en el ránking por otras nacionalidades como los alemanes (12%), italianos (12%), franceses (9%) y británicos (7%). Los franceses juegan en casa, por eso un 55% se acercará desde otras localidades del país. En cuanto a la estancia media de este tipo de huéspedes, un 40% de los viajeros se queda en la capital francesa entre 7 y 13 días, un 20% elige alargarlo más de dos semanas, mientras que otro 20% prefiere estancias más cortas, de cuatro días.

Si nos centramos en el fútbol, la Eurocopa que se celebra estos días es el gran evento del verano. Algunas ciudades en cuyos estadios tienen lugar los partidos más esperados presentan incrementos de hasta un 175%. Este es el caso de Leipzig, si bien otras ciudades muestran subidas similares: Dusseldorf (+173%), Stuttgart (156%), Múnich (+76%), Fráncfort (+64%), Berlín (+35%) y Colonia (+32%).

El Tour de Francia es otro gran reclamo, un clásico que este año tiene una peculiaridad: no terminará en París por motivo de las Olimpiadas, sino en Niza, la segunda ciudad francesa a la que los viajeros españoles planean viajar más este verano, con un incremento de reservas del 8%.



PARÍS, OLÍMPICA UN SIGLO DESPUÉS

Entre el 26 de julio y el 11 de agosto París vuelve a acoger unos JJOO un siglo después de la última vez. Las reservas para estas fechas están casi completas, pero aún hay opciones para alojarse en la capital gala durante esta fecha. El hotel Villa Marquis, parte de The Meliá Collection, está en el distrito 8 de París y es la antigua residencia de la dinastía Hurault de Vibraye. También cuenta con un espacio para reuniones, por si necesita teletrabajar.

BERLÍN, LISTA PARA LA FINAL DE LA EUROCOPA

Hasta el 14 de julio Alemania es sede de la Eurocopa, lo que atrae a los viajeros a las ciudades que acogen los partidos. Berlín, donde se celebrará la final, tiene para estas fechas un 35% de reservas más que el año anterior. Allí abrió el año pasado JW Marriott Hotel Berlin, con ocho conceptos culinarios y un interior diseñado por el estudio El Ghoneimi, que ha elegido una paleta de colores inspirada en el cercano jardín Tiergarten.



NIZA, MAILLOT AMARILLO POR PRIMERA VEZ

Niza se prepara para acoger el 21 de julio al pelotón del Tour de Francia, que este año finaliza aquí en lugar de hacerlo en París por la celebración de los JJOO. A los forofos del ciclismo les espera Hyatt Regency Nice Palais de la Méditerranée, ubicado en el Promenade des Anglais, desde donde descubrir el casco antiguo, el animado puerto y las exclusivas boutiques de la ciudad. El hotel destaca por su espectacular piscina al aire libre.

PARA DESCONECTAR



La Galería de Colecciones Reales cumple su primer aniversario.

ARTE

La Galería de Colecciones Reales celebra su primer año de vida con un extenso programa de actividades (algunas gratis) de artes escénicas, música al aire libre, exposiciones y visitas especiales hasta el 6 de julio. Ayer el centro inauguró la primera muestra de arte contemporáneo en sus salas, *Alteraciones*, que podrá verse hasta el 28 de septiembre.

TEATRO

La Compañía Nacional de Teatro Clásico (CNTC) presentó ayer la nueva programación para la temporada 2024-2025, integrada por un total de 13 montajes, de los que siete son estrenos absolutos, siendo seis de producción propia y cuatro en coproducción, y entre las que destacan la obra *Los dos hidalgos de Verona*, de William Shakespeare, o la obra italiana *Tre modi per non morire* (Tres maneras para no morir).

GASTRONOMÍA

Martín Berasategui ya ha abierto la nueva temporada de su restaurante en Ibiza, Etxeko Ibiza, reconocido con estrella Michelin y ubicado en el hotel Bless. Este año el chef ha sumado a un nuevo responsable de cocina, Esteban Patricio, para diseñar una propuesta que aúna lo mejor del Cantábrico y del Mediterráneo. Como novedad, el espacio ofrecerá servicio de comidas los domingos.



Etxeko Ibiza estrena temporada.

Claves para retener los roles críticos que necesita su empresa

RETO Los líderes deben desarrollar canteras de talento y disponer de programas de compromiso.

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

A las jóvenes talentos no les basta con un buen sueldo. El sentimiento de pertenencia de los *Millennials* y la *Generación Z* en el seno de las compañías fluye más rápido que los contenidos que habitualmente consumen en TikTok. Por ello, la gestión del talento en las empresas se ha convertido en una de las cuestiones más relevantes para lograr el rendimiento deseado y alcanzar el éxito en el mercado. En especial, cuando se trata de los roles críticos o más importantes para el negocio, que juegan un papel fundamental para asegurar que la organización está preparada para los desafíos del presente y del futuro.

Los roles considerados críticos no siempre son los más obvios. Ni los mejor pagados ni los de mayor rango, pero sí tienen un impacto muy alto en la capacidad de la empresa para ejecutar e innovar en sus objetivos estratégicos y culturales. En este sentido, BTS, consultora especializada en la transformación y el desarrollo de organizaciones y empresas, ha elaborado un *whitepaper* titulado *Una estrategia de roles críticos para la resiliencia institucional*. En el documento, la compañía identifica varias claves para garantizar el relevo o mantenimiento de las personas realmente imprescindibles: planificar la sucesión, desarrollar una cantera de talento, crear una adecuada estrategia de reclutamiento y disponer de programas de compromiso y retención.

Pero, ¿cómo puede un líder identificar los roles críticos de la organización que dirige? “Estos puestos generalmente requieren habilidades únicas, profundo conocimiento institucional, o tienen una influencia directa y significativa en la satisfacción del cliente, el rendimiento financiero o la dirección estratégica”, explica Helena Woodcock, doctora en Psicología, directora asociada en BTS y experta en evaluación y procesos de gestión del talento. Para la experta, la ausencia de estos talentos puede obstaculizar seriamente los objetivos comerciales y poner en peligro la competitividad de la compañía.

Plan de sucesión para todos

El primer paso, asegura el documento, es planificar la sucesión. Normalmente, este es un aspecto que se tiene en cuenta para puestos de alta responsabilidad, como el CEO. Sin embargo, “cada rol crítico debería contar con un plan de sucesión adecuado”. Dicha estrategia debe identificar sucesores potenciales internos para cada puesto e incluir una



Un 15,7% de los empleados deja su puesto de trabajo por falta de interés o por no estar conectado con el propósito de la empresa.

hoja de ruta para su desarrollo con entrenamiento y asesoramiento. “Esto no es lo mismo que la contratación de reemplazo: se trata de construir la capacidad adecuada a lo largo del tiempo”, constata el informe.

La siguiente estrategia sería la creación de una cantera de talento. “Para lograr el éxito en roles críticos es necesario contar con candidatos listos. Las empresas más efectivas invierten en programas de desarrollo de talento que continuamente cultivan su cantera de talento de alto potencial para cubrir sus roles más críticos. Es la mejor forma de aumentar su disponibilidad y resolver problemas de retención”, recomienda el documento elaborado por BTS a los líderes de las empresas.

Junto a la cantera de talento y el plan de sucesión, los directivos deben prestar especial atención a la creación de una estrategia adecuada de reclutamiento en su organización. Y es que, aunque los candidatos internos pueden resultar más adecuados para cubrir ciertos puestos, el líder debe considerar que muchas habilidades o experiencias no se encuentran en su compañía. “Por eso, es necesario desarrollar una buena estrategia de reclutamiento externo para identificar, atraer y seleccionar a los candidatos de alta calidad”, detalla el informe.

Los grandes talentos no son siempre los mejor pagados ni los de mayor rango

La ausencia de un grupo de profesionales habilitados puede obstaculizar los objetivos comerciales

La cuarta y última clave que esgrime el estudio es la disposición de programas de compromiso y retención: “Las salidas inesperadas son siempre disruptivas para las compañías, pero en roles críticos pueden afectar al progreso de la empresa, su posición en el mercado y su capacidad de operar”, destaca el documento. Por este motivo, continúa, es importante que los directivos cuenten en sus organizaciones con una estrategia formal y proactiva que asegure la satisfacción laboral de los roles identificados para adelantarse a los problemas antes de que surjan. “Programas de reconocimiento, compensación competitiva y oportunidades de crecimiento y desarrollo son algunas de las acciones que mejor pueden contribuir a su retención”, concluye el informe.

“Retener y captar talento es el gran reto del tejido productivo”, asevera Antonio Núñez, *senior partner* de Paragon Partners. Bajo esta premisa, el experto ha elaborado un informe titulado *La gran renuncia: claves para atraer, retener y ganar la batalla del talento*. El documento detalla, entre otros aspectos, cuáles son los motivos principales por los que los roles críticos abandonan actualmente las compañías: la mayor parte de las renuncias que se ejecutan en España se producen porque el trabajador percibe que con el cambio va a mejorar su situación laboral. Un 67,7% de los directivos encuestados en el informe aseguran que los trabajadores que han renunciado lo han hecho porque “han encontrado una posición con mejores condiciones” y un 30% mencionan la posibilidad de que sus exempleados hayan decidido emprender un proyecto personal. En menor medida, un 15,7% deja su puesto por falta de interés o no estar conectado con el propósito de la compañía o estrés laboral (17,5%). “Esta tendencia supone un desafío para los directivos, a nivel de gestión empresarial, ya que las dimisiones se dan en todos los niveles: desde trabajadores que accedían por primera vez a un puesto de trabajo hasta profesionales con un perfil alto y una larga trayectoria”, concluye Núñez.



Aperitivo para invitados de pico fino

La carne de centollo es el icono de La Mar de Tazones, la nueva marca asturiana de conservas de marisco con presencia internacional. Presente en 60 restaurantes y puntos de venta, como las tiendas *gourmet* Coalla u Ostras Pedrín, cuenta con siete referencias, como la carne de bogavante azul en aceite de oliva o las ostras en vinagreta de albariño. Dimas Noval, su fundador, planea incorporar a su portfolio la carne de langosta o el *snow crab*.

Puro relax, hedonismo y bienestar

Seven Wellness Club, club de bienestar de primera en Dubái, se une a Clap House Ibiza para ofrecer una experiencia sensorial completa en la isla. Clap House Ibiza X Seven es una experiencia única donde los huéspedes podrán deleitarse en un oasis dedicado al bienestar, repleto de amenidades y actividades de lujo como una piscina de 50 metros, camas flotantes, tumbonas y cabañas VIP. Una fusión que promete un viaje de bienestar holístico.

Un vino flechazo para inconformistas

Solo se han producido 2.000 botellas de El Grifo Moscatel Orange Wine. Un vino natural elaborado con uva moscatel de Alejandría procedente de cepas prefiloxéricas de 100 a 150 años y cultivadas a pie franco en chabocos. Su carácter excepcional radica en su complejidad. En nariz es intenso; destaca la parte floral, con notas a flor de azahar y a rosa, así como a fruta escarchada. La entrada en boca es untosa con un final astringente.

TENDENCIAS

Más ganas de comer bien, pero no tanto de cocinar

ALIMENTACIÓN El 70% dice saber qué ingredientes son saludables.

I. Vilches. Madrid

¿Cuánto cuesta llevar una dieta saludable? Según el informe *I Radar SaluDiable: una mirada a los hábitos de alimentación y consumo* publicado ayer, 2,5 euros (o menos) por un menú completo, con primero, segundo y postre. “La percepción de que comer bien es caro no corresponde con la realidad [o no siempre]. Existen multitud de alimentos muy baratos y nutritivamente excelentes. La clave para acertar con la elección: planificar la lista de la compra y saber elegir, sobre todo, alimentos de temporada, más económicos y nutritivos”, argumenta Jaume Giménez, doctorando en Nutrición y especialista en dietética, farmacología, calidad de los alimentos y nutrición deportiva. Dos ejemplos con ingredientes básicos de supermercado: “Pasta integral con salteado de ajo, puerro y cebolla, que se puede comprar congelado; de segundo, pollo al curry con leche de coco y, de postre, una porción de sandía. El precio de esta opción es de 2,2 euros. O, por 1,9 euros, una tortilla francesa con queso feta o mozzarella, tostadas integrales con escalivada y una rodaja de sandía”, detalla el experto, con precios de los estantes de las tiendas Dia, detrás de este informe presentado ayer.

Sí que es más caro que hace unos años, pero porque la cesta de la compra al completo lo es. Un 47% más en los últimos cuatro años, según Kantar Worldpanel, que cifra en 147 euros una lista básica que en 2019 costaba 100. El incremento del coste de vida en general de los últimos ejercicios cambia la rutina a la hora de llenar el carrito: siete de cada diez españoles se fija ahora más en las ofertas y promociones, frente al 59% de la población que decía tenerlo muy presente en 2021, según el *Informe de Tendencias 2024* elaborado por la Asociación de Fabricantes y Distribuidores (Aecoc). Sin embargo, no las tendencias de los españoles: el 55% de los hogares manifiesta que busca marcas alternativas que ofrezcan la mejor relación calidad-precio, mientras que el 20% opta por reducir el volumen de sus adquisiciones, pero paga por los mismos productos, como recoge el *I Radar SaluDiable: una mirada a los hábitos de alimentación y consumo*. “Estamos viendo cómo se reduce la inversión en otras partidas, pero como hay preocupación por cuidarse, por seguir un estilo de vida saludable, la compra es importante [una tendencia que siguen más las mujeres, el 85%]. Lo que comemos no solo se refleja a nivel fisi-



La verdura congelada ahorra tiempo a la hora de preparar un plato saludable.

La clave para comprar: planificar la lista y saber elegir, sobre todo, alimentos de temporada

El incremento del coste de vida cambia la rutina: siete de cada diez españoles se fija ahora más en las ofertas

co, la mejora es también a nivel psicológico”, apunta Yolanda Fleta, socióloga especializada en sociología de la alimentación y cofundadora, junto con Giménez, de Nutritional Coaching.

La falta de tiempo es la otra gran excusa para picotear cualquier cosa. Seis de cada diez reconocen que desearían llevar una dieta equilibrada, pero no siempre lo consiguen. Con datos de la investigación, la percepción de que comer saludable exige también mucha dedicación en los fogones es la otra gran excusa y tampoco siempre es verdad. “¿Cuánto se tarda en abrir un bote de legumbres, que aporta muchas proteínas, y que

cuesta, por cierto, menos de 1 euro?”, se pregunta Giménez, asesor nutricional de Dia, que también recomienda tirar de congelados, como la menestra o la cebolla, que se vende cortadita y ahorra hasta lágrimas.

Más allá de la ‘operación bikini’

Cerca del 70% de los entrevistados para realizar este informe cree conocer a la perfección qué alimentos son más sanos y cuáles no. Hay conocimiento, “pero eso no significa que comamos bien”, reconoce Fleta. Las ganas, imprescindibles a la hora de entrar en vereda. Fleta recuerda que para comer bien hay que querer. “Es una decisión voluntaria; si se fuerza, no se coge el hábito, que es lo interesante. De nada sirve una *operación bikini*, a las puertas del verano, si no se va a seguir con un estilo de vida saludable. Los cambios tienen que mantenerse en el tiempo”. El retorno, agrega, es muy beneficioso. “Sí, es cierto que es costoso romper con ciertas costumbres poco beneficiosas, pero incorporar frutas y verduras al día a día y rebajar el consumo de azúcares merece y mucho la pena”, recomienda. La salud es felicidad, no lo olviden.

DEPORTE

La edición de 2026 del Tour empezará en Barcelona

David Casals. Barcelona

La edición de 2026 del Tour de Francia arrancará en Barcelona y en total, tres de sus etapas discurrirán en Cataluña. Así lo anunció ayer el Ayuntamiento de la capital catalana tras seis años de negociaciones con Amaury Sport Organisation (ASO). Es el grupo que también organiza las carreras ciclistas París-Roubaix y París-Niza, el rally París-Dakar, el Maratón de París y el Abierto de Francia de Golf.

Barcelona ya ha albergado el Tour en cuatro ocasiones, la última en 2008, pero nunca ha sido la sede de una *Grand Départ*. ASO está apostando por internacionalizar su competición, como prueba que en 2023 el Tour empezó en Bilbao, y este año lo hará en Florencia.

“Barcelona ha vuelto”

El anuncio tiene una lectura política y coincide en la semana en la que el alcalde, Jaume Collboni, cumple un año en el cargo. Durante esta etapa, una de sus consignas ha sido proclamar que “Barcelona ha vuelto”, en contraste con el recelo de su predecesora, Ada Colau, hacia los grandes eventos deportivos promovidos por el sector privado.

Collboni fue número dos de Colau entre 2019 y 2023 y entonces consiguió que la última Vuelta Ciclista a España, la de 2023, arrancase en Barcelona. También potenció la Copa América de vela, que tendrá lugar en la recta final de este verano.

Para Collboni, los grandes eventos deportivos permiten consolidar la ciudad como “ca-

La ‘Grand Départ’ reafirma la apuesta de la ciudad por los distintos eventos deportivos

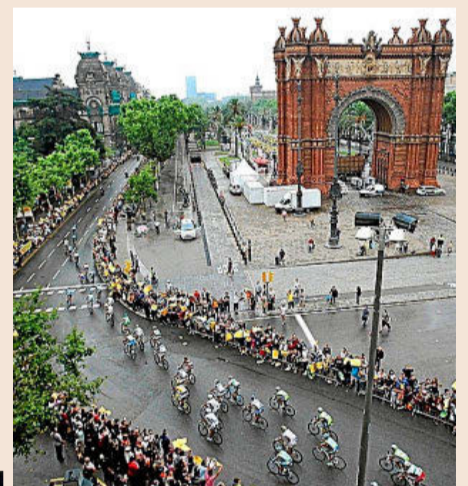
En 2023 albergó la primera etapa de la Vuelta y a finales de verano será sede de la Copa América de vela

pital del deporte”, lo que beneficia a “Cataluña, España y Europa”.

Fórmula 1 en el Eixample

Hoy, el distrito del Eixample será la sede de una gran exhibición de Fórmula 1 coincidiendo con el campeonato que este fin de semana tendrá lugar en el Circuito de Montmeló (Barcelona).

La muestra genera controversia ya que, para sus detractores, no tiene sentido dar un rol protagonista al coche en el espacio público cuando se está desincentivando el uso del vehículo privado. El equipo de gobierno de Collboni no ve contradicción porque la actividad es “temporal”.



EL REGRESO DE LOS CICLISTAS 14 AÑOS DESPUÉS

En 2008, Barcelona fue el final y el arranque de dos etapas del Tour –arriba–. Se volcó en la cita instalando bicis estáticas y elementos amarillos –el color del ‘maillot’– en banderolas y en el sistema público de alquiler de bicicletas, el Bicing –foto inferior–.

Opinión

Retos y oportunidades internacionales para las empresas españolas



José M. Capapé

Empresario, empresa, *entrepreneur*, *entrepeneurial*, proceden del latín *prehendere*, que es asir, ocupar, atrapar oportunidades. Clave es la figura de la empresa y el empresario, por su capacidad para descubrir necesidades y los medios para satisfacer fines en ese orden espontáneo que es la economía de libre mercado. Sus acciones se enmarcan en un contexto de incertidumbres y riesgos asumidos en mercados dinámicos y volátiles, alejados de los mercados estáticos y de equilibrio de algunos libros de texto. En España hay numerosos ejemplos de estas empresas, que han generado valor a sus accionistas, empleados, clientes, proveedores y a la sociedad en su conjunto, y que gozan de claras perspectivas para continuar su historia de éxito gracias a decisiones estratégicas tomadas en años previos.

Por un lado, su balance está saneado, habiendo logrado un desapalancamiento significativo desde la “crisis de deuda soberana”. En aquellos años, el endeudamiento de las empresas no financieras españolas alcanzaba el 120% del PIB de nuestro país, ratio que a finales de 2023 se ha reducido por debajo del 70%. De forma paralela, el crecimiento de su negocio internacional es considerable, impulsando así su diversificación geográfica. Hoy se estima que más de la mitad de la facturación de las empresas españolas procede de fuera de nuestras fronteras, en una tendencia que es claramente ascendente. El destino de las inversiones ya no es solo Latinoamérica. Estados Unidos, Australia, y el sudeste asiático son mercados de creciente importancia.

Y si no se entorpece con trabas y zancadillas, esta positiva evolución continuará en las próximas décadas, reforzando su liderazgo en algunos sectores. Las nuevas tendencias globales actuarán como aliadas. La transición energética y las necesarias infraestructuras asociadas (instalación de capacidad renovable, redes, baterías, tecnologías de captura de carbono o producción de biogases e hidrógeno verde); la inevitable inversión en telecomunicaciones y almacenamiento de datos; o la gestión integral del agua, son algunas de las áreas donde algunas empresas españolas ya están muy bien posicionadas.

Exigencias estratosféricas

Las exigencias de inversión a nivel mundial para alcanzar estos retos son de un nivel estratosférico. Las estimaciones de la Agencia Internacional de la Energía rondan los 5 billones (europeos) de dólares anuales hasta 2030 en inversión para lograr un escenario de cero emisiones netas. El capital privado estará ahí dispuesto para financiar-

lo. Adicionalmente a las mencionadas tendencias, surgirán nuevas necesidades fruto de la acción humana y el libre ejercicio de elección de fines y medios para conseguirlo. ¿Cuáles serán estas necesidades (u oportunidades)? Ahí es donde jugará un papel fundamental la función empresarial, intentando descubrir información dispersa pero tácita en el mercado. Tal como lo han hecho en la última década no pocas empresas de nuestro país.

Otro elemento relevante de los próximos años es el nuevo ciclo de política monetaria –sin entrar ahora en discusiones sobre su conveniencia, o no– de los bancos centrales.

La reducción en los tipos de interés de referencia conllevará menores costes de financiación, animando nuevas inversiones y de operaciones de M&A. En 2023, el volumen de las operaciones de M&A a nivel mundial fue el menor de la última década, alcanzando “únicamente” 3 billones de dólares. Para este 2024 se espera una recuperación de la actividad de M&A, confirmado por los 712.000 millones de dólares del primer trimestre, un 30% superior al mismo periodo del 2023. Este mayor dinamismo en la compra y venta de empresas impulsará la consolidación en algunos sectores y operaciones oportunistas de exclusión de la cotización en bolsa.

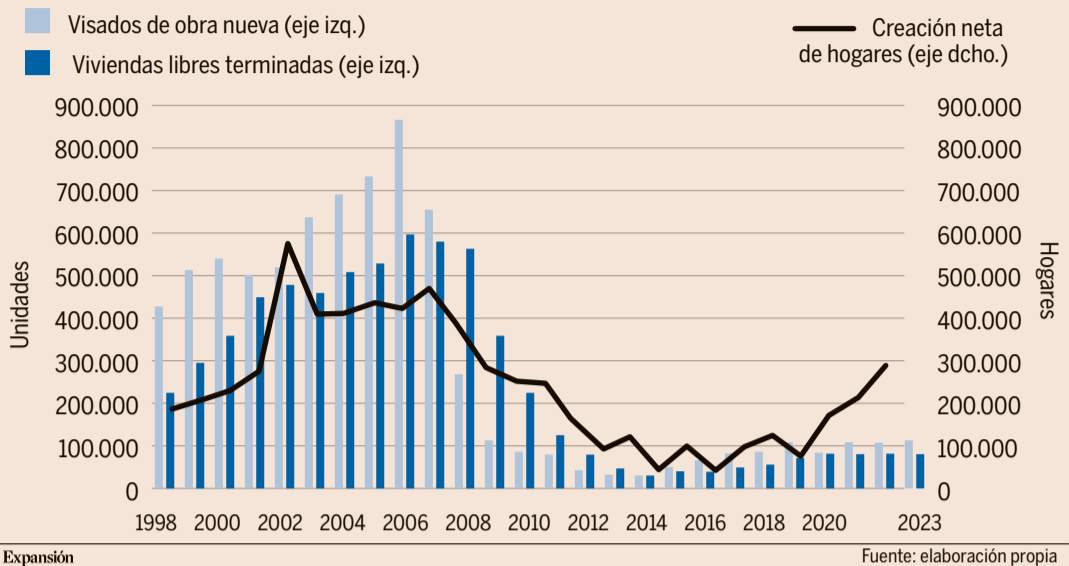
Sin dejarse llevar por la euforia de unos tipos de interés que puedan acabar siendo artificialmente bajos si no están sustentados por ahorro previo, las empresas españolas pueden encontrarse en un escenario para realizar adquisiciones estratégicas en otras geografías, aprovechando su sólida posición de caja y buen perfil crediticio.

El sector bancario deberá ser parte activa de lo descrito anteriormente. Tiene por delante una oportunidad para contribuir positivamente al desarrollo liderado por las empresas. En un entorno de digitalización e inteligencia artificial, el valor añadido de la banca y sus banqueros procederá de la capacidad de generar ideas para ayudar a los clientes en su estrategia y crecimiento. Una presencia geográfica global y fuerte conocimiento sectorial serán factores determinantes para ayudar a las empresas. En Natixis nos parece que el actual escenario ofrece retos ilusionantes, manteniendo siempre una visión de largo plazo.

En definitiva, a la evolución positiva de la empresa española durante este primer cuarto de siglo se le añade ahora un gran potencial en las siguientes décadas, gracias a su buen posicionamiento internacional para aportar soluciones a los retos asumidos en este siglo. No es de extrañar que economistas de la talla de Cantillon, Say, Schumpeter, o Kirzner situaran a la empresa y al empresario como parte esencial de nuestra sociedad. Nos va mucho en ello.

Managing Director, Co-Head Corporate Coverage Iberia, Natixis CIB

LA CREACIÓN DE VIVIENDAS



Equilibrar la oferta y la demanda de la vivienda en España, un desafío urgente



Javier Díaz Izquierdo

En el complejo y dinámico escenario del mercado inmobiliario español, el creciente desequilibrio entre la oferta y la demanda de vivienda exige atención urgente. Este desajuste, reflejado en cifras y tendencias preocupantes, no solo impacta a la estabilidad del sector, sino que también influye en la calidad de vida y las oportunidades de los ciudadanos. Para saber cómo hemos llegado hasta aquí, hay que analizar detalladamente de dónde venimos, la situación actual, sus causas subyacentes y las posibles soluciones a este complejo problema.

Desde hace casi una década, España ha sido testigo de una disminución constante en la finalización de viviendas nuevas. Las cifras son claras: desde 2011, el número de viviendas completadas anualmente ha oscilado por debajo de las 100.000 unidades, alcanzando niveles críticos con alrededor de 80.000 viviendas libres terminadas actualmente. Esta tendencia se produce en un contexto en el que la demanda de viviendas está en constante aumento, impulsada principalmente por el crecimiento demográfico y los cambios en las tendencias de vida.

La pandemia del Covid-19 ha añadido un nuevo elemento a esta ecuación. Contrariamente a las expectativas de una disminución en la demanda debido a la incertidumbre económica, se ha observado un aumento en el número de hogares en España. Más de 200.000 nuevos hogares se forman cada año, lo que agrava aún más el desequilibrio entre la oferta y la demanda.

Las causas de este desajuste son multifacéticas y abarcan desde problemas de regulación hasta ineficiencias en la gestión de suelos y procesos burocráticos. La falta de incentivos para la oferta, la lentitud en la producción de suelos urbanizables y la baja rotación en el mercado de alquileres son solo algunos de los factores que contribuyen a esta situación preocupante.

Soluciones a la falta de vivienda en España

La solución a este desafío radica en una estrategia integral que aborde tanto las causas subyacentes como las manifestaciones visibles del problema. En primer lugar, es imperativo aumentar la oferta de viviendas. Esto implica una serie de medidas, desde la agilización de trámites burocráticos hasta la promoción de la construcción de viviendas asequibles. La simplificación de los procesos administrativos y la mejora en la

eficiencia de las Administraciones Públicas son pasos cruciales en este sentido. Reducir los tiempos de producción de suelos y viviendas permitiría una respuesta más ágil a la creciente demanda, creando un mercado más dinámico y adaptable. Además, es fundamental fomentar la colaboración público-privada en el desarrollo de políticas y programas que impulsen la construcción de viviendas. Ejemplos como el Plan Vive, que combina recursos y experiencia de ambos sectores, demuestran el potencial de esta estrategia para abordar desafíos complejos de manera efectiva.

La seguridad jurídica es otro aspecto crucial que debe abordarse para estimular la inversión y la participación de los actores del mercado. Es necesario establecer un marco normativo claro y estable que brinde confianza a los inversores y promotores, evitando medidas que puedan desincentivar la oferta de vivienda.

La accesibilidad a la vivienda para los jóvenes

Además de aumentar la oferta de viviendas en general, es fundamental abordar específicamente la accesibilidad a la vivienda para los jóvenes. Con una edad media de emancipación que supera los 30 años, España enfrenta un desafío significativo en este sentido.

La combinación de altas tasas de desempleo juvenil y salarios más bajos dificulta la acumulación de ahorros necesarios para acceder a la vivienda. Para abordar esta crisis de accesibilidad, es necesario aumentar la oferta de vivienda en alquiler asequible. Medidas como incentivos fiscales y condiciones más favorables para la concesión de hipotecas pueden ayudar a los jóvenes a superar las barreras financieras para acceder a la vivienda. Sin embargo, es importante que estas medidas se implementen con cautela, evitando crear una demanda desmedida que pueda exacerbar los problemas subyacentes de oferta. Un enfoque equilibrado que aborde tanto la oferta como la demanda es esencial para garantizar un mercado inmobiliario sostenible y accesible para todos.

Por último, creemos que abordar el desequilibrio entre la oferta y la demanda en el mercado inmobiliario español requiere un enfoque coordinado y colaborativo entre los sectores público y privado. Solo mediante una combinación de reformas regulatorias, estímulos fiscales y políticas específicas dirigidas a segmentos vulnerables como los jóvenes, podemos construir un futuro donde la vivienda sea accesible para todos, no solo un privilegio para unos pocos.

Autor del estudio 'La vivienda en España' de la Fundación del Instituto Español de Analistas y analista de Renta4

Felipe VI, el Rey Ciudadano



Daniel Berzosa

Hoy, 19 de junio de 2024, es un día para celebrarlo por todo lo alto. Para que los ciudadanos españoles lo festejemos a lo grande. Se cumplen diez años de la sucesión en la Corona de España y de la Jefatura del Estado de Su Majestad el Rey Don Felipe VI, y, también, de su proclamación ante las Cortes Generales, formadas por el Congreso de los Diputados y el Senado, representantes del pueblo español.

Y apelo a nosotros, los españoles corrientes, los ciudadanos, y me refiero a Felipe VI como “Rey Ciudadano”; porque alberga de forma ejemplar en su ejercicio como Rey y Jefe del Estado las cualidades y disposiciones que debe tener todo sujeto de un Estado libre y democrático, y, con más motivo, quien es su cabeza, siendo, precisamente por ello, “el primer servidor de todos los españoles”, como se calificó con toda elocuencia y acierto a sí mismo en su discurso inaugural ante el Parlamento español.

La centralidad de la aspiración a la libertad en cualquier proceso político (Kelsen) resulta una obviedad, pese a tratar de opacarla o estar reprimida por sus enemigos en todas partes y todo tiempo. El egoísmo y la ambición conducen a los seres humanos a anteponer siempre sus intereses particulares al interés general; pero también pertenece a la naturaleza humana preferir la libertad a la esclavitud.

Asumida la libertad como el primer valor de la democracia (Maquiavelo), no es posible que exista democracia sin libertad, ni libertad sin democracia. Felipe VI sabe, como cuantos aspiramos a vivir con el título de ciudadanía, es decir, libres, iguales e independientes, que un requisito inexcusable es vivir bajo el “imperio de la ley”. Si no hay tal, se impondrá la “tiranía de la fuerza”.

Lo que solo es posible cuando los individuos nos encontramos asociados en un Estado, donde acontece la

institucionalización de la libertad y la democracia, y se respetan por todos y, en primer lugar, por los diversos dirigentes políticos las reglas escritas y no escritas para su desenvolvimiento correcto (Levitsky, Ziblatt). Esto solo es posible en la práctica, si se es ciudadano, si se quiere ser ciudadano. Si se ama tanto la libertad, la prosperidad y la felicidad propias, como la de los demás.

Hallamos tempranas y certeras definiciones de lo que es un ciudadano en el *Dictionnaire national et anecdotique*, de Chantreau, de 1790: “El ciudadano es concebido civil y moralmente; es un miembro de la sociedad que, no solamente adquiere cargas civiles, sino que está igualmente cubierto de sentimientos que inspira la feliz libertad en la que vivimos”. Y, también, en el *Dictionnaire de la constitution et du gouvernement français*, de Gautier (1791); donde lo relaciona con el derecho subjetivo, que vincula la libertad a la ley: “El hombre en sociedad es libre, en tanto que concurre en la formación de las leyes a las que habrá de obedecer. [...] La cualidad de ciudadano no supone únicamente derechos, sino que impone también deberes”.

El Estado constitucional se asienta en dos pilares inescindibles. Uno es el principio político democrático, en virtud del cual corresponde la soberanía al pueblo o nación. El otro es el principio jurídico de supremacía constitucional, según el cual la Constitución (el Derecho) es la norma suprema que obliga por igual a gobernantes y gobernados.

Pero como en política no hay modelos mágicos y, menos, cuando se trata de proteger la libertad, la igualdad y los derechos inalienables de todo ser humano, la premisa política, racional y jurídica inherente a esa aspiración es que el poder nunca resida en unas solas manos (sea persona, partido o bloque). Es lo que se conoce como “división, separación o distinción de poderes” (Montesquieu). La concurrente exigencia es que solo



El Rey Felipe VI.

mediante el esfuerzo de todos se alcanza y mantiene dicho estilo de vida libre y justo.

En este difícil rol de equilibrios de fuerzas en tensión en toda democracia, agudizado en los diez años de reinado de Felipe VI en España, se ha probado que la Corona, que el Rey desempeña un papel decisivo en pos de la libertad y la democracia, fin de todo Estado constitucional, de todo “Estado social y democrático de Derecho” en la expresión del artículo 1.1 la Constitución.

Hemos de estar alerta frente a las fuerzas que debilitan y destruyen la vida ciudadana en torno a unas identidades grupales, a base de divagaciones metafísicas sobre la libertad, la democracia y la ciudadanía, que se disuelven en puras banalidades retóricas ajenas a cualquier tipo de entendimiento democrático en la configuración del poder y de la propia organización política (De Vega) y asfixian la libertad en los más recónditos espacios de la existencia humana (Foucault) al servicio de los más siniestros proyectos políticos del presente (Hobsbawm).

En el primer cuarto del siglo XXI de España, se han alzado de nuevo

alianzas, en principio “contra natura” política y económica, como muros que impugnan la concepción libre e igualitaria de la sociedad en el Estado democrático. El dilema es similar al que nutrió las revoluciones contra el Estado absoluto. Libertad o esclavitud, igualdad o privilegio, ciudadanía o tribalismo.

Según de *Democracy Index 2023*, de 165 países considerados, el Reino de España se encuentra entre las 24 “democracias plenas”. De esos veinticuatro países, diez son, como el nuestro, monarquías parlamentarias (en Europa, Gran Bretaña, Suecia, Noruega, Dinamarca, Países Bajos, Bélgica y Luxemburgo; en América, Canadá; en Oceanía, Australia y Nueva Zelanda).

El Rey, como Jefe del Estado, es símbolo en primera instancia de algo concreto. Es el único que integra a todos y cada uno de forma solidaria (“*uti soci*”, Lucas Verdú). Por ello, simboliza la “unidad y permanencia del Estado” y personifica la nación. Y fue en Felipe VI donde encontramos la instancia salvadora de la continuidad de España como comunidad histórica y de su democracia en 2017. Y donde la vemos constantemente.

En este decenio de reinado, sacudido por terremotos y mar de fondo políticos en una España partidista-mente estresada, el Rey Felipe VI ha

mostrado una capacidad admirable para afrontar las situaciones con éxito y animarnos a no caer en la desesperanza diluyente y a mirar lo futuro con determinación optimista. Nos recuerda con regularidad que la sociedad española está compuesta de personas extraordinarias que forman parte de una mayoría selecta, a la que se debe mirar y seguir.

Felipe VI se ha consolidado como un genuino líder integrador y sólido, ético, discreto y firme, un dirigente político y moral incuestionable, clave de bóveda que lo aguanta todo en favor de nuestra unidad y libertad. Su destacado protagonismo en defensa de la soberanía nacional, las instituciones democráticas y su inquebrantable compromiso con el Estado de Derecho y el orden constitucional lo han convertido en sus diez intensos y desafiantes años de reinado en un referente para las democracias del mundo y, en especial, para las naciones hermanas de Iberoamérica y Europa.

La Monarquía Parlamentaria ha traído la concordia a España durante cuarenta y nueve años. Tenemos un Rey y Jefe del Estado, Felipe VI, preparado, responsable, transparente, ejemplar, moderno, empático, extraordinario, íntegro, coherente con lo que piensa y cree. Está hecho de una pasta especial y tiene una inmensa vocación de servicio. En resumen, es una alhaja singular en el paupérrimo universo de la política presente.

Las propuestas de respetables intelectuales como Arendt, Pocock, MacIntyre, Taylor, Skinner, Pettit, Viroli y Sandel conducen a que su realización se adquiera preferentemente en las monarquías parlamentarias y no en sus repúblicas idealizadas, que, a menudo asaltadas por demagogos e ignorantes, acaban en dictaduras de facción, en una “derivación neoabsolutista” (Habermas).

Somos una inmensa mayoría quienes queremos seguir construyendo un porvenir para nosotros y nuestros mayores y nuestros descendientes en una sociedad libre, democrática y avanzada. En esta hora de España, cuando conmemoramos con alegría y esperanza los primeros diez años de su reinado, Su Majestad el Rey Don Felipe VI, el Rey Ciudadano, continúa profundamente unido y comprometido con los ciudadanos españoles.

Abogado, jurista y profesor universitario

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / **Finanzas/Mercados** Laura García / **Economía** Juan José Marcos / **Opinión** Ricardo T. Lucas / **Directivos** Nerea Serrano / **Nueva York** Sergio Saiz / **Londres** Artur Zanón / **Comunidad Valenciana** Julia Brines / **Diseño** César Galera / **Edición** Elena Secanella



EDITORIA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

LAS TENSIONES GEOPOLÍTICAS Y LOS CONFLICTOS EMPUJAN A LA REGIÓN A AUMENTAR EL GASTO PARA PONERSE RÁPIDAMENTE A LA ALTURA DE EEUU. EL FONDO DE CAPITAL RIESGO DE LA OTAN, DOTADO CON 1.000 MILLONES, HA APOSTADO ESTE AÑO POR CUATRO COMPAÑÍAS ENFOCADAS AL ESPACIO, LA ROBÓTICA O LA IA.

Europa invierte en 'start up' de defensa



Tim Bradshaw/Sylvia Pfeifer. FT
La inversión en *start up* de tecnología de defensa se está acelerando en Europa, según Andrea Traversone, socio director del fondo de capital riesgo de 1.000 millones de euros de la OTAN. Su visión es que de la región pueden surgir varias empresas que rivalicen con las de EEUU.

El Fondo de Innovación de la OTAN puso en marcha su programa de inversión a principios de este año con el apoyo directo a cuatro nuevas empresas, entre ellas la galesa Space Forge, que planea producir nuevos materiales en el espacio. También ha invertido en cuatro fondos de capital riesgo dedicados a la "tecnología profunda", como la robótica, la inteligencia artificial, el espacio y la energía: Join Capital, Vsquared Ventures, OTB Ventures y Alpine Space Ventures.

Traversone señala que el objetivo del fondo es cubrir el vacío existente por el que la mayoría de las empresas tradicionales de capital riesgo no invierten en tecnologías más ambiciosas y a largo plazo.

El fondo de la OTAN tiene su sede en Países Bajos e invierte a lo largo de 15 años, mientras que la mayoría de las firmas de capital riesgo lo hacen a 10 años como máximo. "Disponemos de una cantidad significativa de capital para utilizar durante los ciclos de I+D largos de la tecnología profunda. El mercado de tecnología de defensa ha registrado un crecimiento espectacular en los últimos tres o cuatro años por razones geopolíticas, como la guerra en Ucrania y las crecientes tensiones entre EEUU y China. La tendencia comenzó antes en EEUU, pero ahora Europa se está poniendo al día rápidamente", añade Traversone.



El fondo de la OTAN ha invertido en ARX Robotics, un desarrollador alemán de sistemas terrestres autónomos para vigilancia y transporte.

El fondo de capital riesgo de la OTAN ha invertido en cuatro 'start up' europeas este año

nia y las crecientes tensiones entre EEUU y China. La tendencia comenzó antes en EEUU, pero ahora Europa se está poniendo al día rápidamente", añade Traversone.

Las otras tres empresas en las que ha invertido el fondo este año son ARX Robotics, un desarrollador alemán de sistemas terrestres autónomos de doble uso para vigilancia y transporte; la londinense Fractile, que hace que

El horizonte de inversión es de 15 años, frente a los 10 años de las firmas de capital riesgo

los sistemas de IA funcionen de forma más eficiente; e iCOMAT, una empresa derivada de la Universidad de Bristol que está desarrollando materiales más ligeros y resistentes para vehículos aeroespaciales y de automoción.

Según Traversone, pronto podría haber una empresa europea que hiciera frente a la estadounidense Anduril, un desarrollador de IA y robótica que incluye drones y sistemas

La geopolítica ha impulsado la tecnología de defensa en los últimos años

de vigilancia y que recaudó 1.500 millones de dólares con una valoración de 7.000 millones en 2022. "La situación está cambiando rápidamente. Cada vez hay más empresarios europeos entusiasmados con la tecnología de doble uso, que puede aplicarse tanto al comercio y a la defensa".

Cambio en la percepción
Muchos inversores, sobre todo en Europa, se han muestra-

El fondo invertirá en biotecnología, comunicaciones, seguridad e informática cuántica

do reticentes a respaldar a las compañías de defensa, temerosos de incumplir las normas medioambientales, sociales y de gobernanza. Sin embargo, la guerra en Ucrania y las inversiones públicas en drones, cibernética e IA, que tienen aplicaciones más amplias, han contribuido a cambiar la percepción del sector.

En mayo, el Banco Europeo de Inversiones (BEI), uno de los principales financiadores

de firmas de capital riesgo en el continente, abrió la puerta a más operaciones con empresas de tecnología de defensa al eliminar el umbral mínimo de ingresos procedentes de aplicaciones civiles para las empresas de tecnología de doble uso.

Otro factor que ha acelerado la inversión es el cambio cultural en la contratación pública debido a la guerra en Ucrania.

Inversores de renombre

Entre los inversores recientes en empresas europeas de tecnología de defensa se encuentran General Catalyst y Prima Materia, del fundador de Spotify, Daniel Ek, que han respaldado a Helsing, el desarrollador alemán de IA. Air Street Capital ha apoyado a la griega Lambda Automata.

Alemania, Reino Unido, Italia, España y Turquía figuran entre los 24 países que contribuyen al Fondo de Innovación de la OTAN, propuesto por primera vez en 2021. EEUU, Canadá y Francia no han acordado apoyarlo.

Además de invertir con el objetivo de generar rendimientos financieros, el fondo actúa como conector entre los gobiernos que compran tecnología y las empresas que desarrollan productos novedosos, señala Traversone.

Tiene previsto invertir en ámbitos como la biotecnología, las comunicaciones, la seguridad y la informática cuántica: "El objetivo es invertir en tecnología que mejore la seguridad de los ciudadanos de la Alianza y la ventaja tecnológica de la OTAN".

ESUE

www.escuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es Transformación Digital

Máster
de Formación Permanente
**GESTIÓN EDITORIAL
Y MARKETING DIGITAL**
Universidad de Alcalá

Máster en
**DIGITALIZACIÓN
EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

MARCA

EL MUNDO

Expansión

TELVA

Universidad
de Alcalá

informacion@escuelaunidadeditorial.es

EDICIÓN
24
25



IVA

La Audiencia Nacional comienza el juicio por el fraude del gasóleo



PERE PONS Y MIGUEL BASTIDA

Socios de Chevez Ruiz Zamarripa

“La estabilidad y la previsibilidad son fundamentales para atraer al inversor”

INTERNACIONAL

La nueva promesa de Trump: propinas libres de impuestos

Expansión

Miércoles 19 | JUNIO 2024 | Nº 105

FISCAL

SUPLEMENTO SEMANAL

SENTENCIA

El Supremo respalda a los deportistas en la fiscalidad de sus derechos de imagen

I.F.Madrid

El Tribunal Supremo ha dado un importante espaldarazo a los deportistas en la persecución de Hacienda por la tributación de sus derechos de imagen. El fallo analiza el caso de un tenista profesional, trabajador autónomo, que realiza una actividad económica consistente en la práctica deportiva a nivel profesional. Además de ella, obtiene unos ingresos derivados de la cesión de sus derechos de imagen a una entidad no vinculada, la cual, los explota.

La Administración Tributaria consideraba en este caso que esos ingresos por la cesión de los derechos de imagen deben considerarse accesorios a la actividad deportiva y por tanto siempre deben ser considerados como Rendimientos de Actividad Econó-

mica del artículo 27 de la LIRPF. La posición del tenista era que estaba ante la consideración de Rendimientos de Capital Mobiliario del artículo 25.4 de la LIRPF ya que los ingresos por la cesión de los derechos de imagen no son parte de la actividad deportiva.

Tal y como explica Íñigo Abrego, socio de Fiscal y Legal de PKF Attest, “lo que estaba en juego era la reducción del 40%, ahora sería del 30%, por la consideración de rendimientos irregulares, que solo se daba en el caso de ser Rendimientos de Capital Mobiliario, cuando su periodo de generación es superior a dos años”. El Supremo ha dado la razón al tenista y considera que se trata de rentas distintas y desvinculadas del desarrollo de la actividad deportiva.



Los derechos de imagen son retribuidos a los deportistas.

El fallo frena a Hacienda

Según el Supremo, “es evidente que la imagen del deportista va ligada al éxito y a la fama, siendo indudable que cuanto mayor sea el reconocimiento o fama del deportista mayor relevancia cobrarán las retribuciones ligadas a la misma, pero ello no autoriza a calificar esas rentas como procedentes de una actividad económica”.

TRIBUNAL SUPREMO | IMPUESTO ESPECIAL SOBRE LA ELECTRICIDAD

Oxígeno a la industria: devoluciones y reducción en el impuesto eléctrico

Ignacio Faes. Madrid

Balón de oxígeno para la industria electrointensiva española. El Tribunal Supremo (TS) ha frenado las trabas de Hacienda y ha ampliado el acceso de estas empresas a la reducción del 85% de la base imponible del Impuesto Especial sobre la Electricidad.

Los magistrados rechazan así los criterios de la Dirección General de Tributos (DGT) y los Tribunales Económico-Administrativos

Los magistrados frenan las trabas de la Agencia Tributaria y amplían el acceso a la reducción del 85%

(TEA), dependientes de Hacienda. Hasta ahora, estos órganos interpretativos limitaban el beneficio fiscal a aquellos sectores que estuviesen dados de alta en los epígrafes

uno a cuatro de la Sección Primera del Impuesto sobre Actividades Económicas (IAE), con independencia de que se llevase o no a cabo una actividad industrial. La normativa del impuesto determina esta reducción para las empresas que “realicen una actividad industrial” y “su consumo de energía eléctrica represente, al menos, el 5% del valor de la producción”.

El Tribunal Supremo concluye que, en tanto no existe

una definición como tal en la Ley de los Impuestos Especiales, este sintagma de “actividad industrial” debe de interpretarse conforme a lo previsto en la Ley de Industria. Confirma de esta forma la tesis de los especialistas de BLN Palao Abogados, que han dirigido el asunto. “El fallo determina que, todos aquellos establecimientos que tuviesen la calificación de actividad in-

Sigue en página 2 ►►►



El fallo afecta a toda la industria electrointensiva.

▶▶▶ Viene de página 1

dustrial conforme a la Ley de Industria, con independencia del epígrafe en el que estuviesen dados de alta a efectos del IAE, podrían solicitar la aplicación de los beneficios previstos en el impuesto sobre la electricidad, siempre que se cumplan los restantes requisitos”, apunta Belén Palao, socia directora del despacho.

“El éxito de esta sentencia va mucho más allá del Impuesto Especial sobre la Electricidad ya que esta doctrina traía causa en la doctrina de la Dirección General de Tributos a la hora de delimitar la aplicación del tipo superreducido en materia del Impuesto sobre Hidrocarburos a los consumos de gas natural”, explica la abogada. “Es evidente que este razonamiento es 100% trasladable a los suministros de gas natural o biogás, por lo que esta sentencia dará de qué hablar”, añade.

El fallo ha despertado mucho interés tanto en la industria como entre los fiscalistas. Los magistrados del Supremo subrayan que “no existe un

El fallo es trasladable a los suministros de gas natural o biogás y ha despertado mucho interés en el sector

La normativa europea prevé una serie de ventajas fiscales a favor de las empresas de elevado consumo

significado concreto añadido por el legislador tributario de actividades industriales”. Así, a su juicio, “no existe una significación autónoma y uniforme en el ámbito tributario de lo que ha de entenderse como actividades industriales, por tanto susceptible de interpretarse y aplicarse en un único sentido cualquiera que sea el amplio marco jurídico en el que se desenvuelve la totalidad de la materia tributaria.

La sentencia del Supremo destaca que en el IAE, el término que nos ocupa, tiene un

marco muy concreto y delimitado de aplicación, no lo define como tal como concepto autónomo separándose del concepto general administrativo, sino que simplemente describe dentro de las actividades empresariales qué actividades industriales como grupo separado cabe a los efectos de asignarle un epígrafe concreto”.

El Tribunal concluye que “cuando el legislador ha utilizado la expresión vista, razonable y teleológicamente cabe entender que la reducción alcanza a todas las empresas que dentro de los límites marcado por la normativa europea, realizan una actividad industrial conforme a lo que la normativa administrativa y, también usualmente, se encuentra dentro del ámbito de aplicación de la norma que define jurídicamente dicha actividad”.

La doctrina del Supremo, de la que se beneficiará la industria a partir de ahora, queda así fijada por el Tribunal Supremo. “El sintagma actividad industrial contenido en el artículo 98.1.f) de la Ley

Las claves del fallo

- ▶ El Tribunal Supremo ha frenado las trabas de Hacienda y ha ampliado el acceso de estas empresas a la reducción del 85% de la base imponible del Impuesto Especial sobre la Electricidad.
- ▶ Hasta ahora, la DGT y los TEA limitaban el beneficio fiscal a aquellos sectores que estuviesen dados de alta en los epígrafes uno a cuatro de la Sección Primera del IAE, con independencia de que se llevase o no a cabo una actividad industrial.
- ▶ El razonamiento de los magistrados del Supremo es 100% trasladable a los suministros de gas natural o biogás, por lo que esta sentencia dará de qué hablar.

? LA PREGUNTA

¿Cómo tributan los depósitos a plazo fijo?

Expansión. Madrid

Los depósitos a plazo fijo son un tipo de depósito a través de los cuales los clientes depositan una cantidad de dinero en el banco durante un periodo de tiempo determinado. Se deposita dinero en el banco y éste pagará al cliente por ello unos intereses determinados en función del tiempo transcurrido y de la cantidad depositada.

Tal y como explican los expertos de Bankinter, Los intereses generados por los depósitos a plazo fijo tributarán en la Declaración de la Renta como rendimientos de capital. Únicamente se tributará por los beneficios obtenidos pero nunca por la cantidad depositada inicialmente.

• Tramos de tributación.

Hasta 6.000 euros, el interés tributa un 19%; entre

6.000 y 50.000 euros, un 21%; entre 50.000 y 200.000 euros, un 23%; y más de 200.000 euros, un 26%. Lo habitual es que todos estos datos ya aparezcan en los datos fiscales y que ya se haya aplicado la retención del 19%.

• **Afecta al Impuesto sobre Patrimonio.** Además de la Declaración de la Renta de las Personas Físicas (IRPF), los depósitos a plazo fijo también están sujetos al pago del Impuesto sobre el Patrimonio, siempre que la base liquidable del contribuyente sea superior a 700.000 euros sin incluir la vivienda habitual hasta 300.000, aunque esta cantidad puede ser diferente en función de la comunidad autónoma. En algunas comunidades autónomas, los residentes en ella, están exentos de pago del Impuesto sobre el Patrimonio.



AUTONOMÍAS

Madrid reclama el 0% de IVA en alimentos para población vulnerable

I.F. Madrid

La Comunidad de Madrid ha reclamado al Ministerio de Derechos Sociales que pida al de Hacienda la aprobación de la reducción total del IVA en los alimentos para la población vulnerable, dentro del nuevo sistema de reparto a través de tarjetas monedero. Así lo ha expresado la consejera madrileña de Familia, Juventud y Asuntos Sociales, Ana Dávila.

Dávila ha recordado que desde que el Gobierno central decidió poner en marcha estas tarjetas, en diciembre de 2021, el precio de los alimen-

tos se ha incrementado un 25,7%, por lo que “el IVA cero no solo es para ayudar a esta población, sino para que el Estado no se enriquezca con este sistema”.

La Comunidad de Madrid ha reclamado también al Gobierno que solicite a Bruselas el aumento en los importes del fondo europeo destinado a este programa. La consejera ha mostrado su preocupación ya que el Ministerio de Derechos Sociales no ha garantizado que pueda prorrogar su acuerdo con Cruz Roja para la gestión de las tarjetas medio año más, hasta junio de 2025.

Las empresas podrán exigir hasta cuatro años en devoluciones

Tal y como explica Belén Palao, socia directora de BLN Palao Abogados, la sentencia del Tribunal Supremo “permitirá a estas instalaciones recuperar el impuesto sobre la electricidad indebidamente ingresado en los últimos cuatro años”. Sin embargo, la abogada precisa que “esta recuperación no será automática”. Para poder exigir las devoluciones, Palao subraya que “las instalaciones en

cuestión debieron solicitar la obtención de un Código de Identificación de la Electricidad y, en su momento, tuvieron que haber recurrido el acuerdo de denegación”. De lo contrario, la abogada destaca que esta sentencia solo permite aplicar esta reducción de ahora en adelante. Además, Palao considera que el fallo “tiene mucho más calado”, ya que permite ampliar la aplicación del tipo super reducido en

los suministros de gas natural, a todos aquellos establecimientos que vayan a hacer un uso industrial del mismo, en los términos que recoge la Ley de Industria. “En estos casos, podrán instar la devolución de los ingresos indebidamente realizados por la diferencia de tipos en el Impuesto sobre Hidrocarburos repercutido durante los años no prescritos”, concluye la abogada.

“La estabilidad y la previsibilidad son fundamentales para atraer al inversor”

ENTREVISTA PERE PONS Y MIGUEL BASTIDA Socio director y socio de Fiscal de la oficina de Madrid de Chevez Ruiz Zamarripa / “El gran factor diferenciador en la fiscalidad española es la parte patrimonial”.

Ignacio Faes. Ciudad

“No estamos focalizados solo en clientes mexicanos. Nuestros principales clientes en esta oficina son ya españoles”. Pere Pons, socio director de la oficina de Madrid de la firma mexicana Chevez Ruiz Zamarripa, y Miguel Bastida, socio de Consultoría Fiscal, Litigio Fiscal y *Private Clients*, destacan los avances del bufete mexicano en España. “Nos hemos abierto mucho a nivel de prácticas, lo que nos ha permitido ser hoy en día mucho menos dependientes de los clientes mexicanos”, subrayan.

Un claro ejemplo de que la firma abarca ya mucha más actividad que los asuntos que llegan de México es la conversación de Pons y Bastida con EXPANSIÓN. “Nos hemos convertido en un despacho con dos cabezas claras. Por un lado, lo que marca nuestro origen, que es acompañar a clientes institucionales, como familias y clientes corporativos muy fuertes. Esos clientes nos empiezan a pedir servicios adicionales, por lo que hemos tenido que diversificar nuestros servicios y reforzar los equipos hasta llegar a lo que somos hoy”.

Una muestra de ese crecimiento es la incorporación de Miguel Bastida, socio de Fiscal de la firma de Madrid, que aterrizó en el despacho en 2022. “Quizás, el gran factor



Pere Pons, socio director de la oficina de Madrid de Chevez Ruiz Zamarripa, y Miguel Bastida, socio de Consultoría Fiscal, Litigio Fiscal y *Private Client*.

diferencial que tiene la fiscalidad española es sobre todo la parte patrimonial. Aquí hay impuestos que en otros países o no existen o tienen un impacto muy limitado”, señala Bastida.

Tanto Pons como Bastida advierten de que la inestabilidad en la norma tributaria es uno de los mayores puntos de preocupación entre sus clientes. “Yo creo que lo importante como país es que el mensaje sea de estabilidad, que no haya improvisaciones y bandazos, que al final penalizan mucho al inversor extranjero”, destaca Bastida. “Quizás el



El gran patrimonio necesita un foro específico para tener más contacto con la Administración”

impuesto de solidaridad, más allá de lo desafortunada o no que pueda ser la medida desde el punto de vista técnico, yo creo que lo que más penalizó fue el hecho de su implementación de manera tan precipitada, que parecía in-

cluso una cierta improvisación”, explica Bastida.

“Previsibilidad y estabilidad son dos aspectos fundamentales para atraer a los inversores extranjeros”, confirma Pere Pons. Para el abogado, España tiene los mimbres necesarios para convertirse en un polo de atracción de inversiones internacional. “Ya lo somos, pero sobre todo por el nicho cultural y por nuestra tradición histórica. Sin embargo, se podría potenciar con una apuesta estratégica. Para ello se requiere tranquilidad normativa e institucional”, subraya Pons.

Para reforzar ese marco de estabilidad, los dos especialistas proponen impulsar la colaboración entre la Administración, los profesionales y los contribuyentes. “Podríamos aportar mucho los unos a los otros. Sería muy constructivo para todos”, destaca Pons. “Ya se han dado pasos en favor de esa idea más. Lo que ocurre es que está muy centrado en el foro de grandes empresas y quizás no están pensadas para los contribuyentes más modestos o patrimoniales”, precisa Bastida.

A su juicio, “la experiencia del foro de grandes empresas con todos los matices y con todas las mejoras que aún se puedan necesitar es el buen camino. Sin embargo, también el gran patrimonio puede necesitar tener un foro específico para tener al menos ese contacto con la Administración. Además, yo creo que es recíproco y puede favorecer a las dos partes”.

En cualquier caso, Pere Pons afirma que España sigue siendo la puerta de entrada de los grandes inversores latinoamericanos en España. “Lo importante es que España tiene una oportunidad ahí para quedarse ahora con parte de esa reputación financiera de la City, parte de la captación de ahorro y de inversión extranjero y mover más nuestra banca, darle más profundidad”, concluye.

Los sindicatos se manifiestan hoy en las delegaciones de la Agencia Tributaria

Los sindicatos UGT, CCOO, CSIF, el Sindicato Independiente de la Agencia Tributaria (SIAT) y la Confederación Intersindical Galega (CIG) han convocado una concentración hoy frente a las delegaciones especiales de la Agencia Tributaria en toda España para exigir mejoras laborales y sindicales. Reclaman reactivar el acuerdo sobre la carrera profesional.



La recaudación del impuesto de matriculación aumenta un 4%

La recaudación del impuesto de matriculación (gravamen transferido a las comunidades autónomas) hasta el mes de mayo alcanzó los 303,34 millones de euros, un 3,85% más que en los primeros cinco meses del año anterior, cuando la cifra ascendió a 292,08 millones de euros, según los datos publicados por la Agencia Tributaria esta semana.

La Comunidad Valenciana triplica la atención presencial en IRPF

La titular de Hacienda de la Comunidad Valenciana, Ruth Merino, destaca que este año se triplican los puntos de atención presencial de la declaración de la renta distribuidos por toda la Comunidad, ya que se cuenta con 68 puntos frente a los 25 de la pasada campaña. De esta forma, quiere “acercar” la Agencia Tributaria Valenciana a los contribuyentes para ayudarles en la elaboración de la Renta.

IVA E IMPUESTOS ESPECIALES

La Audiencia Nacional comienza el juicio por el fraude del gasóleo

I.F. Madrid

La Audiencia Nacional juzga desde esta semana a la trama del conocido como fraude del gasóleo, que adquiría gasóleo B –con una fiscalidad reducida por sus condiciones de uso– y lo transformaba y comercializaba después como gasóleo de uso general. La Fiscalía les imputa delitos de pertenencia a organización criminal así como hasta nueve delitos contra la Hacienda Pública y solicita hasta 36 años y medio de cárcel.

El fiscal explica que el beneficio del fraude para los encausados residía en que el gasóleo B que había soportado los tipos reducidos “se vendía como si fuera gasóleo A que debiera haber soportado los tipos generales”.

“El precio sin impuestos de ambas clases de gasóleo es similar, existiendo diferencia únicamente entre su precio de venta en base a la carga impositiva soportada en cada caso. De esta diferencia es de lo que se apropiaba la organiza-

ción, esto es, la diferencia entre el precio de compra del gasóleo B y el precio de venta del gasóleo desviado, lavado y transformado en gasóleo A”, explica.

El Ministerio Público cuantifica las cuotas defraudadas en impuestos especiales por esta operativa entre 2012 y 2014 en casi 2,3 millones de euros; el fraude en el IVA lo eleva a casi 2 millones de euros; y el fraude en el impuesto de sociedades en 677.000 euros.



Es uno de los casos de fraude más notables de estos meses.

Según detalla el escrito del fiscal, la trama Alvarado se hacía con el gasóleo B gracias a la administradora de la sociedad Petrovez –no enjuiciada– que “desviaba desde su

propio almacén fiscal el gasóleo B, que a su vez compraba sin factura, a los establecimientos de distribución de hidrocarburos Garaje La Hoya y Combustibles La Hita.



El sector de hostelería genera cerca de 14 millones de empleos directos en EEUU. En la imagen, una panorámica de Las Vegas.

La nueva promesa de Trump: propinas libres de impuestos

ELECCIONES/ El candidato republicano a la Casa Blanca ha prometido una exención fiscal para dejar de gravar las propinas que reciben los empleados estadounidenses.

Sergio Saiz. Nueva York

“Todos los trabajadores de hoteles y personas que reciben propinas vais a estar muy contentos, porque cuando sea presidente de EEUU no vamos a cobrar impuestos sobre las propinas”. Es la última promesa electoral de Donald Trump, una que podría conseguirle más de 14 millones de votos en su carrera hasta la Casa Blanca.

Fue un anuncio sorpresa durante un mitin en Nevada, un estado casi desértico que vive precisamente del sector del juego, con los impresionantes casinos y hoteles de ciudades como Las Vegas, y donde los empleados viven principalmente de las propinas. La medida no viene acompañada de ningún documento, ni estadística, pero para entender el impacto de la promesa de Trump, basta con saber que en EEUU el salario fijo de un camarero es testimonial.

Su nómina –con excepción de algunos sectores, como el de la comida rápida, que garantiza un salario mínimo por ley– se basa casi en exclusiva de las propinas que dejan los clientes, que están obligados a pagar entre un 18% y un 25% del total de la cuenta en concepto de gratificación para el personal que le ha atendido.

El porcentaje queda a elección del cliente, pero dejar propina en EEUU en un restaurante es obligatorio. El mínimo está en el 18%.

La costumbre aplica también a personal de hoteles. Afecta, en menor medida, a taxistas, conductores o reparadores, que si bien también es habitual que reciban propinas, su dependencia de la generosidad del cliente es menor, ya que tienen garantizado un salario mínimo, por lo que dejar propina es opcional.

Polémica

La promesa de Trump pone patas arriba una costumbre actualmente muy cuestionada en EEUU y que despierta mucha polémica, pero que evidentemente le puede ganar millones de votos.

El Partido Demócrata está intentando acabar con este sistema, en una apuesta por mejorar los derechos laborales y garantizar una nómina para todo el personal de un restaurante. Sin embargo, el colectivo está dividido. En las grandes ciudades, se resisten al cambio, porque perderán dinero. Con propinas, es fácil llevar a casa cerca de 10.000 dólares mensuales, cantidad que nunca recibirían con un salario mínimo.

Además, cada profesional

Cada año se declaran 40.000 millones de dólares en ingresos procedentes de propinas en EEUU

El salario fijo en la restauración es testimonial y la mayor parte procede de las propinas

Los demócratas quieren poner fin a este sistema para mejorar las condiciones laborales

decide qué días y cuántas horas trabaja en función de lo que quiera ganar ese mes. El empresario permite esa flexibilidad porque sus costes laborales son bajos, en la medida en que son los clientes quienes asumen el pago.

Otro problema con el que quieren acabar los demócratas está relacionado con los ingresos no declarados, ya que gran parte de las propinas quedan fuera de los libros y cada empleado declara al fis-

co lo que considera oportuno. Con la propuesta de Trump también se pondría fin a este problema, al crear en la práctica un paraíso fiscal para las propinas.

Hay que tener en cuenta que cada año se declaran en EEUU alrededor de 40.000 millones de dólares en propinas, pero la Hacienda estadounidense sospecha que estos datos no son más que la punta del iceberg. La cifra declarada es prácticamente el doble que hace una década, tras el esfuerzo de la Agencia Tributaria por intentar poner coto a los ingresos en la sombra, ofreciendo incluso créditos fiscales a los contribuyentes para que se animen a reconocer sus ingresos reales.

La promesa de Trump no solo acabaría con estos esfuerzos por regularizar las propias, sino que además una exención generalizada podría dar pie a una nueva forma de evasión fiscal en muchos puestos de trabajo, especialmente en pequeños comercios, que podrían verse tentados de eliminar de la nómina parte del salario fijo y convertirlo en una gratificación, de forma que los empleados recibirían un aumento de sueldo sin suponer un gasto extra para el empresario; eso sí, a costa de las arcas públicas.

A TENER EN CUENTA

Petrobras da luz verde al pago de impuestos para desbloquear el presupuesto de Lula

El gigante petrolero brasileño Petrobras acordó pagar 19.800 millones de reales (3.490 millones de dólares) en impuestos atrasados al Gobierno federal en un momento en que el presidente, Luiz Inácio Lula da Silva, busca aumentar los ingresos para ayudar a equilibrar el presupuesto. El acuerdo, aprobado el lunes por la junta de perforadores controlada por el Estado, es la primera decisión importante bajo el nuevo director ejecutivo, Magda Chambriard.

Una millonaria austríaca reparte 25 millones a ONG para pedir un impuesto de sucesión

Marlene Engelhorn, heredera de una millonaria fortuna, ha distribuido 25 millones de euros entre 77 ONG como parte de su campaña para reclamar que en Austria se instaure un impuesto de sucesiones que contribuya a redistribuir la riqueza, según anunció ayer el consejo ciudadano que ha decidido el reparto.

Rumanía propone ampliar la facturación electrónica obligatoria

Rumanía quiere incluir las transacciones entre empresas y consumidores en su sistema obligatorio de facturación electrónica a partir de 2025, según anunció el Ministerio de Finanzas del país. La propuesta surge tras la introducción este año de la facturación electrónica obligatoria para las transacciones entre sujetos pasivos.



En la imagen, Bucarest.

Protestas en las calles contra la subida de impuestos en Kenia

Al menos 210 personas fueron detenidas en Nairobi en protestas en las que la policía intervino con gases lacrimógenos y cañones de agua y donde los congregados se manifestaban contra un proyecto de ley propuesto por el Gobierno, que aumenta e incluye nuevos impuestos, según denunciaron 22 ONG.



ASÍ VIGILARÁ HACIENDA

Los inspectores piden la integración de la gestión recaudatoria en un único órgano

La Asociación de Inspectores de Hacienda del Estado (IHE) reclama la integración de la gestión recaudatoria de toda la Administración del Estado en un único órgano de recaudación. A su juicio, otorgar a la AEAT la gestión recaudatoria, supondría ahorro de costes corrientes y de personal, eliminar problemas de coordinación, mayor agilidad de tramitación y eficacia en la gestión de la información. “Y ello, sin excesivas demoras de implementación, ejerciendo las mismas competencias por personal experto en la materia”, señala. A su juicio, esta reforma evitaría los problemas generados por remisiones incompletas de información entre los diversos entes y supondría un ahorro de costes.